

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不會就本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



YesAsia Holdings Limited

喆麗控股有限公司

(於香港註冊成立之有限公司)

(股份代號：2209)

溢利警告及最新業務資料

本公告乃喆麗控股有限公司（「本公司」），連同其附屬公司，統稱「本集團」根據證券上市規則（「上市規則」）第13.09(2)(a)條及證券及期貨條例（香港法例第571章）第XIVA部的內幕消息條文（定義見上市規則）而發表。

本公司董事（「董事」）會（「董事會」）謹此知會本公司股東（「股東」）及有興趣投資者，根據本集團管理層對本集團截至二零二一年十一月三十日止十一個月（「有關期間」）之未經審核綜合管理賬目以及董事會目前所掌握的其他資料所作出之初步評估，本集團於有關期間錄得未經審核收益約151,100,000美元，較截至二零二零年十一月三十日止十一個月（「上個期間」）的156,600,000美元減少約5,500,000美元或3.5%。本集團於有關期間的淨虧損及經調整純利（就上市開支作調整之後）分別約為1,600,000美元及100,000美元，而於上個期間則分別為純利11,300,000美元及經調整純利（就上市開支及政府補貼收入作調整之後）9,900,000美元。

根據目前所掌握的資料，有關期間經調整純利較上個期間減少的主要原因如下：

- (i) 向全球客戶交付產品的物流成本增加約2,000,000美元，因(a)油價上升引致燃油附加費增加及(b)市場上因為港口擠塞而將海運轉為空運的貨運量增多，速遞公司自二零二一年第三季度起實施延長其他類型附加費的更長期間，令本集團承擔額外物流成本以確保訂單能及時付運予客戶；及
- (ii) 為預期未來業務擴張而主要在二零二一年下半年增加經營開支，包括：
 - (a) 本集團在營銷、資訊科技、產品採購及物流職能的全職及兼職員工人數增加，員工成本增加約3,500,000美元；
 - (b) 營銷開支增加約1,700,000美元，用於為獲取客戶及擴大本集團的KOL及意見領袖計劃而引致的數碼廣告開支；及
 - (c) 租金開支增加約1,500,000美元，主要是用於分別於二零二零年九月及二零二一年三月租賃的新倉庫及辦公室。

然而，自二零二一年第三季度以來，由於美國及歐洲國家封城措施放寬，出現客戶轉向網下消費的不可預期趨勢，導致本集團有關期間收益減少約2,400,000美元，而上述業務擴展的營運投資尚未能於有關期間取得短期的理想成果。

於有關期間，本集團的娛樂產品離線B2B銷售亦無大宗採購訂單（上個期間約為3,700,000美元），部分被有關期間*AsianBeautyWholesale*平台上的銷售增長所抵消。

為應對二零二一年第三季度以來不斷演化的商業環境及不斷加劇的行業競爭，本集團不斷評估其商業策略、營銷措施及物流安排，以減輕對其業務及財務表現的負面影響。本集團採取的措施包括加快推出*YesStyle*網站的新語言版本以拓展海外市場滲透率，於二零二一年十月推出客戶關係管理系統(定義見下文)以提高客戶忠誠度，與不同的物流供應商合作為客戶提供更多的運輸選擇，以及採取積極的成本控制措施以減少營運開支的增加。儘管本集團已作出努力，惟根據本集團截至二零二一年十一月三十日止十一個月的未經審核綜合管理帳目，董事認為，由於上述原因，本集團的財務業績已受到重大不利影響。

然而，於二零二一年十一月三十日，本集團財務狀況仍然穩健，銀行存款以及銀行及現金結餘約為39,400,000美元(包括有抵押及無抵押銀行存款約9,200,000美元以及銀行及現金結餘30,200,000美元)，且並無未償還借貸。基於下列理由，本集團管理層對本集團的未來經營及前景仍然抱持樂觀態度。

最新業務資料

儘管面臨各種挑戰，但預計疫後買方長遠由網下轉向網上平台的購物行為將不會逆轉，時裝及美容產品的網上零售的上升趨勢將會在日後重臨及持續。

在本集團努力營銷下，本集團繼續為*YesStyle.com Limited* (「*YesStyle*」) 穩定地招募新會員。於二零二一年首十一個月，新註冊會員達到210萬名，*YesStyle*忠誠計劃的會員總數達到二零二一年十一月三十日日的620萬名。

本集團旨在提升客戶透過本集團網上平台的購物體驗。*YesStyle*已於二零二一年十月部署客戶關係管理系統(「**客戶關係管理系統**」)。客戶關係管理系統將幫助*YesStyle*運作其忠誠計劃，根據忠誠客戶的交易及行為數據，設計專屬於忠誠客戶的活動。藉著利用新的客戶關係管理系統，預期*YesStyle*可加強與現有客戶的關係，維持*YesStyle*客戶群的忠誠度。透過數據分析，*YesStyle*可以提供更多個定制內容，有助*YesStyle*擴展新的客戶群。

我們已於二零二一年十一月二十九日與嘉泓物流國際控股有限公司（「嘉泓物流」）簽訂諒解備忘錄。根據該備忘錄，嘉泓物流將為本集團在美國及歐洲以及其他海外市場之產品運輸所提供之物流服務的收費標準預期比本集團定期收到及維持的其他獨立服務供應商最佳報價至少低10%。我們相信，此項合作將讓本集團為客戶提供更多的運輸選擇，將為本集團維護的網上平台帶來更多流量。

本集團於二零二一年八月推出意大利版*YesStyle*網站，並計劃於二零二二年初推出荷蘭版*YesStyle*網站。本集團計劃進一步擴大在東歐國家的滲透率，以實現市場及客戶群多元化。

由於本集團截至二零二一年十二月三十一日止年度的業績尚未定稿，本公告所載資料僅基於本公司管理層對目前可掌握資料及本集團於有關期間的未經審核綜合管理賬目之初步評估，並非基於本公司獨立核數師及／或審核委員會所審核或審閱的任何數字或資料，亦可能須作進一步調整。本公司目前仍在對本集團截至二零二一年十二月三十一日止年度的終期業績作最後定稿。本集團財務業績及表現的進一步詳情將在本公司截至二零二一年十二月三十一日止年度的業績公告中披露，以符合上市規則的規定，本報告所載資料應以該公告為準。

董事會謹此強調，本集團截至二零二一年十二月三十一日止年度的業績可能會受到若干其他因素影響，包括（但不限於）二零二一年十二月的表現。因此，上述資料僅供股東及有興趣投資者參考。

本公告刊載與本集團的財務狀況、經營業績及業務有關的若干前瞻性陳述（「前瞻性陳述」）。前瞻性陳述乃根據董事會目前所掌握資料作出的初步評估，故本集團的實際未來業績或表現可能與前瞻性陳述存有重大差異。本公司股東及有興趣投資者應仔細考慮相關風險因素，而不應過分依賴前瞻性陳述。

本公司股東及有興趣投資者在買賣本公司證券時務請謹慎行事。

承董事會命
喆麗控股有限公司
公司秘書
伍世昌

香港，二零二一年十二月十七日

於本公告日期，執行董事為劉國柱先生、朱麗琮女士及黃雪夏女士；非執行董事為許日昕先生、雷百成先生及潘智豪先生；獨立非執行董事為陳汝昌先生、冼栢昌先生及王子聰先生。