

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部份內容所產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



Tuya Inc.
塗鴉智能*

(於開曼群島註冊成立以不同投票權控制的有限責任公司)

(香港聯交所股份代號：2391)

(紐約證券交易所股票代碼：TUYA)

內幕消息 截至2023年3月31日止季度的未經審計財務業績

本公告乃根據香港聯合交易所有限公司證券上市規則第13.09條及香港法例第571章證券及期貨條例第XIVA部刊發。

Tuya Inc. (「**Tuya**」或「**本公司**」) 欣然宣佈本公司及其附屬公司及合併聯屬實體 (「**本集團**」) 截至2023年3月31日止三個月的未經審計簡明合併業績。

本公司欣然宣佈，本集團截至2023年3月31日止三個月的未經審計簡明合併業績 (「**第一季度業績**」)，乃根據美國證券交易委員會 (「**美國證交會**」) 的適用規則刊發。

第一季度業績乃根據美國公認會計準則 (「**美國公認會計準則**」) (有別於國際財務報告準則) 編製。

本公告附表I為本公司於2023年6月7日 (美國東部時間) 就第一季度業績刊發的新聞稿全文，其中部分內容可能構成本公司的重大內幕消息。

本公告載有前瞻性陳述。該等陳述乃根據《1995年美國私人證券訴訟改革法案》的「安全港」條文作出。前瞻性陳述並非歷史事實的陳述，包括有關本公司信念及期望的陳述。前瞻性陳述涉及固有風險及不確定因素，而多項因素可能導致實際結果與任何前瞻性陳述所載者有重大差異。在若干情況下，前瞻性陳述可透過「可能」、「將會」、「預期」、「預計」、「目標」、「旨在」、「估計」、「擬」、「計劃」、「相信」、「潛在」、「繼續」、「很可能」等字眼或語句或其他類似表述予以識別。有關

* 僅供識別

該等及其他風險、不確定因素或因素的進一步資料載於本公司向美國證交會提交的文件。本公告所載前瞻性陳述僅截至本公告日期作出，除法律規定者外，本公司並無責任公開更新任何前瞻性陳述以反映期後事項或情況。所有前瞻性陳述應根據其固有不確定性的理解進行評估。

本公司股東及有意投資者請勿過度依賴第一季度業績，並於買賣本公司證券時務請審慎行事。

承董事會命
Tuya Inc.
王學集
董事長

香港，2023年6月7日

於本公告日期，董事會由執行董事王學集先生、陳燎罕先生、楊懿先生及劉堯女士；非執行董事洪婧女士；及獨立非執行董事黃宣德先生、邱昌恒先生、郭孟雄先生及葉栢東先生組成。

附表I

Tuya報告2023年第一季度未經審計財務業績

聖塔克拉拉，2023年6月7日／美通社／—Tuya Inc.（「Tuya」或「本公司」）（紐交所代號：TUYA；聯交所代號：2391），全球領先物聯網雲開發平台，今日公佈其截至2023年3月31日止第一季度的未經審計財務業績。

2023年第一季度財務摘要

- 總收入為47.5百萬美元，同比下降約14.2%（2022年第一季度：55.3百萬美元）。
- 物聯網平台即服務（「PaaS」）收入為33.6百萬美元，同比下降約19.6%（2022年第一季度：41.8百萬美元）。
- 軟件即服務（「SaaS」）及其他收入為8.5百萬美元，同比增長約47.2%（2022年第一季度：5.8百萬美元）。
- 本季度的整體毛利率上升至44.3%，同比上升3.1個百分點（2022年第一季度：41.2%）。本季度物聯網PaaS的毛利率下降至40.5%，同比下降1.8個百分點（2022年第一季度：42.3%）。
- 本季度的營業利潤率為負68.0%，同比上升32.3個百分點（2022年第一季度：負100.3%）。本季度的非公認會計準則營業利潤率為負31.5%，同比上升36.9個百分點（2022年第一季度：負68.4%）。本季度淨利潤率為負44.3%，同比上升55.0個百分點（2022年第一季度：負99.3%）。本季度的非公認會計準則淨利潤率為負7.8%，同比上升59.6個百分點（2022年第一季度：負67.4%）。
- 截至2023年3月31日，現金及現金等價物以及短期投資總額為937.5百萬美元，相較而言，截至2022年12月31日為954.3百萬美元。

2023年第一季度經營摘要

- 2023年第一季度的物聯網PaaS客戶¹約有2,000個（2022年第一季度：約有2,600個）。2023年第一季度的客戶總數約為2,800個（2022年第一季度：約為3,900個）。大客戶戰略的實施使得本集團能夠更加聚焦地服務戰略性客戶。

- 截至2023年3月31日止連續12個月，**優質物聯網PaaS客戶**²有261個（2022年第一季度：303個）。於2023年第一季度，本集團的優質物聯網PaaS客戶貢獻了約80.2%（2022年第一季度：約85.6%）的物聯網PaaS收入。優質物聯網PaaS客戶減少主要是由於過往若干優質客戶的訂單量減少，因而低於優質客戶的收入貢獻門檻，即過去12個月的100,000美元。
 - 截至2023年3月31日止連續12個月，以**收入為基礎的物聯網PaaS淨擴展率**（「**DBNER**」）³為49%（2022年第一季度：122%）。
 - 截至2023年3月31日，**註冊物聯網設備和軟件開發者**或**註冊開發者**超過782,000個，較截至2022年12月31日的約708,000個開發者增長10.6%。
1. 本集團將於指定期間內的物聯網PaaS客戶定義為在該期間直接向本集團下達物聯網PaaS訂單的客戶。
 2. 本集團將優質物聯網PaaS客戶定義為截至指定日期過去12個月期間物聯網PaaS收入貢獻超過100,000美元的客戶。
 3. 本集團通過首先識別過去12個月期間的所有客戶（即於該期間至少下達一次物聯網PaaS訂單的客戶），然後將該等客戶於目前連續12個月期間產生的物聯網PaaS收入除以同一客戶群於之前12個月期間產生的物聯網PaaS收入得出商數，以計算物聯網PaaS連續12個月期間的DBNER。本集團的DBNER可能因多項因素的綜合影響而不時變動，其中包括客戶的購買週期及金額以及本集團的客戶組合的變動。DBNER顯示本集團隨著時間的推移擴大客戶對Tuya平台的使用，並從現有客戶中產生收入增長的能力。

Tuya創始人兼首席執行官王學集先生表示：「儘管本季度的宏觀經濟環境相對複雜，但我們對關鍵客戶和高價值產品的戰略性轉向使我們得以穩定經營並支持增長。這種改進的方法支持我們在2023年第一季度取得了5%的環比收入增長，而第一季度通常是一個以長假期和平淡表現為特徵的時期。我們在價格結構管理方面也有進一步提升，助力我們保持穩健的毛利率水平。展望未來，我們將持續專注於高回報、高效益的產品和解決方案，以鞏固我們在物聯網行業的領導地位。憑藉我們的創新能力、廣泛的設備生態和全面的解決方案，我們有能力抓住新興市場的機遇。」

Tuya董事兼首席財務官劉堯女士補充道：「我們第一季度的財務表現反映出我們的韌性和適應能力。尤為重要的是，我們的非公認會計準則總營業費用縮減了40%以上，體現了我們對審慎財務管理的承諾，以及我們嚴格控制預算和降本增效的成效。這些努力使得我們的非公認會計準則淨虧損大幅降低，達到自2019年以來的最低水平。展望2023年的餘下時間，我們認為市場挑戰可能仍會持續，使得行業能見度有限。然而，儘管面臨這些不確定性，我們堅信，憑藉減少虧損以及強大的現金儲備，我們的財務狀況已經得到改善，為實現我們的戰略目標和推動未來增長提供了堅實的基礎。」

2023年第一季度未經審計財務業績

收入

2023年第一季度的總收入由2022年同期的55.3百萬美元減少14.2%至47.5百萬美元，主要由於物聯網PaaS收入及智能設備分銷收入減少，部分被SaaS及其他收入增加所抵銷。具體而言：

- 2023年第一季度的物聯網PaaS收入由2022年同期的41.8百萬美元減少19.6%至33.6百萬美元。於本季度，本集團的客戶在作出採購決定時仍保持謹慎態度，乃由於可選消費電子產品行業的供需錯配，導致下游供應鏈的持續庫存積壓壓力。此外，儘管全球通脹在近幾個月有所緩解，但其繼續影響消費者情緒，導致多個地區的非必需消費電子產品需求持續疲軟。此外，與2022年同期相比，外匯匯率波動造成了2.5百萬美元或6.0個百分點的不利影響。基於以上因素，本集團物聯網PaaS於截至2023年3月31日止連續12個月的DBNER較過往期間下降至49%。
- 2023年第一季度的SaaS及其他收入由2022年同期的5.8百萬美元增加47.2%至8.5百萬美元。於本季度，本集團繼續致力於向其客戶提供極具價值的增值服務（「增值服務」）及各種軟件產品，包括SaaS及Cube私有雲解決方案。
- 2023年第一季度的智能設備分銷收入由2022年同期的7.8百萬美元減少30.3%至5.4百萬美元，該減少乃主要由於客戶購買需求的時間和數量波動。

營業成本

2023年第一季度的營業成本由2022年同期的32.5百萬美元減少18.6%至26.5百萬美元，大體上與總收入的下降趨勢一致。

毛利及毛利率

2023年第一季度的毛利總額由2022年同期的22.8百萬美元減少7.9%至21.0百萬美元，而2023年第一季度的毛利率由2022年同期的41.2%增加至44.3%。

- 2023年第一季度物聯網PaaS的毛利率為40.5%，而2022年同期為42.3%，主要因產品組合及定價結構變化，以及本季度因與物聯網PaaS業務有關的特定物聯網芯片及原材料存貨周轉率低而錄得撥備0.3百萬美元造成負0.8個百分點的影響。

- 2023年第一季度SaaS及其他的毛利率為74.1%，而2022年第一季度為77.1%。
- 2023年第一季度智能設備分銷的毛利率為21.0%，而2022年第一季度為9.1%，主要由於我們於本季度向客戶提供了更高價值的產品解決方案。

營業費用

2023年第一季度的營業費用由2022年同期的78.3百萬美元減少31.9%至53.3百萬美元。2023年第一季度的非公認會計準則營業費用（定義為不包括股份支付薪酬費用的營業費用）由2022年同期的60.6百萬美元減少40.6%至36.0百萬美元。2023年第一季度的股份支付薪酬費用為17.3百萬美元，而2022年同一季度為17.7百萬美元。

- 2023年第一季度的研發費用為28.1百萬美元，較2022年同期的47.6百萬美元減少41.1%，主要由於本集團策略性精簡其研發團隊及營運。於本季度，本集團研發團隊的平均受薪僱員人數較上年同一季度同比減少約46.9%。
- 2023年第一季度的銷售及營銷費用為10.3百萬美元，較2022年同期的15.3百萬美元減少32.9%，主要由於(i)策略性精簡銷售及營銷團隊；及(ii)本集團致力控制開支及提高銷售及營銷效率。
- 2023年第一季度的一般及管理費用為16.8百萬美元，較2022年同期的18.0百萬美元減少6.9%，主要由於一般及管理團隊的策略性精簡。
- 2023年第一季度的其他營業收益淨額為1.8百萬美元，主要是由於收到軟件增值稅（「增值稅」）退稅及對企業的各种一般性補貼。

營業虧損及營業利潤率

2023年第一季度的營業虧損由2022年同期的55.5百萬美元收窄41.8%至32.3百萬美元。2023年第一季度的非公認會計準則營業虧損由2022年同期的37.8百萬美元收窄60.4%至15.0百萬美元。

2023年第一季度的營業利潤率為負68.0%，較2022年同期的負100.3%提升32.3個百分點。2023年第一季度的非公認會計準則營業利潤率為負31.5%，較2022年同期的負68.4%提升36.9個百分點。

淨虧損及淨利潤率

2023年第一季度的淨虧損由2022年同期的55.0百萬美元收窄61.7%至21.0百萬美元。2023年第一季度的非公認會計準則淨虧損由2022年同期的37.3百萬美元收窄90.0%至3.7百萬美元。2023年第一季度營業虧損與淨虧損之間的差異乃主要由於本集團對現金及存款(按短期投資入賬)妥善實施財務戰略，實現11.5百萬美元的財務收入。

2023年第一季度的淨利潤率為負44.3%，較2022年同期的負99.3%提升55.0個百分點。2023年第一季度的非公認會計準則淨利潤率為負7.8%，較2022年同期的負67.4%提升59.6個百分點。

每股美國存託股份基本及攤薄淨虧損

2023年第一季度的每股美國存託股份基本及攤薄淨虧損為0.04美元，而2022年同期為0.10美元。每股美國存託股份代表一股A類普通股。

2023年第一季度的非公認會計準則下每股美國存託股份基本及攤薄淨虧損為0.01美元，而2022年同期為0.07美元。

現金及現金等價物以及短期投資

截至2023年3月31日，現金及現金等價物以及短期投資為937.5百萬美元，而截至2022年12月31日則為954.3百萬美元，本集團認為其足以滿足其當前流動資金及營運資金需求。

經營活動所用現金淨額

2023年第一季度的經營活動所用現金淨額為18.9百萬美元，較2022年第一季度經營活動所用現金淨額57.4百萬美元下降67.1%。2023年第一季度所用現金淨額有所改善，主要由於營業費用(尤其是僱員相關成本)大幅減少及日常業務過程中的營運資金變動所致。

股份回購

於截至2023年3月31日止季度，本集團從公開市場回購約0.6百萬股美國存託股份(即0.6百萬股A類普通股)，總代價約為1.1百萬美元(受股份回購量相關規定規限)。

業務展望

預期全球消費電子產品行業的可選消費品支出於2023年仍繼續面臨一系列挑戰，其中包括各地區整體經濟狀況下滑或持續疲弱、全球通脹高企、智能設備製造商、品牌方及供應鏈零售渠道等參與者的庫存積壓、外匯匯率波動、地緣政治緊張局勢及衝突。

目前，近三個季度的行業庫存去化後，下游企業預期將有不同的看法。一些品牌認為庫存壓力有所緩解，而其他品牌表示庫存壓力仍然較大，需要繼續監控情況發展。

本集團將繼續努力監測該等挑戰帶來的不確定性。儘管面臨種種挑戰，本集團仍對行業長期增長前景充滿信心，並致力產品及服務迭代、進一步提升軟件及硬件層能力、擴大客戶基礎、多元化收入來源及進一步優化經營效率。

電話會議資料

本公司管理層將於美國東部時間2023年6月7日（星期三）下午八時三十分（即北京時間2023年6月8日（星期四）上午八時三十分）舉行電話會議，以討論財務業績。於電話會議前，所有參與者必須使用以下鏈接完成在線登記程序。於登記後，各參與者將收到本次會議的進入詳情，包括會議接入碼、個人辨識碼（個人接入碼）、撥號以及一封載有如何連入電話會議的詳細指示電子郵件。

在線登記：<https://www.netroadshow.com/events/login?show=b2cf3458&confId=51502>

重播將可於2023年6月15日前通過撥打以下號碼收聽：

國際： +44-20-3936-3001

美國： +1-855-762-8306

接入碼： 171541

電話會議的網上直播或錄音亦可於本公司投資者關係網站<https://ir.tuya.com>收聽。

有關Tuya Inc.

Tuya Inc. (紐交所：TUYA；聯交所：2391) 是全球領先的物聯網雲開發平台，使命是構建物聯網開發者生態，賦能萬物智能。Tuya開創了一個專用的物聯網雲開發平台，為企業及開發商提供全套產品，包括平台即服務(或PaaS)及軟件即服務(或SaaS)。Tuya透過其物聯網雲端開發平台，使開發商能夠激活一個由品牌方、OEM、合作夥伴及終端用戶構成的充滿活力的物聯網生態系統，透過廣泛的智能設備實現互動及溝通。

使用非公認會計準則財務指標

在評估業務時，本公司考慮並使用非公認會計準則營業費用、非公認會計準則營業虧損(包括非公認會計準則營業利潤率)、非公認會計準則淨虧損(包括非公認會計準則淨利潤率)及非公認會計準則下每股美國存託股份基本及攤薄淨虧損等非公認會計準則指標，作為審閱及評估其經營表現的補充指標。非公認會計準則財務指標的呈列不應被單獨考慮或視為可替代根據美國公認會計準則(「美國公認會計準則」)編製及呈列的財務資料。本公司界定非公認會計準則指標不包括股份支付薪酬費用對相關公認會計準則指標的影響。本公司呈列非公認會計準則財務指標，乃由於管理層用來評估經營表現及制定業務計劃。本公司亦相信，採用非公認會計準則指標有助投資者評估其經營表現。

非公認會計準則財務指標未於美國公認會計準則中有所界定，亦無根據美國公認會計準則呈列。非公認會計準則財務指標用作分析工具存在局限性。使用上述非公認會計準則財務指標的其中一項主要限制為其並未反映影響本公司營運的所有開支項目。股份支付薪酬費用已經及可能繼續於業務中產生，且並無於呈列非公認會計準則財務指標中反映。此外，非公認會計準則財務指標可能有別於其他公司(包括同業公司)使用的非公認會計準則資料，因此可比性可能有限。為彌補可比性的局限，本公司將非公認會計準則財務指標調節至最貼近的美國公認會計準則業績指標，所有指標均應於評估本公司業績時予以考慮。本公司敦請閣下審閱其財務資料時應整體考慮，不應依賴單一財務指標。

Tuya的非公認會計準則財務指標與最可資比較的美國公認會計準則指標的對賬載於本新聞稿結尾部分。

安全港聲明

本新聞稿載有前瞻性陳述。該等陳述乃根據《1995年美國私人證券訴訟改革法案》的「安全港」條文作出。前瞻性陳述並非歷史事實的陳述，包括有關本公司信念及期望的陳述。前瞻性陳述涉及固有風險及不確定因素，而多項因素可能導致實際結果與任何前瞻性陳述所載者有重大差異。在若干情況下，前瞻性陳述可透過「可能」、「將會」、「預期」、「預計」、「目標」、「旨在」、「估計」、「擬」、「計劃」、「相信」、「潛在」、「繼續」、「很可能」等字眼或語句或其他類似表述予以識別。有關該等及其他風險、不確定因素或因素的進一步資料載於本公司向美國證交會提交的文件。本新聞稿所載前瞻性陳述僅截至本公告日期作出，除法律規定者外，本公司並無責任公開更新任何前瞻性陳述以反映期後事項或情況。所有前瞻性陳述應根據其固有不确定性的理解進行評估。

投資者關係聯絡

Tuya Inc.

投資者關係

電郵：ir@tuya.com

The Blueshirt Group

Gary Dvorchak, CFA

電話：+1 (323) 240-5796

電郵：gary@blueshirtgroup.com

TUYA INC.

未經審計簡明合併資產負債表

截至2022年12月31日及2023年3月31日

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至2022年 12月31日	截至2023年 3月31日
資產		
流動資產：		
現金及現金等價物	133,161	74,815
受限制現金	—	4,430
短期投資	821,134	862,724
應收賬款淨額	12,172	14,206
應收票據	2,767	2,002
存貨淨額	45,380	42,126
預付款項及其他流動資產	8,752	9,966
流動資產總值	<u>1,023,366</u>	<u>1,010,269</u>
非流動資產：		
不動產、設備及軟件淨額	3,827	3,313
經營租賃使用權資產淨值	9,736	8,916
長期投資	18,031	18,031
其他非流動資產	1,179	1,084
非流動資產總值	<u>32,773</u>	<u>31,344</u>
資產總值	<u>1,056,139</u>	<u>1,041,613</u>
負債及股東權益		
流動負債：		
應付賬款	9,595	7,154
客戶預付款項	27,633	27,060
流動遞延收益	6,821	6,339
預提費用及其他流動負債	33,383	27,179
流動租賃負債	3,850	3,876
流動負債總額	<u>81,282</u>	<u>71,608</u>

TUYA INC.

未經審計簡明合併資產負債表(續)

截至2022年12月31日及2023年3月31日

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至2022年 12月31日	截至2023年 3月31日
非流動負債：		
非流動租賃負債	5,292	4,738
非流動遞延收益	394	367
其他非流動負債	7,004	6,226
	<u> </u>	<u> </u>
非流動負債總額	<u>12,690</u>	<u>11,331</u>
負債總額	<u>93,972</u>	<u>82,939</u>
股東權益：		
A類普通股	25	25
B類普通股	4	4
庫存股	(86,438)	(71,801)
額外實繳資本	1,584,764	1,586,511
累計其他綜合虧損	(22,115)	(20,487)
累計虧損	(514,073)	(535,578)
	<u> </u>	<u> </u>
股東權益總額	<u>962,167</u>	<u>958,674</u>
負債及股東權益總額	<u>1,056,139</u>	<u>1,041,613</u>

TUYA INC.

未經審計簡明合併綜合虧損表

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至以下日期止三個月	
	2022年 3月31日	2023年 3月31日
收入	55,324	47,485
營業成本	<u>(32,504)</u>	<u>(26,457)</u>
毛利	<u>22,820</u>	<u>21,028</u>
營業費用：		
研發費用	(47,588)	(28,051)
銷售及營銷費用	(15,278)	(10,259)
一般及管理費用	(18,030)	(16,793)
其他營業收益淨額	<u>2,594</u>	<u>1,780</u>
營業費用總額	<u>(78,302)</u>	<u>(53,323)</u>
營業虧損	<u>(55,482)</u>	<u>(32,295)</u>
其他收益／(虧損)		
其他非營業收益淨額	653	778
財務收入淨額	121	11,470
外匯虧損淨額	<u>(101)</u>	<u>(34)</u>
稅前虧損	(54,809)	(20,081)
所得稅費用	<u>(144)</u>	<u>(964)</u>
淨虧損	<u>(54,953)</u>	<u>(21,045)</u>
歸屬於Tuya Inc.淨虧損	<u>(54,953)</u>	<u>(21,045)</u>
歸屬於普通股股東淨虧損	<u>(54,953)</u>	<u>(21,045)</u>

TUYA INC.

未經審計簡明合併綜合虧損表(續)

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至以下日期止三個月	
	2022年 3月31日	2023年 3月31日
淨虧損	(54,953)	(21,045)
其他綜合收益		
外幣折算	649	1,628
歸屬於Tuya Inc.綜合總虧損	<u>(54,304)</u>	<u>(19,417)</u>
歸屬於Tuya Inc.淨虧損	<u>(54,953)</u>	<u>(21,045)</u>
歸屬於普通股股東淨虧損	<u>(54,953)</u>	<u>(21,045)</u>
計算每股淨虧損時使用的普通股加權平均數， 基本及攤薄	556,808,050	553,994,418
歸屬於普通股股東每股淨虧損，基本及攤薄	(0.10)	(0.04)
股份支付薪酬費用計入：		
研發費用	4,130	4,117
銷售及營銷費用	1,653	1,606
一般及管理費用	11,873	11,597

TUYA INC.**未經審計簡明合併現金流量表**

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至以下日期止三個月	
	2022年 3月31日	2023年 3月31日
經營活動所用現金淨額	(57,374)	(18,882)
投資活動所用現金淨額	(141,941)	(33,824)
融資活動所用現金淨額	(21,751)	(2,171)
匯率變動對現金及現金等價物和受限制現金的影響	1,328	961
	<u>(219,738)</u>	<u>(53,916)</u>
現金及現金等價物和受限制現金減少淨額		
期初現金及現金等價物和受限制現金	<u>964,576</u>	<u>133,161</u>
期末現金及現金等價物和受限制現金	<u><u>744,838</u></u>	<u><u>79,245</u></u>

TUYA INC.

非公認會計準則指標與最直接可資比較財務指標之未經審計對賬
(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

	截至以下日期止三個月	
	2022年 3月31日	2023年 3月31日
營業費用與非公認會計準則營業費用的對賬		
研發費用	(47,588)	(28,051)
加：股份支付薪酬費用	4,130	4,117
經調整研發費用	<u>(43,458)</u>	<u>(23,934)</u>
銷售及營銷費用	(15,278)	(10,259)
加：股份支付薪酬費用	1,653	1,606
經調整銷售及營銷費用	<u>(13,625)</u>	<u>(8,653)</u>
一般及管理費用	(18,030)	(16,793)
加：股份支付薪酬費用	11,873	11,597
經調整一般及管理費用	<u>(6,157)</u>	<u>(5,196)</u>
營業虧損與非公認會計準則營業虧損的對賬		
營業虧損	(55,482)	(32,295)
營業利潤率	(100.3)%	(68.0)%
加：股份支付薪酬費用	17,656	17,320
非公認會計準則營業虧損	<u>(37,826)</u>	<u>(14,975)</u>
非公認會計準則營業利潤率	<u>(68.4)%</u>	<u>(31.5)%</u>
淨虧損與非公認會計準則淨虧損的對賬		
淨虧損	(54,953)	(21,045)
淨利潤率	(99.3)%	(44.3)%
加：股份支付薪酬費用	17,656	17,320
非公認會計準則淨虧損	<u>(37,297)</u>	<u>(3,725)</u>
非公認會計準則淨利潤率	<u>(67.4)%</u>	<u>(7.8)%</u>
計算非公認會計準則每股淨虧損時使用的 普通股加權平均數，基本及攤薄	<u>556,808,050</u>	<u>553,994,418</u>
歸屬於普通股股東的非公認會計準則 每股淨虧損，基本及攤薄	<u>(0.07)</u>	<u>(0.01)</u>