

風險因素

[編纂]我們的H股可能涉及重大風險。潛在[編纂]於決定對我們的H股作出任何[編纂]前，務請細閱並審慎考慮本文件所載全部資料，尤其是應評估以下風險及不確定因素。閣下應特別注意我們主要於中國開展業務，其法律及監管環境於若干方面可能與香港有所不同。以下所列任何風險及不確定因素均可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況或H股的[編纂]價格產生重大不利影響，並可能導致閣下損失全部或部分[編纂]。我們所面臨的風險及不確定因素並不限於以下所列內容。我們目前未知或目前認為不重大的其他風險及不確定因素亦可能影響我們的業務及經營業績。

該等因素屬或然性質，不一定會出現，而我們無法就任何該等或然事件發生的可能性發表意見。除非另有指明，否則已提供的資料均為截至最後可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，且受「前瞻性陳述」所述的警告聲明所規限。

我們的協作機器人產品正處於商業化的相對早期階段，原因是我們於往績記錄期間的收入增長，於2023年方達到上市規則第18C.03(4)條所載的收入要求。此外，我們自成立以來錄得淨虧損，並預計於往績記錄期間後將繼續產生淨虧損。我們認為，我們的營運涉及若干風險及不確定因素，且部分風險及不確定因素為我們無法控制。我們將該等風險及不確定因素劃分為(1)與我們的整體營運及行業有關的風險；(2)與我們產品的研發及知識產權有關的風險；(3)與我們的財務狀況及額外資本需求有關的風險；(4)與在我們營運的司法權區開展業務有關的風險；(5)與國際制裁有關的風險；及(6)與[編纂]有關的風險。

我們目前未知或下文未明示或暗示或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素，亦可能損害我們的業務、經營業績及財務狀況。閣下應根據我們所面臨的挑戰(包括本節所討論者)來考慮我們的業務及前景。

與我們的整體營運及行業有關的風險

我們的營運歷史有限，因此難以評估我們的業務及前景，而我們的過往增長未必代表我們的未來表現。

與若干競爭對手相比，我們的營運歷史有限。迄今為止，我們的業務重點是進行研發活動以及將產品商業化。由於我們的營運歷史有限，特別是考慮到協作機器人產業迅速發展性質，因此可能難以評估我們目前的業務及可靠預測我們未來的表現。我們的過往業績可能無法為評估我們的業務、經營業績、財務狀況及前景提供有意義的依據，我們亦可能面臨不可預見的開支、困難、複雜情況、延誤及其他已知或未知的因素，故可能無法在未來期間取得良好成果。倘我們無法成功應對該等風險並克服有關困難，我們的業務及前景將會受到影響。

風險因素

我們在產品商業化方面的往績記錄有限。

我們在產品商業化以及銷售及營銷方面的往績記錄有限。與在商業化方面擁有較長往績記錄的公司相比，我們成功將未來產品商業化的能力可能涉及更多固有風險、需要更多的時間及成本，特別是新產品的商業化需要額外的資源。我們銷售及營銷工作能否成功取決於我們吸引、激勵及挽留合資格專業僱員的能力，該等僱員具備(其中包括)足夠技術知識與有關行業的利益相關方有效溝通，並對我們產品的銷售及營銷具有豐富經驗。

由於我們在產品商業化方面的往績記錄有限，因此無法保證我們產品的銷售業績將達到我們的期望及預測，或第三方將購買我們的產品並將其應用在其生產線及／或其他使用場景中，或我們將能夠全面保持對我們產品的品質控制，該等因素將單獨或共同對我們產品的商業化產生重大不利影響，進而對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

由於各種因素的影響，我們的潛在市場規模及對我們產品的需求未必如我們預期般快速增長，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們正在經歷快速變化(包括技術變革)的市場中尋找機遇，因此難以預測我們每種產品遇上機遇的時間及規模。本文件載有基於行業刊物及報告或其他公開可得資料中有關本行業的估計及預測。該等估計及預測涉及多項假設及限制，且存在極大不確定因素。同樣地，我們的內部估計及預測基於各種假設，包括有關我們的協作機器人產品的市場接受度及該等快速發展新市場發展方式的假設。儘管我們相信我們的假設以及估計及預測的相關數據屬合理，惟該等假設及估計未必正確，且支持我們的假設或估計的條件亦可能隨時發生變化，從而降低該等相關因素的預測準確性。倘第三方或內部產生的數據證實不準確，或我們根據該數據作出的假設有誤，則我們產品的潛在市場可能會小於我們的估計，我們未來的增長機遇及銷售增長可能會低於估計，且我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

協作機器人行業競爭激烈。倘我們無法與競爭對手競爭，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

協作機器人行業競爭激烈。我們主要與其他專注於協作機器人產品開發及經銷的公司競爭。倘我們與經營歷史較我們長的對手競爭，或倘我們並無或將來未能較競爭對手獲得更多財務資源、領先技術能力及更廣泛的客戶群，則我們可能無法較競爭對手更快、更有效地應對全新或不斷變化的機遇、技術、監管規定或客戶需求。

風險因素

我們亦可能面臨新入場者的競爭，其可能提供更實惠及／或先進的產品，從而加劇未來的競爭程度。競爭加劇可能導致銷量下降、價格下跌、利潤率下降或市場份額流失。此外，為應對此類競爭威脅，我們可能需要在研發、銷售及營銷、招募及挽留人才以及獲取與我們當前及未來產品互補或就此屬必要的技術方面進行大量額外投資，且我們無法向閣下保證該等投資將會奏效。倘我們無法在競爭中取得成功，或倘在競爭中取得成功需要我們針對競爭對手的行動採取代價高昂的行動，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

替代技術及產品的發展可能會對我們的協作機器人產品需求產生不利影響。

我們的協作機器人產品為一種機器人自動化形式，可於共享協作工作場所中與工作人員一起安全工作，以改進任務執行情況及自動化流程。機器視覺及AI的進步(其中包括)使我們的協作機器人產品能夠感知周圍環境，並在靠近工作人員時安全地執行多類任務。提供類似功能的替代技術及產品的發展，可能會對協作機器人行業的增長前景產生重大不利影響。新技術或非機器人產品可能會成為首選替代方案。該等新技術及產品可能較協作機器人產品更有效率、更方便易用且更經濟實惠，亦可能導致在若干使用場景中使用協作機器人產品變得過時及不必要。倘我們或整個協作機器人行業未能開發全新或增強的技術或產品來應對該等替代產品，則可能會導致該行業喪失競爭力、市場擴張機遇減少、收入下跌、人才流失及市場份額流向競爭對手。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們的大部分收入來自向經銷商的銷售，預計經銷商將在我們的銷售網絡中保持重要地位。倘經銷商無法成功營運，或我們未能與該等經銷商保持良好關係，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的經銷商對我們的業務至關重要。於2021年、2022年、2023年及截至2024年6月30日止六個月，我們的經銷網絡中分別有344名、387名、358名及224名經銷商。我們預計經銷仍是我們銷售網絡的重要組成部分。由於各種因素，我們的經銷商可能無法成功營銷及銷售我們的產品或保持其競爭力。例如，我們的經銷商可能無法成功組織達到預期效果的營銷活動。倘我們售予客戶的產品銷量未能保持在滿意水平，則我們的經銷商可能不會向我們下達新訂單，或者可能會減少訂單或要求購買價格折扣，最終彼等未必與我們重續經銷協議。經銷商的流失或來自彼等的訂單減少均可能會對我們獲得客戶以及我們的銷量及收入產生不利影響。

風 險 因 素

概不保證經銷商會遵守協議或我們可成功發現任何不合規行為，且任何經銷商不遵守經銷協議均可能會損害我們的品牌、使我們的銷售中斷及損害我們與經銷商的關係。此外，倘我們未能維持與大多數經銷商的關係或我們的經銷商未能成功營運，我們有效銷售產品的能力可能會受到負面影響。該等情況及類似情況亦可能對我們的企業及產品形象產生負面影響，從而導致客戶流失及銷售額下降。此外，經銷商於重疊市場銷售相同產品可能會導致經銷商之間出現蠶食甚至競爭。我們無法向閣下保證我們銷售網絡的擴張將繼續取得成功或如預期般產生收入。

我們的經銷商可能無法有效管理其存貨水平，我們亦可能無法追蹤其銷售及存貨水平，這可能導致我們無法準確預測銷售趨勢，並可能損害我們經銷網絡的穩定性。

未能妥善管理存貨水平可能會使我們經銷商的財務資源緊張並損害其流動資金，從而導致彼等不願或無法向我們購買產品。倘其盈利能力下降或因此遭受損失，彼等可能會退出我們的經銷網絡。此外，不論有否事實根據，經銷商均可能因其存貨週轉緩慢而投訴並歸咎於我們，從而損害我們與有關經銷商的關係，並可能損害我們在經銷商中的聲譽。倘發生任何此類事件，則我們經銷網絡的穩定性可能會受損，而我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。此外，我們可能無法追蹤我們經銷商的銷售及存貨水平，從而可能導致我們無法準確預測銷售趨勢並預測客戶需求，導致存貨水平過剩或產品短缺。無法保證我們能夠成功管理存貨，使存貨水平匹配未來客戶需求。

我們倚賴經銷商將我們的產品推向市場，而我們的經銷商管理可能不如預期有效。我們的經銷商無需我們的特別授權即可委聘次級經銷商，而我們無法對該等次級經銷商施加任何影響。

於2021年、2022年、2023年及截至2024年6月30日止六個月，我們的經銷網絡中分別有344名、387名、358名及224名經銷商。我們認為，經銷是我們銷售網絡的重要組成部分，故以下任何事件均可導致我們的收入波動或下降，並可對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響：

- 我們的一名或多名經銷商減少、延遲或取消訂單；
- 未能與現有經銷商重續經銷協議及維持關係；
- 未能以有利甚至標準條款與新經銷商建立關係；及
- 在失去一名或多名經銷商後，無法及時甄選及委任額外或替代經銷商。

我們可能無法成功管理我們的經銷商，而經銷網絡的任何整合或進一步擴張的成本可能超過有關工作所產生的收入。此外，倘我們向經銷商提供的產品銷量未能維持

風險因素

在令人滿意的水平，或倘經銷訂單未能追蹤終端客戶的需求，我們的經銷商可能不會向我們下達新的產品訂單或可能減少其常規訂單的數量。倘任何經銷商未能及時向其客戶分銷我們的產品，可能會導致我們的經銷商庫存過剩並影響我們未來的銷售。任何該等因素的發生均可能導致我們產品銷量大幅下降，進而對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們的經銷商通常無需我們的特別授權即可委聘次級經銷商。我們無法向閣下保證次級經銷商將時刻遵守我們的整體銷售及經銷政策，亦無法保證彼等不會就我們產品的市場份額相互競爭。倘任何次級經銷商未能及時向其客戶分銷我們的產品、庫存過剩或採取與我們的業務策略不一致的行動，均可能會影響我們未來的銷售，進而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

由於我們倚賴少數供應商及銷售商供應及銷售若干部件、設備及服務，故可能面臨供應鏈風險。

大量供應商及銷售商提供用於我們產品生產及業務其他方面的零部件、設備及服務。在可行情況下，我們會尋求多個供應來源。然而，對於若干零部件、設備及服務，我們倚賴少數供應商及銷售商。我們向往績記錄期間各年度／期間的五大供應商的採購額分別為人民幣52.8百萬元、人民幣75.0百萬元、人民幣60.1百萬元及人民幣27.1百萬元，分別佔同年／期銷售成本總額的61.2%、52.5%、37.1%及37.0%。我們向往績記錄期間各年度／期間的最大供應商的採購額分別為人民幣28.6百萬元、人民幣34.8百萬元、人民幣22.2百萬元及人民幣10.7百萬元，分別佔同年／期銷售成本總額的33.2%、24.4%、13.7%及14.5%。供應商的營運穩定性及業務策略並非我們所能控制，故我們無法向閣下保證我們將能夠與有關供應商建立穩定的關係。物色替代或額外供應商及銷售商並審查其資格通常是一個漫長的過程，可能會導致生產延誤、生產中斷及額外成本，有時無法以商業上合理的條款獲得替代選擇，或甚至根本沒有替代選擇。供應商或銷售商無法提供必要的生產零部件、設備或服務可能會中斷我們產品的生產流程，使我們更難實行業務策略。供應商及銷售商不時會延長交貨時間、面臨產能限制、限制供應、提高價格、出現質量問題或遇到其他可中斷我們供應及服務或增加我們供應及服務成本的問題。

我們產品中使用的零部件成本增加會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們為生產產品所採購零部件及其他供應品的市場出現重大變動，可能會對我們的盈利能力產生不利影響。倘出現該等變動，競爭及市場壓力可能會限制我們提高向客戶收取的價格來彌補成本增幅的能力。當零件或部件價格迅速上漲或遠高於過往水平，而我們無法將價格漲幅轉嫁予客戶時，將會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

風險因素

我們可能無法全面保持對產品的質量控制。

產品的質量取決於我們質量控制及質量保證的成效，而質量控制及質量保證的成效則取決於所用零部件的質量及可靠性等因素，包括我們自身及我們的製造合作夥伴製造的零部件、我們員工的素質及相關培訓計劃，以及我們確保僱員遵守質量控制及質量保證規程的能力。然而，我們無法向閣下保證我們的質量控制及質量保證程序將會有效持續防止及解決質量標準方面的偏差。我們的質量控制及質量保證規程如有重大失誤或轉差情況，均可能導致我們的產品無法發揮其常規功能，引起可能對個人造成人身傷害的安全疑慮，或損害我們的市場聲譽及與業務合作夥伴的關係。

此外，我們無法控制併入我們協作機器人的供應商所製造零部件及／或產品的質量。我們無法向閣下保證我們向其採購的零部件及／或產品一概安全、無缺陷或符合相關質量標準。我們倚賴供應商的質量控制程序。倘出現任何質量問題，我們可能會面臨投訴及產品責任申索，而我們可能無法向其尋求賠償。倘我們對供應商提起法律訴訟，無論結果如何，有關訴訟均可能耗費時日且成本高昂。任何上述事件都可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

倘產品存在缺陷，我們可能會面臨產品責任申索，並可能會為修復有關缺陷而產生重大開支。因此，我們的聲譽可能會受損，市場份額可能流失，而業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

協作機器人產品可能包含難以檢測及修正的錯誤、缺陷、安全漏洞或軟件問題，特別是在首次推出或發布新版本或增強功能時。即使已進行內部測試，產品仍可能包含我們無法及時或根本無法成功修正的嚴重錯誤或缺陷、安全漏洞或軟件問題。我們產品中的若干錯誤或缺陷可能在產品商業化並獲客戶用於生產線或其他使用場景後方會發現，而我們可能會產生有關產品召回、維修或更換的費用。此外，該等事宜可能導致客戶或其他各方對我們提起訴訟，使我們承擔潛在責任及損害賠償。我們亦可能損失收入、產生大量資本開支、延遲獲得或喪失市場接受度以及聲譽及品牌受損，任何上述情況均可對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

鑒於大量客戶在對其業務至關重要的生產過程中使用我們的產品，我們的產品如有任何錯誤或缺陷，均可能對客戶造成損失。我們的客戶可能會就其蒙受的任何損失向我們尋求賠償，或連帶停止與我們進行業務。任何客戶對我們提出的申索均可能會耗費時日、抗辯成本高昂，並可能對我們的聲譽及品牌產生重大不利影響，使我們難以銷售及推銷產品。

風險因素

倘我們無法吸引、挽留及激勵關鍵人才，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到重大不利影響。

吸引及挽留關鍵管理人員、技術人員、合資格行政人員、工程師及銷售代表等關鍵人才，對於我們的業務（特別是我們的研發工作及我們產品成功商業化）至關重要。我們行業對高技術僱員的競爭日益激烈。我們管理團隊的變動亦會擾亂我們的業務。我們的管理層及高級領導團隊具備豐富行業經驗，使彼等有助於我們獲得成功。見「董事、監事及高級管理層」。我們的管理團隊可能會不時發生變動，我們無法預測是否會發生重大辭職事件或我們能否招聘合資格替代人員。此外，僱傭相關法律對我們勞工慣例的詮釋及應用發生變動可能導致營運成本增加，並降低我們滿足不斷變動的員工需求的靈活性。見「監管概覽－中國法律及法規－有關勞動保護、社會保險及住房公積金的法律法規」。為幫助吸引、挽留及激勵關鍵人才，股權激勵計劃等僱員激勵措施已經並將繼續成為我們報酬的重要組成部分。我們招聘及挽留僱員亦取決於我們能否建立及維持多元共融的工作場所文化並被視為首選僱主。倘我們的股份報酬或其他報酬計劃及／或工作場所文化被認為不再具備競爭力，我們吸引、挽留及激勵關鍵人才的能力將被削弱，從而會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

收購、投資或戰略聯盟可能會失敗，並對我們的聲譽、業務及經營業績產生重大不利影響。

我們將來可能會與不同第三方建立戰略聯盟。與第三方的戰略聯盟可能使我們面臨多項風險，包括有關共享專有資訊、交易對手不履約及建立新戰略聯盟所產生開支增加的風險，其中任何一項風險均可能對我們的業務產生重大不利影響。我們控制或監督其行為的能力有限。倘戰略第三方因與其業務相關的事件而遭受負面報道或聲譽受損，我們亦可能因與有關第三方的關聯而遭受負面報道或聲譽受損。

此外，我們可能會收購與我們現有業務互補的額外資產、技術或業務。未來收購及隨後將新資產、技術及業務整合到我們自身的資產、技術及業務中，將需要管理層投入大量精力，並可能導致現有業務的資源轉移，進而可能對我們的業務產生不利影響。所收購資產、技術或業務未必會產生我們預期的財務或經營業績。此外，收購可能使用大量現金、發行具有攤薄效應的股本證券、招致債務、產生重大商譽減值費用、其他無形資產的攤銷開支以及承擔所收購業務潛在的未知負債。

我們的國際策略及在國際市場開展業務的能力可能會受到法律、監管、政治及經濟風險的不利影響。

我們的銷售網絡由直銷及經銷商組成，業務遍布全球80多個國家及地區，其中包括美國、歐盟、日本及東南亞等主要海外市場。於2021年、2022年及2023年以及截至

風險因素

2023年及2024年6月30日止六個月，來自中國以外市場的收入分別為人民幣83.9百萬元、人民幣140.1百萬元、人民幣169.5百萬元、人民幣70.7百萬元及人民幣73.9百萬元，分別佔同年／期總收入的48.1%、58.1%、59.1%、64.4%及61.4%。國際市場是我們增長策略的重要組成部分，未來可能繼續需要大量投資，這可導致我們的資源緊張，對業績產生不利影響，令營運更加複雜。倘我們的任何海外業務或我們的聯營公司、代理或經銷商違反相關司法權區的法律，我們可能會受到制裁或其他處罰，這可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們可能會面臨與國際貿易政策、地緣政治及貿易保護措施(包括實施貿易限制及制裁)相關的風險，我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們的營運面臨國家間政治及經濟關係可能惡化及我們營運所在國家的政府當局所實施的制裁及出口管制，以及其他地緣政治挑戰(包括但不限於經濟及勞工狀況、稅項、稅費及其他成本增加以及政局不穩)的影響。例如，於往績記錄期間，我們出口到美國的絕大部分協作機器人產品被徵收進口關稅(價值等於或低於800美元的最低進口免稅貨物除外)。於往績記錄期間，適用於我們的關稅在教育場景中一般為7.5%，在工業場景中則介乎25%至27.5%。於2023年，我們開始就美國附屬公司從中國進口產品進行後續銷售而產生關稅。於2021年、2022年、2023年及截至2024年6月30日止六個月，向我們徵收的美國進口關稅金額分別為零、零、0.4百萬美元及0.2百萬美元。我們的產品於若干國家及地區的銷售利潤可能會受到國際貿易法規(包括稅項、關稅及反傾銷處罰)的重大不利影響。未來我們可能會因產品的任何關稅增加而被迫調整產品價格，這可能會降低我們產品的競爭力。美國政府亦已實施直接或間接影響科技企業的經濟及貿易制裁。該等限制及美國或其他司法權區未來可能會實施的類似或更為廣泛的限制可能難以遵守或須耗費高昂成本方可遵守，並可能對我們獲取可能對科技基礎設施、產品組合及業務營運至關重要的技術、系統或零部件的能力產生重大不利影響。倘我們或我們的股東、董事、管理人員、僱員及業務合作夥伴違反相關法律，我們可能會面臨制裁或其他處罰，這可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

與此同時，我們面臨的風險是，我們、僱員或我們委聘於若干國家代表我們工作的任何第三方可能會採取被釐定為違反我們經營業務所在任何司法權區反貪污法律(包括美國反海外腐敗法(「反海外腐敗法」))的行動。任何違反反海外腐敗法或任何類似反貪污法律或法規的行為，均可能導致重大罰款、制裁、民事及／或刑事處罰以及於若干司法權區縮減營運，並可能會對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

風險因素

我們的業務增長及經營業績可能會受到全球及地區宏觀經濟狀況變動、自然災害、傳染病及流行病、社會動亂及其他事件爆發的影響。

全球經濟狀況及監管變動的不確定性以及其它因素(包括利率波動、通脹水平、失業、勞工及醫療保健成本、獲取信貸的途徑、消費者信心及其它宏觀經濟因素)可能會帶來風險，並對我們產品的需求產生重大不利影響。此外，水災、地震、沙塵暴、暴風雪、火災或乾旱等自然災害、傳染病或任何嚴重的傳染病(如SARS、伊波拉、寨卡或COVID-19)大規模爆發、戰爭行為、恐怖主義或我們無法控制的其他不可抗力事件，可能會擾亂我們的研發、製造及商業化活動以及業務營運，該等因素均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生不利影響。具體而言，COVID-19對中國及全球經濟造成了重大不利影響。COVID-19疫情的發展變動仍存在不確定性，倘疫情及其造成的破壞持續一段長時間，可能會在未來產生潛在的持續影響。

倘我們未能取得並維持營運所在任何司法權區所需的必要牌照及批准，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們必須為於中國及經營業務所在的其他司法權區的業務取得並維持必要的牌照及批准。我們無法向閣下保證能夠及時成功更新或重續我們業務所需的牌照，或該等牌照足以使我們開展當前或未來的所有業務。倘未能取得或重續我們的營運及設施建設所需的任何批准、牌照、許可證或證書(如建築工程施工許可證、環境保護檢查及消防安全批准)，可能會導致根據該等規定採取執法行動，包括相關監管部門責令我們停止營運，並可能包括需作出資本開支或補救行動的糾正措施。規管我們業務活動的現有及未來法律、法規及政策的詮釋及實施存在不確定性。我們無法向閣下保證，我們不會被發現違反任何當前有效的法律、法規及政策或未來任何法律、法規及政策。倘我們未能在經營業務所在的任何司法權區完成、取得或維持任何所需的牌照或批准或進行必要的備案，可能會受到各種處罰，如處以罰款及中止或限制營運。任何該等處罰均可能擾亂我們的業務營運，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

倘無法為客戶提供優質的維護及支援服務，可能會損害我們與彼等的關係以至我們的業務。

我們的政策允許客戶於保修期內免費維修有缺陷的產品。隨著我們持續發展業務及對客戶群提供支援，我們需要能夠繼續提供高效的客戶支援以滿足大量客戶需求。我們可能無法招聘或留聘充足合資格支援人員，彼等具備為產品的客戶提供支援的經驗。因此，我們可能無法迅速作出反應，以滿足客戶對技術支援或維護協助的需求激增。我們亦可能無法修改我們未來維護服務及技術支援的範圍及提供方式，以與競爭對手提供的技術服務轉變競爭。倘客戶的支援及維護需求增加，我們的成本可能會增加，從而影響我們的經營業績。倘我們不能為客戶提供有效的維護及支援，我們的業務可

風 險 因 素

能會受到損害。我們吸引新客戶的能力在很大程度上取決於我們的商業聲譽。倘未能保持優質的維護及支援服務，或市場認為我們並無為客戶保持優質的維護及支援服務，將損害我們的業務。

協作機器人產品通常按個別或項目情況購買，我們一般不與主要客戶訂立長期合約。倘我們無法吸引新客戶及／或挽留現有客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

客戶通常按個別或項目情況購買我們的產品，而我們一般不與主要客戶訂立長期合約。鑒於該慣例，概不保證客戶將頻繁再次購買我們的產品，甚至根本不會再次購買。此外，無法保證行業將能夠持續吸引新客戶以實現收入增長，原因是其取決於多項因素，包括但不限於客戶接受程度、使用場景擴展速率以及不斷變化的客戶偏好及需求。因此，倘我們無法吸引新客戶或挽留現有客戶，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們無法保證增長策略將成功實施或產生預期的結果。

我們繼續執行多項策略以擴張業務。有關詳情，見「業務—增長策略」及「未來計劃及[編纂]」。然而，擴張業務涉及風險與挑戰。該等業務計劃均為全新及處於不斷變化，其中部分或難以達成。我們或會花費較預期長的時間開發技術及建立產品的市場接受度，並可能並無充足經驗以有效執行該等新業務計劃。我們無法向閣下保證任何該等新業務計劃將獲得預期市場接受度並產生理想的結果。倘我們的工作未能提高我們的變現能力，則我們可能無法維持或增加收入或收回任何相關成本，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們生產設施的任何意外中斷，均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們達到客戶需求及發展業務的能力取決於我們的生產計劃能夠有效、恰當且持續運作，以及公用服務的持續充足供應。若發生地震、火災、乾旱、水災或其他自然災害、政治動盪、暴亂或內亂、重要公用事業或交通系統持續中斷、恐怖襲擊或限制或干擾我們營運生產設施能力的其他事件，我們可能遭受重大損失，包括生產中斷引致的收入損失。我們亦可能需要就修理或更換任何受損設備或設施另外承擔超出投保範圍的高額開支。此外，我們製造及供應產品的能力以及我們向客戶履行交貨責任的能力會受到重大干擾，我們與客戶的關係可能受損，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

我們的保單範圍不包括我們認為根據中國內地行業慣例不予以承保的若干風險，或無法根據商業上可接受條款投保的若干風險。因此，我們的投保範圍可能不足以彌補所有損失或客戶的潛在索賠，這將會影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們認為，我們已根據中國法律法規規定投購所有強制性保險，為我們的業務營運提供足夠的投保範圍。截至最後可行日期，我們已為我們的發出商品、物業及固定資產、廠房及設備以及存貨投保，並就產品責任及僱員安全投購保險。然而，這可能不足以完全彌補我們未來可能遭受的各種類型損失。具體而言，我們並無為我們認為根據中國內地行業慣例不予以承保的若干風險，或無法根據商業上可接受條款投保或根本無法投保的若干風險(如由戰爭、核污染、海嘯、污染、恐怖主義行為及內亂引起的風險)購買保險。此外，保險公司一般每年都會審核保單，我們無法保證保單能夠以類似或其他可接受的條款續保，甚至根本無法續保。再者，倘我們遭受意想不到的嚴重損失或損失遠超保單限額，可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的業務及前景取決於我們建立品牌及聲譽的能力，而我們的品牌及聲譽可因有關我們品牌、董事、僱員或產品的負面報道(不論證明屬實與否)而受損。

我們認為，維護及提升品牌對業務的成功至關重要。由於我們在競爭激烈的市場營運，故品牌維護及提升直接影響我們維持市場地位的能力。成功的品牌推廣將取決於營銷工作的成效及我們從滿意客戶收穫的口碑推薦量。我們可能會在推廣品牌時招致額外開支。然而，我們無法向閣下保證，該等活動屬及將會成功，或我們能達致預期的品牌推廣效果。此外，有關我們品牌、董事、僱員或產品的負面報道(不論證明屬實與否)可能對我們的品牌、聲譽及業務造成不利影響。有關負面報道部分可能來自第三方的惡意騷擾或不正當競爭行為，並非我們所能控制。

我們的信息技術及軟件系統可能有失靈、突發系統故障、中斷、不足或安全漏洞的情況。

我們倚賴信息技術及軟件系統有效管理各類客戶及供應商數據、生產營運數據以及財務人事數據。信息技術及軟件系統的任何重大故障均可導致交易錯誤、處理低效以及損失銷售及客戶，或造成機密資料遺失或洩漏。我們的業務需要收集及儲存敏感的個人信息，例如客戶聯繫方式及其地址。有關信息的安全至關重要。倘客戶信息的安全及私隱遭侵犯，我們與客戶之間的關係及我們的聲譽可能會受損，同時我們可能面臨法律責任。

可能導致我們的信息技術及軟件系統受到損害或干擾的原因主要是超出我們控制範圍的突發緊急情況，包括停電、火災、自然災害、系統故障、安全漏洞、信息系統遭未經授權訪問、刻意導致數據、軟件、硬件或其他電腦設備故障、遺失或損壞的駭客行為、有意或無意傳播電腦病毒以及其他類似事件。我們亦可能會在升級系統時遇到問題，繼而可能擾亂我們的營運及對我們的經營業績造成不利影響。

風險因素

我們的業務受季節性因素影響。

我們通常於財政年度的第四季度確認大部分收入，主要由於(1)若干客戶(尤其是在工業及教育場景中使用我們協作機器人產品的客戶)傾向於根據其自身的商業慣例在第四季度下達訂單及／或完成其驗收，致使有關收入在第四季度根據相關收入確認政策進行確認；及(2)客戶傾向在中國及海外市場主要假期(大部分在第四季度)前安排採購，以避免與假期相關的潛在供應鏈問題。於2021年、2022年及2023年，第四季度的收入分別佔總收入的31.8%、44.4%及40.8%。相比之下，第一季度通常是我們的淡季。季節性程度可能因行業狀況及其他因素而逐年變化，從而令我們難以準確預測需求水平。倘季節性需求超出預期，我們可能並無充足存貨或無法及時安排生產及交付。倘季節性需求低於預期，我們可能會面臨存貨過剩、營運資金及流動資金需求增加以及存貨減值虧損的風險。此外，我們的中期經營及財務業績可能無法代表我們全年的整體表現。我們預期收入、經營業績及財務狀況將繼續經歷季節性波動，這可能會導致我們H股的價格出現波動並受到不利影響。

倘未能發現或防止我們的僱員、客戶、供應商或其他第三方的欺詐或非法活動或其他不當行為，可能會對我們的業務造成重大不利影響。

我們承擔僱員、客戶、供應商或其他第三方所作欺詐或非法活動或其他不當行為的風險，可使我們遭受政府機關施加的責任、罰款及其他處罰以及遭受負面報道。概無法保證我們的控制措施及政策將能防止該等人士進行欺詐或非法活動，或日後不會發生類似事件。僱員、客戶、供應商或其他第三方的任何非法、欺詐、貪污或合謀活動(包括但不限於違反反貪污或反賄賂法律的行為)，均可能令我們遭受負面報道，從而可能嚴重損害我們的品牌及聲譽，倘屬僱員所為，則可能使我們進一步承擔對第三方的重大財務及其他責任以及政府機關施加的罰款及其他處罰。因此，未能發現及防止僱員、客戶、供應商或其他第三方的任何欺詐或非法活動或其他不當行為，可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們可能牽涉法律訴訟及商業或合約糾紛，這可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們在日常業務過程中可能牽涉法律訴訟及商業或合約糾紛。我們無法向閣下保證未來不會捲入各種法律及其他糾紛中，從而可能面臨額外的風險及損失。此外，我們可能須支付該等糾紛的相關法律費用，包括與評估、拍賣、執行及法律諮詢服務有關的費用。訴訟及其他糾紛可能導致監管機構及其他政府機構對我們提起質詢、調查及訴訟，並可能導致我們的聲譽受損、產生額外營運成本及分散對核心業務的資源及管理層注意力。因針對我們的判決、仲裁及法律訴訟或針對我們董事、高級管理層或關鍵員工的不利訴訟判決而導致的業務中斷，可能會對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

根據中國法律法規，我們可能需要額外繳納社會保險基金及／或住房公積金供款以及滯納金及罰款。

於中國營運的公司須參與各項僱員福利計劃，包括社會保險基金及住房公積金，並繳納相當於僱員薪金(包括花紅及津貼)若干比例的供款，其最高金額由經營業務所在地點的地方政府不時訂明。於往績記錄期間，我們並無按照相關中國法律法規的規定為若干僱員繳納足夠的社會保險及住房公積金供款。於往績記錄期間，欠繳總額約為人民幣33.1百萬元。因此，根據中國法律法規，我們可能需要額外繳納社會保險基金及／或住房公積金供款以及滯納金及罰款。

據中國法律顧問所告知，倘中國政府主管機關認定我們為僱員繳納的社會保險供款違反相關中國法律法規的規定，我們可能須在規定期限內繳付所有欠繳的社會保險供款，並繳納自社會保險供款到期日起按每日未繳金額的0.05%計算的滯納金。截至2024年6月30日，最高欠繳金額及滯納金為人民幣53.3百萬元。截至最後可行日期，相關監管機關概無就我們的社會保險及住房公積金供款採取任何行政行動或處罰，我們亦無接獲任何結清欠繳金額的命令。據中國法律顧問告知，根據現有適用法律、法規及政策，我們因欠繳社會保險及住房公積金而受到行政處罰的可能性微乎其微。萬一我們被要求結清欠繳社會保險供款，而我們未在規定期限內支付該筆款項，主管部門可能會進一步對我們處以逾期金額一至三倍的罰款。然而，我們認為主管部門將不會對我們施加有關罰款，原因為我們承諾在主管政府部門提出要求時會於規定期限內作出全額供款或補足差額。此外，根據相關中國法律法規，倘未能全額繳付住房公積金，中國政府主管機關可能要求我們在規定期限內繳付所欠繳金額。如未在有關規定期限內繳付有關款項，則可向中國法院申請強制執行。我們無法向閣下保證日後不會收到任何整改不合規情況的命令，亦無法向閣下保證沒有或不會有任何僱員對我們欠繳社會保險及住房公積金供款提出投訴，或不會收到根據國家法律法規針對社會保險及住房公積金供款欠繳金額提出的任何申索。為遵守中國政府或相關地方部門頒布的有關法律及法規，我們亦可能會產生額外開支。

再者，於往績記錄期間，我們委聘第三方代理公司代我們就若干僱員繳納有關供款，此屬於未有嚴格遵守適用中國法律法規。我們實施有關安排的主要因為該等僱員身處我們並無任何註冊營運實體的城市。於往績記錄期間，該等第三方代理公司代我們作出的社會保險及住房公積金供款合共為人民幣0.2百萬元。對於透過第三方代理公司繳納社會保險及住房公積金的違規行為，我們正在採取糾正措施，包括將該等代理公司繳納的社會保險及住房公積金供款轉回我們的附屬公司及分支機構。截至2024年6月30日，我們委聘第三方代理公司向11名僱員支付社會保險或住房公積金。據中國法律顧問所告知，倘有關安排的有效性受到中國主管機關質疑，我們可能因未能履行作

風險因素

為僱主繳納社會保險及住房公積金的義務而須繳納相關中國法律法規所規定的額外供款、滯納金及／或罰款或被責令整改有關做法。我們無法向閣下保證，相關政府主管機關不會認為有關第三方代理安排不符合相關中國法律法規的規定。我們亦可能因與相關僱員的有關安排而面臨勞資糾紛。

我們在不同的地方租賃物業主要作為辦公場所。任何租賃不獲重續、租金大幅增加或任何第三方或政府質疑我們的租賃權益都可能影響我們的業務及財務表現。

由於我們在不同的地方租賃物業主要作為辦公場所，我們的營運易受物業租賃市場波動的影響。於我們各項租賃屆滿前，我們須與相關出租人磋商重續條款。我們辦公場所租賃協議的期限通常介乎1至5年。概不保證現有租賃將按類似或有利條款重續，或根本無法重續，尤其是有關租金金額及租賃期限。倘租賃物業的租金大幅增加，可能會增加我們的物業租金及相關開支，這可對我們的盈利能力造成重大不利影響。亦不保證現有租賃不會於相關期限屆滿前被出租人提早終止。倘我們需要搬遷辦公場所，概不保證我們將能夠及時覓得相若地點或根本無法覓得地點，亦不保證我們將可按相若條款獲得租賃。

截至最後可行日期，由於出租人未能向我們提供有效的物業所有權證書或其他登記所需的必要文件，我們無法就位於中國的14項租賃物業的租賃協議登記備案。倘該等出租人並非合法擁有人，或並無取得有關場所合法擁有人的適當授權，則有關場所的合法擁有人或自合法擁有人租賃的第三方租戶將有理由質疑我們對該等受影響場所的租賃權益的有效性。

根據相關中國法律法規，租賃協議的各方有責任將已簽立的租賃協議進行登記及備案。據中國法律顧問所告知，未向相關政府部門就租賃協議進行登記或備案並不影響租賃協議的有效性及可執行性。根據相關中國法規，我們或會被相關政府部門責令於規定期限內登記相關租賃協議，倘我們未有遵從，我們可能須就每份未登記租賃被處以人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。

此外，倘上述物業因所有權受到質疑而產生糾紛或政府行動，我們可能難以續租有關物業並可能被要求搬遷。倘我們的任何租賃因第三方或政府機構質疑而被終止或失效，我們將需尋找替代場所並產生搬遷成本。我們無法向閣下保證能夠將該等業務搬遷至合適的替代場所，且任何有關搬遷均可能導致我們業務營運中斷，並導致盈利損失。我們亦無法向閣下保證將能夠有效減輕有關中斷可能造成的不利影響，包括損失及成本。任何有關中斷、損失或成本均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

與我們產品的研發及知識產權有關的風險

倘我們未能開發及推出新產品，我們未來的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位可能會受到重大不利影響。

我們未來的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位取決於我們開發及推出納入最新技術成果的新改良協作機器人產品的能力。在完成開發新的改良產品及／或以具成本效益的方式擴大生產時，我們可能會遇到意想不到的技術及生產挑戰，或遭遇延誤。成功開發及升級產品不僅需要我們投入大量資源進行研發，亦需要我們：

- 設計創新、精確及更加安全的功能，使我們的產品從競爭對手中脫穎而出；
- 不斷提高我們當前技術棧的可靠性；
- 有效應對競爭對手的技術進步及產品發布；及
- 迅速以具成本效益的方式適應不斷變化的客戶要求、市場狀況以及行業趨勢。

倘我們無法及時完成新改良產品及／或技術的開發，或根本無法完成開發，我們可能無法滿足客戶的需求，或使我們的產品獲得更廣泛的市場認可，我們的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位將會受到重大不利影響。

我們一直並擬繼續於研發方面作出大量投資，這可能會對我們的盈利能力及經營現金流量造成不利影響，且未必會產生我們預期實現的成果。

我們一直並預期繼續於研發方面作出大量投資。我們的研發開支由2021年的人民幣46.9百萬元增加至2023年的人民幣70.5百萬元，截至2023年及2024年6月30日止六個月分別為人民幣31.2百萬元及人民幣31.4百萬元。協作機器人行業的技術日新月異，於技術創新方面亦在快速發展。我們需要於研發方面投入大量資源(包括財務資源)，以實現技術進步，從而維持產品的競爭力或擴大產品組合。因此，我們預期日後將繼續產生重大研發開支。

然而，我們無法保證我們的工作將能實現預期的結果。研發活動結果本身存在不確定性。即使我們成功進行研發工作並產生期望的成果，我們於商業化納入研發成果的產品時仍可能遇到實際困難。新技術可使我們現有技術及／或產品或我們正在開發的技術及／或產品過時或失去吸引力，從而導致我們無法收回研發成本，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

我們的研發工作可能在數年內都無法轉化為對我們經營業績的貢獻(若有)，即使轉化為貢獻，亦可能無法達到我們的預期，且我們可能永遠無法收回該等工作的成本，這將對我們的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位造成重大不利影響。

我們可能無法就產品獲得或維持足夠的知識產權保護，或有關保護的範圍可能不夠廣泛。

我們的成功很大程度上取決於我們能否獲得、維持及強制執行知識產權，從而保護我們的專有技術及產品免受競爭。我們一直通過(其中包括)於中國及其他司法權區提交專利申請以保護我們認為在商業上屬重要的專有技術。截至最後可行日期，我們有646項註冊專利，包括213項發明專利、302項實用新型專利及131項外觀設計專利，並已提交超過190項專利申請，該等申請正待審批。見「業務－知識產權」。專利申請流程可能成本高昂且耗時良久，我們未必能以合理成本或及時提交及進行所有必要或合宜的專利申請，或根本無法提交及進行申請。此外，我們可能無法識別研發成果的可申請專利範疇，錯失獲取專利保護的時機。因此，我們未必能夠在所有有關領域防止競爭對手開發及商業化競爭產品。

專利可能失效，且專利申請可能因多種原因而不獲批准，包括專利申請中已知或未知的先前不足之處或相關發明或技術缺乏新穎性。即使專利申請成功獲批，但批准的形式可能無法為我們提供足夠保護、防止競爭對手與我們競爭又或向我們提供任何競爭優勢。我們的競爭對手或可通過開發類似或替代技術或產品，以不侵權的方式規避我們的專利。因此，批准專利申請並非對其發明人、範圍、有效性或可執行性的最終定論，且我們的專利可能遭中國及／或其他司法權區的法院或專利局質疑。

此外，儘管可辦理不同的續期，專利的期限及其提供的保護有限。例如，自申請之日起，發明專利的有效期為20年、實用新型專利的有效期為10年，而自2021年6月1日起提交的外觀設計專利有效期為15年。即使我們成功獲得專利保護，經批准產品的專利期限一旦屆滿，我們亦可能面臨有關產品的競爭。上述任何情況均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位造成重大不利影響。

為保護或強制執行我們的知識產權，我們或會捲入訴訟而支付高昂成本、耗費時間且未必勝訴。倘我們有關產品的專利權遭法院或國家知識產權局或其他司法權區的同類知識產權機構質疑，則可能被認定屬無效或不可執行。

競爭對手可能侵犯我們的專利權或盜用或以其他方式侵犯我們的知識產權。為打擊侵權或未經授權使用的情況，可能須進行訴訟以強制執行或捍衛我們的知識產權、保護我們的商業秘密或釐定我們自有知識產權或他人專有權的有效性及範圍。此舉可

風險因素

能成本高昂且耗時良久。我們對已知的侵權者提出的任何索償，可能引致該等人士指稱我們侵犯其知識產權而對我們提出反訴。我們眾多現有及潛在競爭對手均較我們擁有更多的資源以強制執行及／或捍衛其知識產權。我們可能無法阻止第三方侵犯或盜用我們的知識產權。任何訴訟程序的不利後果，均可能導致我們的專利以及我們待批專利申請未來可能獲授的任何專利面臨失效、無法執行或詮釋範圍收窄的風險。

此外，由於知識產權訴訟需要披露大量文件，我們的部分機密資料可能會因訴訟期間所作披露而洩露。被告進行反訴指稱無效或無法執行屬司空見慣，且可以多個理由作有關宣言。即使屬訴訟範圍之外，第三方亦可能在中國或其他司法權區的行政機構提出類似申索。該等訴訟可能導致我們的專利遭撤銷或修改，使其不再覆蓋及保護我們的現有及／或未來產品。法律宣稱無效及無法執行的後果難以預測。倘被告在法律宣稱無效及／或無法執行的情況下佔上風，則我們會喪失至少部分甚至全部對我們現有及／或未來產品的專利保護，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

倘第三方聲稱我們侵犯其知識產權，我們可能須承擔責任及經濟處罰，並可能須重新設計或停止銷售相關產品。

我們部分競爭對手有龐大專利組合，可能聲稱我們產品的商業用途侵犯其專利。該等專利具有寬泛的申索範圍，故可能聲稱我們產品的若干特徵屬於該等專利的申索範圍。因此，競爭對手可能會提起法律訴訟，指控我們在相關產品的商業化過程中侵犯、盜用或以其他方式侵害其知識產權。我們無法向閣下保證，我們或我們的產品日後不會侵犯第三方持有的任何知識產權。我們或會因侵犯第三方專有權利而遭索償，亦可能因營運或產品設計、開發及經銷出現的侵權行為而遭申索彌償。此外，我們可能並不知悉有關我們產品或業務營運的知識產權登記或申請情況，因而可能導致我們遭提出潛在的侵權申索。我們獲授權使用或所採用的技術亦可能涉及第三方提出的侵權或其他相關指控或索償。

協作機器人業內公司可能會使用知識產權訴訟獲取競爭優勢。產品或解決方案是否侵犯專利涉及對複雜法律及事實爭論點的分析，其裁定通常不確定。我們可能會僱用曾為競爭對手或相關行業的其他公司工作的員工。無法保證該等員工為我們工作時不會使用其前僱主的專有知識或商業秘密，這可能導致我們遭提起訴訟。我們的競爭對手亦可能提交現時並非為人所知的專利保護，或申索我們搜索相關公開記錄惟無從得知的商標權利。我們在確定及避免侵犯第三方知識產權方面的工作未必總能成功。任何有關侵犯專利或其他知識產權的申索(無論有否事實根據)均可能：

- 支付昂貴費用及耗費時間進行抗辯；
- 導致我們向第三方支付重大損害賠償；
- 禁止我們生產或銷售含有受質疑知識產權的產品；
- 要求我們對產品進行重新設計、重造產品或重塑產品品牌；
- 導致我們訂立版權或許可協議以獲得使用第三方知識產權的權利，該等協議可能無法以我們可接受的條款訂立，或根本無法訂立；

風險因素

- 轉移我們管理層的注意力；或
- 導致客戶終止、推遲或減少購買受影響的產品，直至訴訟解決。

我們無法確定我們的營運或我們業務的任何方面並無或不會侵犯或以其他方式違反第三方持有的專利、版權或其他知識產權權利。我們一直並可能不時於日常業務過程中面臨與知識產權侵權有關的申索或指控。有關申索未必會升級為法律訴訟，其結果難以預料。倘面臨任何糾紛或訴訟，概無法保證我們將可成功抗辯或推翻任何對我們不利的判決、裁決或決定。無論有否事實根據，任何上述或日後的訴訟或行動或申索均可能成本高昂，並分散管理層於日常營運中的注意力。無論侵權申索有否事實根據，我們均可能會於抗辯過程中產生重大法律費用。倘我們未能就有關申索成功抗辯，或未能於有關訴訟中獲判勝訴，我們或會被禁止使用若干知識產權權利，面臨巨額損害賠償、罰款或處罰，或被責令停止若干業務的營運，繼而可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響，並造成負面宣傳及損害我們的聲譽。

獲得並維護我們的專利保護取決於能否遵守政府專利機構施加的多項程序、文件、費用支付及其他規定，而未有遵守該等規定可能導致我們的專利保護範圍收窄或取消。

國家知識產權局及其他司法權區的各政府專利機構在專利申請過程中及專利有效期內要求遵守多項程序、文件、費用支付及其他類似規定。未能在規定時限內回應官方行動、未支付定期維護費用及未能妥善依法提交正式文件等不合規事件，可導致專利或專利申請中止或失效，導致於相關司法權區喪失部分或全部專利權。在任何有關情況下，競爭對手可能得以進入市場，這將對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

專利法律的變化可能總體上降低專利的價值，從而削弱我們保護產品的能力。

不同司法權區的專利保護範圍尚未明確。中國或其他司法權區的專利法律或其詮釋如有變更，可能會降低我們保護發明、取得、維護、捍衛或強制執行知識產權的能力，甚至整體上可影響我們知識產權的價值或縮小我們專利權的範圍。我們無法預測目前正在尋求及日後可能尋求的專利申請會否在任何特定司法權區獲授專利，或任何日後所授出專利的索償會否提供充分保護，以免遭競爭對手侵權。在專利授出前，專利申請中聲稱的覆蓋範圍可被顯著縮減，授出後其範圍可作重新解釋。

即使專利申請成功獲批，但批准的形式可能無法為我們提供任何有意義的保護、防止競爭對手或其他第三方與我們競爭，又或者為我們提供任何競爭優勢。因此，專利申請批准與否、我們專利權的範圍、有效性、可執行性及商業價值均極不明確。

風險因素

我們可能無法保護商業秘密的機密性，且我們可能因我們、我們的僱員或業務合作夥伴錯誤使用或披露他人聲稱擁有的商業秘密而面臨索償。

除註冊專利及專利申請外，我們倚賴並無專利權的訣竅、技術及其他專有資料等商業秘密保護我們的產品，從而維持我們的競爭地位。我們保護該等商業秘密，部分通過與可獲得該等秘密的各方訂立不披露及保密協議、不競爭契諾或在協議中加入有關承諾。我們亦與僱員訂立僱傭協議，當中包含關於轉讓發明及發現的承諾。然而，概無法保證僱員或第三方不會有意或無意未經授權使用或披露我們的專有機密資料。即使我們可能會針對有關人員採取任何法律行動，但競爭對手仍可能獲得並利用該等資料，從而令我們的競爭地位受到損害。此外，倘僱員或業務合作夥伴為我們工作的過程中使用他人擁有的知識產權，或會引起與相關或相應而生的知識及發明的權利有關的爭議。

商業秘密難以保護。我們的僱員或業務合作夥伴可能蓄意或不慎向競爭對手披露我們的商業秘密資料，或我們的商業秘密可能會被盜用。向非法獲得及／或正使用我們任何商業秘密的第三方進行索償需支付高昂代價及耗時良久，且結果難以預料。我們亦尋求與僱員訂立協議，規定彼等必須向我們轉讓為我們工作期間創造的任何發明。然而，我們未必在所有情況下都能獲得該等協議，且根據該等協議進行的知識產權轉讓可能不會自動生效。與我們業務有關的技術可能由並非有關協議訂約方的人士獨立開發。此外，倘訂立有關協議的僱員違反該等協議的條款，我們可能無法就任何有關違反行為採取足夠的補救措施，且我們可能會因該等違反行為而失去商業秘密及發明。我們可能會捲入由或針對我們提出有關該等知識產權擁有權的索償。倘我們未能對任何該等索償進行起訴或抗辯，除支付金錢賠償外，我們可能會失去寶貴的知識產權。即使我們成功就該等索償進行起訴或抗辯，訴訟亦可能導致重大費用，並分散管理層及研發人員的精力。

我們可能無法於世界各地保護我們的知識產權。

於世界各地就我們的技術專利進行備案、起訴及辯護可能花費昂貴且耗時。我們於海外司法權區保護該等權利及就該等權利進行辯護時亦可能遇到困難。因此，我們可能無法阻止第三方於我們註冊知識產權所在司法權區外的所有國家及地區使用我們的發明。競爭對手可能會於我們尚未獲得專利保護的司法權區使用我們的技術開發其自身產品。我們的專利或其他知識產權可能無法有效地或不足以阻止彼等與我們競爭。

許多公司於海外司法權區保護知識產權及就知識產權進行辯護時曾遇到重大問題。許多其他國家及地區的法律體系不利於保護專利及其他知識產權，從而可能使我們難以於該等國家阻止專利侵權行為。

風險因素

於海外司法權區強制執行我們的專利權的訴訟可能耗費高昂成本、分散我們於業務其他方面的資源及注意力，可能會將我們的專利置於無效或狹義詮釋的風險之下，且可能將我們的專利申請置於不獲受理的風險之下，從而可能引發第三方向我們提出索償。我們未必能在我們提起的任何訴訟中勝訴或獲得我們視為充足的損害賠償或其他補救措施(如有)。因此，我們於世界各地執行知識產權可能不足以讓我們自開發的知識產權中獲得顯著商業優勢。

與我們的財務狀況及額外資本需求有關的風險

我們可能無法在需要時以有利條款獲得額外資本，或根本無法獲得額外資本。

我們大部分經營開支均用於研發活動。我們的資本需求將受多種因素影響，包括但不限於：

- 技術進步；
- 市場對我們的產品以及產品及解決方案改進的接受程度，以及我們產品的整體銷售水平；
- 研發開支；
- 我們與客戶及供應商的關係；
- 我們控制成本的能力；
- 銷售及營銷開支；
- 對我們基礎設施及系統的改進以及對我們設施的任何資本改進；
- 業務及產品線的潛在收購；及
- 整體經濟狀況、通脹、利率上升及國際衝突以及其影響。

倘我們的資本需求與現時所規劃者有重大差異，我們可能較預期更早需要額外資本。額外融資可能無法以有利的條款及時獲得，或根本無法獲得。倘無法獲得或無法以可接受的條款獲得足夠資金，我們可能無法按計劃繼續營運、開發或改進我們的產品、擴大我們的銷售及營銷隊伍、利用日後的機遇或應對競爭壓力。

我們預期產生重大研發開支以及就業務營運、研發及擴張計劃產生資本開支，這可能會對我們的短期現金流量、流動資金及盈利能力造成不利影響。

於2021年、2022年、2023年以及截至2023年及2024年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為人民幣46.9百萬元、人民幣52.1百萬元、人民幣70.5百萬元、人民幣31.2百萬元及人民幣31.4百萬元。見「財務資料—綜合收益表的主要組成部分—研發開支」。於

風險因素

2021年、2022年、2023年及截至2024年6月30日止六個月，我們的資本開支分別為人民幣44.6百萬元、人民幣23.6百萬元、人民幣82.9百萬元及人民幣8.8百萬元。見「財務資料—資本開支及承擔」。我們預期產生重大資本開支，用於未來產品研發、購買物業、廠房及設備以及購買無形資產。有關重大研發開支及資本開支存在固有風險，原因為我們的投資未必會成功或產生我們預期的效益，這可對我們的盈利能力造成重大影響。即使我們實現有關投資的目標，我們的短期現金流量及流動資金可能受到不利影響。儘管我們擬探索替代安排以降低任何未來擴張的資本密集程度，惟概不保證將會取得成功。

於往績記錄期間，我們已產生重大虧損淨額並錄得經營現金流出，短期內可能無法實現或隨後維持盈利。

自成立以來，我們已產生虧損淨額。於2021年、2022年及2023年，我們的年內虧損分別為人民幣41.8百萬元、人民幣52.5百萬元及人民幣103.3百萬元，而於截至2023年及2024年6月30日止六個月，我們的期內虧損分別為人民幣51.7百萬元及人民幣59.9百萬元。我們短期內可能繼續產生虧損淨額，這是由於我們在快速增長的協作機器人市場中處於擴展業務及營運的階段，正在持續投資進行研發。我們短期內可能無法實現或隨後維持盈利能力。我們認為，我們未來的收入增長將取決於(其中包括)開發新技術、提升客戶體驗、建立有效的商業化策略、有效及成功地競爭以及開發新產品的能力。因此，閣下不應倚賴任何前期收入作為我們未來業績的指標。隨著我們繼續擴大業務及營運並投資於研發活動，我們的成本及開支於未來期間可能會繼續增加。此外，作為一家公眾公司，我們預計會產生大量成本及開支。倘我們無法產生足夠收入及管理開支，我們可能會繼續產生重大虧損，且可能無法實現或隨後維持盈利能力。

於2022年、2023年及截至2024年6月30日止六個月，我們分別錄得經營活動所用現金淨額人民幣116.5百萬元、人民幣157.7百萬元及人民幣70.4百萬元。見「財務資料—流動資金及資本資源—現金流量」。我們無法向閣下保證日後將能夠自經營活動產生正現金流量。倘我們日後繼續錄得經營現金流出淨額，我們的營運資金可能會受到限制，這可能會對我們的財務狀況造成不利影響。我們的未來流動資金主要取決於我們自經營活動維持足夠現金流入及維持足夠外部融資(如[編纂]及發行證券及／或其他來源(如外債))的能力，而該等融資可能無法以對我們有利或商業上合理的條款獲得，或根本無法獲得。倘我們無法及時按合理條款獲得充足資金或根本無法獲得資金，我們將無法履行付款責任，並可能無法擴張業務。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況或會受到不利影響。

倘若無法取得或維持任何政府補助或稅收優惠待遇，可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成不利影響。

於往績記錄期間，於其他收入項下確認的政府補助主要指當地政府部門就我們的研發工作、業務成果以及我們在青島市及日照市的生產設施授出的補助。於2021年、2022年及2023年以及截至2023年及2024年6月30日止六個月，我們確認為其他收入的政府補助分別為人民幣11.6百萬元、人民幣30.9百萬元、人民幣33.0百萬元、人民幣15.8百萬元及人民幣16.0百萬元。中國政府部門可決定減少或取消有關政府補助或稅收優惠

風險因素

待遇，或要求我們償還過往收取的部分或全部政府補助，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。由於該等政府補助一般一次性提供，故概不保證我們於未來將繼續收取或受惠於有關補助。此外，我們可能無法成功或及時取得未來可能獲提供的政府補助或稅收優惠待遇，從而可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們面臨與客戶、經銷商或關聯方延遲付款及違約相關的信貸風險，這會對我們的流動資金及財務狀況造成不利影響。

我們面臨與客戶、經銷商或關聯方延遲付款及違約相關的信貸風險。截至2021年、2022年及2023年12月31日以及2024年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣16.4百萬元、人民幣40.4百萬元、人民幣41.6百萬元及人民幣33.0百萬元。由於公營界別客戶的付款週期長、客戶的經營狀況或財務狀況欠佳以及經銷商因其客戶延遲付款導致無法付款等我們無法控制的各種因素，我們可能無法收回所有有關貿易應收款項及應收票據。倘客戶及／或經銷商延遲或拖欠向我們付款，我們或須計提減值撥備及撤銷相關應收款項，因此我們的流動資金及財務狀況或會受到不利影響。

倘我們無法有效管理存貨風險，或存貨減值比例及金額進一步增加，我們的財務及經營業績可能會受到不利影響。

截至2021年、2022年及2023年12月31日以及2024年6月30日，我們的存貨分別為人民幣70.9百萬元、人民幣131.8百萬元、人民幣141.5百萬元及人民幣155.3百萬元。於2021年、2022年、2023年及截至2024年6月30日止六個月，我們的存貨週轉天數分別為248天、256天、304天及395天。同年／期，我們的存貨減值分別為人民幣5.4百萬元、人民幣8.6百萬元、人民幣17.1百萬元及人民幣6.5百萬元。根據灼識諮詢報告，協作機器人行業具有技術不斷革新、競爭日益激烈、行業標準及市場需求不斷變化等特點。因此，由於快速變化的趨勢及不斷進步的技術，我們的協作機器人產品可能迅速過時，且任何庫存管理不善均可能導致減值增加直接影響我們的盈利能力、呆滯存貨中被捆綁資本減少我們的流動資金，而更高的存儲及處理成本對我們的利潤率造成壓力，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們已授出並可能繼續授出以股份為基礎的獎勵，這可能進一步增加我們以股份為基礎的付款開支，對我們的財務表現產生不利影響，並攤薄現有股東權益。

於2022年、2023年及截至2024年6月30日止六個月，我們錄得以股份為基礎的付款開支分別人民幣12.6百萬元、人民幣21.5百萬元及人民幣13.7百萬元。我們相信，有關以股份為基礎的獎勵對我們吸引、留住及激勵關鍵人士的能力而言至關重要，我們未來亦可能繼續授出以股份為基礎的獎勵。因此，我們以股份為基礎的付款開支可能會增加，這可能進一步增加以股份為基礎的付款開支，對我們的財務表現產生不利影響，並攤薄現有股東權益。

風 險 因 素

倘我們未能履行合約責任，我們的流動資金及財務狀況可能於未來受到重大不利影響。

合約負債主要指我們在轉讓相關貨品或服務前向客戶收取的預付對價。截至2021年、2022年及2023年12月31日以及2024年6月30日，合約負債分別為人民幣27.1百萬元、人民幣35.6百萬元、人民幣10.9百萬元及人民幣10.6百萬元。倘我們未能履行有關合約負債的責任，我們可能無法按預期將有關合約負債轉換為收入。再者，倘我們未能履行有關合約負債的責任，我們的客戶未來可能要求不向我們預付款項。任何該等情況均可對我們的業務、經營業績、現金流量及流動資金狀況造成重大不利影響。

我們的營運可能會因主管機關實施轉讓定價調整而受到影響。

我們的稅務狀況可能會受到相關政府機關的審查及可能面臨質疑，並可能受法律的任何變動影響。倘我們的稅務狀況受到相關稅務機關的審查及面臨質疑，或相關司法權區有關的稅務政策及相關稅法發生變動，其可能對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。於編製我們的財務資料時，董事已審查及評估我們的轉讓定價風險，原因為稅務機關可能質疑我們的轉讓定價安排。概無法保證我們將不會被發現在違反有關轉讓定價法律及法規的情況下營運，或相關法律不會作出修訂，進而可能要求我們修改轉讓定價安排。任何重新分配收入的決定或有關轉讓定價法律及法規的修訂，均可能導致被視作來自重新分配收入或修改有關轉讓定價相關法律的徵稅司法權區的部分收入須進行所得稅評估及產生其他相關收費。

與在我們營運的司法權區開展業務有關的風險

中國的經濟及社會狀況可影響我們的業務、經營業績、財務狀況及前景。

於往績記錄期間，我們大量收入來自於中國的業務。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景於很大程度上受到中國經濟、政治及法律發展的影響。具體而言，消費者、企業及政府支出、商業投資、經濟發展水平及資源分配等因素可影響我們的業務增長。

自中國實施改革開放政策以來，中國經濟於過去數十年經歷顯著增長。近年來，中國政府已實施多項措施，強調依靠市場力量推進經濟改革及建立健全的公司企業管治常規。該等經濟改革措施可能會因應不同行業或國內不同地區而作出相應調整。倘中國營商環境有變，我們於中國的業務亦可能受到影響。

我們經營所在若干司法權區的法律體系涉及的任何不確定因素可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響，且我們的[編纂]可能會因此受到影響。

我們經營所在司法權區的法律體系差異顯著。部分司法權區的民法體系基於成文法，而其他司法權區的民法體系主要基於普通法。與普通法體系(當中判例法具有約束力)

風險因素

不同，民法體系下先前法院判決可作為參考，但先例價值有限。我們的總部設於中國，我們於中國的業務受中國法律及法規所規管。中國法律體系為以成文法為基礎的民法體系。隨著中國法律體系不斷發展，該等法律及法規可能不斷變化並需要依靠詮釋。由於該等法律及法規因應不斷變化的經濟及其他狀況而不斷演變，我們無法預見該等法律、規則及法規將會如何詮釋及執行，這可能會對我們及[編纂]可獲得的法律保障及救濟措施產生不利影響。

政府對貨幣兌換的管制及對人民幣匯入匯出中國的限制可限制我們有效利用收入、支付股息及其他債務的能力，並對我們H股的價值造成影響。

貨幣匯入匯出中國須遵守多項法律及法規。我們大量收入及開支以人民幣計值，而[編纂][編纂]及我們就H股派付的任何股息將以港元計值。根據中國現行外匯法規，於[編纂]完成後，我們將能夠進行經常賬戶外匯交易，包括以外幣派付股息而無需國家外匯管理局（「國家外匯管理局」）事先批准。

我們資本賬戶項下的外匯交易受相關法規的外匯管制規限，並須經國家外匯管理局批准。該等限制可影響我們通過境外融資獲得外匯的能力。

再者，預期[編纂][編纂]額將以人民幣以外的貨幣存入，直至我們獲得相關中國監管機構的必要批准，將該等[編纂]兌換為境內人民幣為止。倘我們無法及時將[編纂]兌換為境內人民幣，我們有效調用該等[編纂]的能力可能會受到影響，原因為我們無法將該等[編纂][編纂]於境內人民幣資產，或將該等[編纂]用於需要人民幣的境內用途。所有該等因素均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成影響。

人民幣兌港元、美元或其他外幣的匯率波動可能對我們的經營業績及閣下[編纂]的價值造成影響。

人民幣兌港元、美元及其他外幣的匯率波動受（其中包括）中國及國際的政治及經濟狀況變動影響。[編纂][編纂]將以港元計值。因此，人民幣兌美元、港元或任何其他外幣升值可能會導致我們以外幣計值的資產價值及[編纂][編纂]減少。相反，人民幣如貶值，可能會對以外幣計值的H股價值及就此應付的任何股息造成不利影響。我們並無動用且日後可能不會動用任何工具以降低外匯風險。所有該等因素均可對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成影響，並可影響我們以外幣計值的H股價值及就此應付的股息。

風險因素

我們可能須就未來證券活動取得或符合中國證券監督管理委員會或其他中國政府機關的批准或其他要求。

於2021年7月6日，中共中央辦公廳及國務院辦公廳聯合發布關於依法從嚴打擊證券違法活動的意見（「7月6日意見」），提出加強中概股監管，修改該等公司境外募集股份及上市的特別規定，明確境內行業主管和監管部門職責。7月6日意見旨在通過建立監管體系以及修訂中國實體及聯屬人士境外上市的現有條例（包括潛在域外應用中國證券法）實現上述目的。

於2023年2月17日，中國證監會頒布境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法（「境外上市試行辦法」）及相關配套指引，均於2023年3月31日生效。境外上市試行辦法全面改進及改革中國境內公司證券境外發售及上市的現行監管制度，並規範中國境內公司證券直接及間接境外發售及上市。根據境外上市試行辦法，倘中國境內公司向境外主管監管機關或境外證券交易所遞交[編纂]申請，該發行人必須於遞交有關申請後3個工作日內向中國證監會備案。此外，根據境外上市試行辦法，本次[編纂]後的任何未來股份發行或上市亦須遵守中國證監會的備案程序，而我們亦須於本次[編纂]後向中國證監會報告若干重大事項。倘未能完成有關備案或報告程序，我們將受到中國證監會的行政處罰，這可能會損害我們的聲譽，並可能對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們無法保證，日後根據7月6日意見及任何其他相關中國規則及法規頒布的新規則或法規將不會對我們施加任何額外要求或以其他方式對我們加強監管。倘確定我們須就未來集資活動向中國證監會取得任何批准、備案、其他政府授權或符合其他要求，我們可能無法及時或根本無法取得有關批准或符合有關要求。該違規情況可能會對我們撥資發展業務的能力產生不利影響，並可能對我們的業務及財務狀況產生重大不利影響。再者，任何有關批准、備案或其他要求的不確定性及／或負面報道亦可能對我們的H股價格產生重大不利影響。

風 險 因 素

我們H股的[編纂]可能須就自我們收取的股息及出售H股的收益繳納中國稅項。

名列H股股東名冊的H股非中國居民個人持有人（「非中國居民個人持有人」）須就自我們收取的股息繳納中國個人所得稅。根據國家稅務總局（「國家稅務總局」）於2011年6月28日頒布的關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知（國稅函[2011]348號），派付予H股非中國居民個人持有人股息的適用稅率介乎5%至20%（通常為10%），視乎中國與H股非中國居民個人持有人所居住的司法權區有否訂立任何適用稅收協定及中國與香港之間的稅收安排而定。於並無與中國訂立稅收協定的司法權區居住的非中國居民個人持有人，須就自我們收取的股息按20.0%稅率扣繳預扣稅。見「監管概覽－有關稅務的法律法規」。此外，根據中華人民共和國個人所得稅法（「個人所得稅法」）及其實施條例，H股非中國居民個人持有人出售或以其他方式處置H股所得收益須按20%的稅率繳納個人所得稅。然而，根據財政部及國家稅務總局於1998年3月30日頒布的關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知，對個人轉讓上市公司股票取得的個人收益可免徵收個人所得稅。截至最後可行日期，前述條文並無明確規定非中國內地居民個人持有人轉讓於海外證券交易所上市的中國內地居民企業股份是否須繳納個人所得稅。據我們所深知，中國稅務機關實際上並無就該等收益徵收個人所得稅。倘日後徵收有關稅項，該等個人持有人於H股的[編纂]價值可能會受到重大不利影響。

根據中華人民共和國企業所得稅法（「企業所得稅法」）及其實施條例，非中國居民企業一般須就其來源於中國境內的所得按10%的稅率繳納企業所得稅，包括自中國公司收取的股息及處置中國公司股權所得的收益。該稅率可根據中國與非中國居民企業所在司法權區之間的任何特別安排或適用協定予以調低。根據國家稅務總局於2008年11月6日頒布的關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣繳企業所得稅有關問題的通知（國稅函[2008]897號），我們擬就應付予H股非中國居民企業持有人（包括香港結算代理人）的股息按10%的稅率代扣代繳稅項。根據適用所得稅協定或安排有權按經調減稅率納稅的非中國居民企業，須向中國稅務機關申請退還超出適用協定稅率的任何預扣稅款，且有關退款的付款須經中國稅務機關批准。見「監管概覽－有關稅務的法律法規」。中國稅務機關對企業所得稅法及其實施條例的詮釋及實施存在不確定性，包括出售或以其他方式處置H股所得收益是否及如何向H股非中國居民企業持有人徵收企業所得稅。倘日後徵收有關稅項，該等非中國居民企業持有人於H股的[編纂]價值可能會受到重大不利影響。

風 險 因 素

派付股息受中國法律限制。

根據中國法律，股息僅可以可分配利潤派付。可分配利潤界定為根據中國公認會計原則釐定的除稅後溢利減任何收回的累計虧損及我們須作出的法定及其他儲備撥款。因此，我們未必有充足的可分配利潤(如有)使我們日後(包括財務報表顯示營運獲利的期間)可向股東作出股息分派。於指定年度未分配的任何可分配利潤將予保留，並可供於其後年度分配。

此外，由於根據中國公認會計原則的可分配利潤計算與根據國際財務報告準則的有關計算在若干方面有所不同，故即使我們的附屬公司於該年度有根據國際財務報告準則釐定的溢利，亦未必有根據中國公認會計原則釐定的可分配利潤，反之亦然。因此，我們可能不會自附屬公司獲得充足分派。附屬公司未能向我們派付股息，可對我們的現金流量及我們日後(包括財務報表顯示營運獲利的該等期間)向股東作出股息分派的能力造成負面影響。

可能難以向我們、我們居住於中國的董事、監事及高級管理層送達法律程序文件、執行外國判決或提出原訴。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，且絕大部分資產位於中國。此外，我們的大多數董事、監事及高級管理層居住於中國內地。因此，在中國境內送達法律程序文件、調查、取證、追認及執程序應遵守中華人民共和國民事訴訟法所載規則以及其他適用法律、法規及詮釋。這通常需要閣下投入更多時間及經濟成本。於2006年7月14日，中國最高人民法院與香港簽訂關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排(「2006年安排」)。根據2006年安排，香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的終審判決，當事人可以在中國申請認可和執行，反之亦然，但前提是爭議當事人同意根據2006年安排訂立書面管轄協議。

風險因素

於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港簽訂關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排（「2019年安排」），2019年安排於2024年1月25日發布，自2024年1月29日起生效。2019年安排將取代2006年安排，並使相互認可和執行民商事案件判決更清晰及明確。2006年安排仍將適用於2019年安排生效前訂立的「書面管轄協議」。然而，在中國認可和執行該等判決及仲裁裁決的任何特定申請的結果尚未明確。

我們控制的非有形資產(包括印章及印鑒)的保管人或獲授權使用者可能無法履行其職責，或挪用或濫用該等資產。

根據中國法律，公司交易的法律文件(包括協議及合約)使用簽約實體的印章或印鑒或其法定代表人(其任命已向中國相關市場監督管理局登記及備案)的簽名簽立。為確保我們印章及印鑒的安全使用，我們已建立使用該等印章及印鑒的內部控制程序及規則。倘有意使用印章及印鑒，負責人員將提交正式申請，再由獲授權僱員根據我們的內部控制程序及規則核實和批准相關申請。此外，為維護印章的實體安全，我們通常將其存放於安全位置，只有獲授權僱員方可存取。然而，該等程序或不足以防止所有濫用或疏忽的情況。我們存在僱員濫用其職權的風險，例如，訂立未經我們批准的合約或尋求獲得對我們其中一家附屬公司或關聯實體或其附屬公司的控制權。倘任何僱員出於任何原因獲取、濫用或挪用我們的印章及印鑒或其他受控制非有形資產，可能會干擾我們的正常業務營運。我們可能須採取公司或法律行動，這可牽涉大量時間及資源進行解決並分散管理層對營運投入的時間，而倘第三方倚賴該等僱員的表面權限並真誠行事，我們可能無法彌補由於該等濫用或挪用行為而造成的損失。

與國際制裁有關的風險

我們可能因與正在或將要受到相關制裁機關制裁的國家的人士進行的任何交易而受到不利影響。

相關制裁機關(包括聯合國、美國、歐盟、英國及澳大利亞的若干機構)已透過行政命令、通過立法或其他政府手段實施對相關國家或相關國家的目標行業領域、公司集團、個人或組織施加經濟制裁的措施。

於往績記錄期間，我們向亞美尼亞、阿塞拜疆、波斯尼亞及黑塞哥維那、埃及、伊朗、香港、黎巴嫩、緬甸、羅馬尼亞、俄羅斯(不包括克里米亞、盧甘斯克、頓涅茨克、扎波羅熱及赫爾松地區)、塞爾維亞、突尼西亞、土耳其、烏克蘭(不包括克里米亞、盧甘斯克、頓涅茨克、扎波羅熱及赫爾松地區)及委內瑞拉的客戶銷售產品。該等相關國家受到相關制裁機關所管理的若干形式的國際制裁計劃所規限。具體而言，伊朗於往績記錄期間受到全面制裁，而俄羅斯自2022年2月起遭相關制裁機關不斷擴大制裁範

風險因素

圍。於2021年、2022年、2023年以及截至2023年及2024年6月30日止六個月，我們錄得來自俄羅斯(不包括克里米亞、盧甘斯克、頓涅茨克、扎波羅熱及赫爾松地區)的收入分別為人民幣11.3百萬元、人民幣23.5百萬元、人民幣15.0百萬元、人民幣4.8百萬元及人民幣10.6百萬元。有關相關國家的相關活動詳情，見「業務—有關面臨國際制裁風險的相關國家的相關活動」。

於往績記錄期間，我們向俄羅斯(不包括克里米亞、盧甘斯克、頓涅茨克、扎波羅熱及赫爾松地區)出售的部分協作機器人屬於若干海關編碼(「相關海關編碼」)，該等編碼代表(1)工業機器人；(2)具有個別功能的機器部件及機器設備；(3)通過橡膠或塑膠沉澱進行增材製造的機器；及(4)進行增材製造的機器部件。據國際制裁法律顧問所告知，根據歐盟及英國制裁法律及法規，屬於相關海關編碼的該等協作機器人被禁止出口至俄羅斯。另一方面，據國際制裁法律顧問所告知，我們不屬於相關海關編碼的協作機器人不受有關制裁法律及法規規限。於往績記錄期間，我們向俄羅斯(不包括克里米亞、盧甘斯克、頓涅茨克、扎波羅熱及赫爾松地區)銷售的產品主要包括不屬於相關海關編碼的Magician系列協作機器人及相關配件。於2021年、2022年、2023年及截至2024年6月30日止六個月，我們向俄羅斯(不包括克里米亞、盧甘斯克、頓涅茨克、扎波羅熱及赫爾松地區)銷售屬於相關海關編碼的協作機器人(如CR系列(工業機器人)、MG400(工業機器人)、用於印刷的複合機器人(通過橡膠或塑膠沉澱進行增材製造的機器)及配件(具有個別功能的機器部件及機器設備；進行增材製造的機器部件))所得收入分別為零、人民幣2.2百萬元、人民幣1.6百萬元及人民幣3.1百萬元，分別佔同期總收入的零、0.9%、0.5%及2.6%。於往績記錄期間及直至最後可行日期，概無向克里米亞、盧甘斯克、頓涅茨克、扎波羅熱及赫爾松地區銷售協作機器人或產品，而自2024年6月起，本集團已停止向俄羅斯銷售所有屬於相關海關編碼的協作機器人。我們獲國際制裁法律顧問告知，從現在起，只要本集團不再在俄羅斯銷售會違反相關司法權區制裁法律及法規屬相關海關編碼的協作機器人，則可使潛在違規行為得到糾正。由於本集團與歐盟及英國並無相關「聯繫」，就相關集團公司向俄羅斯銷售屬於相關海關編碼的協作機器人而言，我們已獲國際制裁法律顧問告知，(1)有關集團公司不太可能被處以罰款或對該集團公司強制執行有關罰款；及(2)萬一有關集團公司被罰款，惟計及該集團公司為該等制裁的初犯者，預期有關罰款應不超過人民幣1.8百萬元。

制裁法律及法規正不斷演變，相關制裁機關管理的被制裁目標名單定期加入新目標行業領域、公司集團、個人或組織。新法律或限制亦可能增加我們於國際開展業務的障礙，且我們的部分或全部產品未來可能被視為受到制裁限制。

此外，倘我們未能及時了解國際制裁或其他法律及法規的最新發展，我們可能面臨制裁風險。倘相關制裁機關或相關司法權區或其他司法權區的其他有關機關認定我們未來的任何活動違反該等機關施加的制裁，或指定本集團、任何董事及／或主要股東為受制裁公司、個人或組織，則我們的業務及聲譽將受到重大不利影響。

再者，與受到任何形式制裁計劃所規限的國家的客戶、供應商及服務供應商的任何聯繫可能使我們的聲譽受損，從而可能導致客戶、供應商或服務供應商流失，進而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

風險因素

出口管制或貿易限制可能影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

近年來，相關制裁機關(尤其是美國政府)對中國及俄羅斯以及兩國的眾多公司及機構實施有針對性的出口管制及貿易限制(包括將被制裁目標列入被制裁目標名單)，此舉限制了我們與彼等進行銷售、採購及開展其他商業活動的能力。國際制裁的任何額外目標及計劃或有關出口管制的其他法律及法規可能對我們的業務造成不可預測的影響。

我們通常從中國當地供應商採購用於生產的原材料、零部件及設備，但該等原材料、零部件、設備可能包括若干原產於美國的原材料、零部件及設備。自2024年6月起，作為出口管制合規措施的一部分，我們要求所有供應商證明其向我們供應的任何原產於美國的產品、原材料、零部件或設備遵守美國出口管制條例。此外，於往績記錄期間，我們並無直接從美國及歐盟進口任何對我們的業務營運而言屬重大的產品、原材料、零部件或設備至中國。於往績記錄期間，我們並無向相關制裁機關所管理的被制裁目標名單上的公司出售產品或向該等公司採購原材料、零部件及設備。然而，有關出口管制及貿易法律、政策及法規的國際制裁複雜且多變，我們無法保證時刻遵守該等法律、政策及法規。未能遵守該等法律、政策及法規可能會對我們的業務造成重大不利影響。

此外，相關國際制裁法律及法規的詮釋及執行涉及大量不確定因素，該等不確定因素可能受到地緣政治、地緣經濟、國家利益及／或相關時間非我們所能控制的其他因素所推動。任何與國際制裁有關的潛在限制、查詢或調查、政府行動或其他程序可能難以遵守或成本高昂，並可能(其中包括)中斷或延遲我們的技術開發及產品製造，對我們的業務營運造成重大影響。該等行動可能導致負面宣傳，需要董事及高級管理層耗費大量時間及精力，並可能使我們遭受罰款、處罰或命令。倘出現任何該等情況，我們可能被要求停止或調整部分或全部現有業務活動，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

與[編纂]有關的風險

H股以往並無[編纂]，H股的[編纂]及[編纂]亦可能會波動。

於[編纂]前，H股並無公開市場。H股的[編纂]範圍為我們、[編纂]與[編纂](代表[編纂])磋商的結果，而[編纂]可能與H股於[編纂]後的市價相距甚遠。我們已申請批准H股於聯交所[編纂]及買賣。然而，於聯交所[編纂]並不保證我們的H股會形成活躍及具流動性的[編纂]，或即使形成該市場，亦不能保證有關市場在[編纂]後將會維持或H股[編纂]於[編纂]後不會下跌。此外，H股的[編纂]及[編纂]量可能會波動。以下因素可能會影響我們H股的[編纂]量及[編纂]：

- 我們經營表現及收入的實際或預期波動；

風 險 因 素

- 我們未能執行策略；
- 經營中斷、自然災害或主要人員或高級管理層重大變動導致的意外業務中斷；
- 日後我們可能產生的任何債務或我們可能發行的證券的不利市場反應；
- 業界公布具競爭力的發展、收購或戰略聯盟；
- 潛在訴訟或監管調查；
- 影響我們或所在行業的整體市況或其他發展；
- 影響我們取得或維持產品監管批准能力的法律或法規的變動或建議變動(或其不同詮釋)；
- 我們的知識產權保護不足或針對我們侵犯第三方知識產權而提起的法律訴訟；
- 業內其他公司的營運及股價表現以及非我們所能控制的其他事件或因素；及
- 對我們發行在外的H股解除禁售或其他轉讓限制，或我們或其他股東出售或預期出售H股。

此外，資本市場不時有大幅[編纂]及[編纂]量波動，與市場上有關公司的營運表現無關或並無直接關係。該等廣泛的市場及行業波動可能對H股的[編纂]及[編纂]量產生重大不利影響。

H股未必能形成活躍及具流動性的[編纂]市場。

於[編纂]前，我們的H股並無於任何其他市場[編纂]。我們無法向閣下保證，H股將於[編纂]後形成或維持活躍及具流動性的[編纂]市場。具流動性及活躍的[編纂]市場通常使價格波動較小並提高[編纂]買賣盤的效率。我們H股的市價可能因多項因素而有重大差異，其中部分因素非我們所能控制。倘H股的市價下跌，閣下可能損失於我們H股的大部分或全部[編纂]。

風 險 因 素

由於H股的[編纂]遠高於每股綜合有形賬面淨值，[編纂]的買家可能面臨即時攤薄。

由於H股的[編纂]高於緊接[編纂]前的每股綜合有形資產淨值，故[編纂]的H股買家將面臨[編纂]經調整綜合有形資產淨值的即時攤薄。我們的現有股東將就其股份獲得[編纂]經調整每股綜合有形資產淨值的增幅。有關詳情，見本文件附錄二。此外，倘[編纂]行使[編纂]或倘我們日後發行額外股份以籌集額外資金，股份持有人的權益可能會被進一步攤薄。

我們對如何使用[編纂][編纂]有重大酌情權，閣下未必同意我們使用該等款項的方式。

管理層可能會以閣下未必同意或不會產生有利回報的方式使用[編纂][編纂]。有關[編纂]擬定[編纂]的詳情，見「未來計劃及[編纂]」。然而，我們的管理層將酌情決定[編纂]的實際使用。閣下將資金委託予管理層，因而對於我們就本次[編纂][編纂]的具體用途，閣下須倚賴管理層所作出的判斷。

日後在公開市場出售或預期出售或轉換大量我們的證券(例如將我們的內資股轉換為H股)，均可能對我們H股的現行[編纂]及我們日後籌集額外資金的能力造成重大不利影響，或可能導致閣下的股權遭攤薄。

我們的H股或與H股有關的其他證券日後在[編纂]市場上大量出售，或[編纂]新H股或與H股有關的其他證券，或預期可能發生該等[編纂]或[編纂]，均可導致H股的[編纂]價下跌。日後出售或預期出售我們的大量證券或與H股有關的其他證券(包括任何未來[編纂]的部分)，亦可對我們H股的現行[編纂]價及我們日後按我們認為合適的時間及價格籌集資金的能力造成重大不利影響。

誠如「歷史及公司架構」所述，儘管現有股東自[編纂]起計12個月內須遵守出售H股的限制，控股股東或其他現有股東日後於[編纂]後在[編纂]市場出售大量H股，或預期可能會發生該等出售，均可導致H股的[編纂]下跌，並可嚴重損害我們未來通過[編纂]H股籌集資金的能力。我們無法向閣下保證在上文所載限制到期後，控股股東或其他現有股東將不會出售其持有的H股，或我們將不會發行H股。

風險因素

我們可能無法就H股派付任何股息。

自成立以來，我們從未派付任何股息。我們無法保證[編纂]後將於何時及以何種形式就H股派付股息。股息宣派由董事會建議，並基於及受限於多項因素，包括但不限於我們的業務及財務表現、資本及監管規定以及整體業務狀況。即使我們的財務報表顯示營運獲利，我們日後未必有充足或任何溢利可供分派股息予股東。有關詳情，見「財務資料－股息」。

倘證券或行業分析師並無公布有關我們的研究報告，或倘彼等對我們H股提出的推薦意見有不利變動，則H股的[編纂]及[編纂]量可能會下跌。

我們H股的[編纂]市場可能受行業或證券分析師公布有關我們或我們業務的研究報告所影響。倘報道我們的一名或多名分析師將我們的H股降級或發布有關我們的負面看法，則不論資料是否準確，H股的市價可能會下跌。倘其中一名或多名分析師不再報道我們或未能定期發布有關我們的報告，則我們可能在金融市場上失去知名度，進而可能導致我們H股的[編纂]或[編纂]量下跌。

本文件所載的前瞻性陳述涉及風險及不確定因素。

本文件載有有關我們業務策略、營運效率、競爭地位、現有營運增長機遇、管理層計劃及目標、若干[編纂]資料及其他事宜的前瞻性陳述。

「預計」、「相信」、「可」、「潛在」、「持續」、「預期」、「有意」、「或會」、「計劃」、「尋求」、「將」、「會」、「應」等詞彙以及該等詞彙及其他類似表達的否定詞為若干該等前瞻性陳述的指示。該等前瞻性陳述(包括與我們未來業務前景、資本開支、現金流量、營運資金、流動資金及資本資源有關者)為反映董事、監事及高級管理層最佳判斷的必要估計，並涉及可導致實際結果與前瞻性陳述所建議者存在重大差異的多項風險及不確定因素。因此，考慮該等前瞻性陳述時應顧及多項重要因素，包括本文件「風險因素」所載者。故此，該等陳述並非未來表現的保證，閣下不應過分倚賴任何前瞻性資料。本提示聲明適用於本文件的所有前瞻性陳述。

風險因素

本文件所載來自政府多份刊物的行業數據及預測未經獨立核實。

本文件包括摘自我們委託灼識諮詢編製的報告以及多份政府官方刊物及其他公開刊物的行業數據及預測。我們並無理由相信有關資料屬虛假或具誤導性，或遺漏任何事實致使有關資料屬虛假或具誤導性。然而，我們無法向閣下保證從該等來源獲得的資料的準確性或完整性。我們並無獨立核實該等來源的任何數據、預測及其他統計數據，亦無確認該等來源中所倚賴的相關經濟假設。我們或參與[編纂]的任何其他人士，或我們或彼等各自的任何董事、高級管理層、代表、顧問，又或參與[編纂]的任何其他人士，並未獨立核實來自政府官方來源的資料，亦未對其準確性發表任何聲明。此外，該等事實、預測及其他統計數據未必按與其他刊物或司法權區相同的基準或相同的準確度(視情況而定)編製。由於該等原因，本文件所載來自各種政府刊物的資料未必準確，不應作為閣下[編纂]我們H股的依據加以過分倚賴。

我們可能需要額外資金，而[編纂]及[編纂]額外H股或其他股本證券可對股東造成額外攤薄。

儘管我們目前擁有現金及現金等價物以及[編纂][編纂]，我們可能需要額外現金資源為持續增長或其他未來發展提供資金。我們無法向閣下保證能夠以我們可接受的金額或條款取得融資，或根本無法取得融資。倘我們無法籌集額外資金，我們可能需要出售及發行額外股本證券，進而可能對股東造成額外攤薄。

閣下應細閱整份文件，我們強烈建議閣下切勿倚賴報章及其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。

於本文件刊發前已有，而於本文件日期後但於[編纂]完成前亦可能有報章及媒體關於我們、我們的業務、行業及[編纂]的報道，當中載有(其中包括)關於我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。我們並無授權報章或媒體披露任何有關資料，亦不對該等報章或其他媒體報道的準確性或完整性承擔任何責任。我們對任何該等預測、估值或有關我們的其他前瞻性資料的適當性、準確性、完整性或可靠性概不發表任何聲明。倘該等陳述與本文件所載資料不一致或有所衝突，我們概不就該等陳述承擔任何責任。因此，準[編纂]務請僅依據本文件所載資料作出[編纂]決定，不應倚賴任何其他資料。