

本公告之內容已於二零二三年十月十三日以股本證券代號(股份代號：3337)刊發，而現時以債券證券代號(股份代號：40776)重新刊發以供債券持有人參考。

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部份內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

# ANTON 安東

## 安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：3337)

### 公告

### 二零二三年第三季度運營情況及二零二三年第四季度展望

安東油田服務集團(「本公司」，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零二三年七月一日至九月三十日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

#### 二零二三年第三季度運營概述

第三季度，全球經濟仍面臨需求減弱、生產疲軟的局面，歐佩克繼續實施自願減產措施，以沖抵全球需求下降帶來的潛在油價下行壓力，季度內國際油價繼續上漲。面對複雜多變的外部環境，本集團一方面繼續發揮平台優勢，大力開拓全球油氣新興市場，另一方面繼續圍繞現金流經營和回報率的核心指標，加強內部管理，衝刺全年經營目標。

#### 二零二三年第三季度訂單情況

第三季度，本集團新增訂單約人民幣1,003.3百萬元，較去年同期增加48.8%，其中，中國市場新增訂單約人民幣436.8百萬元，相較去年同期增加48.0%；伊拉克市場新增訂單約人民幣383.1百萬元，相較去年同期增加18.0%；其他海外市場新增訂單約人民幣183.4百萬元，相較去年同期增加237.3%。

中國市場，季度內，本集團繼續推行業務的雙重轉型，以油藏地質研究為核心，帶動傳統的工程技術服務實現升級，季度內在非常規的頁岩氣、煤層氣和致密氣區塊斬獲地質工程一體化總包項目、試修項目等多個優質訂單；同時，創新服務業務繼續擴展，資產租賃業務推廣行業設備「以租代售」新業務模式，持續發掘項目機會，獲得集團首個以租代售模式項目新增訂單。檢測服務向資產完整性檢測領域擴展，季度內獲得集團首個天然氣管道完整性檢測項目訂單，整體第三季度的新增訂單較去年同期顯著增加。

海外市場，伊拉克，本集團的主要客戶大力推進產能建設，本集團亦充分發揮優勢，斬獲壓裂服務、增產服務、油田運維等項目訂單；於其他海外市場，本集團在西非乍得市場的一體化油田管理項目繼續完成一年續簽，此外，本集團也獲得了環境檢測項目、試修服務等項目訂單。於阿爾及利亞、印尼等市場，本集團繼續獲得化學品銷售、完井工具銷售等項目訂單。

## 二零二三年第三季度作業情況

第三季度是本集團作業的高峰期，主要市場的在手訂單加速執行。中國市場，在油藏地質技術的指導下，本集團的精準工程技術再創佳績，分別於華北市場和東北市場完成了客戶第一口連續油管光纖測試作業和第一口U型地熱井項目光纖施工。本集團承建和負責運維的西南脫烴增容項目於季度內保持穩定高產，並在客戶指示下，進一步擴充產能。於伊拉克市場，油田管理項目、油田運維項目保持飽滿的工作量，本集團負責建設的數字化生產指揮中心於季度內順利落成，客戶舉行了隆重的剪彩儀式。

截止二零二三年九月三十日，本集團在手訂單約人民幣9,948.6百萬元。其中，中國市場在手訂單約人民幣5,602.3百萬元，佔集團在手訂單總量約56.3%，伊拉克市場在手訂單約人民幣3,541.6百萬元，佔集團在手訂單總量約35.6%，其他市場在手訂單約人民幣804.7百萬元，佔集團在手訂單總量8.1%。

備註：在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

## 二零二三年第三季度公司管理情況

第三季度，面對諸多外部挑戰和壓力，本集團進一步加強內部管理，一方面加強全過程的現金流管理，全面提升周轉效率，另一方面繼續通過構建生態式發展平台，整合行業優質資源，實現降本增效。

季度內，本集團進一步整合、拓展平台業務，除已推出的線上油氣商城外，進一步打造「石油同學油氣島」，推出油氣展館、油氣社區、油氣資訊等，與合作夥伴共享、共創、共治線上開放社區。

環境、社會和管治(ESG)方面，季度內，本集團憑藉卓越管理水平及創新發展方面的突出表現，成功獲評由德勤中國、新加坡銀行、香港科技大學商學院及《哈佛商業評論》中文版聯合發佈的「2023第五屆中國卓越管理公司」稱號。此外，憑藉在社會責任方面的突出貢獻，本集團在北京的全資子公司－安東石油技術(集團)有限公司連續第三年入選「北京市民營企業社會責任百強」榜單。

## 二零二三年第四季度運營展望

進入第四季度，外部環境仍然面臨較大不確定性，但本集團的主要市場將維持火熱的油氣開發活動，本集團將繼續以為客戶創造突破性貢獻為目標，實現市場和業務的持續突破和穩定增長，全力衝刺全年經營目標的順利實現。

市場方面，本集團將加大力度開拓海外市場，佈局伊拉克、西非、東南亞市場，實現項目突破。中國市場，本集團將繼續全面推行精準工程技術，抓住非常規油氣常規化革命的機遇，發揮一體化項目管理優勢，爭取優質的項目訂單，為客戶創造突破性貢獻。

產品與技術方面，本集團將繼續推動業務的轉型，以油藏地質技術帶動傳統工程服務的升級轉型，同時全面發展新業態產品服務，繼續深化輕資產轉型。此外，本集團將繼續整合平台業務，持續打造匯聚油氣社區、油氣資訊、石油同學自媒體和油氣人才的「油氣島」平台服務，賦能油氣生態行業。

管理方面，本集團將繼續實施嚴格的內部管理，通過線上平台工具，提升管理效率，進而提升經營業績，實現穩健的全面增長。

資產證券化項目上，本集團將繼續與戰略投資者一起，全力推進檢測業務的分拆上市，建立國內資本市場通道，實現優質業務的加速發展。

以上陳述乃根據本集團目前的運營及目前的市場狀況做出。有關陳述並非本集團表現的保證，而本集團的表現主要視乎市場及金融環境而定。

## 免責聲明

- 上述運營資料未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。
- 上述季度運營資料並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命  
安東油田服務集團  
主席  
羅林

香港，二零二三年十月十三日

於本公告日期，本公司的執行董事為羅林先生、皮至峰先生及范永洪先生；非執行董事為黃松先生；獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及WEE Yiau Hin先生。