

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



**Vobile Group Limited**  
**阜博集團有限公司**

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：3738)

**截至2023年12月31日止年度**  
**全年業績公告**

**財務摘要**

**綜合損益及其他全面收益表摘要**

	<b>2023年</b>	<b>2022年</b>
	<b>千港元</b>	<b>千港元</b>
收入	<b>2,000,989</b>	1,442,670
毛利	<b>850,157</b>	590,712
除稅前溢利	<b>47,141</b>	92,542
年內(虧損)/溢利	<b>(210)</b>	58,103
按非國際財務報告準則計算的經調整純利	<b>37,411</b>	89,896
按非國際財務報告準則計算的經調整EBITDA	<b>319,196</b>	299,464

**綜合財務狀況表摘要**

	<b>12月31日</b>	
	<b>2023年</b>	<b>2022年</b>
	<b>千港元</b>	<b>千港元</b>
總資產	<b>3,506,108</b>	3,260,325
總負債	<b>1,366,296</b>	1,586,690
資產淨額	<b>2,139,812</b>	1,673,635
權益總額	<b>2,139,812</b>	1,673,635

董事會欣然公佈本集團截至2023年12月31日止年度的經審核綜合業績，連同以下所載截至2022年12月31日止年度的比較數字。

## 綜合損益表

截至2023年12月31日止年度

	附註	2023年 千港元	2022年 千港元
收入	4	2,000,989	1,442,670
所提供服務成本		<u>(1,150,832)</u>	<u>(851,958)</u>
毛利		850,157	590,712
其他收入及收益	4	39,903	53,491
銷售及營銷開支		(284,855)	(151,951)
行政開支		(203,076)	(162,912)
研發開支		(231,533)	(133,129)
融資成本	6	(92,252)	(92,772)
應佔一家聯營公司溢利及虧損		1	(93)
其他開支		<u>(31,204)</u>	<u>(10,804)</u>
除稅前溢利	5	47,141	92,542
所得稅開支	7	<u>(47,351)</u>	<u>(34,439)</u>
年內(虧損)/溢利		<u>(210)</u>	<u>58,103</u>
以下人士應佔：			
本公司擁有人		(7,818)	42,002
非控股權益		<u>7,608</u>	<u>16,101</u>
		<u>(210)</u>	<u>58,103</u>
本公司擁有人應佔每股(虧損)/盈利			
基本			
— 年內(虧損)/溢利(港元)	9	<u>(0.0035)</u>	<u>0.0198</u>
攤薄			
— 年內(虧損)/溢利(港元)	9	<u>(0.0035)</u>	<u>0.0196</u>

## 綜合全面收益表

截至2023年12月31日止年度

	2023年 千港元	2022年 千港元
年內(虧損)/溢利	<u>(210)</u>	<u>58,103</u>
其他全面虧損		
可於往後期間重新分類至損益的其他全面虧損： 換算海外業務的匯兌差額	<u>(46,060)</u>	<u>(106,662)</u>
年內其他全面虧損(扣除稅項)	<u>(46,060)</u>	<u>(106,662)</u>
本公司擁有人應佔年內全面虧損總額	<u>(46,270)</u>	<u>(48,559)</u>
以下人士應佔：		
本公司擁有人	(50,730)	(60,580)
非控股權益	<u>4,460</u>	<u>12,021</u>
	<u>(46,270)</u>	<u>(48,559)</u>

綜合財務狀況表  
於2023年12月31日

	附註	2023年 千港元	2022年 千港元
<b>非流動資產</b>			
物業、廠房及設備		70,831	47,140
投資物業	10	70,234	66,446
使用權資產		13,014	20,129
商譽		1,170,392	1,184,396
其他無形資產		436,696	388,056
於聯營公司的投資		999	1,018
以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產	11	199,280	193,481
遞延稅項資產		86,615	93,785
預付款項及按金		2,485	1,951
<b>非流動資產總額</b>		<b>2,050,546</b>	<b>1,996,402</b>
<b>流動資產</b>			
存貨		4,397	17,092
貿易應收款項	12	1,057,247	686,151
預付款項、其他應收款項及其他資產		128,420	114,479
可收回稅項		10,614	11,863
已抵押存款		14,841	207,843
現金及現金等價物		240,043	226,495
<b>流動資產總額</b>		<b>1,455,562</b>	<b>1,263,923</b>
<b>流動負債</b>			
貿易應付款項	13	450,875	279,691
其他應付款項及應計費用		98,187	71,089
計息借貸		131,303	652,654
租賃負債		8,398	11,496
應付稅項		43,284	34,606
可換股債券	14	4,680	4,680
<b>流動負債總額</b>		<b>736,727</b>	<b>1,054,216</b>
<b>流動資產淨額</b>		<b>718,835</b>	<b>209,707</b>
<b>總資產減流動負債</b>		<b>2,769,381</b>	<b>2,206,109</b>

	附註	2023年 千港元	2022年 千港元
<b>非流動負債</b>			
可換股債券	14	103,000	97,006
計息借貸		443,951	351,232
租賃負債		5,143	9,695
遞延稅項負債		<u>77,475</u>	<u>74,541</u>
<b>非流動負債總額</b>		<u><b>629,569</b></u>	<u>532,474</u>
<b>資產淨額</b>		<u><b>2,139,812</b></u>	<u>1,673,635</u>
<b>權益</b>			
<b>本公司擁有人應佔權益</b>			
股本	15	441	417
庫存股份		(32,604)	(79,893)
可換股債券的權益部分	14	8,614	8,614
儲備		<u>1,977,715</u>	<u>1,563,311</u>
		<b>1,954,166</b>	1,492,449
<b>非控股權益</b>		<u><b>185,646</b></u>	<u>181,186</u>
<b>權益總額</b>		<u><b>2,139,812</b></u>	<u>1,673,635</u>

## 綜合財務報表附註

### 1 公司資料

本公司於2016年7月28日在開曼群島根據開曼群島法例第22章《公司法》註冊成立為獲豁免有限公司。本公司的註冊辦事處地址為Cricket Square, Hutchins Drive, P.O. Box 2681, Grand Cayman KY1-1111, Cayman Islands。

本公司為投資控股公司。年內，本集團主要從事提供軟件即服務（「SaaS」）業務。

### 2.1 編製基準

此等財務報表是根據國際財務報告準則（「國際財務報告準則」）（包括仍然生效的所有由國際會計準則理事會（「國際會計準則理事會」）所核准的準則與解釋公告及由國際會計準則委員會所核准的國際會計準則（「國際會計準則」）與常設解釋委員會解釋公告）以及香港《公司條例》的披露規定而編製。此等財務報表乃根據歷史成本慣例編製，惟在建投資物業、以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產及指定為以公允價值計量且其變動計入其他全面收益的股權投資乃按公允價值計量除外。

### 2.2 會計政策及披露的變動

本集團已就本年度的財務報表首次採用以下的新訂及經修訂國際財務報告準則。

國際財務報告準則第17號	保險合約
國際會計準則第1號及國際財務報告準則實務公告第2號的修訂	會計政策的披露
國際會計準則第8號的修訂	會計估計的定義
國際會計準則第12號的修訂	單項交易產生的資產和負債相關的遞延稅項
國際會計準則第12號的修訂	國際稅收改革一支柱二立法模板

採用國際會計準則第12號的修訂後，本集團已分開釐定使用權資產及租賃負債所產生的暫時差額。然而，該等修訂並無對綜合財務狀況表所呈列的整體遞延稅項結餘構成任何重大影響，原因是相關遞延稅項結餘根據國際會計準則第12號符合資格互相抵銷。

### 3 經營分部資料

為作管理目的，本集團於年內僅有一個可報告經營分部，即提供SaaS以幫助內容擁有者保護其內容免被未經授權使用、計量其內容觀看次數及將其內容變現。由於此乃本集團唯一的可報告經營分部，因此並無呈列其進一步的經營分部分析。

## 地區資料

### (a) 來自外部客戶的收入

	2023年 千港元	2022年 千港元
中國內地	1,002,314	697,592
美國	982,777	740,031
其他國家／地區	<u>15,898</u>	<u>5,047</u>
總收入	<u><u>2,000,989</u></u>	<u><u>1,442,670</u></u>

以上收入資料乃基於客戶所在地點。

### (b) 非流動資產

	2023年 千港元	2022年 千港元
中國內地	1,137,390	1,059,136
美國	618,163	625,977
其他國家／地區	<u>9,098</u>	<u>24,023</u>
	<u><u>1,764,651</u></u>	<u><u>1,709,136</u></u>

以上有關持續經營業務的非流動資產資料乃基於資產所在地點，且不包括金融工具及遞延稅項資產。

## 有關主要客戶的資料

以下收入源自向主要客戶銷售，包括向已知為與該等客戶受共同控制的集團實體銷售，截至2023年12月31日止年度，該等客戶佔本集團收入10%或以上：

	2023年 千港元	2022年 千港元
客戶A	<u><u>356,129</u></u>	<u><u>302,302</u></u>

#### 4. 收入、其他收入及收益

收入指年內提供服務的價值。

收入、其他收入及收益分析如下：

	2023年 千港元	2022年 千港元
客戶合約收入 提供服務	<u>2,000,989</u>	<u>1,442,670</u>

客戶合約收入

##### (i) 細分收入資料

	2023年 千港元	2022年 千港元
確認收入的時間		
於一個時點轉移的服務	33,288	22,642
於一段時間內轉移的服務	<u>1,967,701</u>	<u>1,420,028</u>
	<u>2,000,989</u>	<u>1,442,670</u>

下表顯示於本報告期內確認而於報告期初計入合約負債內及因於過往期間滿足履約責任而確認的金額：

	2023年 千港元	2022年 千港元
於報告期初計入合約負債內的已確認收入： 提供服務	<u>4,712</u>	<u>2,409</u>

##### (ii) 履約責任

有關本集團履約責任的資料概述如下：

提供服務

履約責任隨著服務的提供於一段時間內滿足，部分服務有時會收到預付款項。對於SaaS服務而言，付款一般於30日至180日內到期。



於12月31日分配至餘下履約責任(未獲滿足或部分未獲滿足)的交易價格金額如下：

	2023年 千港元	2022年 千港元
一年內	<u>3,710</u>	<u>4,712</u>
	2023年 千港元	2022年 千港元
<b>其他收入及收益</b>		
投資物業的公允價值變動	3,468	6,962
以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值變動	7,006	17,039
銀行利息收入	4,434	4,549
外匯收益	5,875	8,347
政府補助	18,927	13,991
其他	<u>193</u>	<u>2,603</u>
其他收入及收益總額	<u>39,903</u>	<u>53,491</u>

## 5. 除稅前溢利

本集團的除稅前溢利已扣除／(計入)下列各項：

	2023年 千港元	2022年 千港元
所提供服務成本	1,150,832	851,958
僱員福利開支(包括董事及行政總裁薪酬)：		
工資及薪金	190,274	185,278
股權結算股份補償開支	41,900	52,554
董事袍金	3,122	2,787
其他福利	17,955	22,080
退休金計劃供款	<u>6,929</u>	<u>5,230</u>
	260,180	267,929
物業、廠房及設備項目折舊	9,489	6,523
使用權資產折舊	11,898	11,887
其他無形資產攤銷	114,363	67,812
並無納入租賃負債計量的租賃付款	4,229	3,918
貿易應收款項減值淨額	10,866	684
研發開支	231,533	133,129
核數師酬金	4,600	4,530
銀行利息收入	(4,434)	(4,549)
投資物業的公允價值變動	(3,468)	(6,962)
以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值變動	(7,006)	(17,039)
外匯差額淨額	<u>2,777</u>	<u>(586)</u>

\* 並無已沒收供款可由本集團以僱主身份用以降低現時的供款水平。

## 6. 融資成本

融資成本分析如下：

	2023年 千港元	2022年 千港元
其他借貸(包括可換股債券)利息	91,476	91,911
租賃負債名義利息	776	861
	<u>92,252</u>	<u>92,772</u>

## 7. 所得稅開支

所得稅主要包括向本集團收取的美國、中國內地、香港及日本企業所得稅。截至2023年12月31日止年度，適用於本集團的美國所得稅按21%(2022年：21%)的聯邦稅率列為支出。截至2023年12月31日止年度內，適用於在香港所產生溢利的所得稅按16.5%的法定稅率計提撥備。截至2023年12月31日止年度內，適用於在中國內地所產生溢利的所得稅按25%的法定稅率計提撥備，惟本集團若干中國內地附屬公司因獲認定為「高新技術企業」而享受15%優惠稅率。有關其他地區應評稅溢利的稅項乃按本集團經營所在司法權區的現行稅率計算。

年內所得稅開支的主要部分如下：

	2023年 千港元	2022年 千港元
即期 — 美國		
年內扣除	3,352	1,607
即期 — 中國內地		
年內扣除	33,885	40,237
即期 — 日本		
年內扣除	10	10
遞延稅項開支／(抵免)	<u>10,104</u>	<u>(7,415)</u>
年內稅項開支總額	<u>47,351</u>	<u>34,439</u>

## 8. 股息

董事會不建議就截至2023年12月31日止年度派發任何股息(2022年：無)。

## 9. 本公司擁有人應佔每股(虧損)／盈利

每股基本(虧損)／盈利金額乃根據本公司擁有人應佔年內(虧損)／溢利及年內已發行普通股加權平均數2,222,839,130股(2022年：2,117,596,656股)計算，並經調整以反映年內發行股份及購股權獲行使。

並無對就截至2023年12月31日止年度所呈列的每股基本虧損金額作出攤薄調整，原因是購股權計劃的影響對所呈列的每股基本虧損金額具有反攤薄效應。

截至2022年12月31日止年度的每股攤薄盈利金額乃根據本公司擁有人應佔年內溢利計算，並經調整以反映可換股債券的利息。計算中使用的普通股加權平均數為計算每股基本盈利所使用的年內已發行普通股數目，以及假設視為行使或轉換所有具攤薄效應的潛在普通股為普通股而無償發行的普通股加權平均數。

截至2023年及2022年12月31日止各年度本公司擁有人應佔每股(虧損)/盈利乃按以下數據計算：

	2023年 千港元	2022年 千港元
<b>(虧損)/溢利</b>		
用於計算每股基本及攤薄(虧損)/盈利的本公司擁有人應佔(虧損)/溢利	(7,818)	42,002
可換股債券利息	<u>10,644</u>	<u>3,923</u>
扣除可換股債券利息前的本公司擁有人應佔溢利	<u><b>2,826*</b></u>	<u>45,925</u>
<b>股份</b>		
用於計算每股基本(虧損)/盈利的年內已發行普通股的加權平均數	<b>2,222,839,130</b>	2,117,596,656
攤薄影響—普通股的加權平均數：		
購股權	<b>192,399,671</b>	199,359,341
可換股債券	<u><b>21,992,481</b></u>	<u>21,992,481</u>
就計算每股攤薄(虧損)/盈利而言的普通購股權的加權平均數	<u><b>2,437,231,282*</b></u>	<u>2,338,948,478</u>

\* 由於計及購股權及可換股債券時每股攤薄虧損金額減少，故購股權及可換股債券對年內的每股基本虧損具有反攤薄效應，在計算每股攤薄虧損時已被忽略。因此，每股攤薄虧損金額乃根據本公司擁有人應佔年內虧損7,818,000港元及年內已發行普通股加權平均數2,222,839,130股計算。

## 10. 投資物業

	2023年 千港元	2022年 千港元
於1月1日的賬面值	66,446	45,328
增置	1,778	17,466
進行公允價值調整所得收益淨額	3,468	6,962
匯兌調整	<u>(1,458)</u>	<u>(3,310)</u>
於12月31日的賬面值	<u>70,234</u>	<u>66,446</u>

本集團的投資物業包括中國內地的商業物業，在建投資物業為64,125,000港元，落成後將以租賃權益持有以賺取租金及作資本增值用途，乃採用公允價值模型計量，並分類及入賬列為投資物業。由第三方評估於2023年12月31日的公允價值為70,234,000港元。在釐定有關投資物業的公允價值時，本集團聘請獨立專業物業估值師進行估值。管理層與有關獨立專業物業估值師緊密合作，以制訂合適的估值技術及模型輸入值。甄選標準包括市場知識、聲譽、獨立性及是否保持到專業水準。管理層每年向本集團董事會匯報估值報告及結果，以解釋投資物業公允價值出現變動的原因。

## 11. 以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產

	2023年 千港元	2022年 千港元
非上市投資，以公允價值計量	62,266	58,669
認購期權，以公允價值計量	<u>137,014</u>	<u>134,812</u>
	<u>199,280</u>	<u>193,481</u>

以上股權投資被分類為以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產，原因是本集團並無選擇透過其他全面收益確認公允價值收益或虧損。以上非上市投資為非銀行金融機構管理的資產管理計劃。上述認購期權為衍生金融工具，其允許本集團自行酌情於2024年以代價人民幣542百萬元逐步收購於粒子科技的餘下38.82%股權。

## 12. 貿易應收款項

	2023年 千港元	2022年 千港元
貿易應收款項	1,068,916	686,954
減值	<u>(11,669)</u>	<u>(803)*</u>
	<u>1,057,247</u>	<u>686,151</u>

\* 由於識別到粒子科技於收購日期可識別資產及負債的公允價值，故貿易應收款項減值虧損撥備金額14,124,000港元與貿易應收款項總額作淨額結算。

本集團與其債務人的交易期限通常為10至180日。本集團一向就所有貿易應收款項確認全期預期信貸虧損，並根據管理層對個別應收款項的可收回性作出的評估，按特定基準計量全期預期信貸虧損。管理層釐定貿易應收款項的可收回性時，考慮個別應收款項的未償還日數、過往經驗及前瞻性資料。本集團不就其貿易應收款項結餘持有任何抵押品或其他信貸增值工具。貿易應收款項為無抵押及免息。

於2023年12月31日的即期貿易應收款項按發票日期作出並經扣除虧損撥備的賬齡分析如下：

	2023年 千港元	2022年 千港元
1年內	1,033,610	676,358
超過1年	<u>23,637</u>	<u>9,793</u>
	<u>1,057,247</u>	<u>686,151</u>

貿易應收款項減值的虧損撥備變動如下：

	2023年 千港元	2022年 千港元
年初	803	119
貿易應收款項減值淨額	<u>10,866</u>	<u>684</u>
年末	<u>11,669</u>	<u>803</u>

本集團於各報告日期採用撥備矩陣進行減值分析以計量預期信貸虧損。撥備率根據具有類似虧損模式的多個客戶群組別（即按地區、產品類型、客戶類型及評級，以及信用證或其他形式的信貸保險保障劃分）的逾期日數而定。有關計算反映概率加權結果、貨幣的時間價值，以及於報告日期可得有關過去事件、當前條件及未來經濟條件預測的合理及有根據資料。一般來說，貿易應收款項如逾期超過一年且不受執行工作所規限便予以撇銷。

以下載列有關採用撥備矩陣分析本集團貿易應收款項信貸風險承擔的資料：

於2023年12月31日

	即期	逾期			總計
		少於1年	1至2年	超過2年	
預期信貸虧損率	0.08 %	4.71 %	19.46 %	100 %	1.09 %
賬面總值(千港元)	946,250	92,423	29,348	895	1,068,916
預期信貸虧損(千港元)	714	4,349	5,711	895	11,669

於2022年12月31日

	即期	逾期			總計
		少於1年	1至2年	超過2年	
預期信貸虧損率	0.03 %	0.12 %	4.69 %	0.00 %	0.12 %
賬面總值(千港元)	525,931	150,748	10,275	—	686,954
預期信貸虧損(千港元)	146	175	482	—	803

### 13. 貿易應付款項

於報告期末的貿易應付款項按發票日期作出的賬齡分析如下：

	2023年 千港元	2022年 千港元
1年內	450,875	279,691

貿易應付款項為免息，並通常以1年內期限結算。

### 14. 可換股債券

於2022年8月16日，本公司向債券持有人發行本金總額為117,000,000港元的可換股債券，初始換股價為每股股份5.32港元。該等可換股債券可轉換為本公司股份。該等可換股債券附帶單利息，對其未贖回本金額按年利率4%計算，須於一年年末支付一次，並將自發行日期起計三年到期。債務部分的實際年利率為10.69%。

負債部分的公允價值於發行日期使用不附帶轉換權的類似債券的同等市場利率作出估算。餘額撥作權益部分，並計入股東權益內。

年內發行的可換股債券已分拆為負債及權益部分如下：

	2023年 千港元	2022年 千港元
於1月1日的負債部分	101,686	—
年內發行可換股債券的面值	—	117,000
權益部分	—	(8,614)
權益部分應佔的直接交易成本	—	(706)
負債部分應佔的直接交易成本	—	(9,917)
於1月1日／發行日期的負債部分	101,686	97,763
利息開支	10,644	3,923
已付利息	(4,446)	—
匯兌調整	(204)	—
於12月31日的負債部分	107,680	101,686
分類為流動負債的應付利息	(4,680)	(4,680)
非流動部分	103,000	97,006

## 15. 股本

	2023年 千港元	2022年 千港元
已發行並繳足(每股0.000025美元)：		
2,240,443,656股普通股(2022年：2,117,596,656股普通股)	441	417

本公司股本變動概要如下：

	已發行 股份數目	股本 千港元	庫存 股份數目	庫存股份 千港元
於2022年1月1日	2,117,596,656	417	26,085,418	(62,437)
就股份獎勵計劃購回股份(a)	—	—	12,566,000	(44,462)
年內就股份獎勵計劃轉讓股份(a)	—	—	(9,772,956)	27,006
於2022年12月31日及2023年1月1日	2,117,596,656	417	28,878,462	(79,893)
就股份獎勵計劃購回股份(a)	—	—	450,000	(1,310)
年內就股份獎勵計劃轉讓股份(a)	—	—	(17,553,194)	48,599
發行股份(b)	114,127,000	22	—	—
購股權獲行使(c)	8,720,000	2	—	—
於2023年12月31日	2,240,443,656	441	11,775,268	(32,604)

附註：

- (a) 於2019年5月6日，董事會採納了一項10年期的股份獎勵計劃(「該計劃」)，以激勵、嘉許及回饋若干合資格人士(「合資格人士」)對本集團增長及發展作出的貢獻。

根據該計劃，受託人將收購本公司股本中每股面值0.000025美元的普通股(費用由本公司承擔)，該等股份於歸屬前將以信託形式為合資格人士持有。根據該計劃授予的股份總數，須以本公司已發行股本總額10%為限。

董事會已將處理該計劃運作事宜的權力及授權轉授予一名受託人，但有關該計劃的所有主要決策仍由董事會負責，除非根據該計劃於該計劃的規則內明確規定，或董事會議決將該權力轉授予該受託人。

根據該計劃的規則，董事會可不時全權決定及在其可能認為合適的條款及條件規限下，挑選任何參與者以合資格人士身份參加該計劃，以及釐定獎勵股份的數目。

於2023年，受託人代為購買的股份為450,000股及根據該計劃授予及轉讓的股份為17,553,194股(2022年：9,772,956股)。

- (b) 於2023年2月7日，本公司完成向不少於六名承配人配售114,127,000股股份，認購價為每股股份4.12港元。
- (c) 於2023年，8,600,000份及120,000份購股權所附帶的認購權分別按每股0.875港元及0.03125美元的認購價獲行使，導致發行8,720,000股股份，總現金代價(未扣除開支)為7,555,000港元。3,578,000港元的金額因購股權獲行使而從股份補償儲備轉撥至股本。



## 管理層討論及分析

### 業務概覽

#### 公司簡介

阜博集團是全球領先的數字內容資產保護與交易軟件即服務(SaaS)提供商。阜博基於影視基因數字指紋和水印核心專利技術開發的系列軟件服務，保護電影、電視、流媒體等數字內容資產的權益並提升發行收益。集團致力應用AI技術賦能數字文化產業，並面向第三代互聯網(Web3)提供數字資產保護和交易相關的數字基礎設施服務能力，通過訂閱服務和增值服務兩種商業模式為客戶提供高效專業的解決方案。

基於持續積累的數字確權與交易核心能力，阜博全力打造數字內容資產保護和交易的必要技術基礎設施，提升產業生態鏈價值有效傳遞。創意內容始終是影視產業最核心價值所在，創意內容的保護和交易是支撐產業價值鏈的基礎。隨著生成式AI技術的興起及其對內容生產和發行格局的影響，阜博集團繼續強化在數字確權與交易服務領域的核心競爭力，以幫助我們的客戶在不斷變化的內容時代保持其數字內容資產的核心價值。我們致力於服務全球內容創作者，讓創意更有價值。

#### 行業趨勢

新技術的出現驅動影視內容從製作到發行等多方面的重大變化，數字內容的流通和變現，也從二十年前的有限流通到現在的高頻互動傳播。從專業機構到個人創作者，更加多元化的創作者參與，深刻地改變了傳媒娛樂產業的生產、發行和消費模式，釋放了巨大的產業價值。

2023年，全球數字經濟加速發展，尤其是生成式AI在引領技術創新方面展現出巨大潛力。新生產力的興起會將數字內容產業的繁榮推向新的高度，可以預見的是，未來內容領域的參與機會將會更加豐富、對多元化創作者的支持也會更加友好，生成式AI在改變內容創建方式的同時，將大幅提升個性化體驗和互動性，這將加速創作者經濟大繁榮時代的到來。

根據預測，2035年生成式AI有望為全球貢獻近90萬億元的經濟價值。北美地區作為全球科技創新的前沿，生成式AI的出現帶來了前所未有的巨大機會。這項技術的發展使企業能夠更快速、更準確地回應市場需求，推動個性化服務的創新，並為經濟帶來新的增長點和就業機會。在北美佈局生成式AI領域的研發和產品落地能力，將是跟全球發展保持步調協同的關鍵。在中國，相關部門和企業正在大力推進現代化產業體系建設，加快發展新質生產力。以生成式AI為代表的戰略性新興產業正是新質生產力的主陣地，是新一輪產業重大創新的突破方向。

阜博把握住了以用戶生成內容(UGC)爆發為代表的產業結構性機會，對核心技術能力的不斷積累更為迎接生成式AI時代的到來做了充分的佈局。生成式AI對創意生產力的解放，在UGC的基礎上帶來了更加複雜的內容生態，市場對有效版權管理和確權機制的需求進一步大幅提升，阜博的數字確權核心能力和成熟的服務模式，有望打開更多可觀的全新服務和應用場景，進而打開巨大業務增量空間。史詩級的機遇下，阜博將在產業賦能中發揮更關鍵的作用，幫助我們的客戶在不斷演變的內容生產和發行格局中保持數字內容資產核心價值。

## 主營業務

不斷演變的行業環境中，阜博繼續為客戶提供全面的數字內容確權和交易解決方案，確保創作者的權益受到充分尊重和保護。同時，集團實施高質量發展戰略，優先將資源投入到具有戰略重要性的關鍵領域。我們將把握生成式AI發展機遇，推進重大內容方在AI領域的版權服務落地，在生成式AI時代為客戶提供系統性解決方案，並把握業務升級機會，加快從服務提供商擴展為產業生態建設者。

## 訂閱服務

以訂閱服務為基礎的商業模式長期穩定服務於全球頂級內容方和平台。阜博集團通過自主研發的影視基因數字指紋和水印核心專利技術，幫助內容方追蹤侵權，保存有力的侵權證據，並按照客戶需求收取訂閱服務費。同時，我們向線上視頻網站平台提供內容識別服務，以及多場景及視頻素材的溯源能力，賦能平台客戶。我們主要的訂閱服務類型包括：

- 針對大型內容客戶，阜博集團為大型電影公司、影音內容版權方、流媒體平台等不同類型內容客戶的視頻內容在全網範圍監測其使用情況，幫助版權所有方識別潛在的侵權風險，降低因侵權導致的收入損失。憑藉精準高效的保護能力，我們服務覆蓋的內容已囊括電影、電視、體育、音樂、直播活動、品牌、文學、商業圖片等各種不同媒體類型。
- 針對匯聚不同創作者或內容的平台客戶，阜博集團通過API算力輸出服務，為平台客戶提供基於影視基因數字指紋和數字水印技術的標準化服務，幫助合作夥伴建立完整的版權服務和管理系統。API算力輸出服務為平台級應用生態提供了保障型能力，是數字經濟基礎設施建設的重要構成。阜博集團通過與平台夥伴的深度合作，實現對中小型創作者等更多元內容創作群體的觸達。
- 收購粒子科技並實現業務成功融合後，我們升級在中國的主流內容平台對接能力，為互聯網內容平台、海內外頭部內容方在電信運營商、廣電新媒體等影視付費平台提供用戶訂閱服務。

通過長年服務經驗的沉澱及技術的不斷優化，我們持續完善訂閱服務產品矩陣，確保我們能夠為更多類型的內容方客戶提供全方位的版權保護。為進一步提升專業服務能力，2023年我們進行了多項技術服務升級與產品開發來優化用戶服務體驗。阜博的智能化數據服務工具，可以對侵權網站進行更細顆粒度的風險等級評估，更深度和高頻地輔助客戶的決策流程並提供相應的高質量解決方案。2023年阜博將服務能力向更廣泛的版權領域延伸，年內我們拓展了商標、文學作品、商業圖片等領域的新客戶，並為頂級國際賽事提供了知識產權服務，除傳統直播點播外，還開拓了特許商品保護、贊助商隱性營銷等其他商業化監測領域，助力賽事取得圓滿成功。

針對平台方客戶，2023年我們不斷拓展平台服務類型，覆蓋更多平台客戶，並基於平台客戶自身增長，阜博API被調用的規模持續增加。我們與平台客戶不斷加深合作，除在版權保護領域提供服務，更在內容交易變現領域為客戶帶來增值效益。

阜博與粒子科技業務順利融合後也取得多項重要進展，不僅新拓展大型UGC平台作為上游內容合作平台，達成全量內容合作實現在中國重要省市業務落地，同時與大型電信運營商視頻基地達成內容運營合作，已形成規模化收入。

伴隨內容方對版權保護需求的持續擴大，我們的訂閱業務在主要業務地區取得了令人欣喜的進展。報告期內，阜博的訂閱服務收入達到868百萬港元，營收同比增長約58%，佔總營收比重約43%。預計隨著全球版權保護意識持續提升，客戶覆蓋範圍不斷拓展以及版權所有方付費意願持續提升，我們的訂閱服務將繼續保持較強的確定性。

## 增值服務

通過訂閱服務，我們已與全球主要內容製作方、電視網絡、流媒體平台及其他內容方建立了長期穩定的合作關係。伴隨業務的持續發展以及客戶的多樣化需求，我們在加強版權保護技術的基礎上進一步提供多樣化的增值服務，以幫助客戶實現IP價值最大化。我們通過提供豐富的變現方案以提升對客戶內容的滲透率和盈利能力，並通過分賬模式獲取收益。2023年我們延續了與大型內容方的合約升級趨勢，實現了對頭部內容方內容的更大規模覆蓋，為增值服務業務的穩健增長提供了保障。目前我們主要的增值服務類型包括：

- 我們為內容客戶在YouTube、Facebook、Instagram等在線內容社交平台提供全面的版權管理服務，利用核心確權技術協助客戶保護其內容並進行變現。
- 針對客戶在IPTV等中國視頻點播平台上的內容發佈需求，我們可以提供本地化的資源和服務，並在超過120個平台上進行內容發行。阜博集團融合粒子科技的業務能力後，通過與頭部平台內容方及海內外影視公司開展戰略合作，阜博能夠匯聚全球優質內

容，以單點、融合包的形式在中國電信運營商、廣電新媒體、互聯網平台等影視付費平台進行變現，根據內容資產的活躍程度和消費情況獲取內容變現分賬收入。

- 伴隨主要客戶的業務探索和創新升級，我們也在積極開發新產品以不斷適應需求變化。針對客戶對Web3等數字資產領域的關注持續提升，我們利用自身技術和研發能力積極支持其在新領域的探索，並為有需要的企業平台打造面向行業級的版權保護與交易基礎設施，充分發揮自身在數字資產保護、國際平台變現等領域的優勢，為客戶提供高質量的創新業務支持。

阜博的國際變現業務在流媒體變革環境中需求持續增長，集團與大客戶的合約持續升級，大幅提升了對大客戶的內容管理滲透率。另一方面，在中國市場，我們通過為客戶進行平台建設從而系統化的管理其版權，並已完成多個項目的參與和在途建設。同時，中國內容出海服務展現出巨大需求，目前阜博已與多家中國主要內容方建立持續合作並不斷拓展服務範圍。

報告期內，阜博的增值服務收入為1,133百萬港元，較去年同期增長約27%，佔總收入比重約為57%。隨著數字內容產業的發展，我們將持續佈局新的產品與技術，不斷提升服務能力。增值服務和產品矩陣的拓展將繼續為業績增長提供可靠支持。

## 主要業務區增長強勁

2023年是阜博把握重要發展機遇，持續實現業務跨越升級的重要階段。業績期內，我們積極應對經濟環境等因素影響，保障現有發展的同時堅定佈局未來。年內，我們實現對頭部內容方更大規模內容覆蓋，有效拓展與客戶合作深度與廣度，數字內容服務規模與品類持續拓展，對國際大型品牌類型客戶內容管理覆蓋得到加強。同時，我們把握粵港澳大灣區創新加速、融合發展的趨勢，加大在粵港澳大灣區的人才和投資部署，已深度參與到區域版權生態建設，並在其中承擔關鍵角色。穩健的業務基底和卓有成效的業務創新拓展，讓我們在不斷變化的產業環境中仍舊取得優異的業績表現，繼續鞏固行業領軍地位。業績期內，阜博實現總收入2,001百萬港元，按年增長約39%。年內經調整EBITDA為319百萬港元，按年增長約7%。

北美市場延續穩健表現，我們的客戶數量和管理的社交媒體活躍資產數量繼續增長。2023年該地區收入約為983百萬港元，同比增長約33%，在總收入中的佔比約為49%。業績期內，我們繼續與全球領先的內容提供方保持穩定合作，全球頂尖流媒體平台的優異表現證明觀眾為高價值內容付費依舊保持較高熱情，優質內容成為流媒體平台核心競爭要素的地位再次得到確認。我們的服務能夠為流媒體內容的獨家性提供相應保障，對流媒體平台鞏固競爭力具有重要意義。同時，我們提升了在社交平台上對實時直播內容侵權監測的能力，與相關客戶拓展了合作深度，對國際大型品牌類型客戶內容管理的覆蓋也在2023年得到加強，並持續獲得音樂版權領域的訂單。毫無疑問，阜博已經成為內容方更為重要的合作夥伴，通過幫助內容方在社交媒體平台觸達更多用戶，客戶的內容生命週期得以延長並釋放出更大價值。大型內容方客戶在與我們進行全量內容庫合約升級後，大幅提升了其在YouTube上的曝光量和變現能力。在以YouTube Shorts為代表的新生短視頻平台上，我們也進行了積極的業務拓展和落地。業績期內，阜博持之以恆提供的優質服務，獲得了核心客戶的持續信賴，並贏得了更多新客戶的認可。

中國市場延續強勁增長勢頭。2023年該地區收入為1,002百萬港元，按年增長約44%，佔總收入比重達約50%。在中國市場，我們繼續發揮技術優勢和資源稟賦，以及強大的實踐能動性和創新能力，加快版權保護和變現業務模式在中國落地。2023年，阜博開拓了國際賽事、特許商品保護、贊助商隱性營銷等商業化領域，品牌效應得以持續擴大。同時，阜博幫助中國大型內容方推進國際內容變現，在阜博的關鍵賦能下，該內容方在2023年實現國際內容傳播力和影響力雙重突破。借助API模式，阜博擴大對中小創作者的覆蓋，協助構建了新型IP文學交易平台。另一方面，阜博積極關注行業最新發展趨勢，探索數字經濟新業態，在文化數字化、數字文化貿易及平台技術服務等創新業務領域取得重大進展，行業影響力持續提升。阜博積極參與數據要素管理平台建設，將確權技術應用於中國視頻行業數字化治理。

## 技術研發

阜博通過打造數字內容資產保護和交易的必要技術基礎設施，提升產業生態鏈價值的有效傳遞。當前，大型內容方和大模型方正在就版權內容的使用逐步建立規則共識，各主要經濟體區域的相關立法也在快速推進，而為大型內容方提供可靠的技術服務是保障規則持續有效的關鍵。基於與大型內容方多年合作建立的深度互信和新業務需求，阜博在2020年開始佈局AI領域，憑藉在確權領域持續積累的綜合優勢，我們將在生成式AI時代為客戶提供系統性的解決方案，繼續為其保護寶貴的內容資產價值，並打開更巨大的業務空間。

阜博已經建立起良好的產業資源，設立了全新研發和運營中心以加強與有多學科「人工智能研究領導者」之稱的佛羅里達大學在人工智能等技術應用領域的探索與合作，研發AI領域的數字內容確權技術和解決方案。佛羅里達大學是全美AI領域最知名的高校之一，擁有先進技術設施和充沛的人才儲備，該校在各個專業領域招聘了數百位AI相關專業人才強化師資力量，在校數萬名學生學習AI課程，人才儲備充足。目前該運營中心已經投入運營，與大學的合作將有助於阜博在AI相關領域的技術與產品研發落地。

我們已逐步通過大模型產品優化業務流程效率。通過整合多模態大模型能力，我們在內容自動化審核場景中的文本推理和理解效率得以提升。此外，在內容出海業務方面，我們已通過對AI工具的整合，大幅提高了自動識別視頻字幕、多語種翻譯等工作流程的效率，有效提升了內容變現業務效能。

## 企業社會責任

2023年阜博集團高度重視並積極履行企業社會責任，借助專業能力和資源，參與了豐富多樣且有價值的公益項目，包括與香港知名慈善機構保良局合作，我們為社會各界弱勢群體送去關懷，共同締造傷健同心、長幼共融、互相關愛的社會；集團發揮專業特長和行業資源優勢，舉辦多場知識產權、數字文化相關議題論壇等活動，傳遞行業知識，搭建交流平台，有效促進行業建設和發展；在香港參與舉辦「科技創新與青年機遇—2023滬港澳青年經濟發展論壇」活動，促進兩地交流並推動創新科技和青年發展。

同時，阜博積極與公益組織合作，通過捐獻數字化教學設備和學習軟件等，推動鄉村及基層兒童進行數字化學習，帶領他們感受數字化帶來的學習體驗，通過幫助社會弱勢兒童，營造更具關懷、彼此友愛與更具同理心的社會；通過發揮與內容創作方的連結優勢，阜博還在2023年支持多位文藝創作者以及本土藝術家，在香港協助舉辦多場具有影響力的文化藝術活動，促進多地文化創意產業交流；通過為非牟利慈善文化團體提供技術支持，積極推動探索文化藝術與科技的融合新形式，助推香港文化創意產業發展；通過加入行業組織，積極參與推動相關領域的社會發展建設，打造創新共融的產業發展環境。

## 戰略展望

在關乎集團未來發展的核心策略上，阜博堅定選擇高質量發展模式，將資源集中在可持續發展潛力高的業務板塊，專注於有跨越式發展機會的領域，持續在視頻數字水印、生成式AI領域等前沿方向加快重點佈局。我們相信，這些關鍵性的戰略部署將帶領阜博進入新的發展階段。

我們的戰略發展機會體現在：

### 1. 把握生成式AI引發產業變革的重大機遇，推進版權內容擴展新業態服務落地

我們堅信不管內容生產及發行格局如何演變，創意內容始終是影視產業最核心價值所在，創意內容的保護和交易是支撐產業價值鏈的基礎。生成式AI時代，阜博深度合作並服務多年的大型內容方，如電影製作公司、電視台和在線內容平台等仍是最重要的利益相關方。在生成式AI釋放創意生產力的過程中，高質量的版權庫語料是行業發展的基石之一，他們是阜博持續多年並建立深度信任的客戶。阜博積累的行業理解、技術能力、服務模式和運營經驗，仍將是生成式AI時代內容方夥伴最需要的核心價值保障能力。

我們的客戶和阜博自身的產業角色始終未變，並將隨著內容規模的迅速擴大及權利使用場景的愈發複雜，版權保護和變現行業的規模將得以迅速擴大。生成式AI時代，以版權為核心的內容經濟基礎需要更加有效的版權管理和確權機制。技術在版權管理以



及新生態中的規則建立、秩序維護方面扮演著至關重要的角色。確權技術也使版權管理過程自動化成為可能，並成為構建透明的交易和分潤機制的基礎，為內容方和版權持有者提供更為合理的回報。

確保內容創作者的權益，對構建傳媒娛樂產業在生成式AI時代的健康發展生態意義重大，也始終是阜博的價值追求。我們將把握生成式AI重大發展機遇，推進重大內容方在AI領域的版權服務落地，在生成式AI時代為客戶提供系統性的解決方案，在構建多方共贏的新生態中發揮關鍵作用，打開全新發展空間。

過去幾年阜博已經進行了大量前瞻的技術儲備和佈局，我們在美國佛羅里達投建的研發和運營中心已經投入運營，這將幫助我們繼續鞏固技術優勢，精進我們在生成式AI時代的基礎設施提供能力，確保繼續為客戶提供可靠的確權和變現服務，保障創作者的權益。此外，Web3是面對內容規模大幅提升和變現需求增大的情況下，提升傳播和分配效率的有效手段。阜博與合作夥伴正在探索面向中小型內容方的版權服務方案，並推進AIGC和Web3服務能力的融合，以繼續提升服務覆蓋規模和能力。

## 2. 把握數據要素管理平台集中建設期機會，深度參與區域版權生態建設

中國提出健全數據基礎制度，大力推動數據開發、開放和流通使用，這將推動數據在不同應用場景為經濟發展賦能。阜博是數據要素市場的天然參與者，相較其他產業，數字內容產業擁有更高的數字化程度。同時我們擁有全球最大的經版權方授權的影視內容基因庫，基於豐富的多維度數據，阜博能夠充分賦能創作者經濟。集團目前已深度參與區域版權生態建設，將最大程度挖掘視聽數據價值，提高內容創作者生產力，激發創意價值。

此外，由於兼備文化屬性和貿易屬性，當代文化貿易的重要性被提升到新的高度，「文化出海」已成為各國積極推動的重要策略之一。通過「優質內容+IP」的方式，近年來中國文化出海熱度持續高漲，並開闢出新的風口賽道。比如，隨著網文視頻化趨勢，微短劇在全球市場異軍突起熱度居高不下，隨著微短劇內容變現和交易的持續發展，越

來越多的內容創作者開始關注作品國際發行和版權管理，這為阜博打開了新的業務空間。作為數字內容資產保護和交易的頭部企業，阜博擁有完善的數據要素管理基礎設施，具備面向全球社交媒體平台進行內容變現的能力。憑藉技術和資源積累，阜博已經在數字文化貿易領域建立起領先優勢。

相比於中國市場，短劇在海外用戶規模龐大，增長潛力更大。阜博擁有海外主流社交媒體平台的長期合作關係及持續龐大的內容流量池，在影視類內容的保護與變現業務上有較大優勢，隨著更多廠商發力短劇出海，將推動產能提升、題材多元化、市場規模化。結合阜博的文化出海戰略，助力短劇出海也是集團的重要發展方向。

現階段阜博已深度參與中國多個重大基礎設施項目，並在區域版權生態建設中扮演重要角色。未來，阜博將持續完善數字基礎設施建設和規模化服務能力，繼續深化服務數字內容生態，加強數據要素管理，為創作者和平台提供有效價值傳遞，加速文化數字化應用落地。

### **3. 基於持續積累的綜合優勢，建設基礎設施級服務能力以提升服務規模**

伴隨產業環境的不斷優化，優質數字內容生產與消費需求的持續增長，基於阜博技術、產品及客戶等綜合優勢的積累，阜博逐步從單純的版權服務提供商向建設內容保護和變現基礎設施級服務能力提供者升級。阜博已逐漸構建起連接內容創作者和內容消費者的IP交易基礎設施生態，並進一步提升服務的規模和效率。

通過運用區塊鏈、人工智能等新技術，阜博搭建的IP交易基礎設施將提供更加透明、安全和高效的交易環境，促進內容創作者和內容消費者之間的直接交流與互動，這不僅是可預見的高頻交易時代下的最優解法，也有助於再次激發整個數字內容生態系統的創新活力。借助後向分賬式的高頻交易模式，阜博將幫助優質內容實現更充分的發行和變現，內容創作者能夠根據內容被消費的實際情況獲得收益，從而有動力產出更高質量、更具吸引力的內容。內容消費者也能夠根據實際消費及使用情況支付費用，使內容消費模式更加公平合理。

長期來看，隨著IP交易基礎設施的持續完善，阜博集團將能夠指數級擴大服務內容與規模，並為內容製作者提供豐富多樣的創作元素選擇和更為便捷的變現交易機會。通過對基礎設施級服務生態的建設，阜博將更好地把握數字內容產業的發展機遇，幫助營造更加良性的數字產業生態。

當下正是阜博集團再次實現跨越式發展的關鍵期，數字內容產業的發展以前所未有的速度迅猛前進，新技術與賽道爭相湧現。我們深感時代機遇之重大，並對抓住機遇以及未來發展充滿信心。我們將繼續鞏固全球領先的行業地位，為行業的深刻變革持續領航，充分踐行「讓創意更有價值」的願景與使命。

## 財務回顧

### 綜合損益及其他全面收益表摘要

	2023年 千港元	2022年 千港元
收入	<b>2,000,989</b>	1,442,670
毛利	<b>850,157</b>	590,712
除稅前溢利	<b>47,141</b>	92,542
年內(虧損)/溢利	<b>(210)</b>	58,103
按非國際財務報告準則計算的經調整純利	<b>37,411</b>	89,896
按非國際財務報告準則計算的經調整EBITDA	<b><u>319,196</u></b>	<b><u>299,464</u></b>

## 按非國際財務報告準則計算的經調整純利

經調整純利指未計股權結算購股權開支及其他一次性開支前的盈利。這並非一種國際財務報告準則計量方法。經調整純利作為一項補充披露單獨呈列，原因是我們的董事相信，此方法廣泛用以衡量表現且作為一項估值基準。本集團呈列此項目的原因是，本集團認為這是本集團管理層以及分析員或投資者用以衡量本集團營運表現的一種重要的補充計量方法。

	2023年 千港元	2022年 千港元
年內(虧損)/溢利	(210)	58,103
加/(減):		
股權結算股份補償開支	41,900	52,554
收購附屬公司的交易成本	—	3,240
取消確認按攤餘成本計量的金融負債的虧損	6,195	—
投資物業的公允價值變動	(3,468)	(6,962)
以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產 的公允價值變動	<u>(7,006)</u>	<u>(17,039)</u>
經調整純利	<u><u>37,411</u></u>	<u><u>89,896</u></u>

## 按非國際財務報告準則計算的經調整EBITDA

經調整EBITDA為未計融資成本、融資收入、所得稅、折舊及攤銷、股權結算購股權開支及其他一次性開支前的盈利。這並非一種國際財務報告準則計量方法。經調整EBITDA作為一項補充披露單獨呈列，原因是我們的董事相信，此方法廣泛用以衡量表現且作為一項估值基準。本集團呈列此項目的原因是，本集團認為這是本集團管理層以及分析員或投資者用以衡量本集團營運表現的一種重要的補充計量方法。

下表載列經調整EBITDA調節至其最可直接比較國際財務報告準則計量及除稅前(虧損)/溢利的定量對賬。

	2023年 千港元	2022年 千港元
除稅前(虧損)/溢利	47,141	92,542
加/(減)：		
折舊及攤銷	135,750	86,222
股權結算股份補償開支	41,900	52,554
銀行利息收入	(4,434)	(4,549)
融資成本	92,252	92,772
金融資產減值	10,866	684
收購附屬公司的交易成本	—	3,240
取消確認按攤餘成本計量的金融負債的虧損	6,195	—
投資物業的公允價值變動	(3,468)	(6,962)
以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產 的公允價值變動	(7,006)	(17,039)
經調整EBITDA	<u>319,196</u>	<u>299,464</u>

## 收入

下表列示我們按訂閱型SaaS業務及交易型SaaS業務中各類產品劃分的收入明細：

	2023年 千港元	2022年 千港元
訂閱服務	868,458	549,005
增值服務	<u>1,132,531</u>	<u>893,665</u>
總收入	<u><u>2,000,989</u></u>	<u><u>1,442,670</u></u>

我們於2023年的收入約為2,001百萬港元，較2022年的收入約1,443百萬港元增加約558百萬港元或約39%。該增加主要由於(a)我們於美國的業務持續增長；及(b)戰略及商業合作帶動我們中國內地的業務擴展所致。

## 毛利及毛利率

我們於2023年的毛利約為850百萬港元，較2022年的約591百萬港元增加約259百萬港元。我們的毛利率由2022年的40.9%上升至2023年的42.5%。

## 銷售及營銷開支

我們於2023年的銷售及營銷開支約為285百萬港元，較2022年的約152百萬港元增加約133百萬港元。該增加主要由於年內加強進行銷售及營銷活動，以及由於2022年5月完成收購粒子科技而計入粒子科技全年產生的銷售及營銷開支所致。

## 行政開支

我們於2023年的行政開支約為203百萬港元，較2022年的約163百萬港元增加約40百萬港元。行政開支增加乃由於2022年5月完成收購粒子科技，故於2023年將全年的行政開支計入損益內。

## 研發開支

我們於2023年的研發開支約為232百萬港元，較2022年的約133百萬港元增加約99百萬港元。該增加主要由於本年度為求開發新產品以把握策略性增長機會而進行更多研發活動所致。

## 其他收入及收益

其他收入主要包括政府補助、投資物業及以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值收益。

## 融資成本

融資成本主要包括可換股債券及計息借貸的利息開支約91百萬港元(2022年：92百萬港元)及租賃負債的利息開支約1百萬港元(2022年：1百萬港元)。

## 所得稅開支

我們的所得稅開支主要包括中國內地的稅項開支以及遞延稅項開支。

## 年內(虧損)/溢利

2023年的虧損約為0.2百萬港元(2022年：溢利約58百萬港元)。2023年的每股基本虧損約為0.0035港元(2022年的每股基本盈利：0.0198港元)，而2023年的每股攤薄虧損約為0.0035港元(2022年的每股攤薄盈利：0.0196港元)。

## 股息

董事會不建議就2023年派發任何股息(2022年：無)。

## 綜合財務狀況表摘要

	2023年 千港元	2022年 千港元
總資產	<b>3,506,108</b>	3,260,325
總負債	<b>1,366,296</b>	1,586,690
資產淨額	<b>2,139,812</b>	1,673,635
權益總額	<b>2,139,812</b>	1,673,635

## 商譽

於2023年12月31日，我們的商譽為1,170百萬港元(2022年12月31日：1,184百萬港元)。商譽定期作減值測試，於2023年12月31日，被視為無需計提減值虧損。

## 無形資產

於2023年12月31日，我們的無形資產為437百萬港元，較2022年12月31日的388百萬港元增加49百萬港元。

## 計息借貸

於2023年12月31日，本集團的計息借貸包括賬面值為443,951,000港元的非流動計息借貸以及賬面值為131,303,000港元的流動計息借貸；前者按有擔保隔夜融資利率加7%計息，並以本集團所有主要附屬公司的股份、知識產權、貿易應收款項及銀行結餘作抵押，而後者則為無抵押，按3.5%至4.8%計息。131,303,000港元應於一年內償還，195,204,000港元應於2025年3月29日或之前償還，以及248,747,000港元應於2026年3月29日或之前償還。

## 可換股債券

於2022年8月16日，本公司向魯信國際投資有限公司(為一家在香港註冊成立的投資控股公司)發行本金總額為117,000,000港元的可換股債券。可換股債券的初始換股價為每股股份5.32港元。該等可換股債券可轉換為本公司股份。該等可換股債券附帶單利息，對其未贖回本金額按年利率4%計算，須於一年年末支付一次，並將自發行日期起計三年內到期。

## 流動資金及財務資源

### 營運資金

於2023年12月31日，我們的現金及現金等價物及已抵押存款合共約為255百萬港元，較2022年的約434百萬港元減少179百萬港元。於2023年12月31日，我們的流動比率(相等於流動資產除以流動負債)為2.0倍，而於2022年12月31日則為1.2倍。

### 重大投資、收購及出售

我們於2023年內並無作出任何重大投資，亦無進行任何重大出售。



## 資本開支

於2023年，我們的資本開支主要包括購買物業、廠房及設備、投資物業及無形資產。我們於2023年的資本開支金額為212百萬港元(2022年：123百萬港元)。

## 外匯風險

鑒於我們的業務性質，我們面臨各種外匯風險，其中美元及人民幣乃除港元外最常使用的貨幣。為盡可能減少外幣匯率波動造成的影響，我們持續密切監察於經營層面的外匯風險，確保風險淨額維持於可接受的水平。年內，本公司並無使用任何金融工具作對沖用途。

## 資本負債比率

本集團使用資本負債比率(即淨外債除以資本(本公司擁有人應佔權益)加淨債務)監察資本。淨債務包括可換股債券及計息借貸，減去現金及現金等價物。於2023年12月31日，我們的資本負債比率(按淨債務除以本公司擁有人應佔權益加淨債務計算)為18%(2022年12月31日：31%)。

## 或然負債、資產負債表外承擔及安排以及資產抵押

於2023年12月31日，我們並無(i)任何重大或然負債或擔保；(ii)任何承兌貿易應收款項下的負債或承兌信貸、債權證、按揭、押記、融資租賃或租購承擔、擔保重大契諾，或其他重大或然負債；或(iii)任何重大的資產負債表外安排。

## 發行可換股債券及配售股份所得款項用途

於2022年8月16日，本公司發行本金總額為117百萬港元的可換股債券，籌得所得款項淨額106百萬港元。於2023年12月31日，本公司已按擬定用途悉數動用所得款項淨額。下表列示於2023年12月31日所得款項淨額實際使用詳情。

所得款項擬定用途	初始 擬定撥款 (百萬港元)	截至2022年	於2022年	截至2023年	於2023年	預期悉數動 用時間表
		12月31日 止年度內 動用的所得 款項淨額 (百萬港元)	12月31日 的尚未動用 所得款項 淨額 (百萬港元)	12月31日 止年度內 動用的所得 款項淨額 (百萬港元)	12月31日 的尚未動用 所得款項 淨額 (百萬港元)	
投資以下相關技術：(i)數字資產保護及數字資產交易； 及／或(ii)與YouTube購物有關的軟件即服務(SaaS)	69	47	22	22	—	不適用
一般營運資金	37	37	—	—	—	不適用
	<u>106</u>	<u>84</u>	<u>22</u>	<u>22</u>	<u>—</u>	

於2023年2月7日，本公司完成配售114,127,000股總面值約2,853.18美元的股份（「配售股份」），並籌得所得款項淨額約464百萬港元（「配售」）。配售股份已配發及發行予不少於六名承配人（「承配人」），認購價為每股配售股份4.12港元，較2023年1月30日（即緊接配售協議日期前的最後交易日）聯交所所報的股份收市價每股4.63港元折讓約11.0%。據董事作出一切合理查詢後所知、所悉及所信，各承配人及彼等各自的最終實益擁有人均獨立於本公司及其關連人士，而承配人及彼等各自的最終實益擁有人概無因配售而成為本公司主要股東。配售完成後，每股配售股份籌得的淨價格為約4.06港元。

董事會認為，透過配售籌集股本資金乃符合本公司利益，可擴大其股東基礎、增強資本基礎以及提升本集團財務狀況及淨資產基礎，以促進其長期發展及增長。於2023年12月31日，本公司已按擬定用途悉數動用所得款項淨額。下表列示於2023年12月31日所得款項淨額實際使用情況。

所得款項擬定用途	初始擬定撥款 (百萬港元)	截至2023年	於2023年	預期悉數動用 時間表
		12月31日止 年度內動用 的所得款項 淨額 (百萬港元)	12月31日的 尚未動用所 得款項淨額 (百萬港元)	
償還計息借貸	<u>464</u>	<u>464</u>	<u>—</u>	不適用

## 僱員及薪酬政策

於2023年12月31日，我們聘有合共578名員工(於2022年12月31日：572名)。薪金、花紅及福利乃參照市場條款、各個別僱員的表現、資格及經驗釐定，並不時予以檢討。

董事的薪酬由本公司薪酬委員會檢討並由董事會批准。在釐定董事酬金時，有關董事的經驗、職責及責任、付出的時間、本公司的表現及當時的市場狀況為考慮之列。

## 末期股息

董事會不建議就截至2023年12月31日止年度派發末期股息。

## 企業管治常規

董事會致力維持高度的企業管治標準。董事會相信，良好的企業管治標準對於為本集團提供框架制訂其業務策略與政策及提升其透明度及問責性起關鍵作用。本公司已應用企業管治守則所載適用於本公司的原則。

董事認為，於截至2023年12月31日止年度內，本公司已遵守企業管治守則所載的所有適用守則條文，惟守則條文第A.2.1條除外，該條訂明，主席與行政總裁的角色應有區分，並不應由一人同時兼任。王揚斌先生兼任我們的主席及行政總裁，負責本集團的整體管理及引領本集團策略性發展及業務計劃。我們相信，自2005年成立以來，王先生一直對我們的增長及業務擴展至為重要。董事會認為，主席及行政總裁的角色歸屬於同一人可確保本集團內部領導貫徹一致性及促進本集團的整體策略規劃及決策更加有效及高效，對於本集團的業務前景、管理及整體策略方向有利。此外，董事會定期開會考慮影響本集團營運的主要事宜，並適當及盡快地就該等事宜向所有董事提供充分、完備及可靠的資訊。此外，於本公告日期，董事會由兩名執行董事、兩名非執行董事及四名獨立非執行董事組成，在董事會的監督下，董事會架構恰當且權力分佈均衡，可為保障本公司及其股東利益提供充分監察。董事會於考慮所有已採取的企業管治措施後，認為現時的安排將不會損害權力及授權分佈均衡，而現行架構將使本公司可迅速及有效地作出及執行決策。因此，本公司並無將主席及行政總裁的角色區分。

本公司企業管治常規的進一步資料將載於本公司截至2023年12月31日止年度的年報中的企業管治報告內。

## 證券交易的標準守則

本公司已採納標準守則作為其有關董事進行證券交易的行為準則。本公司亦已就有關僱員(定義見上市規則)進行的本公司證券交易制訂至少與標準守則同樣嚴格的指引。

本公司已向所有董事作出有關其是否遵守標準守則的特定查詢，而彼等全部確認，彼等於截至2023年12月31日止年度內已遵守標準守則內訂明的標準。本公司已向有關僱員作出有關其是否遵守本公司證券交易指引的特定查詢，而並無發現任何違反指引的行為。

## 購買、出售或贖回本公司的上市證券

截至2023年12月31日止年度內，本公司及其任何附屬公司概無購買、出售或贖回本公司任何上市證券。

## 審核委員會

審核委員會包括三名獨立非執行董事Alfred Tsai CHU先生、Charles Eric EESLEY先生及關毅傑先生以及一名非執行董事J David WARGO先生。審核委員會主席為關毅傑先生。

審核委員會已審閱本集團截至2023年12月31日止年度的全年業績，認為該全年業績已根據有關會計準則編製，並已按照上市規則的規定作出足夠披露。

## 核數師對業績公告所進行工作的範圍

載於本業績公告內有關本集團於2023年12月31日的綜合財務狀況表及截至2023年12月31日止年度的綜合損益表及綜合全面收益表及其相關附註的數字，已經由本集團的核數師安永會計師事務所與本集團本年度的綜合財務報表所載的金額核對一致。安永會計師事務所就此方面所進行的工作並不構成根據香港會計師公會所頒佈的香港審計準則、香港審閱準則或香港鑒證業務準則進行的鑒證工作，因此安永會計師事務所並無就本業績公告發表任何保證。

## 刊發全年業績及年報

本全年業績公告在香港聯交所網站(www.hkexnews.hk)及本公司網站(www.vobilegroup.com)上登載。本公司將於適當時候刊發並在上述網站上登載載有上市規則規定的所有資料的2023年年報。

## 釋義

於本公告內，除文義另有所指外，下列詞彙具有以下涵義：

「審核委員會」	指	本公司審核委員會
「董事會」	指	董事會
「債券持有人」	指	魯信國際投資有限公司，一家根據香港法例註冊成立的有限公司
「企業管治守則」	指	上市規則附錄C1所載的《企業管治守則》
「本公司」	指	阜博集團有限公司，一家根據開曼群島法例註冊成立的獲豁免有限公司，其股份在聯交所上市
「董事」	指	本公司董事
「EBITDA」	指	未計利息、稅項、折舊及攤銷前盈利
「以公允價值計量且其變動計入損益」	指	以公允價值計量且其變動計入損益
「本集團」	指	本公司及其附屬公司
「港元」	指	香港法定貨幣港元
「香港」	指	中華人民共和國香港特別行政區
「國際會計準則」	指	《國際會計準則》
「國際財務報告準則」	指	《國際財務報告準則》
「IP」	指	知識產權
「上市規則」	指	聯交所《證券上市規則》

「標準守則」	指	上市規則附錄C3所載的《上市發行人董事進行證券交易的標準守則》
「王先生」	指	王揚斌先生
「粒子科技」	指	杭州粒子文化科技有限公司及其附屬公司以及杭州新粒子文化科技有限公司及其附屬公司
「中國」或「國內」	指	中華人民共和國，僅就本公告而言及除文義另有所指外，不包括香港、澳門及台灣
「人民幣」	指	中國法定貨幣
「SaaS」	指	軟件即服務
「股份」	指	本公司股本中每股面值0.000025美元的普通股
「股份獎勵計劃」	指	本公司於2019年5月6日採納的股份獎勵計劃，並於適當情況下包括其所有修訂本
「聯交所」	指	香港聯合交易所有限公司
「美元」	指	美國法定貨幣
「阜博香港」	指	本公司全資附屬公司阜博集團(香港)有限公司

承董事會命  
阜博集團有限公司  
主席  
王揚斌

香港，2024年3月25日

於本公告日期，本公司董事會由執行董事王揚斌先生及王偉軍先生；非執行董事陳正欣先生、J David WARGO先生及鄧以海先生；及獨立非執行董事Alfred Tsai CHU先生、Charles Eric EESLEY先生及關毅傑先生組成。

本公告載有與本集團業務前景、財務表現估計、預測業務計劃及發展策略有關的前瞻性陳述。此等前瞻性陳述乃基於本集團目前可得資料而作出，並按本公告刊發時的前景為基礎於本公告內載述。此等前瞻性陳述乃建基於若干預期、假設及前提，而當中部分具有主觀性或屬於本集團控制範圍以外。此等前瞻性陳述日後可能被證實屬不正確且可能無法實現。此等前瞻性陳述涉及大量風險及不確定因素。鑒於該等風險因素及不確定因素，於本公告載入前瞻性陳述不應被視為董事會或本公司聲明計劃及目標將會達成，故投資者不應對該等陳述加以過分倚賴。