

本公告之內容以股本證券代號 (股份代號：3337) 及債券證券代號 (股份代號：40776) 刊發以供股票持有人及債券持有人了解信息。

香港交易所及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：3337)

公告

二零二四年第三季度運營情況及二零二四年第四季度展望

安東油田服務集團(「本公司」，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零二四年七月一日至九月三十日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

二零二四年第三季度運營概述

第三季度，國際地緣政治緊張局勢再度升級，區域性的不確定性持續增加，但總體經濟保持緩慢增長的態勢。季度內，國際原油市場趨於平衡，國際油價保持較高水平，同時，天然氣需求增長強勁，全球範圍內油氣開發持續活躍。

面對新形勢，本集團繼續深入全球油氣新興市場，全面打新。季度內，集團進一步推出面向新興市場國家的天然氣本地化產業鏈解決方案，以促進區域市場天然氣高效商業化應用、帶動當地經濟發展，造福當地社會為願景，為客戶提供一體的資源開發、處理、應用解決方案。季度內，本集團新增訂單繼續保持高速增長，主要項目保持平穩高質量運行，有力保障集團全年經營目標的達成。

二零二四年第三季度訂單情況

第三季度，本集團新增訂單人民幣1,487.1百萬元，較去年同期增加48.2%，其中，伊拉克市場新增訂單約人民幣500.3百萬元，較去年同期增加30.6%；其他海外市場新增訂單約人民幣351.9百萬元，較去年同期大幅增加91.9%；中國市場新增訂單約人民幣634.9百萬元，較去年同期增加45.4%。

海外市場，伊拉克，本集團在季度內斬獲多個大額訂單，包括監督監理服務項目、油田中央處理廠站自動化和智能化建設服務項目、北部油田運維服務等，新增訂單同比增長30.6%；於其它海外市場，本集團在非洲乍得的一體化油田開發管理項目成功續簽超過兩年，在印尼市場斬獲完井工具銷售訂單等，新增訂單同比大幅增長91.9%。

中國市場，本集團持續爭取新的優質項目落地，季度內中標煤層氣壓裂技術服務項目、井下作業項目、氣密封檢測項目等訂單，此外，本集團於西南地區的天然氣處理項目再度擴產。季度內，中國市場新增訂單較去年同期增長45.4%。

二零二四年第三季度作業情況

季度內，本集團堅持精益作業，以最高作業質量交付客戶。於伊拉克市場，本集團作業項目均平穩高效運營，其中，本集團在南部油田完成伊拉克第一口連續油管拖動壓裂試驗井，一趟工具入井完成了全部29段施工，刷新了伊拉克分段壓裂級數最多的記錄。本集團於第二季度中標的得福瑞油田順利完成合同小簽和首次現場踏勘；其他海外市場，本集團圓滿完成了客戶在中亞地區區塊的修完井作業服務；中國市場，本集團實現了多項業務的新突破，西南地區某井創造了同區塊單趟鑽進尺的最高記錄，檢測服務在成品油管道超高清雙向超聲內檢測作業圓滿成功。本集團將堅持以創造客戶的極致美好體驗為宗旨，紮實推進各市場項目的優質高效執行。

截止二零二四年九月三十日，本集團在手訂單約人民幣13,043.8百萬元，其中，伊拉克市場在手訂單約人民幣5,186.9百萬元，佔集團在手訂單總量約39.8%，其他市場在手訂單約人民幣1,266.7百萬元，佔集團在手訂單總量9.7%，中國市場在手訂單約人民幣6,590.2百萬元，佔集團在手訂單總量約50.5%。

備註：在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

二零二四年第三季度公司管理情況

第三季度，為加快推動全球業務高效運行，本集團持續完善全球化組織機制建設，優化升級人力資源制度體系，加快推動人力資源的信息化、數字化轉型。同時強化招募培養全球化領導者、挖掘全球傑出人才工作，統籌業務全球化、創新化發展與人才機制相匹配，激勵優秀人才共同推動集團的高速發展。

為了進一步加強公司的市值管理，提升股東回報，集團董事會研討及修訂了本集團的股票分紅政策和股票回購政策。在未來年度，在集團當年實現的歸屬於權益持有人淨利潤及累計未分配利潤為正，且集團現金流可以滿足正常經營和可持續發展情況下，本公司將參考集團當年實現的歸屬權益持有人淨利潤進行現金分紅，並且依據集團上一財政年度的自由現金流表現，考慮在公開市場適時開展股份回購。

二零二四年第四季度運營展望

展望四季度，全球進入新一輪的降息周期，經濟將持續溫和增長。本集團將繼續圍繞長期目標，堅持全球化轉型方向，着力提升全球市場領導力，努力打造平台化、生態式、快增長的綠色高效發展空間。

市場方面，本集團將紮實推進全球油氣市場開拓，在中東、非洲、東南亞等地區不斷拓展新興市場版圖，並深耕已有成熟市場，打造發展戰略根據地。同時加強數據銷售，聚焦重大突破性項目的落地實施，為全球市場的快速增長布局；在中國市場，本集團將持續優化市場結構，深化阿米巴經營，聚焦重大項目的深入調研和高效落地，提升市場領導力，實現區域市場的穩健增長。

產品與技術方面，本集團將着力推動天然氣本地化產業鏈解決方案的落地實施，將這一解決方案推向全球的新興市場國家，讓每一方天然氣都能夠得到高效開發及應用，造福當地社會。

管理方面，本集團將進一步深化全球化轉型，打造面向全球的快速響應的創新型組織，加快全球化人才的吸收引進，不斷增強組織活力。同時，持續開展高效管控，提升經營業績，力爭全年經營目標的高效完成。

以上陳述乃根據本集團目前的運營及目前的市場狀況做出。有關陳述並非本集團表現的保證，而本集團的表現主要視乎市場及金融環境而定。

免責聲明

- 上述運營資料未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在葛總不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公布的季度運營數據進作為階段性數據參考。
- 集團的股份分紅及回購政策的實際執行視當年的市況、行業狀況及公司整體業務發展情況影響，每年經集團董事會／股東大會批准後執行。不構成具有法律約束力的硬性承諾。
- 上述季度運營資料並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零二四年十月十五日

於本公告日期，本公司的執行董事為羅林先生、皮至峰先生及范永洪先生；非執行董事為黃松先生；獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及WEE Yiau Hin先生。