

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部份內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：3337)

公告

二零二二年第一季度運營情況及二零二二年第二季度展望

安東油田服務集團(「本公司」，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零二二年一月一日至三月三十一日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

二零二二年第一季度運營概述

一季度，地緣政治衝突進一步加劇了全球範圍內的能源供應緊張，國際油價大幅上漲，一度突破130美元／桶。隨著油價的高企，供給的短缺，油公司紛紛加大資本開支，加速產能建設，行業面臨全新的發展機遇。面對市場的蓬勃發展，本集團繼續執行「全新的安東」發展戰略，貫徹多主體經營政策，積極爭取輕資產業務模式的優質訂單，同時大力推進全員創新，在各市場領域積極尋找新的業務機會，拓展新的業務模式，爭取全年實現突破性發展。

二零二二年第一季度訂單情況

一季度，本集團新增訂單約人民幣1,572.0百萬元，較去年同期增長22.9%，其中，中國市場新增訂單約人民幣963.9百萬元，相較去年同期增長55.2%；伊拉克市場新增訂單約人民幣286.2百萬元，相較去年同期下降46.2%；其他海外市場新增訂單約人民幣321.9百萬元，相較去年同期增加155.9%。

中國市場，在新業務拓展上，本集團積極踐行可持續發展理念，以創新的業務模式，承接客戶在四川的天然氣淨化及外輸運維服務項目，為客戶提供天然氣淨化的相關設施、淨化服務、外輸及運營維護服務，項目預計將於二零二二年十月投產，合同履行期限為五年，預估的合同總金額約為人民幣450.0百萬元。此外，本集團以油藏地質為核心的精準工程技術服務取得新的突破，斬獲超過人民幣80.0百萬元的訂單，本集團將依託我們自有的油藏地質研究院，憑藉領先的地質技術，為客戶提供地質工程一體化的優質服務，幫助客戶實現降本、增效。傳統技術服務方面，本集團繼續於新疆市場、西南市場等中標鑽具租賃、檢測、井下作業等項目訂單。

海外市場，於伊拉克市場，本集團抓住主要市場復甦機會，大力爭取油田管理、油田運維、檢測服務等輕資產訂單；其他海外市場，本集團於乍得市場的一體化油田開發管理項目成功完成續簽，本集團將繼續為客戶提供優質的高效油田管理服務。此外，本集團首次進入阿爾及利亞市場，獲得油田監督監理服務訂單。季度內，於海外市場新增訂單中，油田管理、油田運維相關訂單共計約人民幣470.0百萬元。

二零二二年第一季度作業情況

一季度，本集團主要市場的在手訂單執行全面加速。國內市場，季度內，本集團持續推行「精益作業」要求，以高質的項目執行，幫助客戶提升資產開發效率，實現油藏資產價值最大化，本集團西南市場相關項目執行加速。海外，伊拉克市場，隨著油價的上漲及全球供給的不足，該市場區域的產能建設加速推進，帶動本集團伊拉克市場業務收入的增長。於艾哈代布油田，本集團憑藉多年的高標準、高效率、國際化的優質服務，於二月份正式接管油田場站運行管理，成為該油田的第一大承包商，繼續為客戶提供綜合場站綜合管理服務。其他海外市場，本集團在乍得市場的一體化油田管理項目於季度內達成200萬無損失工時里程碑，泥漿、定向井等項目保持飽滿的工作量，於巴基斯坦等其他海外市場的鑽具檢測項目、定向井項目等平穩推進。

本集團於俄羅斯及烏克蘭均無任何業務，本集團的業務運營不受俄烏衝突影響。

截止二零二二年三月三十一日，本集團在手訂單約人民幣8,500.3百萬元。其中，中國市場在手訂單約人民幣4,184.2百萬元，佔集團在手訂單總量約49.2%，伊拉克市場在手訂單約人民幣3,524.4百萬元，佔集團在手訂單總量約41.5%，其他市場在手訂單約人民幣791.7百萬元，佔集團在手訂單總量約9.3%。

備註：在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

二零二二年第一季度公司管理情況

一季度，面對強勁的行業增長勢頭，集團在積極開拓業務的同時，進一步通過系列的管理變革與優化，提升內部運營管理效率。季度內，集團繼續通過信息化手段，建設開放社區，打造去中心化的敏捷組織，建設功能強大的賦能共享平台，充分授權與賦能小團隊，激發團隊效能。此外，集團範圍內全面推行OKR工作法，制定激動人心的發展目標，全員聚焦目標，共促突破性發展。

ESG方面，本集團積極踐行可持續發展承諾，在環境方面，積極通過技術創新，幫助客戶增效、減排；社會方面，本集團通過信息化手段，持續賦能及培養員工，季度內通過「安東學院」線上培訓平台，為員工提供多樣化的知識、技能培訓，助力員工的持續成長。

二零二二年第二季度運營展望

受俄烏衝突影響，預計未來較長時間內油氣供應將維持緊張的局面，本集團預計中東主要市場客戶將會加快產能建設的步伐，而於中國市場，新疆、鄂爾多斯等分市場區域將會全面結束冬休，快速推進項目施工。本集團亦會在二季度，集中力量，按照「精益作業」的高標準高要求，大力推進各海外及國內各市場區域在手訂單的執行。

市場方面，於海外市場，本集團將主要爭取突破重點的國際油公司市場，及繼續開拓阿爾及利亞、澳洲等市場機會，中國市場，本集團將會繼續以天然氣項目為重點，同時大力拓展新業務的發展，我們將繼續圍繞核心的地質技術建設，爭取高質量的輕資產項目訂單。

產品與技術方面，本集團將進一步實施多主體經營戰略，以幫助客戶實現資產價值最大化為目標，推進各業務主體的獨立高效發展。同時，本集團將持續推進全員創新、以地質技術為核心，推動各產品線的技術迭代，同時持續推出包括「石油資訊服務業務」在內的新業務，佈局面向未來的業務發展。

ESG方面，本集團將於二季度正式發佈本集團《二零二一年可持續發展報告》，並持續對標國際標準、以成為行業典範為目標，圍繞「人與環境高效、和諧發展」的企業願景不懈努力，實現可持續發展。

以上陳述乃根據本集團目前的運營及目前的市場狀況做出。有關陳述並非本集團表現的保證，而本集團的表現主要視乎市場及金融環境而定。

免責聲明

- 上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑑於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。
- 上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零二二年四月十三日

於本公告日期，本公司的執行董事為羅林先生、皮至峰先生及范永洪先生；非執行董事為黃松先生；獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及WEE Yiau Hin先生。