#### 未來計劃

有關我們未來計劃的詳細説明,請參閱「業務-我們的戰略」。

## [編纂]用途

假設[編纂]為每股[編纂][編纂]港元(即所述[編纂]範圍每股[編纂][編纂]港元至[編纂]港元的中位數),我們預計將自[編纂]收取[編纂]淨額約[編纂]港元(經扣除[編纂]及與[編纂]有關的其他估計開支)。

我們擬按下列用途及金額使用預期將自[編纂]收取的[編纂]淨額。

- 約[編纂]%(或[編纂]港元)將在未來三年分配至加強我們的基礎研究、技術能力和解決方案開發。我們計劃將[編纂]用途進一步分配如下。
  - 約[編纂]%(或[編纂]港元)將用於在未來三年內加強我們的研發團隊,包括:
    - (i) 約[編纂]%或[編纂]港元用於我們核心技術的研發團隊。具體而言,我們擬分配:
      - 約[編纂]%或[編纂]港元用於我們的自動機器學習技術。 自動機器學習的進步將降低人工智能應用開發的門檻,幫助我們吸引更多的開發人員,並擴展及升級我們的開發人員套件,尤其是HyperCycle系列;
      - 約[編纂]%或[編纂]港元用於我們的遷移學習技術,其將 進一步增強我們的解決方案在不同應用場景中的應用能 力,從而降低擴展至新場景及行業領域的成本;
      - 約[編纂]%或[編纂]港元用於我們的環境學習技術,其有助進一步提高數據質量,並降低模型訓練的成本;
      - 約[編纂]%或[編纂]港元用於我們的自動強化學習技術, 其將通過自動化過程進一步降低強化學習的障礙。

詳情請參閱「業務 - 我們的技術 |。

(ii) 約[編纂]%或[編纂]港元用於可引領下一代人工智能技術的新領域研發團隊。例如,我們致力於開發數據隱私保護領域的技術,包括隱私保護學習(可在機器學習過程中增強數據隱私)及聯邦學習(在不交換數據樣本的情況下在本地數據集上訓練算法),從而加強數據安全及隱私。此外,為跟上技術的迅速發展,我們亦將開發大型語言模型及生成式人工智能等前沿技術,以提高效率和生產力。詳情請參閱「業務一研究及開發」。

為實現上述計劃,我們計劃(i)招募在人工智能及軟件開發方面 具有經驗的科學家、研究人員、架構師及工程師;及(ii)提高我 們現有研發人員的薪酬水平。為了保持我們的競爭優勢並進一 步創新我們的解決方案及技術,我們計劃在未來五年內增聘逾 600名科學家、研究人員、架構師及工程師。合資格候選人包括 (1)知名人工智能公司或學術機構經驗豐富的資深人士,曾在國 際期刊上發表過相關論文,或在人工智能技術商業化方面具有 豐富的經驗;及(2)一流大學的優秀及有才華的應屆畢業生。我 們相信,合資格且經驗豐富的人才對於維持我們在核心技術(包 括自動機器學習、遷移學習、環境學習及自動強化學習)方面的 領先地位及持續改進算法、平台及操作系統至關重要。根據灼 識諮詢的資料,中國人工智能人才競爭激烈。為有效留住我們 的研發人員並防止他們加入我們的競爭對手,我們打算逐步提 高我們的研發人員的薪酬水平,以跟上行業水平的任何增長, 並保持我們薪酬待遇的競爭力。具體而言,我們擬逐步增加其 現金薪金及提供股份激勵措施,以通過為該等人士提供共享業 務增長及未來成功的機會從而激勵他們。

- 約[編纂]%(或[編纂]港元)將用於加強我們的研發能力。具體而言:
  - (i) 約[編纂]%或[編纂]港元用於採購及安裝設備、裝置及/或軟件,以支持我們未來三年不斷增加的業務需求。我們為眾多標桿用戶提供服務,而他們越來越大規模地使用我們的解決方案來滿足業務需求。在我們的研發及解決方案測試過程中,我們需要模擬用戶如何應用我們的解決方案。因此,我們計劃進一

步投資改善我們的技術基礎設施,以增強我們的算力及存儲能力,促進我們的研發及解決方案測試流程。具體而言,我們計劃採購約3,000至5,000台高性能計算服務器和選擇性地採購可提升整體研發效率的管理工具軟件。

- (ii) 約[編纂]%或[編纂]港元用於設立新的研發中心。為進一步提升 研發能力及吸引本地研發人才,我們計劃於未來三至四年主要 在中國一線城市設立超過三個新的研發中心。在我們總部的管 理下,該等新的研發中心將與我們的總部合作,並共同開展研 發活動。有關我們研發重點的詳情,請參閱「業務 – 研究及開 發」。
- (iii) 約[編纂]%或[編纂]港元用於鞏固我們與第三方研發服務提供商的關係,以進一步擴大我們的研發能力。於往續記錄期,我們已外包若干非核心及複雜程度較低的研發項目,例如我們人工智能應用商店的若干應用及雜項產品模塊的開發、用戶界面設計及產品測試項目。因此,我們於2020年、2021年及2022年以及截至2023年3月31日止三個月分別產生技術服務費人民幣446.3百萬元、人民幣1,336.2百萬元、人民幣2,002.4百萬元及人民幣370.5百萬元。我們擬繼續與該等第三方研發服務提供商合作,以便我們能夠繼續專注於我們的核心研發活動。
- (iv) 約[編纂]%或[編纂]港元用於培育OpenMLDB社區以提高所有人工智能開發者合作關係的積極性及參與度。我們將Sage AIOS中的OpenMLDB打造為開源平台,以便與世界各地的開發者分享我們在人工智能操作系統方面的成果。我們打算通過(1)建立專責的社區管理團隊、與開發者溝通、持續為開放社區開發新代碼,並完善開發者貢獻的代碼,及(2)組織各類社區活動,如大型開發者峰會、開發者研討會及其他創新的開發者活動(例如直播討論),從而進一步培育OpenMLDB社區。

- 約[編纂]%(或[編纂]港元)將分配至擴展我們的產品、建立我們的品牌及進入新的行業領域。截至最後實際可行日期,我們對將進入的新垂直行業領域未有任何具體計劃。我們計劃選擇對我們具有大量盈利機會的行業,並將在進入新的垂直領域之前對預期市場規模、競爭格局及潛在挑戰進行審慎評估和分析。我們計劃將[編纂]用途進一步分配如下。
  - 約[編纂]%(或[編纂]港元)將用於招聘及留住各行業的人才,以加強 我們的銷售和營銷團隊,從而利用其特定行業的銷售經驗來擴大我們 的用戶群並增加我們的客戶忠誠度,進而可能增加客戶在我們平台上 的支出。我們計劃於未來五年增聘約300名銷售及營銷人員以支持我 們的業務增長。
  - 約[編纂]%(或[編纂]港元)將用於通過線下和在線渠道參與更多營銷 活動來推廣我們的解決方案和服務。具體而言:
    - (i) 約[編纂]%或[編纂]港元將分配至於未來三年內組織及贊助高影響力的活動。我們擬每年舉辦兩場大型線下會議,一場面向開發者,一場面向用戶。我們亦計劃每週組織一次或多次行業討論。此外,我們亦將贊助其他有影響力的行業會議,以增加我們的品牌曝光率。
    - (ii) 約[編纂]%或[編纂]港元將分配至與線上媒體合作夥伴合作,以 提高我們品牌在客戶和潛在客戶間的知名度。
- 約[編纂]%(或[編纂]港元)將在未來三年分配至尋求戰略投資和收購機會, 從而實施我們的長期增長戰略,以開發我們的解決方案並擴展及滲透我們 所覆蓋的垂直行業。我們計劃審慎評估和考慮與我們可形成有效互補的廣 泛新興業務的潛在投資目標,進一步提升我們的技術能力及拓展我們的用 戶群,全面充實我們的業務合作夥伴的生態系統。具體而言,相關考慮包 括:(i)擁有與我們的解決方案互補的技術的企業,從提高我們的整體技術 能力的尖端技術以至使我們能夠全面優化我們的解決方案產品的部署效率 和完整性的專有解決方案;(ii)在我們已經建立強大影響力並打算提高滲透 率的垂直領域以及我們未來可能擴展的垂直領域擁有獲同業認同的專業知

識的企業;及(iii)具有行業領先地位、規模可觀的用戶群以及保持穩健和穩定財務狀況往績的企業。因此,我們可能會投資於戰略技術推動者、專注於行業或子行業的專有解決方案提供商,這些提供商將全面完善及增強我們的解決方案和服務產品。憑藉此類潛在的戰略投資及收購,我們預期在優化我們的整體部署效率、優化我們的技術能力和解決方案產品、擴大我們的用戶群等方面實現協同效應。我們擬主要通過股權(控制性或非控制性)進行上述投資和收購,並會根據具體情況進行評估以考慮其他更切合交易需要的投資形式,如債務或具有可轉換特徵的投資。經灼識諮詢告知,我們的董事認為,由於有眾多符合我們標準並專注於技術的公司及解決方案提供商,因此我們有足夠數量的潛在目標。我們將考慮目標公司所處行業、技術和解決方案實力水平、業務和財務表現以及其與我們之間的協同效應來選擇理想的投資目標。有關我們投資審批程序的詳情,請參閱「財務資料一合併財務狀況表選定項目的討論一資產一按公允價值計入損益的金融資產」。截至最後實際可行日期,我們並未就此確定任何投資或收購目標。

約[編纂]%(或[編纂]港元)將用作一般企業用途。

倘[編纂]定於[編纂]範圍的上限或下限(假設[編纂]未獲行使),則[編纂]淨額將增加或減少約[編纂]港元(經扣除與[編纂]相關的[編纂]費用及開支)。我們擬將額外或減少的[編纂]淨額按比例用於上述用途。

倘[編纂]獲悉數行使,若[編纂]定於[編纂]範圍的上限、中位數及下限,我們將分別收取額外[編纂]約[編纂]港元、[編纂]港元及[編纂]港元。我們擬將額外[編纂]淨額按比例用於上述用途。

倘[編纂][編纂]淨額並未立即用於上述用途,在相關法律法規允許的範圍內,我們將在符合本公司的最佳利益的前提下,將[編纂]淨額存入持牌銀行或認可金融機構作短期活期存款。在該情況下,我們將遵守上市規則的適當披露規定。