

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部份內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：3337)

公告

二零二一年第一季度運營情況及 二零二一年第二季度展望

安東油田服務集團(「本公司」，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零二一年一月一日至三月三十一日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

二零二一年第一季度運營概述

一季度，隨著全球範圍內多國疫苗的推出及疫苗接種的陸續開展，經濟復甦迎來曙光，帶動能源需求反彈，而歐佩克+達成協議繼續限產，刺激國際油價大幅上漲。

中國境內，由於有冬休及春節假期，一季度歷來為全年項目執行的淡季，季度內，各地區繼續保持常態化的嚴格防控，本集團國內業務保持了穩定運營。海外，疫情形勢仍不容樂觀，疫情對於項目執行的影響仍在持續，商務活動尚未完全恢復，本集團海外市場項目的執行仍在逐步恢復的過程中。

二零二一年第一季度訂單情況

一季度，本集團新增訂單約人民幣1,279.1百萬元，相較去年同期增加5.0%，其中，中國市場新增訂單約人民幣621.1百萬元，相較去年同期減少13.1%；伊拉克市場新增訂單約人民幣532.2百萬元，相較去年同期增加29.8%；其他海外市場新增訂單約人民幣125.8百萬元，相較去年同期增加34.8%。

中國市場，雖然市場的油氣開發活動持續活躍，但客戶對開發降本的要求進一步加強，服務價格仍然面對進一步下行的壓力。在此市場形勢下，本集團一方面繼續堅持以現金流及淨資產回報率為核心的管理要求，選擇性的爭取市場訂單；另一方面，本集團積極拓展新技術、新業務。季度內，於新疆市場，本集團油基泥漿服務、輕資產的油套管檢修、鑽具租賃等產品線繼續獲得新增訂單；於西南市場，獲得壓裂增產等頁岩氣項目訂單；於山西、鄂爾多斯等地繼續獲得煤層氣項目的增產、壓裂以及檢測服務等訂單。

海外市場，雖然油價逐步恢復，但疫情形勢仍然嚴峻，市場恢復較為緩慢。本集團積極尋求突破，爭取市場機會。季度內，本集團成功突破伊拉克北部地區市場，獲得金額約一千萬美金的輕資產的綜合維修訂單，同時，繼續於老市場中標油田廠站運維管理訂單、連續油管服務等項目訂單。此外，本集團於一季度獲得了伊拉克政府授予的作業者資質，為本集團在伊拉克繼續擴大油田管理業務打下了堅實的基礎。截止公告日，馬基努油田的一體化油田管理項目的續簽已獲得伊拉克政府批准，目前正就具體的商務細節進行進一步商談，預計二季度將完成新一期合同的正式簽署。其他海外市場，本集團在西非地區乍得市場獲得油田運維、修完井工具銷售等輕資產項目訂單。

二零二一年第一季度作業情況

國內市場，季度內，本集團於各區域的項目作業飽滿，但受到客戶降低服務價格的影響，本集團於國內市場的收入有所下滑。本集團嚴抓QHSE管理，保證各區域作業項目高質、安全推進，同時繼續推進技術創新，加強作業項目全過程的成本管控，提升項目利潤。在各區域市場，本集團繼續憑藉領先的技術、為客戶提供優質服務。新疆市場，本集團油基泥漿技術服務在塔里木油田地區二零二零年工程技術承包商評估結果中位列第一；在西北油田某區塊，本集團承接某井的鑽井技術服務後，幫助客戶突破降本增效瓶頸，通過精細設計、精準施工，提高了儲層鑽遇率，刷新了此前區域記錄，單井產量提高四倍以上；在西南頁岩氣市場，本集團提供完井工具技術服務的一口井在完井施工過程中遇到技術難題，本集團與客戶通力合作，反覆研討、設計施工方案，最終在測試中斬獲日產天然氣超過100萬立方米的高產工業氣流，獲得客戶好評。

海外，伊拉克市場，本集團的大型一體化油田管理項目保持平穩施工，部分此前受疫情影響暫停施工的項目，如修完井作業等項目已順利復工，但仍有部分重資產項目尚未恢復施工。其他海外市場，非洲乍得市場的一體化油田管理項目運行平穩，泥漿、定向井等項目於一季度內迅速復工，巴基斯坦等市場鑽修井項目、鑽具檢測等項目順利復工，工作量較為飽滿。

截止二零二一年三月三十一日，本集團在手訂單約人民幣6,208.5百萬元。其中，中國市場在手訂單約人民幣3,068.1百萬元，佔集團在手訂單總量約49.4%，伊拉克市場在手訂單約人民幣2,628.6百萬元，佔集團在手訂單總量約42.3%，其他市場在手訂單約人民幣511.8百萬元，佔集團在手訂單總量約8.2%。

備註：

- 在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

二零二一年第一季度公司管理情況

一季度，本集團進一步實施平台化生態式發展戰略，推動跨界技術合作，擴大資源儲備；進一步借助信息化手段，推進去中心化、扁平化、開放式的管理，提升管理效率。經營管理上，本集團繼續堅定貫徹以現金流為核心的經營理念，通過項目全過程管理，加快營運資金周轉。

季度內，集團組建了專門的「低碳及新能源技術」及「智慧油田技術」發展團隊，專項推動碳捕集、儲氣庫等低碳業務、地熱能源開發等新能源業務，以及智慧油田業務發展。

二零二一年第二季度運營展望

市場方面，中國市場的非常規資源的增產項目將會是本集團爭取市場突破的重點，本集團將繼續通過精準工程服務，提升作業效率，與客戶共同推進增產降本，爭取優質訂單。同時積極推進「低碳及新能源技術業務」和「智慧油氣技術業務」兩大新業務的市場拓展。海外，伊拉克市場，本集團將緊抓市場逐步復甦的機會，繼續關注市場結構性調整的機會，發揮降本增效優勢，爭取更多的市場份額和油田管理服務項目的市場機會，同時推進完成馬基努油田一體化油田管理項目合同的續簽，其他海外市場，本集團將重點關注西非地區市場全面復工的機會，進一步尋求市場突破。

作業方面，本集團將全面圍繞客戶需求，通過地質工程相結合的精準工程服務，從根本上實現全過程的成本優化和效率提升，同時通過生態式發展平台，與合作夥伴賦能協作，積極應用新技術，通過技術應用帶動效率提升，共同推進降本增效。

經營管理方面，本集團將進一步加強精細化經營，堅持輕資產發展，推進技術創新、管理突破、業務轉型，打造成本低、抗風險能力強、市場反應敏捷快速、有競爭力的技術型公司。

環境、社會及管治(ESG)方面，本集團將積極大力推進低碳業務、新能源業務以及智慧油田業務的發展。本集團將全面回顧和總結在ESG方面的工作，在二季度內完成二零二零年可持續報告的編製及發佈。

以上陳述乃根據本集團目前的運營及目前的市場狀況做出。有關陳述並非本集團表現的保證，而本集團的表現主要視乎市場及金融環境而定。

免責聲明

- 上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑑於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。

- 上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零二一年四月二十二日

於本公告日期，本公司的執行董事為羅林先生、皮至峰先生及范永洪先生；非執行董事為黃松先生；獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及WEE Yiau Hin先生。