

風險因素

於作出任何有關[編纂]的投資決定前，有意投資者應審慎考慮文件所呈列的所有資料，且尤其考慮以下有關投資本公司之風險及特定考慮因素。倘發生下述任何可能發生的事件，我們的業務、財務狀況及前景可能受到重大不利影響。我們現時並不知悉或我們現時認為不重大的其他風險亦可能對我們構成損害及影響我們的投資價值。我們股份的成交價可能因發生任何有關風險而大幅下滑，投資者可能會損失部分或全部投資。

與我們業務有關的風險

我們收益的主要部分來自五大客戶(尤其是客戶A及B)，於往績記錄期，客戶A及B所授予的大量項目及源自客戶A及B的收益未必表示我們日後可獲授予的項目數目及源自該等項目的收益金額

於二零一六財政年度、二零一七財政年度、二零一八財政年度及二零一九年首七個月，我們五大客戶分別佔我們總收益的約95.4%、99.7%、94.4%及93.0%。尤其是，客戶A分別佔我們總收益的約45.4%、70.8%、35.5%及34.8%及客戶B分別佔我們總收益的約33.8%、18.6%、25.5%及35.5%。於往績記錄期，我們並無與客戶訂立任何長期協議或主服務協議且項目乃透過競標流程以項目基準授予我們。

鑑於上述情況，我們面臨與客戶集中(尤其是客戶A及B)相關的風險。我們無法向閣下保證我們於未來能挽留客戶A或B或我們的主要客戶。因此，我們於往績記錄期從客戶A或B及其他主要客戶獲得的收益可能並不表示我們日後可從彼等獲得的收益金額。倘我們無法從客戶A或B或我們主要客戶獲得新項目或未能按可資比較商業條款從新客戶獲得相若水平的業務以抵銷來自客戶A或B或我們主要客戶的收益虧損，我們的經營業績、盈利能力及流動資金或會受到重大不利影響。

此外，我們的業務、財務狀況及經營業績亦取決於我們主要客戶(尤其是客戶A及B)的財務狀況及商業成功。倘我們五大客戶中的任何一位客戶不願或無法付款，我們可能無法收回應收貿易賬款的重大款項且我們的現金流量及財務狀況或會受到重大不利影響。

有關我們可持續性的進一步分析，請參閱文件「業務－我們的客戶－我們業務的持續性」一段。

風險因素

我們的收益主要來自屬非經常性質的項目，倘項目數量大幅下降，營運及財務業績會受到影響

我們於往績記錄期的所有收益主要來自於澳門提供機電工程，而我們按項目基準獲客戶委聘，且屬非經常性。我們於最後實際可行日期並無與客戶訂立任何長期協議或主服務協議。項目完成後，客戶無須於後續項目再次委聘我們，我們須就每一項新項目參與競標流程。

我們無法向閣下保證現有客戶將向我們授予新項目，我們亦不能保證我們有能力與現有客戶維持業務關係。倘我們未能吸引新客戶或向現有客戶取得新項目，我們的收益將會大幅減少。我們的營運及財務業績將因此受到不利影響。

我們的歷史增長率、收益及利潤率或不表示未來的增長率、收益及利潤率

於二零一六財政年度、二零一七財政年度、二零一八財政年度及二零一九年首七個月，(i)我們的收益分別約為139.7百萬澳門元、207.9百萬澳門元、185.2百萬澳門元及110.0百萬澳門元；(ii)我們的溢利及全面收益總額分別約為19.3百萬澳門元、38.9百萬澳門元、41.5百萬澳門元及7.3百萬澳門元；及(iii)我們的毛利分別約為33.8百萬澳門元、51.2百萬澳門元、56.3百萬澳門元及32.0百萬澳門元，而同期毛利率分別約為24.2%、24.6%、30.4%及29.1%。有關經營業績的討論，請參閱文件「財務資料」一節。

使用我們的歷史財務資料預測或估計我們未來財務表現存在固有風險，此乃由於該等資料僅反映我們在特定條件下的過往表現。我們可能出於各種原因不能維持過往增長率、收益及利潤率，原因包括(但不限於)澳門機電工程行業市況惡化、機電工程工程分包商之間競爭加劇、勞工短缺愈益嚴重以及其他不可預見的因素，如惡劣天氣狀況，所有上述原因可能延誤項目完成，減少我們獲授的項目數量及／或降低項目利潤率。

概不保證我們將能夠如往績記錄期取得佳績。投資者不應僅依賴我們的歷史財務資料作為未來財務或營運表現的指標。

風險因素

我們依賴電氣設備、材料及零件供應商，出現任何電氣設備、材料及零件供應短缺或延誤供應或質素下降將對經營產生重大不利影響，且我們可能無法另覓具有可接受質素及價格之穩定供應之替代來源

我們依賴供應商穩定及時交付優質電氣設備、材料及零件。於二零一六財政年度、二零一七財政年度、二零一八財政年度及二零一九年首七個月，我們的材料成本分別約為37.4百萬澳門元、58.6百萬澳門元、47.9百萬澳門元及13.1百萬澳門元，分別佔總銷售成本的約35.3%、37.4%、37.2%及16.7%。

倘電氣設備、材料及零件出現任何短缺，或供應商出現重大延遲交付，則我們或未能及時完成項目或根本無法完成。因此，我們或須向客戶支付算定損害賠償或其他罰金。我們無法保證我們能夠物色質素及價格可接受的合適替代來源。另外，即使我們能做到，概不保證我們日後不會與彼等面臨類似問題。在此情況下，我們的業務聲譽及財務業績或會受到不利影響。

倘供應商提供的電氣設備、材料及零件質素下降，且我們未能物色其他合適替代來源，則工程進度及質素可能受到重大不利影響，從而對業務聲譽造成損害及對財務業績造成不利影響。

我們或會牽涉由其業務不時產生的建築工程及／或勞資糾紛、法律訴訟及其他法律程序，並可能面對由此產生之重大法律責任

我們或會不時牽涉與客戶、供應商、分包商及其他項目方有關各類事項的爭議，包括延遲完工、人身傷害索償及於日常營運產生竣工工程的質素投訴。

此外，我們與客戶之間或會因某一期間內已妥善完工的工程的價值及我們於有關期間有權收取的進度付款而產生糾紛。此外，我們的合約通常包括工程變更單條款，賦予我們客戶權力，可作出指示修改合約工程，而我們一般須依循該等指示。有關修改的價值一般經參考類似工程的合約中訂明的費率及價格及／或現行市場費率而確定。倘我們對估值結果有異議，或會與客戶產生合約糾紛。

風險因素

概不保證我們能夠透過與有關各方的磋商及／或調解解決每宗糾紛。倘若我們無法解決，或會引致針對我們提出的法律及其他程序，且我們因此可能須就有關訴訟抗辯承擔大筆開支。倘我們未能於有關程序中取得有利結果，我們可能須支付大額損害賠償，由此可能對營運及財務業績產生不利影響。

我們基於項目涉及的估計時間及成本釐定投標價格或報價，而所產生的實際時間及成本或會由於不可預計狀況偏離估計，因而對營運及財務業績造成不利影響

我們基於成本估計加若干利潤加成釐定投標價格或報價。有關作出成本估計時考慮的因素詳情，請參閱文件「業務－銷售及市場推廣－定價政策」一段。然而，我們所產生的實際時間及成本或會受到各種因素的不利影響，包括但不限於：不利天氣條件，與客戶、供應商、分包商及其他項目方的糾紛，對我們的輸入勞工配額分配不足，難以挽留足夠具備必要技能的工人，接到客戶發出的工程變更單，項目動工後電氣設備、材料及零件市價波動無法預計，及其他不可預見情況。該等因素或其他相關因素的重大變動或會導致竣工延期或成本超支，且無法保證我們所產生的實際時間及成本與最初估計相符。有關延期，成本超支或實際時間及成本與我們的估計錯配或會導致我們的盈利能力低於我們的預期或可能會令我們面臨來自客戶因延期而對我們提出的訴訟或索償。

倘對估計成本設定大幅加成利潤應對上述不利情況，我們的投標或報價可能變得不具競爭力。概不保證我們將一直能夠制定具競爭力的投標價或報價，且倘我們報價不具優勢，我們的客戶或會選擇競爭對手，因而可能引致我們獲授的項目數量減少，從而令營運及財務業績受到不利影響。同時，倘設定的加成利潤過低，或未能覆蓋項目實施過程中不利情況的財務影響，則我們的有關項目的盈利能力將因此受到不利及重大影響。

我們的合約一般擁有臨時工程項目及我們的客戶可透過工程變更單取消若干合約工程，導致該項目的總合約金額削減，將對營運及財務業績造成不利影響

我們的合約一般擁有臨時工程項目。倘於安裝期間不需要臨時工程項目，及／或在重新測量後，該等工程項目所需的實際數量減少，納入合約總額的相關價格將相應調低。

風險因素

此外，我們的合約一般擁有工程變更單條款，賦予我們客戶權力，可作出指示修改合約工程，而我們一般須依循該等指示。有關工程變更單可增加、修訂或取消合約工程。就將予取消的任何合約工程而言，該項目的總合約金額將根據費率表所載有關合約工程的費率及價格予以削減。

概無保證客戶日後不會取消／削減合約工程，客戶可能以重大方式取消／削減合約工程。倘客戶以重大方式取消／削減合約工程，導致該指定項目的總合約金額出現大幅削減，則將對我們的營運及財務業績造成不利影響。

我們或承受客戶延遲及／或拖欠支付進度付款及／或保留金的風險，可能對現金流量或財務業績造成不利影響

一般而言，我們不會向客戶收取任何款項作為預付款。然而，於項目開始過程中，我們須承擔各種預付成本，包括但不限於：(i) 電氣設備、材料及零件的購買成本或按金；(ii) 直接勞工薪酬；(iii) 分包成本(包括輸入勞工)；及(iv) 向客戶提供履約保函。因此，我們須承受客戶的信貸風險，且流動資金取決於客戶及時支付進度付款及發放應付予我們的保留金。有關進度付款及保留金機制詳情，請參閱文件「業務－我們的客戶－與客戶的主要合約條款」一段。

於二零一八年十二月三十一日及二零一九年七月三十一日，應收貿易賬款分別約為36.7百萬澳門元及38.2百萬澳門元，相當於增加約1.5百萬澳門元或4.2%，而相應的應收貿易賬款亦分別佔流動資產總值的約23.1%及22.7%。此外，於二零一六財政年度、二零一七財政年度、二零一八財政年度及二零一九年首七個月，應收貿易賬款的週轉日數分別約為72日、43日、46日及72日。於二零一六年、二零一七年及二零一八年十二月三十一日及二零一九年七月三十一日，本集團亦有重大長期未償還的賬齡超過90日應收貿易賬款(逾期超過90日惟尚未減值)金額分別約5.1百萬澳門元、3.5百萬澳門元、1.9百萬澳門元及0.9百萬澳門元。有關應收客戶貿易賬款及應收貿易賬款週轉日數及我們的賬齡分析的波動詳情，請參閱文件「財務資料－綜合財務狀況表各項目的分析－應收貿易賬款及其他應收款項」一段。我們無法向閣下保證我們將能夠收回全部或部分應收客戶款項，或我們將能夠於協定的信貸期內收回全部或部分應收保留金，或根本不能收回。

此外，我們與客戶之間或會因某一期間內已妥善完工的工程價值及據此有權收取的進度付款出現糾紛。我們可能需花費較應收貿易賬款週轉日數更長的時間收回款項。此將對現金流量及財務表現產生負面影響。

風險因素

我們能夠從一個項目中獲得的收入金額可能會因若干因素(如工程變更單及合約資產的可收回性等)而高於或低於的初始合約金額

我們能夠從一個項目中獲得的收入總額可能會因若干因素而與初始合約金額不同，該等因素包括客戶可能不時要求的工程變更單(包括修改或修訂設計、工程質量或數量、增加、刪減或替換任何工程以及更改用於工程的任何材料或商品的種類或標準等)以及經考慮我們於發出中期付款憑證之前就工程價值與客戶進行的磋商後合約資產的可收回性。因此，我們無法保證從我們現有項目中獲得的收入金額不會與相關合同中規定的初始合同金額有很大差異。

於最後實際可行日期，我們有23個正在進行項目(包括在建或尚未開工)。董事預期該等正在進行項目將於截至二零一九年十二月三十一日止餘下五個月向我們貢獻收益約85.1百萬澳門元、於二零二零財政年度貢獻收益約157.9百萬澳門元及於二零二一財政年度貢獻收益約74.2百萬澳門元。由於上文所述的原因，自我們的業務中產生的收入可能會出現波動及我們無法向閣下保證，我們能夠將項目的可盈利性維持在任何特定水平。因此，我們的利潤率可能會出現波動及我們的歷史表現並不代表我們未來的表現。

我們的現金流量或會因收取應收客戶進度付款及付款予分包商及供應商的時間潛在錯配而轉差

我們不時委聘分包商。我們亦購買各種電氣設備、材料及零件以進行安裝。因此，若我們於特定時期內承接過多大型項目，我們會錄得大量現金流出。

於二零一八年十二月三十一日及二零一九年七月三十一日，應付貿易賬款分別約為13.3百萬澳門元及22.3百萬澳門元，相當於增加約9.0百萬澳門元或68.0%，而相應的應付貿易賬款分別佔流動負債總額的約30.9%及48.9%。此外，於二零一六財政年度、二零一七財政年度、二零一八財政年度及二零一九年首七個月，應付貿易賬款的週轉日數分別約為91日、64日、39日及48日。有關應付供應商貿易賬款及應付貿易賬款週轉日數的波動詳情，請參閱文件「財務資料—綜合財務狀況表各項目的分析—應付貿易賬款及其他應付款項」一段。

我們依靠來自客戶的現金流入以履行對供應商的支付責任。我們的現金流入取決於進度付款迅速結算及客戶及時發放保留金。然而，即使客戶及時全數結算有關付款，概不保證我們將不會面臨任何重大現金流量錯配。此外，概不保證我們的現金流量管理措施可合理或能夠運作。倘

風險因素

出現任何重大及大量現金流量錯配，我們可能須尋求內部資源及／或銀行融資來籌集資金，以及時全數履行我們的支付責任。

我們於二零一八年首七個月錄得經營現金流出淨額

我們於二零一八年首七個月錄得用於經營活動的現金淨額約7.3百萬澳門元。有關進一步資料，請參閱文件「財務資料－流動資金及資本資源－經營活動所得／(所用)現金淨額」一節。我們無法保證日後我們將能夠自經營活動產生正現金流。尤其是，我們無法預測就應收貿易賬款自客戶收款的金額及時間。負經營現金流可能會對我們的流動資金及財務狀況造成重大不利影響，並因此可能需要我們獲取充足的外部融資以滿足我們的財務需求及責任。倘我們依賴外部融資以獲取額外現金，我們將產生融資成本，而我們無法向閣下保證將能夠以我們可接受的條款獲得外部融資，或我們甚至可能根本無法獲得融資。

我們的客戶有時會要求我們安排履約保函以保證我們盡職履行合約，此可能對現金流及財務狀況產生不利影響

我們的客戶有時要求我們以固定金額或合約款項的若干百分比安排履約保函，以保證其盡職履行及遵守合約。倘我們未能遵守合約規定，客戶獲保證得到最多為履約保函金額的金錢損失補償。於往績記錄期內及直至最後實際可行日期，九個項目有履約保函要求，即項目P1、P3、P4、P6、S1、S12、P13、P14及P15。該等九個項目的履約保函總價值約為59.0百萬澳門元。

履約保函已繳款項可能會視乎合約期被長時間鎖定。此外，我們不能保證日後不會承接要求履約保函的項目，及倘我們未能令人滿意地按客戶要求完成工程，履約保函已繳款項將不會返還，因此可能對我們的現金流量及財務狀況產生不利影響。

概不保證於我們建築地盤上實施的安全措施及程序可防止可能導致針對我們提出的有關僱員賠償、人身傷害及／或財產損失的索償的所有類型工業事故發生

我們已為直接勞工及分包商的員工採納了若干工作安全措施及程序。有關詳情，請參閱文件「業務－工作安全」一段。我們依靠員工監察安全措施及程序的實施，且我們無法保證所有安全措施及程序一直被嚴格遵守，我們亦無法保證我們的安全措施及程序足夠防止所有類型工業事故

風險因素

發生。倘若於我們項目地盤實施的安全措施及程序不充足或未獲嚴格遵守，或會導致工業事故，引致針對我們提出的有關僱員賠償、人身傷害、致命意外及／或財產損失的索償。該等將造成重大財務損失、令我們於機電工程行業的聲譽受損，並對我們的財務狀況產生不利影響。

我們依賴董事會成員及高級管理層成員，彼等離職將對營運及財務業績產生不利影響

我們的業務成功一直以來，並將繼續，在很大程度上取決於執行董事及高級管理團隊的持續服務。尤其是，我們依賴創始人、主席兼非執行董事尹民強先生、執行董事兼行政總裁胡先生、執行董事兼高級項目經理俞先生及項目助理經理黃文偉先生的專業知識及經驗。彼等一直為我們管理團隊的重要成員，並於監督我們的企業戰略及運營管理等領域中發揮關鍵管理作用。如一名或多名執行董事或高級管理層成員未能或不願繼續擔任現時職位，我們可能無法及時識別合適的替代人選，我們的業務或會因此而嚴重中斷，且我們的財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們依賴分包商完成合約工程，並無法保證我們的分包商將始終嚴格遵守所有指示。彼等工作之延後或缺陷將對經營及財務業績產生不利影響

我們不時委聘分包商。於二零一六財政年度、二零一七財政年度、二零一八財政年度及二零一九年首七個月，總分包成本約為63.9百萬澳門元、91.1百萬澳門元、72.2百萬澳門元及62.1百萬澳門元，分別佔總銷售成本約60.3%、58.2%、56.0%及79.6%。有關我們與分包商的安排詳情，請參閱文件「業務－我們的分包商」一段。

無法保證我們的分包商將始終嚴格遵守我們的所有指示。倘分包商未能按照我們的標準及規範進行工程，我們可能會遭遇項目完成延誤、所完成工程的質量問題或分包商不履行責任。因此，我們須花費大量額外的時間及成本進行修補，轉而可能對我們的業務盈利能力及聲譽產生不利影響並招致訴訟或損害賠償。

此外，倘我們需要委聘分包商時，彼等可能並非一直空閒。儘管我們與分包商的工作關係久經考驗，無法保證我們可於未來保持該種關係。於最後實際可行日期，我們並無與分包商訂立任何長期服務協議。因此，彼等並無義務於未來項目中按過去所定類似條款及條件向我們提供服

風險因素

務。我們於未來可能不得不提供高於我們預期的報酬以獲得彼等的服務。此外，概無保證我們可找到可滿足項目需求及完成項目之規定之合適替代分包商，從而會對經營及財務業績產生不利影響。

倘我們的分包商違反任何有關健康、環境及安全事項之法例、規則或規例，倘導致任何人身傷害及／或財產損失，我們亦可能因此須負法律責任及被申索損失及損害賠償。我們負責的地盤上若發生任何違反法例、規則或規例（無論於性質上須屬重大或輕微），經營及財務狀況將受到不利影響。

倘分配予我們的輸入勞工配額數目不足，我們可能需要在澳門聘用適量的合適本地工人及／或聘用分包商，從而對利潤率及財務業績造成不利影響

於二零一六財政年度、二零一七財政年度及二零一八財政年度，我們並無自身的輸入勞工配額，並須向有關項目客戶動用輸入勞工配額。於二零一九年首七個月，我們獲授兩項進口勞工配額。

我們自我們內部批准的輸入勞工名單中為客戶及／或總承建商選擇並提名合適的輸入勞工，以輸入勞工配額。待我們的客戶及／或總承建商接納後，彼等將僱用該等輸入勞工並向相關的澳門當局申請作為輸入勞工，其後委派彼等為我們的相關項目工作，同時我們將承擔產生的所有相關費用，如彼等的工資及保險費用，並確認為分包費用。

我們提名的輸入勞工按項目基準為我們工作。與聘用全職本地工人團隊相比，董事認為，按項目基準聘用輸入勞工能夠使我們保持靈活性。此外，由於我們的輸入勞工主要來自中國，與澳門本地工人相比，聘用輸入勞工的成本相對較低。因此，董事認為，向我們充分分配輸入勞工配額將使我們減少聘用澳門本地工人，從而提升利潤率。

有關進一步詳情，請參閱文件「業務－我們的分包商－輸入勞工」一段。

然而，我們無法保證相關客戶及／或總承建商能夠完全滿足我們所要求的輸入勞工配額數

風險因素

目。倘分配予我們的輸入勞工配額不足，我們可能需要在澳門聘用適量的合適本地工人。因此我們的利潤率及財務業績或會受到不利影響。

我們的工作屬勞動密集型。倘若我們或我們的分包商遭遇勞動力短缺、工業行動、罷工或勞工成本大幅上升，我們的營運及財務業績將受到不利影響

我們的工作依靠穩定的勞動力。特別是，我們需要大量具備各種技能及專業知識的機電工人。然而，根據弗若斯特沙利文報告，澳門一直面臨熟練勞工短缺及機電工程行業老齡化問題，導致澳門機電工人日平均工資自二零一三年至二零一八年增長。

於往績記錄期內及直至最後實際可行日期，我們並無遇到勞動力嚴重短缺、工業行動、罷工或勞工成本大幅上升。儘管如此，鑑於勞工市場現時的情況，我們無法向閣下保證，我們日後不會遇到此等問題，因此，我們必須提供更優厚的薪酬待遇及其他福利以吸引及挽留關鍵人員及熟練勞工。我們無法保證我們將擁有足夠的資源投放於此。倘若我們無法挽留或招募足夠數量的熟練工人及時處理項目，項目可能會延遲完成，繼而令我們處理未來項目的能力顯著降低。

我們未能以合理成本為營運吸引及挽留具有必要技術、專門知識及經驗之僱員，可能對經營、業務增長及財務業績產生不利影響

作為機電工程的主要工程承建商，我們依賴直接勞工及輸入勞工的技術、專門知識及經驗為客戶提供優質工程服務。我們的直接勞工及輸入勞工可能提早終止與我們及分包商(視乎情況而定)的僱用關係而我們可能無法加以挽留。機電工程行業內經驗豐富、技術熟練的工人備受追捧，人才競爭激烈。於二零一六財政年度、二零一七財政年度、二零一八財政年度及二零一九年首七個月，我們的員工成本分別約為0.9百萬澳門元、1.4百萬澳門元、1.0百萬澳門元及0.6百萬澳門元，分別佔同期總銷售成本約0.9%、0.9%、0.8%及0.7%，然而我們僱用輸入勞工的成本分別約為17.6百萬澳門元、23.2百萬澳門元、27.9百萬澳門元及14.9百萬澳門元，分別佔同期總銷售成本約16.6%、14.8%、21.7%及19.0%。

倘我們未能吸引及挽留人才或因熟練勞工供應短缺而引致直接勞工成本及／或僱用輸入勞工的成本重大增加，我們的競爭力及業務將會受損，從而對財務狀況及經營業績產生不利影響。

風險因素

此外，倘若我們未能識別合適替代人選補充離職員工，業務及經營業績將會受到不利影響，以及未來增長及擴張將會受到限制。

無法保證我們將不受限於工程缺陷有關的任何索賠，可能導致更多成本以彌補缺陷，及／或有待發放的保留金被扣減及／或客戶對我們的申索

作為機電工程的主要工程承建商，我們可能受限於工程缺陷有關的索賠。一般而言，客戶要求我們提供缺陷責任期，於該期間，我們將一直負責糾正就完工工程所發現的任何缺陷或瑕疵。該糾正措施可涵蓋維護至微小修復工程。倘須大量糾正，我們可能須產生大量成本及時間或面臨客戶申索。倘未能按要求作出糾正，客戶可能不僅減少或沒收保留金，而且可能向我們申索損害賠償。

倘未能按時或未能完成工程，我們可能須就違反合約對客戶負責且須支付算定損害賠償或其他罰金

我們的合約一般載列合約工程截止日期。倘我們未能於截止日期完成合約工程，我們可能須根據合約向客戶支付算定損害賠償，除非彼等給予我們更多時間完成餘下工程。

我們的工程可能因超出我們預期或所能控制的不可預見情況而延誤或中斷，包括但不限於，不利天氣條件、工程變更單及／或其他建築風險，例如工傷及與客戶、供應商、分包商及其他項目方之爭議。

因此，我們無法保證我們將有能力或完全有能力按時完成每個項目且假若施工延期，我們亦無法保證客戶將給予我們足夠延長時間完成剩餘工程。倘若未能按時完成項目，我們可能會面臨支付大額算定損害賠償或其他罰金，轉而對盈利能力及經營業績產生不利影響。

我們的保險未必能全面保障一切潛在損失及申索，任何未獲保險保障的損失可能重大且因此對經營及財務業績產生不利影響

我們的保險未必能全面保障因營運引致的一切潛在損失及申索。我們及分包商聘用的工人蒙受的意外及人身傷害等一般索賠，一般由總承建商或項目僱主所投購的保單保障。有關詳情，請參閱文件「業務－保險」一節。

風險因素

然而，我們及／或我們的高級職員（視情況而定）可能面臨不受我們所購買保單保障事宜的有關申索。此外，可能存在若干情況（如欺詐、重大疏忽、自然災害及天災）導致的損失及申索不能被我們所投購保險所悉數保障或完全不受保障。

倘我們遇到工地作業引致的重大損失、損害賠償或申索而其不受保單保障，我們可能須產生巨額開支作出賠償，從而對經營業績及財務狀況造成不利影響。

至於保單所保障的損失及申索，我們向保險公司收回該等損失可能並非易事且歷時較長。此外，我們可能無法從保險公司全數收回有關損失賠償。我們不能向閣下保證我們的保單將足夠覆蓋所有潛在損失（不論成因），或保證我們可從保險公司收回該等損失的賠償。

倘收益未能相應增加，盈利能力可能因計劃收購額外機器及設備以及車間時產生的折舊及攤銷開支的潛在增加而受到影響

誠如文件「未來計劃及[編纂]—[編纂]—成立機電維護部門」一節所進一步討論，成立機電維護部門乃本集團業務策略的一部分，其將涉及[編纂][編纂]部分，其中包括，收購(i)額外機器及設備及(ii)停車及定期維護機器及設備的車間。由於上述計劃收購事項，預計本集團將產生額外折舊及攤銷開支，因而將影響財務表現及營運業績。概無法保證我們將於該計劃收購事項後取得更多項目及增加盈利能力。

倘我們未能於該計劃收購事項後取得更多項目及增加盈利能力，業務、財務狀況及前景可能受到不利的影響。

我們日後可能需要額外的資金，但未必能以有利條款取得額外資金或根本無法取得額外資金

我們可能因營商環境變化、擴充現有勞力或我們可能進行的投資或收購而須取得額外資金。為應付資金需求，我們可能出售額外股本或債務證券，亦可能尋求其他信貸融資。出售額外股本證券將會攤薄股東於本公司的股權。進一步發債會導致償債責任增加，我們可能因而須同意對我們的營運構成限制的經營及財務契諾。我們亦可能無法或完全無可能以可接納的金額或條款

風險因素

取得融資。倘我們無法以對有利的條款籌集額外資金，或根本無法取得額外資金，我們擴展業務營運的能力將會受限，並會損害我們的整體業務前景。

與我們所經營行業有關的風險

機電工程行業現行市況的任何惡化可能對我們的表現及財務狀況造成不利影響

我們獲授項目的數目高度取決於澳門機電工程行業的現行市況。服務需求與建築活動的水平緊密相關，特別是與酒店及娛樂場開發及維修有關者。根據弗若斯特沙利文報告，近年來澳門機電工程行業的重大發展由所需的若干酒店項目及通信者機電工程服務帶動。概不保證澳門的酒店及娛樂場開發於未來會維持增長。倘澳門的酒店及娛樂場開發於未來由於澳門博彩業或其他方面蕭條而減緩，則可能對澳門機電工程行業市況造成直接不利影響，可能導致授予我們的項目數目減少及合約總額減少。因此，對我們的表現及財務狀況造成不利影響。

此外，澳門機電工程行業的市場狀況受若干因素的影響，包括但不限於(i)新城區開發；(ii)重新開發酒店設施；(iii)應急修理意識增強；(iv)改善公共設施及加強交通管理；(v)建設智慧城市的需求激增；及(vi)生活水平及技術進步的提高。倘任何該等因素出現任何重大惡化，我們的經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

我們處於高度競爭的市場

我們經營的行業屬於高度競爭的行業，且有大量行業參與者提供與我們的服務類似的工程。根據弗若斯特沙利文報告，估計於二零一八年澳門擁有超過200個機電工程承包商。若干競爭者擁有部分優勢，包括強大品牌，更好的獲取資本途徑，更長經營歷史，與酒店及娛樂場開發商更長久及穩健的關係，以及更強的營銷及其他形式資源。此外，新參與者倘可以突破有關進入壁壘，例如可靠的往績記錄，豐富的經驗與深厚的行業知識及專業知識、良好的聲譽及充足的資金流量，則可進入該行業。

此外，澳門機電工程行業競爭格局高度分散。於二零一八年，五大機電工程分包商佔澳門機電工程行業的總收益約13.3%，表明並無少數機電工程分包商主導澳門機電工程行業。倘機電工程分包商之間的競爭加劇，我們可能在承壓下降低投標價格或報價，此將對我們的項目盈利能

風險因素

力及經營業績造成不利影響。我們無法保證我們於未來能有效適應更大的競爭或我們能維持於行業內的領先地位。

現有法律、規例及澳門政府政策的變動，包括但不限於引入有關環境保護及勞工安全更嚴厲法例及規例可能對我們造成重大額外開支

我們業務經營的很多方面受到多項法律及規例以及澳門政府政策的監管。有關獲授及／或續期機電工程行業的多個牌照及資格的規定可能不時變動，且我們可能無法及時應對有關變動。為遵守該等變動，亦可能增加我們的成本及負擔，對業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。例如，倘機電工程行業有關環境保護及勞工安全的資格規定出現任何變動及／或強制規定且我們未能及時或無法遵守新規定，則業務營運將受到重大不利影響。

與澳門有關的風險

澳門經濟狀況可能對表現及財務狀況造成不利影響

我們於往績記錄期的所有收益來自於澳門。倘澳門因不受我們控制的事件經歷不利經濟狀況，例如本地經濟衰退、自然災害、傳染病爆發或恐怖襲擊，或倘當地機構採取向我們或本行業整體施加額外限制的規例，我們的整體業務及經營業績可能受到重大不利影響。

澳門政治環境可能對表現及財務狀況造成不利影響

澳門為中國的特別行政區，根據澳門基本法在「一國兩制」方針下享受高度自治。然而，我們無法保證「一國兩制」方針的實施及自治水平將與目前一致。由於我們業務的重大部分以澳門為基礎，有關政治安排的任何變動可能對澳門經濟的穩定形成直接威脅，從而對我們的經營業績及財務狀況造成直接不利影響。

風險因素

有關股份及[編纂]的風險

股份以往並無市場，而股份的流通量、市價及成交量可能會波動

股份於[編纂]前並無公開市場。股份在聯交所[編纂]及獲准買賣並不保證將會發展出交投暢旺的公開市場或有關市場於[編纂]完成後將會持續。股份的市價及成交量可能波動，取決於下列因素：

- 本集團收益、盈利及現金流量的變化；
- 本集團或我們的競爭對手進行收購；
- 本集團發生工業或環境事故；
- 流失關鍵人員；
- 訴訟或本集團所提供服務或所需供應物資的市價波動；
- 股份的市場流通性；及
- 有關澳門機電工程行業的整體市場氣氛。

非我們可控制且與我們業務表現無關的因素可能對股份市價及流通性構成不利影響，尤其在香港金融市場經歷重大價格及成交量波動的情況下。於該等情況下，投資者可能無法以[編纂]或較之更高的價格出售彼等的股份，或根本無法出售彼等的股份。

發行新股份或股票掛鈎證券可能導致股權被攤薄

因應業務狀況的變化或與我們現有業務相關的其他未來發展，我們可能需要額外資金。倘若透過發行新股份或股票掛鈎證券(按比例向現有股東發行者除外)籌集額外資金，現有股東的股權可能會被削減。該等新發行的證券所賦予的權利及特權亦可能較[編纂]所賦予者更為優先。

我們的控股股東在公開市場出售大量股份會對股份的市價造成重大不利影響

無法保證我們的控股股東在[編纂]後各自的禁售期屆滿後不會出售彼等的股份。我們無法預測任何控股股東日後出售任何股份或任何控股股東可出售的股份數量可能對我們的股份市價產

風險因素

生的影響(如有)。任何控股股東出售大量股份或市場預期可能出現有關出售，均可能對我們的股份現行市價構成重大不利影響。

無法保證我們日後會宣派或分派任何股息

任何宣派及派付任何股息的決定將需要得到董事會推薦及股東批准。任何有關派付股息的決定將考慮多項因素(例如經營業績、財務條件及狀況以及被認為相關的其他因素)。未於任何指定年度內分派的可供分派溢利可能會被保留，並可在隨後幾年內分派。就作為股息分派的溢利而言，該部分溢利將不可再投資於我們的經營活動。我們無法保證我們將能夠宣派或分派任何股息。我們日後宣派股息將由董事會全權酌情決定。

由於本公司乃於開曼群島註冊成立，根據開曼群島法例對少數股東的保障可能與香港或其他司法權區法例的保障不同，投資者在執行股東權利方面可能會遇到困難

本公司乃於開曼群島註冊成立，而其事務受細則、公司法及開曼群島適用之普通法管轄。開曼群島法例可能與香港或投資者可能所在的其他司法權區的法例不同。因此，少數股東可能無法享有香港或其他司法權區法例所規定的相同權利。有關保障少數股東的開曼群島法例概要載於文件附錄四「本公司組織章程及開曼群島公司法概要－(f)保障少數股東及股東的訴訟」一段。

有關於文件內所作聲明的風險

投資者應閱讀整份文件，不應過於依賴報刊或其他媒體報導所載有關我們及[編纂]的任何資料

謹此嚴正提醒投資者不應過於依賴報刊或其他媒體報導所載有關我們及[編纂]的任何資料。於文件刊發前，報刊及媒體可能有關於[編纂]及我們的報導。該等報刊及媒體報導可能提及文件並未載列的若干資料，包括若干經營與財務資料及預測、估值及其他資料。我們並無授權在報刊或媒體披露任何該等資料，且概不就任何該等報刊或媒體報導或任何該等資料或刊物的準確性或完整性承擔任何責任。我們概不就任何該等資料或刊物的合適性、準確性、完整性或可靠

風險因素

性作出任何聲明。倘若任何該等資料與文件所載資料不符或相悖，我們概不就此承擔責任，且投資者不應過於依賴該等資料。

文件內所載從公開可用來源取得的若干事實、預測及其他統計數據未經獨立核實，且不一定可靠

文件內所載若干事實、預測及其他統計數據乃來自各種政府及官方來源。儘管如此，董事無法保證從該等來源所得資料的質量或可靠性。我們相信，上述資料來源為有關資料的適當來源，且已合理審慎摘錄及轉載相關資料。我們並無理由認為該等資料存在虛假或誤導成分，或懷疑當中遺漏任何事實致使該等資料存在虛假或誤導成分。儘管如此，該等資料未經我們、保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或彼等各自的任何聯屬人士或顧問獨立核實。因此，我們概不就有關事實及統計數據的準確性發表任何聲明。此外，我們無法向投資者保證，有關事實及統計數據的陳述或編製基準或準確程度與其他地方呈列的類似統計數據相一致。在所有情況下，投資者應謹慎考慮應對有關事實或統計數據寄予多大的參考價值或重視程度。

文件所載的前瞻性陳述可能會受風險及不明朗因素影響

文件載有與我們的業務策略、營運效率、競爭地位、現有業務發展機會、管理計劃及目標、若干備考資料及其他事宜有關的前瞻性陳述。若干此等前瞻性陳述會使用「旨在」、「預料」、「相信」、「可以」、「預測」、「潛在」、「持續」、「預期」、「有意」、「可能」、「也許」、「計劃」、「尋求」、「將會」、「或會」、「應會」等詞語及與之相反的詞彙及其他類似表述方式。此等前瞻性陳述包括(其中包括)有關我們的未來業務前景、資本開支、現金流、營運資金、流動資金及資本資源的前瞻性陳述，乃反映我們董事及管理層最佳判斷的必要估計，並涉及可能令實際結果嚴重偏離前瞻性陳述所提出者的眾多風險及不明朗因素。有鑒於此，此等前瞻性陳述應從多項重要因素予以考慮，包括本節所載者。因此，該等陳述並非未來業績的保證，而投資者不應過度依賴任何前瞻性資料。本提示聲明適用於文件所載的所有前瞻性陳述。