

風險因素

投資我們的股份涉及重大風險。於投資我們的股份前，閣下應謹慎考慮本文件內所有資料，包括下文所述之風險及不確定性。下文為我們認為屬重大風險之概述。所有以下風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。在任何有關情況下，我們股份之市場價格可能會下跌，而閣下或會損失全部或部分投資。

該等因素為未必會發生的偶然事件，且我們無法就發生任何該等偶然事件的可能性發表意見。除非另有指明，否則已提供的資料均為截至最後可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明。

與我們業務有關的風險

我們的收益取決於我們客戶的業務及財務表現

往績記錄期內，我們絕大部分產品乃按ODM基準製造及銷售，而我們的產品可附有客戶的品牌名稱或商標。在此業務模式下，客戶及其下游客戶透過其自身的分銷網絡或渠道於市場上銷售產品。於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，我們的ODM銷售分別佔總收益的96.6%、97.0%、96.7%及97.1%。因此，我們的業務在很大程度上取決於客戶及其下游客戶的品牌接受及認知度、分銷網絡及營銷策略。具體而言，往績記錄期內，我們產生自五大客戶的收益合計分別佔48.1%、49.7%、54.3%及59.0%。任何有關我們客戶或他們品牌的負面消息，均會為消費者對他們產品的接納程度帶來不利影響。我們的客戶未能成功營銷及銷售其產品或維持競爭力。在該等情況下，他們可能不會訂購新產品或減低向我們作出的訂單數量或採購價，從而對我們的業務造成重大不利影響。

此外，客戶下達的產品訂單水平可能因應其各自的財務或業務表現及他們經營業務的地點而有所不同。可能影響其財務或業務表現或其經營業務所在行業的因素，包括客戶的財務狀況、市場對其產品或服務的需求、類似產品的市場供應、可能生產出新產品的技術突破、於目標市場的競爭水平、行業發展、外匯波動或限制、政府政策及整體經濟形勢，非我們所能控制。另一方面，消費者可能會臨時下達大量訂單，因此可能會令我們的資源出現緊張情況。我們未必能於有限時間內增加我們的製造產能或外判生產以應付客戶的需求，因此我們可能會流失商機甚至流失客戶。

我們的收益主要來自銷售貨品，屬非經常性質

往績記錄期內，我們主要按各訂單要求製造產品及將產品售予客戶，我們與客戶的合約關係受彼等下達的採購訂單及我們發出的銷售確認書所規管。我們不會與彼等訂立長期或框架協議，以規定任何最低採購量或購買值。因此，我們無法向閣下保證，客戶將持續向我們作出相同或更高的採購水平，或根據不會向我們作出任何採購。

風險因素

我們的業務很大程度上視乎出口銷售的表現。因此，我們的銷售極容易受海外市場的不利經濟或社會或政治狀況所影響

往績記錄期內，我們總收益的98.8%、99.0%、98.8%及98.3%分別來自向海外國家客戶的銷售，如法國、英國、荷蘭、德國、加拿大及澳洲。董事預期將繼續於該等海外市場產生大部分收益。

我們的未來前景及成功將視乎該等國家的經濟及社會持續興旺及政治穩定性。具體而言，倘我們的主要海外市場的經濟、社會或政治狀況出現任何重大不利變動，如(i)地方經濟衰退；(ii)適用於我們產品的政府政策、許可、法律、規則或法例改變；(iii)擁有更高行業知名度、財務資源及政府支持的新準入者出現；(iv)爆發將破壞地方經濟及基礎建設的自然災害、流行病或其他天災；及(v)出現恐怖襲擊、政府或社會動盪、罷工、暴動、內亂或抗命事件，均會對我們產生的需求造成重大不利影響。

由於我們的產品主要自中國出口至海外國家，我們的業務及盈利能力極容易受適用於中國進口產品的外國進口限制或關稅政策的不利變動所影響。我們無法向閣下保證，我們的產品日後不會面臨適用的關稅或其他進口限制。

我們的客戶所在國家可能針對中國消費品提出的關稅將會對我們的業務及前景產生重大不利影響

直至2015年，歐洲聯盟委員會於2009年5月11日以規例(EC)第393/2009號(Regulation (EC) No 393/2009)對自中國進口的若干蠟燭及尖燭徵收臨時反傾銷稅。上述徵稅於2015年解除。然而，我們日後無法準確預測我們客戶所在或我們銷售產品的海外國家我們銷售的產品是否會對我們的產品徵收任何新的反傾銷稅、關稅或配額費。任何有關貿易管制可能會大幅增加我們客戶的產品購買成本，而我們的業務、財務狀況及前景可能受重大不利影響。

我們產生大部分收益的蠟燭銷售受急促的市場及技術轉變影響。倘我們未能有效回應或應對市場轉變，我們的業務、財務狀況及前景或會受到重大不利影響

往績記錄期內，我們的大部分總收益來自蠟燭銷售。我們的蠟燭獲終端用戶或客戶廣泛應用於商業或住宅物業的照明及裝飾。於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，我們的蠟燭銷售分別佔總收益的72.8%、73.1%、70.0%及64.7%。我們無法保證我們日後的蠟燭銷售產生收益及利潤會與過往銷售相若。倘日後蠟燭的市場需求下降，或倘我們未能開發吸引客戶及下游客戶的新蠟燭產品，我們的業務及財務狀況可能會受不利影響。

風險因素

為改進我們的產品，我們努力提供多元化產品組合，包括家居香薰及家居飾品。2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，家居香薰銷售收益分別佔我們同期總銷售的11.1%、10.4%、14.6%及16.4%，家居飾品分別佔我們同期總銷售的16.1%、16.5%、15.4%及18.9%。我們的主要屬消費品，受限於瞬息萬變的市場及技術，因為市場及技術轉變均可能導致現有產品過時。我們或需要在產品發展方面產生額外成本，而我們的競爭對手亦可能會持續開發性能及功能較佳的新產品及新款式，以維持競爭力。客戶及其下游客戶對產品設計、質量標準或其他方面的喜好變化促使市場轉變，或會導致新產品或相近產品面世，代替或取代我們的產品。技術轉變將帶來具有不同設計的新產品。我們無法向閣下保證，我們的產品將維持競爭力，且無法保證不會出現不利於我們產品的市場轉變，倘我們未能預料有關轉變，且未能及時成功回應及應對有關轉變，則我們的業務、財務狀況及前景或會受到重大不利影響。

我們的客戶在甄選供應商、技術能力、產品質量及交付時間方面設有嚴格規定。我們無法向閣下保證，我們可繼續成功符合他們的甄選準則、達成規定的技術標準、保持使他們滿意的產品質量，或根據協定的交付時間表向他們交付產品。倘出現任何該等因素，我們或會損失客戶及商機，我們的業務、財務狀況及前景或會受到重大不利影響。

我們或會遭受產品責任索償，而有關索償可能對我們的業務、財務狀況及聲譽造成重大不利損害

倘我們的產品有瑕疵或使用我們的產品導致人身傷害或受傷事故，則我們面臨與產品責任索償有關的風險。有關相關監管規定的進一步詳情，請參閱本文件「監管概覽」一節。倘我們銷售產品的司法權區的制度及法規日後若有任何變動，或會令我們為遵守規定而承擔高昂支出或令我們日後承擔更多責任。我們無法保證日後不會面臨產品責任索償（不論由於產品質量、瑕疵或其他原因）。任何該等索償（不管最終是否勝訴或有依據），均可能會導致我們招致訴訟費、嚴重分散管理層投放於業務營運的注意力及其他資源以解決索償及令我們的聲譽受損。倘任何該等索償最終勝訴，我們可能須支付巨額損害賠償費，從而對我們的財務狀況造成重大不利影響。此外，倘向我們提出的產品責任索償或系列索償乃未參保責任或超逾我們的保險覆蓋範圍，且我們最終對該等索償或系列索償負有責任，我們財務狀況將受到進一步不利影響。

匯率波動或會造成外匯虧損

人民幣兌美元及其他外幣的價值在很大程度上視乎國內及國際經濟及政治發展，以及本地市場的供求。隨著人民幣兌外幣的浮動幅度增加，人民幣兌美元或其他外幣長遠而言或會進一步大幅升值或貶值。我們的採購及資產主要以人民幣計值。然而，我們的收益主要來自向海外市場的銷售，於往績記錄期內合共佔我們總收益的98.8%、99.0%、98.8%及98.3%，我們的客戶以美元結清大部分銷售。因此，人民幣兌美元或任何其他主要外幣的波動均可能嚴重影響我們的利潤

風險因素

率，從而對我們的財務狀況造成重大不利影響。於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，我們錄得外匯淨收益／(虧損)分別人民幣6.7百萬元、人民幣(7.7)百萬元、人民幣4.8百萬元及人民幣1.6百萬元。有關匯率風險的敏感度分析，參閱本文件「財務資料—定量及定性市場風險披露—外匯風險」。

我們的業務受季節性的影響，且中期與全年經營業績之間的比較可能並無意義

我們的業務受季節性影響。根據於往績記錄期的銷售趨勢，我們通常於每年下半年銷售較高，乃主要由於客戶會在聖誕節或萬聖節等歡慶節日前下達更多訂單，當中海外市場對產品需求通常較高。

由於該等波動，單一財政年度內不同期間的銷售及經營業績比較，或不同財政年度相應期間之間的比較，均不能準確反映事實，不可作為績效指標加以依賴。日後匯報的任何季節性波動未必符合投資者的預期。這可能導致我們的股份成交價有所波動。

原材料價格波動或原材料供應不穩定或會對我們的業務及盈利能力造成不利影響

我們的主要原材料包括蠟、容器及香薰精華。於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，所用原材料及消耗品成本分別佔我們總採購的47.5%、44.4%、44.8%及34.9%。與其他製造商一樣，我們面臨原材料價格波動的風險。倘我們未能有效管理主要原材料的價格波動，或將上漲成本轉嫁客戶，或調整我們的採購策略，則任何有關價格大幅上漲均可能對我們的利潤率造成重大不利影響。

供應原材料受我們無法控制的多項因素影響，包括供求動態、供應商業務表現、政府控制、天氣狀況及整體經濟狀況，上述因素均會影響原材料的可用情況及其各自的市價。此外，誠如本文件「業務—原材料及供應商」作出的更詳盡披露，我們並無與供應商訂立長期供應合約，因此我們無法向閣下保證，我們的供應商日後不會大幅增加原材料的價格。

另外，儘管我們與多名供應商已建立穩固的業務關係，以取得原材料供應，我們無法向閣下保證，他們將繼續與我們保持業務關係及按商業上可接納的條款及時向我們交付充足數量的原材料，甚至根本不會向我們供應原材料。於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，向五大供應商的採購分別佔合共同期採購成本的22.0%、23.3%、21.6%及25.3%。倘我們無法與主要供應商維持業務關係，或向供應商及時以合理價格取得足夠數量的原

風險因素

材料，或根本無法取得任何原材料，或倘與該等供應商的書面協議被終止、中斷或作出不利修訂，我們無法向閣下保證，我們會或將能夠以有利於我們的條款取得相若價格或數量的其他原材料供應。倘出現任何原材料短缺或損失主要供應商，均可能導致生產延誤及／或增加銷售成本，從而對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響。

我們面臨與運送產品予客戶有關的風險

於往績記錄期內，我們絕大部分產品出口至海外客戶。我們或會委聘第三方貨運代理公司及物流服務供應商交付產品到航運港以運送至海外客戶。我們無法向閣下保證，貨運代理公司及物流服務供應商一直能夠按規定時間表安全地將產品交付至指定航運港。非我們所能控制的不可預料事件或會發生，如罷工、惡劣天氣狀況、自然災害，以及產品處理不當及損毀。這或會導致產品交付延誤或中斷，或因其他原因使我們蒙受替換受損產品的成本。此外，我們或需支付上漲的貨運或運輸費用，而我們未必能轉嫁客戶，致使我們的盈利能力受到不利影響。

我們面臨客戶信貸風險，倘項目客戶延遲結清付款，我們的現金及財務狀況或會受到負面影響

於2016年、2017年、2018年12月31日及2019年6月30日，我們的貿易應收款項總額分別為人民幣63.8百萬元、人民幣49.1百萬元、人民幣64.3百萬元及人民幣60.2百萬元，並計提貿易應收款項減值撥備分別人民幣0.9百萬元、人民幣0.2百萬元、人民幣0.5百萬元及人民幣1.1百萬元。

往績記錄期內，我們一般向主要客戶授予最多約60日的信貸期，於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，我們的平均貿易應收款項週轉天數分別為48日、46日、46日及52日。我們無法向閣下保證，我們將能夠向客戶收取所有應收款項。倘客戶拖欠或延遲付款，或我們無法向客戶收取貿易應收款項，則日期或需計提貿易應收款項撥備，而我們的現金流量狀況或會受到不利影響。

我們日後的成功在某程度上歸功於關鍵管理層人員的努力及我們能否挽留他們

管理層及關鍵人員的持續努力對我們日後的成功息息相關，尤其是執行董事金先生及茹先生。我們依賴該等管理層及關鍵人員於製造、銷售及營銷家居裝飾品方面的豐富知識及經驗。我們日後或會無法留任管理層或關鍵人員，或吸納新管理層或關鍵人員。我們亦可能無法吸引或留任實現我們業務目標所需專業人才，從而對我們未來計劃的實施及前景造成不利影響。倘管理層任何成員或任何關鍵人員加入競爭對手或創建競爭公司，我們或會無法輕易替換該等人才且我們可能失去專有技術、研發能力、客戶、業務合作夥伴及其他主要員工。

風險因素

我們無法保證中國的出口退稅政策不會有重大變動

往績記錄期內，我們的出口產品受不同稅率的出口退稅限制，例如蠟燭目前（根據出口產品代碼3406000090）享有13%退稅率。詳情請參閱本文件「監管概覽－中國法律及法規－3.有關稅務的法律及法規」。因此，倘中國的出口退稅率或政策有重大變動，我們的產品的定價能力將會受到不利影響，從而在某程度上影響我們的利潤率。

儘管我們目前並不知悉中國政府有任何計劃變更或廢除出口退稅政策，但中國政府有絕對權力根據國家貿易情況及預算對政策作出調整、修改或廢除。倘中國政府減少或廢除我們主要出口產品的出口退稅率，我們的財務狀況或會受不利影響。

我們未必能夠成功實施擴張計劃

日後維持利潤率的能力取決於多項因素，包括成功實施擴張計劃及業務策略、我們及時有效回應市場需求及市場轉變的能力、有效利用管理層及財務資源的能力和招募及留任合適技能嫻熟人才的能力。倘無法做到將對我們的盈利能力及前景造成重大不利影響。

本文件「業務－我們的業務策略」及「未來計劃及[編纂]」所載業務計劃乃基於假設可能存在若干風險及面臨不確定因素的日後事件作出。該等假設可能並不準確。因此，我們無法向閣下保證，我們的業務計劃或未來計劃將會成功實施，或該等策略或計劃將帶來預期中的收益或溢利增加。此外，我們的擴張計劃或會對我們的管理層及營運、技術、財務及其他資源帶來重大需求。我們無法向閣下保證，我們將能夠有效及高效地管理未來增長，如我們無法做到，則我們把握新商機的能力或會受到不利影響，從而對我們的業務、財務狀況及前景造成不利影響。

未能維持有效質控體系或會對我們的業務、財務狀況及聲譽產生重大不利影響

產品質素取決於質控體系有效性，而體系有效性取決於多項因素，包括體系設計及我們確保僱員遵守質控政策及指引的能力。質控體系的任何紕漏或會產出次品或不合格產品，轉而有損我們的聲譽，引致遞延交付我們的產品並須替換次品或不合格產品，進而對我們的業務、財務狀況及聲譽產生重大不利影響。

風險因素

未能管理分銷商或會對我們的業務及增長前景造成不利影響

為發展中國市場，自2016年起，我們在中國委聘分銷商銷售特選產品線的自家品牌產品。於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，向分銷商的銷售分別為人民幣92,002元、人民幣641,186元、人民幣59,824元及人民幣138,790元。於2016年、2017年、2018年12月31日及2019年6月30日，我們在中國有合共一名、兩名、10名及13名分銷商。

我們與分銷商訂立框架協議，以在中國銷售我們自家品牌的產品。然而，我們無法向閣下保證，我們將能夠與分銷商續訂協議，或分銷商不會大量終止與我們的協議或減少向我們訂購的規模及數量。我們未必能覓得新分銷商或按相若條款與他們進行業務。倘上述情況發生，我們於中國的業務或會受到不利影響。

生產設備的任何意外中斷或會對我們的業務及財務狀況產生重大不利影響

往績記錄期內及直至最後實際可行日期，我們在兩個生產基地進行生產活動，即寧波廠房及[紹興]廠房，佔用總建築面積24,635.5平方米（僅包括用作生產用途的物業）。詳情請參閱本文件「業務－生產－我們的生產設施」。

倘任何生產基地或其生產設施的營運受損或中斷，我們的業務及生產活動或會受到重大不利影響。生產基地的業務受損或中斷可能由於我們無法控制的多項因素。該等因素包括惡劣天氣狀況、公用設施供應中斷、恐怖主義、罷工或其他不可抗力事件，以及生產基地被逼關閉或中止營運、監管規定對生產／加工能力帶來的其他限制、所生產設備類型的轉變或可能影響持續供應的物理限制。我們亦可能因政府調查或實施生產安全措施而須停用設施，從而造成業務中斷。中國政府機關日後不時施加更嚴格的安全措施，或會對我們經營業務的方式造成重大不利影響，從而影響我們的業務及增加合規成本。

勞工成本大幅增加或干擾勞工供應的其他因素或對我們的財務狀況造成不利影響，而勞工短乏可能阻礙我們的生產

於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度各年及2019年六個月，與我們銷售成本有關的僱員福利開支分別為人民幣20.3百萬元、人民幣20.2百萬元、人民幣19.8百萬元及人民幣8.2百萬元。中國的勞工成本近年來增加，影響我們的成本架構。

勞工成本基本上受勞工的供求及經濟因素（包括通脹率及生活水平）影響。未來勞工成工可能因技巧純熟的勞工短缺及業內對技巧純熟的工人的需求不斷上升而進一步增加。倘我們未能留任現有技術工人或維持足夠勞工，則我們未必能應對產品需求劇增或我們的擴張計劃。

風險因素

我們無法向閣下保證，我們將可成功以合理成本及時留任及招聘足夠數量的合適及合資格工人，以進行現有及未來的生產業務，甚至無法留任及招聘任何工人，而長期勞工短缺或會對我們的營運及財務狀況造成重大不利影響。倘勞工成本大幅增加，而我們未能識別及採用適當方法減低成本或將成本增幅轉嫁客戶，我們的利潤及盈利能力或會受到重大不利影響。

倘我們未能妥善保護客戶的產品設計及知識產權，我們的聲譽及財務狀況或會受到不利影響

我們的產品可附有客戶的名稱或標誌，客戶僅授權我們為其利益使用有關名稱或標誌。

我們無法向閣下保證，我們使用客戶或第三方的知識產權的內部監控程序充分有效。倘我們未能妥善保護客戶或第三方的設計及知識產權，我們或會面臨其知識產權(如名牌名稱、標誌或商標)被我們、我們的僱員或我們的分銷商不當或未經授權使用的風險。因此，我們無法向閣下保證，我們不會面臨侵犯知識產權的申索，或我們涉入有關爭議。知識產權的有效性、可強制執行性及保障範圍或不確定。知識產權爭議可能需要龐大費用，損失時間，以及分散資源及管理層的注意力。倘有法律爭議的結果不利於我們，我們或會被責令支付龐大的授權費、專利費及／或賠償。侵犯第三方的知識產權或相關法律訴訟或會對我們的業務、財務狀況及聲譽造成不利影響。

我們的知識產權及品牌被侵犯或會影響我們的聲譽

於最後實際可行日期，我們有多項被視為對我們業務屬重大的知識產權，包括43項於中國、香港、美國、歐盟及澳洲註冊的商標、六項於中國註冊的專利及一項域名。我們亦擁有20項於中國待決的商標申請及12項在中國待決的專利申請。詳情請參閱本文件附錄四「法定及一般資料—B.有關本集團業務的其他資料—2.知識產權」。往績記錄期內，我們授權若干分銷商在銷售及營銷向我們採購的產品活動中使用我們的商標及標記。

我們未必能確保知識產權受到保障及得以執行。我們持有的知識產權可能會失效、被規避或被質疑。通常在中國難以保障及執行知識產權。監督未經授權使用知識產權極為困難及成本高昂，而我們所採取的步驟未必足以防止知識產權被濫用。

我們委聘合約製造商生產我們部分產品。倘合約製造商的工作有延誤或瑕疵，或會對我們的業務及經營業績造成不利影響

往績記錄期內，我們委聘合約製造商生產部分家居裝飾品。詳情請參閱本文件「業務—分包安排」。分包成本分別佔2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月銷售成本的46.7%、47.9%、46.1%及51.3%。由於我們按項目委聘合約製造商，並無與他們訂立長期合

風險因素

約，我們無法向 閣下保證，我們日後一直能夠以可接納的價格取得他們的服務，或我們能夠與他們維持關係。倘合約製造商的營運有任何重大中斷或其設施因自然或其他技術及機器失靈等原因而受損，他們的營運或會受到不利影響，從而導致我們的交付時間表出現延誤，且損害我們履行客戶訂單的能力。倘任何合約製造商未能提供我們所需的服務，而我們未能及時以相近或更有利的條款物色替代合約製造商，則我們的業務營運或會受到不利影響。此外，我們無法向 閣下保證，我們能夠直接及有效監察及管理該等合約製造商的表現，如同我們的員工一樣，且無法保證他們將及時完成所提供的服務，且服務質素令人滿意及貫徹如一。倘合約製造商嚴重違反服務條款，或我們損失主要合約製造商，均會對我們的業務造成不利影響。

我們或會面臨日益嚴格的环境保護規定

我們的業務營運受多項中國環境保護法律法規所規限，如《中華人民共和國環境保護法》、《中華人民共和國水污染防治法》、《中華人民共和國大氣污染防治法》及《中華人民共和國環境噪聲污染防治法》。未能遵守該等法律法規或會為我們帶來嚴重後果，包括行政、民事及刑事處罰、賠償責任及負面形象。倘違反情況嚴重，中國政府可能中止或關閉未能符合該等法律法規的營運及設施。詳情請參閱本文件「監管概覽」及「業務－環境合規」。

為符合環境保護法律法規，我們已產生及將就遵守環境保護法律法規繼續產生成本。此外，可能出現新的環境問題，導致預期之外的調查、評估及相關成本。我們無法向 閣下保證，中國政府不會修訂現有環境法律法規，或施加額外或更嚴格的環境法律法規，我們或需要產生龐大成本及資本開支方可遵守該等法律法規，從而對我們的財務狀況造成重大不利影響。

我們於往績記錄期內曾有若干有關社會保障的不合規事項，倘針對我們執行任何法律行動，或會對我們的財務狀況及聲譽造成不利影響

往績記錄期內，我們的附屬公司有若干有關未能為所有僱員支付全數社會保險供款的不合規事宜，違反《中華人民共和國社會保險法》。進一步詳情請參閱本文件「業務－合規及訴訟」。倘任何中國主管機構就該等事件對我們執行法律行動，我們或會被責令繳付罰款及／或遭受其他處罰、因針對我們採取的法律行動產生法律成本，且可能面臨負面媒體報導，從而對我們的財務狀況及聲譽造成不利影響。

風險因素

我們未必可察覺、阻止及避免僱員或其他第三方作出的所有欺詐或其他不當行為

我們依賴僱員處理日常營運及與供應商及客戶之間的交易。我們並不知悉於往績記錄期間及截至最後可行日期止存在任何涉及僱員、顧客及其他第三方的欺詐、盜竊及其他不當行為，致使我們的業務及財務狀況蒙受任何重大不利影響。然而，我們無法向閣下保證日後將不會出現任何該等事件。我們可能無法避免、察覺或阻止所有不當行為。任何有損我們利益的不當行為，可能包括過去未被察覺的行為或未來不當行為，均可能導致我們蒙受財務損失，損害我們的聲譽及對我們的業務、財務狀況及前景構成重大不利影響。

我們的歷史財務及經營業績未必為未來表現的指標，且我們未必實現並維持歷史收益及盈利水平

於2016財政年度、2017財政年度、2018財政年度及2019年六個月，我們的收益分別為人民幣399.5百萬元、人民幣445.9百萬元、人民幣444.7百萬元及人民幣216.3百萬元。於同期，我們的毛利率分別為人民幣85.2百萬元、人民幣96.5百萬元、人民幣107.0百萬元及人民幣53.6百萬元。

我們無法向閣下保證，我們將達致類似增長率或我們將於日後成功減低任何負增長率。我們的歷史業績，包括各業務分部的歷史表現，未必為我們未來表現的指標。我們的財務及經營業績未必能達到公開市場分析師或投資者的預期，此可能導致我們未來股價下跌。我們的收益、開支及經營業績可能不時會因我們無法控制的各種因素而有所不同，包括一般經濟狀況、我們出售產品的司法權區、中國及香港法律及法規，以及控制成本的能力。閣下不應依賴我們的歷史業績來預測我們股票的未來表現。

我們的投保範圍未必足以保障與業務及營運相關的風險

於最後實際可行日期，我們投購樓宇、固定資產及製成品的財產保險保單。在中國法例及法規的法律框架下，我們亦為僱員及車輛分別投購社會保險及機動車交通事故責任強制保險。然而，我們並無就中國業務營運擁有任何業務責任糾紛或訴訟保險保障，我們相信有關保險保障並非中國行業常規所要求。我們可能產生的多類損失為不受保項目或我們相信屬商業上不合理的投保。我們無法向閣下保證，我們能將投購充足投保範圍足以悉數保障潛在責任，以及溢價於日後將不會大幅增加。倘我們須承擔不受保賠償責任或金額超出投保範圍限額，我們的業務、財務狀況及前景可能受重大不利影響。

風險因素

與行業相關的風險

倘我們的出口國施加適用於我們產品的任何新訂或更嚴謹的準則或規定，我們所產生的成本可能會上升

我們於生產過程中需達成不同的本地及國際質量控制標準。詳情請參閱本文件「業務－質量監控」。由於該等標準及規定或會不時變動，且該等變動並非我們所能夠控制，我們無法向閣下保證我們的產品日後可成功達到該等標準及規定。倘我們海外客戶所有國家的政府對我們的產品實施任何新標準或規定，並具有超出我們目前的技術能力的更高等及更嚴謹的技術要求，我們可能需要投放額外成本及投資，以提升我們產品設計及開發能力、改善我們的生產設施及招募更多具經驗的技術專家，方能遵守有關新訂產品標準或規定。我們的生產成本亦可能上升以達到有關新訂標準。倘我們未能提升產能及技術水平以達到適用於我們產品的新訂或更嚴格標準或規定，則可能會對我們的業務及前景造成不利影響。

英國退歐可能對我們的業務、財務狀況及前景產生不利後果

於2016年6月23日，英國進行公投，據此，英國選民投票支持英國退出歐盟（「英國退歐」）。我們面臨與英國退歐相關的潛在風險，因為英國為往績記錄期內我們出售產品的主要國家之一。於最後實際可行日期，英國國會就英國脫歐計劃陷入政治僵局。預期英國脫歐將為經濟帶來長期不確定性，可能會損害客戶及／或投資者的信心及／或降低英國消費。英國脫歐計劃的任何重大變更或政治僵局持續均可能加劇不確定性，並對我們向英國客戶的銷售產生不利後果。

我們在競爭激烈的環境中經營，而我們未必可保持我們現有的市場地位

我們的產品所在市場具競爭性。據弗若斯特沙利文所示，我們於產品設計及研究能力、產能、分銷網絡／銷售渠道及經濟規模等因素方面與蠟燭產品及家居香薰市場的其他參與者競爭。我們預測市場趨勢的能力、採納新或革命性技術以滿足客戶計劃、客戶服務及技術專家等多項因素以及並非我們所能控制的因素，包括行業及整體經濟狀況。我們無法向閣下保證，我們可保持競爭力或我們於日後的策略可繼續取得成功。競爭加劇或會蠶食我們的市場佔有率，繼而對我們的業務、財務狀況及前景造成重大不利影響。

除面對本地市場現有及新市場參與者的競爭外，我們亦面臨國際生產商的競爭。倘我們的主要海外客戶開始依賴或提高其對海外生產商的依賴以達致其要求，則我們未必能維持或增加目前的市場份額，或為我們的產品尋找市場，而我們的業務、財務狀況及前景可能受到不利影響。

風險因素

與在中國從事業務相關的風險

中國法律制度涉及的不確定因素可能對我們造成不利影響

我們於中國從事業務及營運，並受中國法律、法規及規則管治。中國法律系統以根據全國人民代表大會常務委員會的成文法及法律詮釋。法院以往的判決可引用作為參考，但其先例價值有限。自1979年起，中國政府一直發展全面的商業法律制度，並在引入有關經濟事宜(如外國投資、公司組織及管治、商業稅制及貿易)的法律及法規方面，有相當進展。由於該等法律、法規及法律規定並未全面發展並可予變更，對該等法律及法規的詮釋及執行均存在不確定性。此等不確定性或會限制我們所享法律保障的可靠性，並或會對我們的業務及財務狀況構成不利影響。此外，於中國的任何訴訟或會曠日持久，導致大額成本並會耗費資源及管理層的精力。

中國政府的經濟及政治政策或會對中國整體經濟增長構成不利影響

我們的所有收益均來自於中國製造的產品，而本公司預期此情況在可見將來仍然會繼續。因此，本公司之業務、財務狀況、經營業績及未來前景在很大程度上受(並將繼續受)中國的經濟及政治政策所影響。儘管中國經濟已從計劃經濟向更為市場化的經濟轉變，中國政府仍可透過資源配置、外匯管制、制定貨幣政策及對特定行業或公司提供優惠待遇等形式，對中國經濟增長實施重大管控。中國政府近年已採取各種措施刺激經濟發展，且中國經濟已實現顯著增長。我們無法向閣下保證，中國政府未來的行動及政策將可繼續推動經濟增長。倘中國經濟遭遇嚴重衰退，我們的業務及財務狀況均或會受到不利影響。

我們無法保證稅務優惠將不會出現重大變動

我們的業務有權享有中國政府的稅務優惠。於2017年11月更新後，寧波曠世取得高新技術企業資格。因此，直至2020年11月之前，寧波曠世一直享有15%的經調減優惠企業所得稅率。此外，根據中國稅務總局的相關法律法規，從事研發活動的企業釐定該年度的應課稅溢利時，可將已產生研發開支的150%(2016財政年度及2017財政年度)及175%(2018財政年度及2019年六個月)申索為可扣稅開支，故此本集團的實體於往績記錄期內享有稅務扣減。

中國政府可全權酌情決定何時、在何種情況或是否繼續向我們授出有關稅務優惠。我們無法向閣下保證，我們將繼續享有中國政府的任何稅務優惠，或中國政府日後將不會對享有該等

風險因素

優惠的資格施加新條件。倘我們日後未能取得或維持目前的稅務優惠，我們的業務、財務狀況及前景或會受到不利影響。

在中國可能難以送達法律程序文件或執行國外判決

我們的絕大部分資產均位於中國。此外，大部分執行董事及高級管理層團隊在中國居住。因此，投資者或會面臨難以於中國境外向我們或我們大部分董事及高級人員送達法律程序文件。另外，在中國執行國外判決面臨不確定性。在符合其他必要規定的情況下，倘國外司法權區與中國已簽訂條約或中國法院的判決先前曾獲該司法權區承認。中國並無與開曼群島及多個其他國家及地區簽訂有關相互承認和執行法院判決的條約。因此，在中國確認及執行任何該等非中國司法管轄區的法院作出的判決可能存在困難或甚至不可行。

我們受限於中國政府對貨幣兌換之控制

人民幣並非可自由兌換的貨幣。人民幣與其他貨幣的兌換受到中國政府頒布的多項外匯兌換控制規則、規例及通知影響。一般而言，允許外商投資企業為經常賬交易通過指定的外匯銀行遵循規定的步驟要求，將人民幣兌換成外幣(包括，比如，向外國投資商分派利潤及派付股息)。資本賬中交易人民幣與其他貨幣兌換的控制(包括，例如直接投資、貸款及證券投資)較為嚴格且此種兌換受到大量限制。我們被要求以人民幣以外的貨幣向股東派付股息，這都可能使我們承擔外匯風險。於目前的外匯監管制度下，我們無法向閣下保證在未來我們將能夠獲得足夠外幣用以支付股息或滿足其他外匯要求。

與[編纂]及我們的股份相關的風險

我們的股份過往並無公開市場，而活躍交易市場未必會形成

於[編纂]前，我們的股份並無公開市場。我們股份的[編纂]乃[編纂](為其本身及代表[編纂])與本公司透過協商釐定。[編纂]可能與[編纂]後股份的市價有明顯不同。此外，我們無法向閣下保證，我們的股份將於[編纂]後或未來會有活躍交易市場。

買賣開始時股份市價可能因(其中包括)不利市況或於出售時至買賣開始時可能出現的其他不利事態發展而低於[編纂]

[編纂]將於[編纂]釐定。然而，[編纂]將在交付後方會於聯交所開始買賣，預期為[編纂]後數日。因此，投資者可能無法在該期間出售或以其他方式買賣[編纂]。因此，[編纂]持有人須承

風險因素

受買賣開始時[編纂]的價格可能因不利市況或於出售時至買賣開始時可能出現的其他不利事態發展而低於[編纂]的風險。

香港及其他國家的金融市場於過往曾遭遇過大幅的量價波動。我們股份的價格波動及交易量可能由我們無法控制的因素導致，可能與我們的經營業績不相關或不成比例。因此，我們無法向閣下保證我們股份的市價及流通性將不會波動。

於[編纂]後於公開市場出售或預期出售大量股份將對股份的現行市價構成不利影響

未來於公開市場出售或發行大量我們的股份或其他證券，或預期可能發生有關出售或發行，可能導致我們股份的市價下跌。此外，有關未來出售或發行或預期出售或發行亦可能對我們股份的現行市價及我們日後於有利時機按有利條款籌集資金的能力造成重大不利影響。

由控股股東實益擁有的股份須受若干禁售期承諾的規限。控股股東於公開市場大舉拋售(或預期該等拋售情況可能出現)可能對股份的現行市價造成不利影響。控股股東或會採取閣下可能不同意或不符合我們或公眾股東最佳利益的行動。

控股股東金先生及璟和或會對我們的營運施以重大影響，及未必會以我們公眾股東的最佳利益行事

於[編纂]及[編纂]完成後，我們的控股股東將[直接或間接]持有已發行股東合共[編纂](並不計及[編纂]獲行使後可能發行的股份)。鑑於彼等於本公司的持股量，彼等將能對須股東批准的一切事宜施以重大影響力，包括選舉董事及批准重大公司交易。彼等亦將就經大多數票通過的任何股東行動或批准擁有否決權，惟相關守則或細則條文規定彼等須放棄表決則屬除外。所有權集中亦可能引致延遲、妨礙或阻礙有利於我們股東的本集團控制權變動。我們控股股東的利益未必經常與本公司或閣下的最佳利益一致。倘我們控股股東的利益與本公司或其他股東的利益出現衝突，或倘控股股東選擇以有損本公司或其他股東的利益的策略目標經營業務，可能會導致本公司或其他有關股東(包括閣下)失利。

風險因素

我們無法向 閣下保證我們日後會否及將於何時派息

股息分派須由我們的董事會制定並須獲股東批准。宣派或派付任何股息的決定及任何股息金額將取決於各項因素，包括但不限於董事會不時釐定與宣派或暫停派付股息相關的任何其他因素。因此，我們無法向 閣下保證我們日後會否派息、何時及將以何種方式派息，亦無法保證我們將根據我們的股息政策(如有)派付股息。有關進一步詳情，請參閱本文件「財務資料—股息」。

我們的未來增長可能需要額外資金

我們日後可能獲得通過收購擴充我們業務的機會。在該等情形下，可能有必要於[編纂]後增發證券，以籌集所需資金把握該等發展機遇。倘額外資金乃通過將來於[編纂]後向新增及/或現有股東發行新股本證券而籌集，該等新股份的定價可能會較當時市價有所折讓。倘現有股東未獲機會參與，則彼等於本公司的股權將不可避免地遭受攤薄。此外，倘我們未能動用額外資金產生預期盈利，則可能會對我們的財務業績造成不利影響，繼而對股份的市價造成壓力。即使通過債務融資籌集額外資金，任何額外債務融資可能不僅會令利息開支增加以及資本負債比率上升，亦可能包括有關股息、日後集資活動以及其他財務及營運事宜的限制性契諾。

閣下應細閱整份文件，我們強烈建議 閣下不要倚賴任何報章報道、其他媒體及/或研究分析員報告所載有關我們、我們的業務、我們所在行業及[編纂]之任何資料

於本發售章程刊發前曾有，及於本文件日期後但於[編纂]完成前可能有報章、媒體及/或研究分析員對我們、我們的業務、我們所在行業及[編纂]進行報道。 閣下於作出有關股份之投資決定時應僅倚賴本文件所載資料，我們不會就該等報章報道、其他媒體及/或研究分析員報告所載之資料的準確性或完整性，及報章、其他媒體及/或研究分析員就我們股份、[編纂]、我們的業務、我們所在行業或我們所發表的任何預測、觀點或意見的公平性或合適性承擔任何責任。我們不會就所發表的任何該等資料、預測、觀點或意見或任何該等刊物的合適性、準確性、完整性或可靠性作出聲明。倘該等陳述、預測、觀點或意見與本文件所載資料有不符或有衝突，我們概不負責。因此，[編纂]務請僅按本文件所載之資料作出其投資決定，而不應依賴任何其他資料。

我們無法保證本文件所載若干事實及統計數據準確無誤

本文件所載若干事實及統計數據來自公認可靠的各種政府官方刊物及其他刊物。我們相信有關資料來源適當，且摘錄及複製該等資料時已合理審慎行事。我們並無理由認為該等資料的任何重大內容失實或存在誤導成份，或遺漏任何事實致使該等資料的任何重大內容失實或存在誤導

風險因素

成份。我們或任何獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或我們或彼等各自的任何董事、高級職員或代表或參與本次[編纂]的任何其他人士並未獨立核實有關資料，亦未就其是否準確發表任何聲明。由於搜集數據的方法可能有錯漏或無效，或已公佈資料與市場實況存在差異，本文件所載的事實及統計數據可能不準確或不可與其他經濟體系的事實及統計數據比較。此外，我們無法向閣下保證該等事實及統計數據按等同於其他司法轄區的基準或準確程度(視情況而定)呈列或編輯。因此，閣下不應過份依賴本文件所載的事實及統計數據。

載於本文件中的前瞻性陳述受風險及不確定因素所影響

本文件載有若干「前瞻性」陳述並使用前瞻性術語如「預計」、「估計」、「相信」、「預期」、「可能」、「計劃」、「認為」、「應當」、「應該」、「會」及「將」。該等陳述包括討論我們的發展策略及對我們未來經營、流動資金及資金來源的預期。我們[編纂]的購買人應審慎倚賴存有風險及不確定因素的任何前瞻性陳述，以及任何或所有該等假設可能證明為不準確，因此基於該等假設的前瞻性陳述可能為不正確。有關不確定因素包括以上討論之風險因素中所列明之因素。

鑒於該等因素及其他不確定因素，本文件中所載前瞻性陳述不應視為我們作出聲明或保證我們將會達致計劃及目標及該等前瞻性陳述應當根據各種重要因素(包括本節所載因素)予以考慮。除根據上市規則或聯交所其他規定屬我們的後續披露責任外，我們不擬更新該等前瞻性陳述。投資者不應過分倚賴該等前瞻性資料。