

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

暢捷通

Chanjet

暢捷通信息技術股份有限公司

CHANJET INFORMATION TECHNOLOGY COMPANY LIMITED*

(於中華人民共和國註冊成立的股份有限公司)

(股份代號：1588)

自願公告

與京東簽訂戰略合作框架協議

本公告乃由暢捷通信息技術股份有限公司(「本公司」)，連同其附屬公司統稱為「本集團」自願作出。

本公司董事會(「董事會」)欣然宣佈，於二零二零年三月十八日，北京京東世紀貿易有限公司(「京東」)與本公司簽訂戰略合作框架協議(「戰略合作框架協議」)，據此，雙方本着優勢互補、相互促進、長期合作、互利互贏的原則，充分發揮並融合雙方的獨特優勢，在產品、技術、營銷和渠道以及大數據服務等方面展開合作。

戰略合作框架協議

戰略合作框架協議的主要條款載列如下：

日期

二零二零年三月十八日

訂約方

- (i) 京東；及
- (ii) 本公司。

戰略合作內容

產品與技術合作

在京東旗下企業會員制商城豐客多平台(「**豐客多平台**」)上，雙方共同打造付費會員產品(「**該產品**」)：京東提供平台底層以及商品相關服務，本公司提供與進銷存、營銷管理等有關的企業客戶高頻使用的SaaS系統(管理工具)，部署為豐客多定製版，客戶通過該產品實現進貨、銷貨線上一體化管理，使客戶體驗更便捷，增加客戶粘性和依賴度。同時，雙方共同推廣售賣該產品，京東和本公司將按照約定比例分享收益。此外，本公司還將為豐客多平台未付費會員提供免費試用2個月的SaaS系統(管理工具)。

營銷和渠道合作

- (i) 第一階段：本公司將借助自身營銷渠道優勢，推廣豐客多平台，京東按照在豐客多平台上的註冊有效客戶數給予本公司相應返佣；
- (ii) 第二階段：對於上述註冊有效客戶在豐客多平台上的下單金額給予本公司相應返佣。

大數據服務合作

針對雙方共同發展的客戶，經得最終客戶授權，雙方可通過大數據服務使用該客戶脫敏數據開展增值服務合作，雙方均有義務配合對方獲取相應信息。

合作期限

產品與技術合作的期限為自戰略合作框架協議簽署之日起一年；營銷和渠道合作的期限為自戰略合作框架協議簽署之日起半年；大數據服務合作的期限為自戰略合作框架協議簽署之日起一年。戰略合作框架協議到期後經雙方協商一致同意延長協議期限的，由雙方另行簽署書面協議。

具體協議

雙方將根據戰略合作的實際需要和發展節奏，另行協商確定簽署具體合作協議，並以具體協議的內容為準。

簽訂戰略合作框架協議的理由及裨益

戰略合作框架協議旨在充分發揮並融合雙方的獨特優勢，共同打造企業經營物資採購及服務新生態，解決企業經營中遇到的「人、財、貨、客」管理的核心痛點，為企業客戶提供更有價值的經營類物資採購及管理服務，把握企業服務市場的巨大商機，實現互利共贏。

通過雙方上述合作，將使本公司能夠基於豐客多平台(作為京東多元行業樣態的B2B平台)，並利用自身在企業雲服務行業的豐富經驗和完整的產品體系、渠道生態體系、品牌優勢及客戶資源，實現本公司產品與豐客多平台的融通，並享受本公司引流客戶於豐客多平台交易額帶來的返佣收益，通過豐客多平台在交易過程中產生的大量數據沉澱，雙方可使用脫敏數據開展增值服務合作，有利於為雙方客戶提供更多優質的企業服務。

京東是中國電商服務行業的領先者，與京東的戰略合作有利於本集團持續推進多元化渠道發展的策略，擴大雲服務產品的銷售通路，並對本集團收入模式開展創新探索。因此，董事會認為，與京東的戰略合作符合本公司及其股東的整體利益。

有關京東和豐客多平台之資料

豐客多平台是中國收入規模最大的互聯網企業京東旗下經營物資採購及服務平台，專注服務於企業多場景的採購管理需求。據本公司董事於作出一切合理查詢後所知，所悉及所信，京東及其最終實益擁有人為獨立於本公司及其關連人士的第三方。

代表董事會
暢捷通信息技術股份有限公司
王文京
董事長

中國，北京
二零二零年三月十九日

於本公告日期，本公司的非執行董事為王文京先生及吳政平先生；本公司的執行董事為楊雨春先生；及本公司的獨立非執行董事為陳建文先生、劉俊輝先生及陳淑宁先生。

* 僅供識別