

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



SANY HEAVY EQUIPMENT INTERNATIONAL HOLDINGS COMPANY LIMITED

三一重裝國際控股有限公司

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

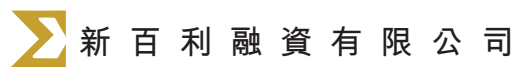
(股份代號：631)

有關收購目標公司全部已發行股本的
須予披露及關連交易

本公司財務顧問



獨立董事委員會及獨立股東之獨立財務顧問



收購事項

董事會欣然宣佈，於2023年4月12日，本公司與賣方訂立該協議，據此，本公司已有條件同意購買且賣方已有條件同意出售待售股份(即目標公司全部已發行股本)，代價為人民幣2,980百萬元。

於完成後，目標公司將成為本公司的全資附屬公司。目標集團的財務報表於完成後將綜合入賬至本公司的財務報表。

上市規則之涵義

收購事項

由於根據上市規則第14.07條有關收購事項的一項或以上適用百分比率超過5%，但全部均低於25%，故根據上市規則第14章，收購事項構成本公司之須予披露交易，因此須遵守上市規則第14章項下之通知及公告規定。

於本公告日期，梁先生為本公司的控股股東，有權行使或控制行使本公司普通股本約66.47%的表決權及間接持有479,781,034股可換股優先股，悉數轉換後相當於本公司已發行股本(經擴大)的約13.13%。由於賣方由梁先生最終及實益擁有43.167%，賣方為梁先生之聯繫人，故根據上市規則，其為本公司之關連人士。因此，根據上市規則第14A章，訂立該協議亦構成本公司的關連交易，須遵守上市規則第14A章項下的申報、公告、通函及獨立股東批准規定。

收購事項

董事會欣然宣佈，於2023年4月12日，本公司與賣方訂立該協議，據此，本公司已有條件同意購買且賣方已有條件同意出售待售股份(即目標公司全部已發行股本)，代價為人民幣2,980百萬元。

該協議

該協議之主要條款及條件載列如下：

日期

2023年4月12日

訂約方

- (i) 本公司(作為買方)；及
- (ii) Sany Perpetual Enterprise Holdings Company Limited(作為賣方)。

主旨

根據該協議，本公司已有條件同意購買且賣方已有條件同意出售待售股份（即目標公司全部已發行股本）。

代價

根據該協議，代價將為人民幣2,980百萬元，並將由本公司以人民幣或其他等值外幣（因匯率變動，實際支付的外幣金額以付款日期當日中國人民銀行公佈的銀行間外匯市場人民幣匯率中間價為準）現金按下列方式支付予賣方：

- (i) 人民幣894百萬元，即代價之30%，須於完成日期後60日內由本公司以現金方式支付予賣方；及
- (ii) 人民幣2,086百萬元，即代價之70%，須於2023年12月31日或之前由本公司以現金方式支付予賣方。

本公司擬部分透過本集團內部資源及部分透過外部融資償付代價。

釐定代價之基準

獨立估值師採用市場法對目標公司於2022年12月31日的估值為人民幣4,281百萬元，而代價人民幣2,980百萬元乃由本公司與賣方經考慮該估值後，按一般商業條款公平磋商而釐定。

先決條件

完成須待下列先決條件達成或獲豁免（視情況而定）後方可作實：

- (a) 賣方已將目標公司已妥為簽立的轉讓文據、出售票據及股票證書交付予本公司；
- (b) 本公司已就該協議遵守上市規則，包括但不限於就該協議以及其項下擬進行的交易向聯交所申報、刊發公告及於股東特別大會上取得獨立股東的批准；
- (c) 本公司對目標集團所進行的盡職調查結果感到滿意；

- (d) 目標集團已取得就該協議以及完成該協議項下擬進行之交易而言所必須的政府及監管機構或其他第三方發出的所有許可、同意、批准授權、特許、豁免、命令、寬免或通知，且並未於完成日期前遭撤回；
- (e) 所有聲明、保證及承諾於該協議日期至完成日期止期間在所有重大方面仍屬真實、準確及無誤，且並無對收購事項造成重大不利變動；
- (f) 於該協議日期至完成日期止期間，(i)目標集團並無重大不利變動；及(ii)目標集團營業的各司法管轄區的適用法律並無導致對目標集團整體而言有重大不利變動；
- (g) 於該協議日期至完成日期止期間，目標集團任何公司均無違反或不履行其屬於訂約方或對其各自資產有約束力之任何契約、合約、租約、按揭、信託契據、票據協議、貸款協議或其他協議、責任、條件、契諾或文書之條款，而該等違反或不履行對目標集團而言，會造成重大不利變動；及
- (h) 賣方於完成前已履行其於該協議的一切義務。

本公司可以書面通知形式向賣方部分或全部豁免上述先決條件(惟先決條件(b)及(d)不可豁免)。賣方須促使達成上述先決條件。倘任何上述條件並未於最後截止日期之前獲達成(或豁免，如適用)，則本公司毋須繼續進行收購事項，且該協議不再具有任何效力。

完成

完成將於(其中包括)該協議項下之所有先決條件獲達成或獲本公司豁免(視情況而定)後，或該協議訂約方協定的其他日期落實。

於完成後，目標公司將成為本公司的全資附屬公司。目標集團的財務報表於完成後將綜合入賬至本公司的財務報表。

訂約方之資料

本公司及本集團

本公司為投資控股公司，其附屬公司主要從事設計、製造及銷售礦山裝備、物流裝備、機器人及智慧礦山產品及配件以及提供相關服務。

賣方

賣方為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。

於本公告日期，賣方由Throne Eagle Limited、Meng Hao Capital Investment Company Limited、Sany New Energy Unions Holdings Company Limited、Bei Qing Investment Company Limited、See Long Holdings Limited、Double Good International Holdings Company Limited、China Red Capital International Holdings Company Limited、Yi Tongda Investment Company Limited、Thick Base Industrial Limited、Billion Ruby Capital Investment Limited、Yi Lin Industrial Company Limited、Water Fore Investment Limited、Yuan Zu Company Limited、Jupiter Machinery Company Limited、Wintrend Technology Company Limited及Bright Unison Investments Limited分別擁有約43.167%、18.609%、8.920%、6.657%、6.087%、6.087%、2.663%、2.283%、2.283%、0.761%、0.761%、0.521%、0.457%、0.380%、0.304%及0.061%股權。

Throne Eagle Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由梁先生全資擁有。

Meng Hao Capital Investment Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由袁金華先生全資擁有。

Sany New Energy Unions Holdings Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。於本公告日期，Sany New Energy Unions Holdings Company Limited由繆雄輝先生持有約19.058%股權、余旭陽先生持有約15.695%股權、余智杰先生持有約12.556%股權、彭樂陶先生持有約8.408%股權、李建君先生持有約8.408%股權、譚海波先生持有約5.605%股權、王安偉先生持有約4.765%股權、張緹先生持有約4.484%股權、李小玉女士持有約4.484%股權、劉存勇先生持有約2.859%股權、許顯華先生持有約1.906%股權、楊鑫先生持有約1.906%股權、梁叢先生持有約1.121%股權、謝旺先生持有約1.121%股權、劉小鵬先生持有約1.065%股權、劉利軍先生持有約1.065%股權、陳明凱先生持有約1.065%股權、姜國平先生持有約0.953%股權、支海軍先生持有約0.953%股權、韓魯生先生持有約0.953%股權、謝學志先生持有約0.953%股權、王莉女士持有約

0.561%股權及Meng Hao Capital Investment Company Limited持有約0.056%股權。就董事會經作出一切合理查詢後盡其所知、所悉及所信，Sany New Energy Unions Holdings Company Limited各實益擁有人均為獨立第三方。

Bei Qing Investment Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由唐修國先生全資擁有。

See Long Holdings Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由向文波先生全資擁有。

Double Good International Holdings Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由毛中吾先生全資擁有。

China Red Capital International Holdings Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由周福貴先生全資擁有。

Yi Tongda Investment Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由易小剛先生全資擁有。

Thick Base Industrial Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由王海燕女士全資擁有。

Billion Ruby Capital Investment Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由趙想章先生全資擁有。

Yi Lin Industrial Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由王佐春先生全資擁有。

Water Fore Investment Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由段大為先生全資擁有。

Yuan Zu Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由翟憲先生全資擁有。

Jupiter Machinery Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由梁林河先生全資擁有。

Wintrend Technology Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由翟純女士全資擁有。

Bright Unison Investments Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由黃建龍先生全資擁有。

Meng Hao Capital Investment Company Limited為於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，主要從事投資控股。其由袁金華先生全資擁有。

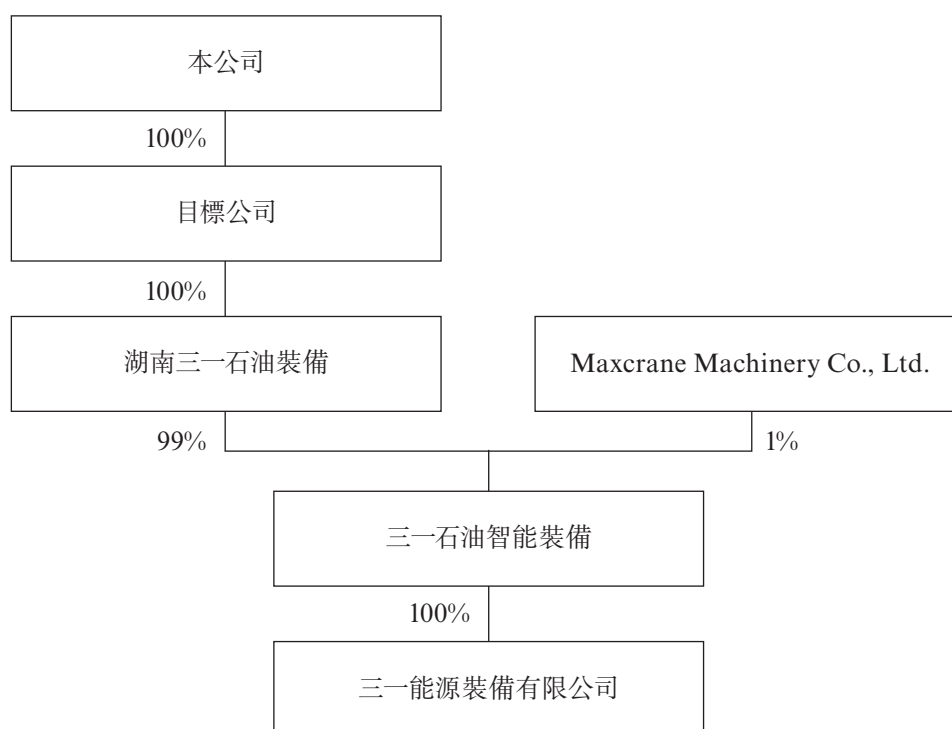
除本公司控股股東梁先生、梁先生之侄兒梁林河先生以及非執行董事唐修國先生及向文波先生外，就董事會經作出一切合理查詢後盡其所知、所悉及所信，毛中吾先生、袁金華先生、周福貴先生、易小剛先生、王海燕女士、趙想章先生、王佐春先生、段大為先生、翟憲先生、翟純女士及黃建龍先生各自均為獨立第三方。

目標公司及目標集團

目標公司為於香港註冊成立的有限公司，由賣方全資擁有。其主要從事投資控股。目標公司於2015年由賣方現有股東(除Sany New Energy Unions Holdings Company Limited外)註冊成立，已發行但未繳股本為人民幣800,000元。於本公告日期，目標公司的已發行股本為人民幣290.72百萬元，其中人民幣289.92百萬元為已繳足。

目標集團主要從事油氣田壓裂設備與配件的研發、生產與銷售，以及油氣田固井增產相關技術服務等業務。其主要業務由三一石油智能裝備及其附屬公司運營。目標集團主要業務類型可分為：(i)成套壓裂設備及配件的研發、生產與銷售；(ii)鑽修井機管柱自動化設備的研發、生產與銷售；及(iii)後市場及油田相關技術服務。

目標集團於完成後之集團架構



湖南三一石油裝備為於中國成立的有限公司，由目標公司全資擁有。其主要從事投資控股。湖南三一石油裝備於2016年由目標公司成立，註冊資本為人民幣800,000元。於2022年，湖南三一石油裝備的註冊資本增加至人民幣289.92百萬元。於2022年，目標公司已悉數繳足湖南三一石油裝備的註冊資本。

三一石油智能裝備為於中國成立的有限公司，由湖南三一石油裝備擁有99%股權及Maxcrane Machinery Co., Ltd.擁有1%股權。於2022年，三一石油智能裝備的註冊資本增加至人民幣133,131,313元。其主要從事油氣田壓裂設備與配件的研發、生產與銷售，以及油氣田固井增產相關技術服務等業務。Maxcrane Machinery Co., Ltd為於泰國成立的有限公司，主要從事工程機械設備業務。經董事會作出一切合理查詢後盡其所知、所悉及所信，Maxcrane Machinery Co. Ltd之最終實益擁有人為獨立第三方。湖南三一石油裝備於2022年收購三一石油智能裝備的99%股權之原有成本約為人民幣289.6百萬元。

三一能源裝備有限公司為於中國成立的有限公司，由三一石油智能裝備全資擁有。其主要從事油氣田壓裂設備與配件的研發、生產與銷售。

目標集團財務資料

以下載列目標集團截至2022年12月31日止三個年度的經審核綜合財務資料：

	截至12月31日止年度		
	2020年	2021年	2022年
	人民幣(百萬元)	人民幣(百萬元)	人民幣(百萬元)
收益	894.5	1,740.3	2,087.0
除稅前淨利潤	71.3	348.1	427.7
除稅後淨利潤	69.5	304.4	385.6
總資產	1,310.9	1,657.4	2,301.3
資產淨額	307.0	611.9	566.6
總負債	1,003.9	1,045.5	1,734.7
銷售成本	637.8	1,121.0	1,346.4
行政開支	155.4	186.2	198.1
銷售及分銷開支	48.1	104.6	121.2
融資成本	14.4	14.0	7.5

根據目標集團的經審核綜合財務資料，於2022年12月31日，目標集團的資產淨值約為人民幣566.634百萬元。

收購事項的理由及裨益

有關目標公司及目標集團的資料

有關目標集團業務的資料

目標公司為控股公司，目標集團的主要業務由三一石油智能裝備有限公司及其附屬公司運營。目標集團主要從事油氣田壓裂設備與配件的研發、生產與銷售，以及油氣田固井增產相關技術服務等業務，致力於保障國家能源安全，為客戶提供安全、高效、智能、環保的成套石油裝備與綜合解決方案及一體化服務。

目標集團主要業務類型可分為：1、成套壓裂設備及配件的研發、生產與銷售，2、鑽修井機管柱自動化設備的研發、生產與銷售，3、後市場及油田相關技術服務。目標集團擁有全系列成套壓裂設備產品(機械、液壓、電驅)及行業領先的鑽修井機管柱自動化設備產品，並掌握相關核心技術。

目標集團多款產品領跑中國市場。2021年和2022年目標集團車載壓裂設備連續兩年保持銷量及市佔率行業第一，二層台機械手、鑽台面機械手、動力液壓站等鑽修井機管柱自動化設備銷量也處於行業領先水平。目標集團主要在售產品如下：

產品名稱	代表型號	產品圖示	產品描述
機械壓裂車	2500型機械 壓裂車		<ul style="list-style-type: none">● 用於頁岩氣、緻密油等高壓大排量壓裂施工作業● 自主開發的油田專用底盤和一體式泵殼結構● 最高壓力140MPa，標配不鏽鋼長壽命泵頭，更適合高壓大排量作業工況

產品名稱	代表型號	產品圖示	產品描述
液壓壓裂車	1500型液壓 壓裂車		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於試壓、注水、連續油管鑽磨配套及小型壓裂等作業等場景 ● 液壓柔性傳動無換擋衝擊，排量連續可調 ● 多台發動機互相備份，可根據工況自由選擇啟停台數，工況適應性強
電驅壓裂橇	6000型電驅 壓裂橇		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於頁岩氣、頁岩油、緻密油和緻密氣等非常規油氣壓裂作業場景 ● 整橇輕量化設計，體積小，重量輕，全面滿足運輸規範 ● 變頻驅動，無級調速，排量精準連續可調

產品名稱	代表型號	產品圖示	產品描述
混砂車	130桶混砂車		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於混合、攪拌、輸送壓裂作業需要的砂液等介質 ● 高精度密度計、質量流量計，計量精準，消除黏度、密度等不同液體對計量的影響 ● 整車裝機總功率903KW，功率充足，安全可靠
混配車	12方混配車		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於頁岩氣、緻密油、煤層氣、常規油井增產等大排量壓裂瓜膠及高聚物配液施工等場景 ● 大排量配液，單日最大配液量超過5,000m³ ● 及時混配，即配即用，混合效果均勻優良

產品名稱	代表型號	產品圖示	產品描述
儀表車	C系列 儀表車		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於頁岩氣、緻密油等高壓大排量壓裂施工作業 ● 機組設備可視化管理，一鍵配置機組IP地址，實時監控 ● 壓裂車、混砂車關鍵信息統計分析，提供預測性評估及維保提示
連續油管車	LGC630 連續油管車		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於酸化、沖砂洗井、氣舉排液、打撈、鑽磨、測井等場景 ● 主要部件模塊化設計，可根據客戶要求進行匹配，兼容性強 ● 滾筒容量定製化設計，適用多種油管規格和不同滾筒

產品名稱

代表型號

產品圖示

產品描述

固井車

600型
固井車



- 用於水泥漿混配和高壓泵送作業場景
- 採用液壓無極調速實現自動擋控制模式，泵送排量精準連續可調
- 獨創液壓驅動柱塞泵，消除傳統產品因變速箱換擋造成的負載突變

二層台
機械手



- 用於鑽修井二層台管柱排管作業場景
- 實現二層台無人化作業，降低安全風險和勞動強度
- 多重安全互鎖、無高空滲漏油隱憂，安全可靠
- 取代井架工自動排放鑽具

產品名稱

代表型號

產品圖示

產品描述

鑽台面
機械手

／



- 用於鑽修井鑽台面管柱排管作業場景
- 替代鑽工實現一鍵智能排放，中間過程無需人工
- 與二層台機械手自動聯動，提高起下鑽效率

綜合智能
液壓站

／



- 用於鑽井井場設備液壓系統集中供油作業場景
- 替代傳統井場各機具單獨配套液壓站造成的資源浪費、能耗高以及搬運困難問題
- 按機具需求實時精準供油，降低液壓系統壓力損失，控制液壓系統油溫，提升液壓站使用效率

產品名稱	代表型號	產品圖示	產品描述
鐵鑽工	/		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於鑽修管柱自動上卸扣作業場景 ● 無停頓自動換擋，高速自動對缺，一鍵上卸扣 ● 機械式自增力，不損傷鑽桿、鑽鉞、套管
動力貓道	/		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於鑽修井管柱從地面向鑽井平台自動移運作業場景 ● 可通過一鍵控制，實現鑽桿在排管架到鑽台面的自動往返，通過預設路徑，降低操作複雜度，避免誤操作
司鑽集成控制系統	/		<ul style="list-style-type: none"> ● 用於鑽修井作業對成套自動化管柱處理系統進行智能聯控作業場景 ● 集成控制、故障診斷、數據監控，最優路徑規劃，多機協同聯動整體效率提升

目標集團投資亮點

(i) 非常規油氣支撐能源安全，打開固壓設備市場空間

我國油氣資源進口佔比較高，根據公開數據，2022年我國原油進口佔比超70%，天然氣進口佔比超40%。同時，我國非常規油氣資源儲量豐富，其中頁岩氣儲量全球第一、頁岩油儲量全球第三。目前相關政策支持加大國內油氣勘探開發力度，在「穩油增氣」的背景下，非常規油氣開發地位日益提高。此外，2020年以來，油價持續高位運行，持續高油價預期提振油氣開採上游資本開支，2023年中國石油、中國石化、中國海油預計資本開支合計超過人民幣5,000億元，拉動油氣勘探與生產行業景氣度持續提升，壓裂設備市場空間廣闊，預計2025年我國固壓設備市場規模將超過人民幣100億元。

(ii) 行業競爭門檻高，目標集團競爭優勢持續提升

壓裂設備行業競爭門檻高且行業集中度高，2022年壓裂設備行業前五大企業市場份額佔比合計超過75%。基於以上原因，壓裂設備行業利潤率高於專用設備行業平均水平。壓裂設備行業競爭門檻主要體現在：

- (a) 資金要求高，作為資金密集型行業，對營運資本、研發投入的需求較高，一般企業難以滿足相關資金要求。
- (b) 技術要求高，企業需根據客戶的不同作業環境和作業習慣生產定製化產品，要求企業具備較強的研發設計能力。
- (c) 專業性強，壓裂設備種類較多、對產品的安全性和可靠性要求高，設備若在作業過程中出現問題，可能使所鑽井報廢，產生經濟損失。

(d) 進入門檻高，客戶傾向使用成熟的且具備高知名度和信譽度的企業的產品，行業新進入者取得下游客戶准入許可的難度較大。

目標集團推出了多款具有競爭力的產品，進一步鞏固其行業地位，目標集團2020年至2022年車載壓裂設備銷量分別為131台、224台、181台，市場佔有率分別為17.10%、29.83%、26.89%，銷量、市佔率於2021年和2022年連續兩年排名第一。其中，2022年目標集團壓裂車市佔率25.35%，混砂車市佔率33.33%，儀表車市佔率39.02%。目標集團優勢產品的主要特點如下：

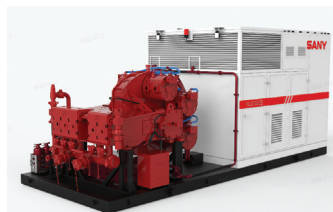
產品類型	圖示	主要特點
成套壓裂設備		<ul style="list-style-type: none"> ● 業內獨家AT自動擋底盤 ● 遠控便捷啟停，機組啟停效率較行業同類產品提升10倍以上 ● 工況自適應技術，綜合節油5%以上
管柱自動化處理系統		<ul style="list-style-type: none"> ● 多機協同聯動，整體效率提升30%以上 ● 減少鑽井作業人數25%以上 ● 機器視覺技術輔助井場安全管理
大功率電驅裝備		<ul style="list-style-type: none"> ● 全方位六重保護，雙IP54設計變頻櫃，提供更強防護 ● 變頻器採用大容量IGCT技術路線 ● 智能維保系統、故障代碼可視化解析系統，設備信息實時在線診斷

產品類型

圖示

主要特點

分佈式電驅
裝備



- 分佈式多電機驅動，輕鬆實現高負載持續作業，投資成本降低36%，單機運營成本節約至少人民幣30萬元/年
- IP68防護等級遠超常規IP44，可靠性更高
- 永磁同步電機調速範圍更寬，效率更高

新能源鑽機



- 柴電混合動力，總功率提升15%以上
- 超大功率動力頭，動力頭功率達278kW
- 獨創壓力自動調整技術
- 多重聯動互鎖，專利浮動裝置，安全便捷

管道工程車



- 變軌距底盤，吊載穩定性好，安全可靠
- 360環視系統實現全車無死角監控
- 兩級漏電保護為現場用電安全提供保障

(iii) 創新應用數字化生產模式，引領智能製造革命

傳統油氣設備行業製造環節面臨生產柔性化程度低、信息傳遞效率低、生產存在安全隱患等痛點。目標集團致力於從產線自動化、運營數字化、協同網絡化、決策智能化等多方面提升製造能力，並解決傳統生產過程中的難點：

- (a) 通過建立柔性生產線、作業標準化流程及自動配送系統以提高產線自動化程度。目標集團的生產線自動化程度高，且可基於不同的產品類型快速調整。
- (b) 通過建立動態可視化系統、輔料智能管理系統及設備在線管理系統實現運營數字化管理，一方面提升了數據採集的及時性和準確性，並通過全流程數據可視化實現了暢通的信息共享並提高了決策及工作效率；另一方面通過應用AI視覺識別技術實現人員安全、設備安全、物料安全的全方位監控，並憑藉安全監控系統實時警報護航生產安全。
- (c) 通過內部系統集成、設備互聯及應用「製造儀表盤」系統提升了協同作業能力。
- (d) 通過應用大數據技術，目標集團即將上線生產計劃自動排程系統、智能調度系統及質量在線系統以實現決策智能化。

目標集團通過應用數字化生產模式實現了生產製造環節的提質降本，相較完成智能工廠建設前，整體生產週期縮短12%，製造成本下降13%，故障率下降28%，月產能提升20%，在製品存貨週轉率提升39%。

(iv) 卓越的研發能力，持續賦能創新和可持續發展

目標集團注重研發能力建設，不斷引進高端人才，完善激勵機制，研發團隊規模快速擴張，已建立建制化研發團隊。在研究組織架構方面，目標集團研究院下設15家研究所，其中包括9大產品開發研究所、5大技術賦能研究所及1家國際化研究所。目標集團擁有長沙、株洲、北京、成都四大研發基地，通過異地協同及數字研發管理平台實現產品研發協同與數字化管理。研究院擁有研發人員超200人，超過99%為本科及以上學歷，碩士及以上佔比為42%。此外，目標集團重視通過校企合作加強前沿技術研究，已與包括哈爾濱工業大學、中國石油大學、華中科技大學、西南石油大學、燕山大學、國防科學技術大學在內的六所高校達成良好合作。

目標集團擁有較強的自主研發能力及完備的試驗檢測能力，已在規劃、仿真、試驗、試製方面形成四位一體的卓越研發能力：

- (a) 在規劃方面，擁有全面且完善的規劃體系，設有產品規劃委員會、產品規劃部，由多名具有資深專業背景的規劃人員組成，工作覆蓋從需求管理到產品定義的規劃管理。規劃體系每年度約落地至少20項戰略規劃和行業分析、2項新領域新品類規劃以及5項優質產品規劃。
- (b) 在仿真方面，目標集團已具備整機疲勞耐久、多學科聯合仿真、熱管理、仿真軟件二次開發及數字孿生等各類仿真能力，具備高性能計算平台和仿真管理平台，實現了仿真流程在線化，以及超過90%的仿真能力覆蓋率和超過50%的物理試驗替代率。此外，目標集團開發了壓裂橇整機數字孿生模型，實現了壓裂泵等核心產品的故障診斷及在線監控。

- (c) 在試驗方面，目標集團試驗所需相關資源豐富，在株洲園區擁有國內最大的壓裂試驗場，以及特種專用車輛試驗區、140MPa級高壓試驗區、井口自動化試驗區。相關試驗區配備有精密的數據測量設備。
- (d) 在試製方面，目標集團具備獨立的試製體系，包含專業化的試製車間及全面生產設備管理系統。目標集團的試製體系保障了試製工作高效進行，可將試製週期縮短10%–15%，實現了樣機承接和樣機管理範圍的全覆蓋。

目標集團自成立以來，高度重視核心技術和產品的研發投入及積累。2020–2022年，目標集團平均研發費用率約為10%，居於同行業領先水平。通過不斷地自主研發，目標集團已取得有效專利678件及軟件著作權42件。得益於目標集團豐富的人才儲備、大量的研發投入以及與發展相契合的研發戰略，目標集團研發能力已處於行業領先地位，產品質量可靠，達到行業領先的質量水平。此外，目標集團已取得多項榮譽獎項，包括北京市科技進步二等獎、北京市專精特新「小巨人」企業、湖南省創新型中小企業、株洲市科技型瞪羚企業等。未來，目標集團將繼續加大研發投入，持續賦能創新和可持續發展。

(v) 具備頂級數字化集成採購平台

目標集團依託成熟的管理經驗和完善的供應鏈體系，構建領先的數字化集成採購平台，從而有效降低了採購成本；此外，目標集團產品使用的汽車底盤、發動機、油泵、壓裂泵等主要關鍵部件均實現自主生產或供應鏈安全可控。目標集團供應鏈系統實現了行業領先：

- (a) 目標集團對採購過程進行數字化管理，通過系統實現了物料管理的全程可視化；對傳統的事務性採購，進行數字化升級以便於管理；對需要供應鏈全局優化實現整合資源及總成本降低的策略性採購，通過數字化系統尋找最優解決方案，實現智慧化採購。

- (b) 目標集團在採購過程中加強集團內協同，採購效率行業領先。
- (c) 目標集團採購系統全面對成本數據進行深層次分析和智能化計算，並合理分佈全球化採購佈局，從而達到最優的成本控制。
- (d) 目標集團擁有柔性供應鏈體系，可實現需求感知前置化、風險預警在線化、產銷協同集成化，從而避免傳統供應鏈採購體系帶來的庫存積壓問題。
- (e) 目標集團建立了良好的供應鏈生態圈，與上下游高效協同，對採購產品出現的問題可與供應商在線實時互動，迅速解決問題。

(vi) 行業電動化及智能化領導者，前景廣闊

目標集團把握行業電動化及智能化趨勢，持續深耕高效節能、自動化、無人化及智慧油氣田一體化等前沿技術，現已成為行業電動化及智能化領導者。

(a) 電動化

電驅壓裂設備市場前景廣闊。壓裂設備主要分為傳統能源驅動及新能源驅動，其中傳統能源驅動主要包括柴油驅動，新能源驅動主要包括電驅及燃驅。全球及中國的新能源壓裂設備需求將持續增長，中國的新能源壓裂設備滲透率將持續增加。

目標集團預計石油裝備行業「電代油」將成為行業趨勢、電動設備佔比將會持續增加，高度重視各類產品的電動化技術研發，現已實現多項技術突破：1) 電驅壓裂設備方面，實現電機系統群協同控制以優化效率，並掌握自動調壓、變配電一體化等多項核心技術；2) 二層台機械手實現全電動化，並應用了伺服驅動技術；3) 電動鑽台面機械手採用一鍵定位控制技

術；4) 智能綜合液壓站採用按需供油電比例控制技術，解決油溫高的痛點。未來目標集團將持續發力電驅壓裂節能、管道設備電動化、自動化產品電動化等技術開發。

2022年目標集團完成了11款電驅壓裂主機產品的研發及升級迭代，其電驅壓裂產品已實現商用化。目標集團於2022年第三季度推出的6000型電驅壓裂撬及配套產品，產品智能化程度高，相較於2500型柴驅壓裂設備，其功率密度提升2倍、施工效率提升1倍、能耗下降46%、噪音下降29%。憑藉以上優點，該產品一經推出即成為市場爆款，於當年實現了人民幣3.77億元的營業收入，由於技術進步、自主研發變配電及變頻等核心部件、提質降本等原因，該產品毛利率超40%。此外，目標集團憑藉其電驅壓裂產品在與多個客戶的合作中打造了樣板工程。

目標集團同樣積極開發電驅壓裂前沿產品：1) 研發完成並面市的1000型增程式電驅壓裂撬可解決施工現場無電力的難題，使得作業效率大幅提升。1000型分佈式電驅壓裂撬實現了配件全國產化，且應用商用車新能源電機，性能穩定、性價比高；2) 8000-10000型電驅壓裂撬正在研發中，作為行業領先的大功率電驅壓裂設備，其大容量IGCT將保證更高的可靠性，將應用AI識別技術實現自動施工。

(b) 智能化

目標集團通過產品智能化及運營智能化兩大方向打造智能化綜合解決方案，一方面應用物聯網和人工智能等技術替代人力並賦能產品，另一方面堅持軟件定義智能網連和運維，以智能系統平台賦能業務運營。

產品智能化領域，目標集團已實現：1)生產施工遠程控制，儀表橈可遠程控制混砂橈並實現監控數據和控制信號雙傳輸，且配有健康管理系統對全機組運行參數進行監控，及配備預測性維護系統對壓裂車及混砂關鍵數據信息統計分析；2)數據可視化，通過數據儀表盤實時掌握設備信息，並支持手機端、PC端、平板多設備同時監控；3)無線通訊，應用無線通訊技術加快施工部署，並借助無線基站實現遠程故障診斷；4)兼容性技術，可實現不同品牌設備組網施工一鍵喚醒以提升效率；5)視覺識別技術，憑藉機組視覺識別技術及時識別異常；6)全套鑽修井司鑽集成控制技術和一鍵聯動技術。

業務運營智能化領域，目標集團致力於構建智能化運營管理平台，包括業務運營數據看板系統、井場智慧監管系統、業務運營管理系統、現場運行管理系統等，並輔以智能傳感器等硬件設備，按「決策支持 — 運營管理 — 現場執行」三大環節進行運營管理與支持現場施工。目標集團將基於智能運營管理平台與井場等客戶及設備供應商、技術服務商、物流商、工程服務商等供應商形成良性互動，構建合作共贏的生態體系。

目標集團的智能化綜合解決方案已實現以下成果：1)產品智能運行：提高施工效率、降低安全風險；2)業務降本節支：降低人力成本等開支；3)完整業務流的標準化管理，設備管理業務在線化程度明顯提高；4)運營提質增效：提高業務流轉效率和績效管控水平，如設備異常的閉環處理端到端業務流程提效超過15%。

目標集團未來將通過持續開發智能設備協同、AI識別、智能算法等核心技術，在作業模式中逐步實現從複雜輔助作業、半自動作業、高度自動化作業至完全自動作業的突破，最終提供智慧油田技術服務及解決方案。

(vii)新產品、新業務貢獻第二增長曲線

目標集團堅持新產品、新業務的發展戰略，持續拓展產品圖譜，依託自身優勢深化油服業務佈局，新產品及新業務將為目標集團擴大增長空間，構建目標集團第二增長曲線。

(a) 新產品

目標集團將佈局鑽採自動化、油田工程設備、天然氣工程板塊，並依託產品提升工程運營服務能力。在鑽採自動化板塊，結合目前石油石化節能減排的行業趨勢，目標集團開發了應用於煤層氣和地熱鑽採的新能源鑽機，目前正處於商業化測試階段，並將在電動化車載修井方面深度佈局。此外，目標集團將在鑽機電控、智能化技術方面引入合作資源，同時憑藉二層台機械手、液壓站、鑽台面機械手等高質量產品提升品牌形象。在油田工程設備板塊，目標集團已完成焊接工程車的研發，可實現遠程駕駛、高效節油，未來將佈局智能吊管機、自動焊機，進一步完善油田管道建設產

品型譜。在天然氣工程板塊，目標集團將以天然氣液化裝置為起點，形成裝備、工程、運營的業務架構，其中裝備研發聚焦於壓裂裝備、天然氣集輸裝備、天然氣液化裝備及管道工程裝備；工程服務領域佈局集輸工程EPC及液化工程EPC；運營方面以合作開發、自主開發並行的模式深化產業佈局。

(b) 新業務

目標集團將依託自身優勢稟賦持續開拓油服新業務。中國油服市場行業驅動力包括持續增長的能源需求、非常規油氣開採增長潛力、油價高位支撐、政府政策的大力支持及一帶一路政策等。中國油服行業的進入壁壘高，包括充足的資本金、高效運營及成本控制、技術基礎設施、良好的品牌知名度及客戶關係等。目標集團憑藉雄厚的資本實力、領先的供應鏈管理能力、先進的製造能力、卓越的研發能力、三一品牌效應及優質的客戶資源等多重優勢已成功進入中國油服市場，未來將繼續深化油服業務佈局。

(viii) 富有前瞻性且經驗豐富的管理團隊

目標集團建立了富有前瞻性的專業管理團隊，擁有多名在機械製造、油氣服務等相關領域具備豐富經驗的行業專家，在經營管理過程中穩步推進發展戰略，適時調整市場策略，提高研發能力與經營活力。在管理團隊的帶領下，目標集團持續開拓具有前景的業務領域，構建了「裝備+油服」的業務佈局；打造了利於創新的企業文化，前瞻性佈局數智化、電動化，明確了未來發展方向；在產品開發過程中選擇先進技術路線，建立了突出的產品優勢。得益於管理團隊出色的領導能力，目標集團取得了快速的業績增長，不斷為股東創造價值。

目標集團未來發展戰略

(i) 多元化的新產品佈局

除現有成熟產品外，目標集團將在油氣裝備各領域不斷研發新產品，持續提升產品競爭力。計劃佈局的主要新產品包括：

- (a) 在全電驅成套設備方面，加大電驅壓裂裝備研發，打造成套壓裂裝備國內第一品牌。
- (b) 在管道工程裝備方面，以焊接工作站、吊管機等產品切入管道工程裝備領域，並逐步發展管道檢測、海底管道鋪設裝備及工程業務。
- (c) 在測錄試井裝備方面，通過電動測井車等產品切入測錄試井裝備領域。
- (d) 在鑽修井及鑽採自動化裝備方面，目標集團正在從二層台機械手等管柱自動化部件向一體化管柱自動化集成系統、成套自動化鑽修井設備領域拓展，並重點打造履帶式和車載式新能源鑽機、電動修井機等產品。
- (e) 在天然氣液化裝備及工程方面，著力於中小型零散氣製液化天然氣裝備，並逐步發展油氣集輸工程，拓展油氣工程國際化業務及海上油氣處理裝備等新領域。

(ii) 重點突破國資客戶與海外客戶，促進收入規模持續提升

目標集團採取重點突破國資客戶和海外客戶的發展戰略，以帶動銷量迅速上升，提升市場佔有率。目標集團國資客戶收入從2020年的約人民幣1.54億元上升至2022年的約人民幣5.96億元，年複合增長率約97%，收入佔比從約17%上升至約29%，預計目標集團未來國資客戶佔比將保持在30%-40%。同時，目標

集團致力於開發海外客戶新市場，目前已在中亞、日本、中東、非洲、拉美等國家和地區與當地客戶達成意向訂單，未來將進軍歐美市場，並依託一帶一路戰略實現業務進一步出海。

(iii) 全面佈局國際化

油氣服務及裝備的國際化市場空間廣闊。目標集團計劃面向國際市場推出壓裂設備等拳頭產品，同時開拓國際油服業務，形成裝備及服務的雙輪驅動。此外，目標集團將成立國際營銷公司、國際產品研究所，計劃在美國成立研發中心，打造國際研發、營銷及服務團隊。目標集團短期將打造標桿項目，突破亞非拉市場；中期將持續推進國際化隊伍建設，並樹立國際品牌形象；長期將對標國際油服公司，形成客戶黏性，完成國際化市場深度佈局。

(iv) 深耕四大領域，提升綜合競爭力

2022年，目標集團油氣裝備業務取得人民幣18.54億元營業收入，油服業務實現人民幣2.26億元營業收入，未來將深耕油氣裝備、油氣服務、油氣工程、油氣投資四大領域，提升綜合競爭力，提升收入規模及盈利水平。目標集團未來將堅持裝備與油服兩翼齊飛發展戰略，繼續夯實數字化、電動化、智能化三項基礎，憑藉規劃、仿真、試製、試驗四項研發能力，依靠製造、商務、質保、工藝、服務五大核心支柱，依託柴驅壓裂、電驅成套設備、油氣集輸、管道工程、智能鑽機、油服泵配六項核心業務，力爭維持成套壓裂設備市佔率第一的行業地位並持續擴大領先優勢，成為國內油氣裝備第一品牌。

(v) 打造世界領先的油氣綜合方案提供商

目標集團以成為世界領先的油氣綜合方案提供商為戰略目標。短期目標為橫向拓展油氣設備產品型譜，全面覆蓋包括勘探裝備、鑽機鑽具裝備、完井增產裝備、油氣集輸裝備、環保減排裝備等在內的油氣田裝備賽道，並開拓佈局國際市場。中期目標為縱向深化佈局技術和工程服務，全面覆蓋包括物探勘察服務、鑽井服務、油田技術服務、油田工程服務及油田數字化服務等在內的油氣服務賽道，並建立全球銷售網絡。未來目標集團將持續為中國油氣裝備及服務行業發展貢獻自己的力量，致力與海內外能源開發巨頭構建深度戰略合作關係，成為全球一流的油氣綜合方案提供商。

董事會相信，收購事項具有策略吸引力，並將帶來以下裨益：

(i) 持續多元化產業佈局，拓展能源裝備業務細分領域，形成協同效應

本次收購事項前，本公司業務可分為三大板塊：在礦山裝備領域涵蓋煤炭機械、非煤掘採、礦用車輛及智慧礦山業務；在物流裝備領域覆蓋集裝箱裝備、散料裝備及通用裝備業務；在機器人領域覆蓋機器人系統集成、移動機器人及電動叉車業務。目標集團深耕於油氣田成套設備與配件的研發、生產與銷售，以及油氣田固井增產相關技術服務等業務。本次收購事項後，本公司煤炭機械等能源裝備業務細分領域將獲得進一步拓展，實現多元化產業佈局，提升業務規模，增加經營業績增長點。本公司與目標集團可以在業務方面形成協同效應，特別是煤層氣開採方面，本公司的煤炭機械業務與目標集團的油氣裝備業務可以在業務一體化發展、客戶資源共享、市場規模擴大等方面實現協同效應。

(ii) 資源整合提升智能製造能力，提升裝備製造產能水平

本次收購事項前，本公司寬體車、液壓支架、小港機及大港機的燈塔工廠項目已陸續投產。燈塔工廠的建成提高了生產自動化率，縮短了製造週期，實現產能躍升及製造裝配過程少人化，滿足本公司產品訂單需求的快速增長。目標集團已建成株洲智能製造中心，實現了產線自動化、運營數字化、協同網絡化、決策智能化等方面的製造能力提升。本次收購事項完成後，本公司及目標集團將整合發展，提升產線自動化程度及柔性生產能力，從而有效提高生產效率、降低生產成本；同時，本公司與目標集團的整合將推動裝備製造能力的迅速提升，從而在市場上更加具有競爭力。

(iii) 電動化、智能化技術及研發能力互補，加速商業化成果孵化

本公司智能化、電動化成果顯著。礦山裝備方面，智能掘進機銷售實現翻倍增長，本公司開發的基於數字孿生技術的綜掘智能控制系統達到國內領先水平，實現智能採煤機全型譜覆蓋。智慧礦山無人駕駛運營里程超30萬公里，綜合運行效率達88%。物流裝備方面，本公司的自動化軌道式龍門起重機簽訂總金額近10億元訂單，具備箱區自動掃瞄等先進設計，作業達到國內領先水平。本公司交付天津港14台自動化輪胎吊，打破作業效率紀錄，完成國內首個成功運行的鐵路自動化軌道吊項目，入選行業創新案例。機器人方面，本公司不斷推出引領行業發展的新產品，開發配備智能化系統的王牌C6電動叉車等。

目標集團現已成長為國內石油裝備行業電動化、智能化的引領者。目標集團完成了11款電動化主機產品的研發及升級迭代，且推出的6000型電驅壓裂設備憑藉其功率密度高、能耗低、噪音低等產品特點成為市場熱銷產品。目標集團可在石油裝備領域提供智能化一體解決方案，包括產品智能化及業務運營智能化兩大方面。產品智能化方面，目標集團掌握了施工遠程控制、數據可視化、兼容控制等多項智能化技術，有效助力提升作業效率、降低安全風險。業務運營智能化方面，目標集團致力於打造油服壓裂業務運營管理平台，從決策支持、運營管理、現場執行等多方面助力智能化運營，實現運營的提質降本。全球及中國的新能源壓裂設備市場潛力巨大，且滲透率將持續增加，未來目標集團將繼續深化電動化佈局，持續增加電動化產品佔比，並提升產品智能化及業務運營智能化水平。

本次收購事項完成後，本公司與目標集團的電動化、智能化可共享研發成果、整合研發能力，推動全產品線研發創新，加速商業化成果孵化。

(iv) 共同推動國際化戰略，整合拓展銷售渠道

本公司數智化、電動化及國際化戰略取得突出成效。2022年，本公司海外銷售收入持續增長，同比增幅達到101.5%。目標集團近年持續提升國資客戶銷售收入，推動新產品商業化落地，逐步開拓海外市場，目前中亞、日本、中東、非洲、拉美等地區已實現意向訂單。

本次收購事項完成後，本公司與目標集團可通過整合銷售網絡和渠道，進一步提高市場開拓能力，提升產品多樣性和國際化覆蓋度，滿足國內外客戶需求，實現銷售規模的穩步提升。

(v) 提高本集團收入規模和盈利能力

2020年至2022年，目標集團收入分別為人民幣8.94億元、人民幣17.40億元及人民幣20.87億元；淨利潤分別為人民幣0.70億元、人民幣3.04億元及人民幣3.86億元。目標集團將積極開發鑽採自動化板塊、天然氣工程等業務板塊的新產品，拓展油氣專業技術服務等新業務，並邁入國際市場，打造新增長點。

本次收購事項完成後，目標集團將成為上市公司的全資附屬公司，目標集團和本公司的整合將進一步提升本公司在能源裝備領域的綜合競爭力，有助於提升本公司的收入規模和綜合競爭力。

董事會(不包括獨立非執行董事，彼等將於考慮獨立財務顧問的意見及建議後發表意見)認為，該協議的條款屬公平合理，按照一般商業條款訂立，並符合本公司及股東的整體利益。

董事會批准

於為批准該協議而舉行的董事會會議上，由於梁先生、唐修國先生及向文波先生於賣方的直接或間接股權，梁在中先生(梁先生之兒子)、唐修國先生及向文波先生各自已就本公司之相關董事會決議案放棄投票。除上文所披露者外，概無其他董事於該協議中擁有或被視作擁有重大股權而須就批准該協議之董事會決議案放棄投票。

上市規則之涵義

收購事項

由於根據上市規則第14.07條有關收購事項的一項或以上適用百分比率超過5%，但全部均低於25%，故根據上市規則第14章，收購事項構成本公司之須予披露交易，因此須遵守上市規則第14章項下之通知及公告規定。

於本公告日期，梁先生為本公司的控股股東，有權行使或控制行使本公司普通股本約66.47%的表決權及間接持有479,781,034股可換股優先股，悉數轉換後相當於本公司已發行股本(經擴大)的約13.13%。由於賣方由梁先生最終及實益擁有

43.167%，賣方為梁先生之聯繫人，故根據上市規則，其為本公司之關連人士。因此，根據上市規則第14A章，訂立該協議亦構成本公司的關連交易，須遵守上市規則第14A章項下的申報、公告、通函及獨立股東批准規定。

股東特別大會

本公司將召開及舉行股東特別大會，以供根據上市規則有權投票且毋須放棄投票之獨立股東考慮及酌情批准有關該協議以及其各自項下擬進行的交易之普通決議案。

一般事項

由獨立非執行董事組成的獨立董事委員會經已成立，以就該協議以及其項下擬進行的交易的條款是否屬公平合理，是否按照一般商業條款訂立，及是否符合本公司及股東的整體利益，並就如何於股東特別大會上就批准有關該協議以及其項下擬進行的交易提呈的決議案投票向獨立股東提供意見。此外，本公司已委任獨立財務顧問，以就上述事項向獨立董事委員會及獨立股東提供意見。

寄發通函

由於需要額外時間編製及落實通函內容，一份載有(其中包括)(i)收購事項的進一步詳情；(ii)獨立董事委員會就收購事項致獨立股東的推薦意見函件；(iii)獨立財務顧問就收購事項致獨立董事委員會及獨立股東的意見函件；(iv)股東特別大會通告；及(v)根據上市規則須予披露的其他資料的通函，將於2023年5月12日或之前寄發予股東。

收購事項須待該協議所載先決條件獲達成後方告完成。概不保證完成將會發生或於何時發生。股東及潛在投資者於買賣本公司證券時務請審慎行事。

釋義

於本公告中，除非文義另有所指，否則下列詞彙具有以下涵義：

「收購事項」	指	本公司根據該協議之條款及條件向賣方收購待售股份（即目標公司全部已發行股本）
「該協議」	指	賣方與本公司就收購事項訂立日期為2023年4月12日之買賣協議
「聯繫人」	指	具有上市規則賦予該詞的涵義
「董事會」	指	董事會
「營業日」	指	香港持牌銀行開門辦理一般銀行業務之日（星期六、星期日或上午九時正至下午五時正期間香港懸掛8號或以上熱帶氣旋警告信號或「黑色暴雨警告信號」之日除外）
「本公司」	指	三一重裝國際控股有限公司，於2009年7月23日根據開曼群島法律註冊成立的有限公司，其股份於聯交所上市（股份代號：631）
「完成」	指	根據該協議之條款完成收購事項
「完成日期」	指	緊隨所有先決條件獲達成（或豁免，如適用）之日後10個營業日內，或本公司與賣方根據該協議可能書面協定的其他日期
「關連人士」	指	具有上市規則賦予該詞的涵義
「關連交易」	指	具有上市規則賦予該詞的涵義
「代價」	指	本公司就待售股份應付予賣方的代價，即人民幣2,980百萬元

「控股股東」	指	具有上市規則賦予該詞的涵義
「可換股優先股」	指	本公司的可換股優先股
「董事」	指	本公司董事
「股東特別大會」	指	本公司將召開及舉行的股東特別大會，以供獨立股東考慮並酌情批准該協議以及其項下擬進行的交易
「本集團」	指	本公司及其附屬公司
「香港」	指	中國香港特別行政區
「湖南三一石油裝備」	指	湖南三一石油裝備有限公司，於中國成立的有限公司
「獨立董事委員會」	指	由本公司全體獨立非執行董事組成的本公司獨立董事委員會，以就該協議以及其項下擬進行的交易向獨立股東提供意見
「獨立財務顧問」	指	新百利融資有限公司，根據香港法例第571章證券及期貨條例(經不時修訂)可從事第1類(證券交易)及第6類(就機構融資提供意見)受規管活動的持牌法團，已就該協議以及其項下擬進行的交易獲委任為獨立董事委員會及獨立股東的獨立財務顧問
「獨立股東」	指	並無參與收購事項及於收購事項並無擁有權益之股東
「獨立第三方」	指	獨立於本公司及其關連人士且與彼等概無關連的第三方
「上市規則」	指	香港聯合交易所有限公司證券上市規則
「最後截止日期」	指	2023年9月30日或該協議訂約方可能書面協定之較後日期

「梁先生」	指	本公司控股股東梁穩根先生
「中國」	指	中華人民共和國，就本公告而言，不包括香港、澳門及台灣
「人民幣」	指	人民幣，中國法定貨幣
「待售股份」	指	目標公司股本中3,634,000股普通股，即賣方所持目標公司全部已發行股本
「三一香港」	指	三一香港集團有限公司，於香港註冊成立的有限公司，並為本公司的控股股東
「三一石油智能裝備」	指	三一石油智能裝備有限公司，於中國成立的有限公司
「股份」	指	本公司的股份
「股東」	指	本公司的股東
「聯交所」	指	香港聯合交易所有限公司
「附屬公司」	指	具有上市規則賦予該詞的涵義
「目標公司」	指	三一石油科技香港有限公司，於香港註冊成立的有限公司，於該協議日期由賣方全資擁有
「目標集團」	指	目標公司及其附屬公司
「賣方」	指	Sany Perpetual Enterprise Holdings Company Limited，於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司
「%」	指	百分比

承董事會命
三一重裝國際控股有限公司
董事長
梁在中

香港，2023年4月12日

於本公告日期，執行董事為梁在中先生、戚建先生及伏衛忠先生，非執行董事為唐修國先生及向文波先生，以及獨立非執行董事為吳育強先生、潘昭國先生及胡吉全先生。