

風險因素

[編纂]我們的H股涉及風險。於[編纂]我們的H股前，閣下應該仔細考慮本文件中的所有資料，包括我們的合併財務報表及相關附註。

任何該等風險均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，其中部分風險超出我們的控制範圍。我們目前尚不瞭解或未於下文明示或暗示的其他風險因素及不確定因素，或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素，亦可能會有損我們的業務、財務狀況及經營業績。閣下應根據我們面臨的挑戰(包括本節中討論的挑戰)來考慮我們的業務及前景。我們H股的[編纂]可能因該等風險中的任何一種下跌，閣下或會損失全部或部分[編纂]。本文件亦載有涉及風險及不確定性的前瞻性資料。由於眾多因素(包括下文及本文件其他部分描述的風險)，我們的實際結果或會與前瞻性陳述中預期的結果有重大差異。

與我們的業務及行業有關的風險

我們的業務依賴於各個下游行業，包括製冷空調產品、傳統內燃機汽車及新能源汽車、家用電器、數據中心及冷鏈運輸行業。這些行業中的任何一個，或中國或全球經濟經歷的低迷都可能對我們的業務產生不利影響。

我們主要為各種終端市場應用提供製冷空調電器零部件及汽車零部件。我們的財務表現及經營業績取決於使用我們產品的各個下游行業的整體表現。該等行業包括但不限於製冷空調產品、傳統內燃機汽車及新能源汽車、家電(包括冰箱、洗衣機、洗碗機、咖啡機及爐灶等)，熱泵及熱水系統、工業製冷、數據中心及冷鏈運輸行業。我們的業務尤其易受製冷空調產品行業及新能源汽車行業的政策及表現趨勢所影響。該等行業的監管框架、環境標準及政府激勵措施的變化可能會影響我們的運營能力及財務成果。若終端產品市場無法保持強勁增長，我們的業務及盈利能力可能會受到不利影響。

全球生活水平提高帶動空調產品的需求日益增加。此外，由於大眾對能源效率及環境影響的意識以及政府新立法及法規指令提高家用電器的能效標準，因此對高效製冷空調產品的需求有所增加。例如，中國出台新空調能效標準。自2020年7月起，停止生產原能效等級為3級的定頻空調。此外，將原2級和1級

風險因素

標準分別調整為5級和4級，從而確立更嚴格的能效標準。於2024年，國務院發布《2024-2025年節能降碳行動方案》，提出強化碳排放強度管理，分領域分行業實施節能降碳專項行動。該等扶持政策及日益增強的節能降碳意識轉而推動對製冷空調零部件(例如可通過精準調節製冷劑流量提高換熱效率並減少能源浪費的电子膨脹閥)的需求不斷增長。然而，任何上述因素的不利變動均可能對製冷空調產品市場的需求產生負面影響，從而可能對我們的表現產生不利影響。

在汽車行業，汽車零部件(尤其是熱管理系統零部件)的全球銷量於往績記錄期間快速增長，主要原因為新能源汽車迅猛發展。根據弗若斯特沙利文的資料，新能源汽車的全球銷量已由2020年的5.2百萬輛增加至2024年的21.4百萬輛，預計到2029年將進一步增加至47.2百萬輛。採購成本、充電基礎設施、巡航範圍、電池壽命及配套設施的可用性等因素顯著影響新能源汽車行業的發展。此外，政府補貼及經濟激勵措施(如稅收抵免及下調電價)在打造對新能源汽車的需求方面發揮至關重要的作用，取消該等補貼及激勵措施可能導致新能源汽車的需求放緩或下降，進而影響汽車零部件的需求。例如，於2021年，財政部發布《2022年新能源汽車推廣應用財政補貼政策》，其指出，2022年新能源汽車補貼標準將有所退坡，且新能源汽車購置補貼政策將於2022年12月31日終止。儘管出台了旨在支持新能源汽車行業發展的利好政策，惟無法保證對新能源汽車及汽車零部件的需求將持續快速增長。此外，於2024年10月4日，歐盟委員會投票決定對中國進口的新能源汽車徵收臨時關稅，該決定已自7月初起實施，當時委員會發布對中國新能源汽車產業為期九個月的補貼及產能過剩調查結果。該等關稅於2024年10月31日生效，並計劃實施五年。該等關稅可能會增加中國新能源汽車進口的成本，影響對中國新能源汽車的需求，從而可能影響中國新能源汽車製造商對我們產品的需求。

鑒於我們在中國及國際市場擁有廣泛的業務，我們可能需要不時改變或調整我們的業務重點，以應對有關我們產品終端市場的新規則及政策，但我們可能無法及時有效地如此行事。與使用我們產品的終端產品有關的任何新法律或規定如發生不利變動，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生影響。

風險因素

此外，我們的業務受到中國乃至全球經濟、政治及社會狀況的重大影響。我們主要市場或客戶主要市場的經濟若出現衰退(不論實際出現或預期出現)，均可能對我們的財務狀況及業績造成影響。地緣政治緊張局勢、通脹風險、貨幣政策變動等全球不確定因素亦對我們的商業環境構成挑戰。

我們經營所在行業競爭主要集中於約三至五名大型製造商，因此競爭十分激烈。倘我們未能成功有效地競爭，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們主要在製冷空調電器零部件市場及汽車零部件市場經營業務，市場競爭激烈。這些市場競爭格局的特徵為少數大型製造商之間的激烈競爭，該等製造商擁有大量資源，並高度致力於維持或增加市場佔有率。於2024年，按收入計，三大製冷空調控制元器件提供商佔總市場佔有率逾80%。同年，按收入計，五大汽車熱管理系統零部件提供商佔總市場佔有率逾77%。因此，該競爭格局要求我們在產品及生產流程、產能、供應鏈及定價方面不斷創新及迭代以及採取戰略舉措，若未能在這些方面成功地競爭，可能會對我們的盈利能力及經營業績產生不利影響。特別是，我們依賴我們與客戶保持穩健合作關係的能力，並快速回應客戶需求，從而與我們已有客戶及新客戶保持互利的關係。隨著我們擴大產品組合、客戶基礎及地域市場，我們將需要大量管理、財務及人力資源，以在這些方面超越我們的競爭對手。我們無法向閣下保證，我們能夠維持客戶關係及定價競爭力以獲取銷售訂單或獲得市場佔有率。

進入製冷空調電器零部件市場及汽車零部件市場需要作出大量資本開支並具備重大技術與製造專長。我們仍可能面臨來自可能擴大經營規模的新興公司日益激烈的競爭。此外，我們部分現有及新競爭對手可能擁有比我們更多的財務、營銷、技術或其他資源。擁有更多資源可能令競爭對手能夠更快地應對市場需求的變化，生產和銷售全新或更先進的產品，以及更好地抵禦我們經營所在市場的衰退。

激烈的競爭亦可能導致行業進一步整合。領先製造商可利用技術創新、強大的規模經濟及高效的資源配置整合小規模參與者的資源，進一步加快市場整合。我們的競爭對手可能會建立戰略聯盟(如商業夥伴關係或合資企業)，可能會使某些競爭對手進一步從更大的規模效應中獲益，並更有效地與我們競爭。概不保證我們將能夠繼續成功競爭，如我們未能繼續成功競爭，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

如果我們未能維持有效的質量管理體系，尤其是在生產擴張期間，我們的業務、聲譽、財務狀況和經營業績可能會受到不利影響。

產品質量對我們的成功至關重要。儘管我們已建立嚴格的質量管理體系，但其未必總能識別潛在的產品缺陷，這可能會導致產品在安裝或使用過程中出現故障，進而給客戶帶來安全隱患或運營問題。質量管理體系的有效性取決於多種因素，其中包括體系的設計、所使用的機器、我們員工的素質和相關培訓計劃以及我們確保員工遵守質量管理政策和指引的能力。如果採用我們產品的終端產品在使用過程中因我們的零部件故障、製造缺陷、設計缺陷或對產品相關風險或信息的披露不充分等因素而導致不安全狀況或傷害，則可能會導致產品責任或保修索賠；我們可能在此類索賠中被列為被告，而我們投保的任何保險可能不夠充分或可能不適用於所有情況。同樣，我們的客戶可能因此類事故而面臨索賠，並向我們提出索賠以追究我們的責任。此外，如果我們的產品未能如預期般運作或因產品故障導致召回，我們的聲譽可能會受損，這可能會使我們更難以向現有及潛在客戶銷售我們的產品，並可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們必須遵守客戶銷售產品所在司法權區內適用的產品安全以及受限制及危險材料法律法規的具體指引。我們檢驗產品的安全標準也是基於相關國家及行業標準。概不保證我們的質量管理體系將持續有效並符合相關法律、法規及標準。我們質量管理體系的任何重大失效或有效性下降都可能導致我們失去認證及必要證書或資格，進而可能會對我們的聲譽、業務及經營業績產生重大不利影響。

為滿足日益增長的需求而擴大生產規模可能會給我們的質量保證流程帶來壓力。例如，其可能會使現有資源(包括人員及設備)超出其最佳產能，進而導致潛在的疏漏或錯誤。質量保證流程難以在不延誤或倉促評估的情況下處理更高產量，故可能會出現瓶頸。產量增加亦可能導致設備加快磨損，影響產品質量。擴大生產規模可能涉及流程變更或新技術，進而引發不可預見的質量問題。此外，採購額外材料或零部件以滿足更高需求可能會導致質量不穩定，影響最終產品。這些挑戰共同增加了缺陷或不符合標準的風險。

風險因素

國際貿易政策、地緣政治因素和貿易保護措施、出口管制和經濟或貿易制裁的變化可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大且不利的影響。

我們的全球業務受到各種適用的制裁及出口管制法規約束。我們的產品已出口到許多國家及地區，並通過出口到這些國家及地區獲得了可觀的銷售額。截至2024年12月31日，我們的產品已遍及美洲、歐洲、亞洲、大洋洲及非洲，覆蓋80多個國家及地區，包括美國、墨西哥、荷蘭、日本、韓國、澳大利亞及南非等。於2022年、2023年及2024年，來自海外業務的收入分別佔總收入約46.5%、45.4%及44.7%。如果我們出口的任何國家或地區對我們實施的產品額外經濟制裁或實施進口限制或徵收關稅，我們的業務及運營可能會受到不利影響。

我們產品的出口須遵守不同司法權區的各种經濟制裁及出口管制法律。例如，美國經濟制裁禁止向受美國制裁針對的若干國家或地區、政府及個人提供產品和服務。歐盟制裁亦有類似制度，禁止向其各自目標名單上的國家或地區、政府及個人提供產品和服務。此類法律及法規可能會頻繁變動，其解釋及執行涉及重大不確定性，並可能會因國家安全擔憂或因政治或其他我們無法控制的因素而加劇。我們會採取預防措施防止我們的產品被提供給任何制裁目標。我們未來可能會在遵守政府經濟制裁及出口管制法律方面面臨強制執行行動，進而導致處罰和費用，可能對我們的業務及經營業績產生重大影響。

此外，我們在許多司法權區開展業務。我們全面的全球銷售和營銷網絡覆蓋美洲、歐洲、亞洲、大洋洲及非洲。我們亦在中國、美國和德國建立了研發基地。截至2024年12月31日，我們在全球經營48個生產工廠，包括美國、波蘭、墨西哥、土耳其、奧地利、越南、泰國及印度的13個海外生產工廠。因此，影響國際貿易及投資的政府政策(例如資本管制、經濟或貿易制裁、出口管制、關稅或外國投資備案及批准)可能會影響對我們產品及服務的需求、影響我們產品的競爭地位，或影響我們在若干國家或地區銷售產品的能力。如果實施任何新的關稅、立法或法規(包括實施經濟或貿易制裁、出口管制或對外投資相關的法規)，或重新談判現有貿易協定，該等變化可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生影響。特別是，不斷演變的美國外交政策及貿易法規，尤其是可能針對特定產品及原產於若干國家或地區的產品進一步出台貿易限制及關稅，可能會擾亂我們的供應鏈、增加成本，並對我們於全球市場的競爭能力造成負面影響。此外，該等變化可能會引發其他國家的報復措施，加劇國際貿易緊張局勢，並導致營商環境不明朗。

風險因素

例如，美國對中國原產產品實施多輪進口關稅，而中國政府亦一直對從美國進口至中國的若干產品徵收關稅，以回應美國的關稅政策。美國總統表示，其擬繼續加大美國使用關稅的力度，以實現美國的若干政策目標。尚不確定是否會實施任何進一步關稅限制。此外，政策變動及與政策變動有關的相關不明朗因素可能會增加市場波動。由該等動態因素，我們無法預測美國或其他國家貿易關係的任何未來變化或美國或其他國家採納的新法律或法規對我們業務的影響。

過去，關稅導致中美之間及美國與國際社會中其他國家之間的貿易及政治緊張局勢加劇。各國能否成功與美國達成貿易協議存在重大不確定性。貿易政策引發的政治局勢日益緊張可能會減少主要國際經濟體之間的貿易量、投資及其他經濟活動。該等發展或對任何該等發展可能發生的預測，均可能對全球經濟狀況及全球金融市場的穩定性產生重大不利影響，進而對我們的業務及經營業績產生重大影響。因此，我們必須增加投資以監察政策發展，並探討策略以減輕對營運的影響。政府當局採取的經濟制裁及貿易限制措施(包括關稅)或其他貿易緊張局勢或不利的貿易政策可能會影響我們產品的成本及/或適銷性，原因是在並無額外關稅影響的情況下，未受有關關稅影響的其他國家及地區的同業可能會獲得市場份額並提高其價格競爭力。當前的國際貿易及政治緊張局勢，以及該等緊張局勢的任何升級，都可能對我們繼續向全球客戶銷售產品並進一步擴大客戶群的能力產生重大負面影響。此外，由於我們的業務與客戶終端產品在市場上的表現息息相關，如果我們的客戶受到貿易保護或出口管制的限制性措施影響，我們的業績及收入將受到不利影響。地緣政治局勢亦可能導致加強對外商投資的限制，為投資者帶來更多合規要求及不確定性。

再者，近年來，國際關係日趨複雜。這種緊張局勢可能會降低國際貿易、投資、技術交流及其他經濟活動的水平，進而對全球經濟狀況及全球金融市場的穩定產生重大不利影響。上述任何因素都可能對我們及客戶的業務、前景、財務狀況以及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

如果我們未能跟上技術的發展或使我們的技術適應新興行業標準，或者如果我們對新技術的投資被證明不成功或無效，我們的業務可能會受到重大不利影響。

技術創新是我們成功的關鍵。於往績記錄期間，我們作出大量研發投資，我們認為此舉是我們未來增長及前景的關鍵因素。於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的研發費用分別為人民幣989.0百萬元、人民幣1,096.8百萬元及人民幣1,351.8百萬元，佔有關期間總收入的4.6%、4.5%及4.8%。

技術發展及新興行業標準的出現構成重大挑戰。倘我們未能緊貼這些變化或對我們的技術作出相應調整，則可能會有損我們的競爭地位。我們可能需要在技術升級及工藝改進方面進行額外投資，以符合行業標準。若未能如此行事，則可能會導致我們的產品過時，從而可能導致失去市場佔有率，並對我們的業務運營產生不利影響。

然而，我們無法保證我們的研發項目將產生預期結果或於預期時限及預算內完成。倘我們未能將我們的研發工作商業化，我們可能會產生巨大的沉沒成本。即使新開發的產品能夠按我們的預期推出，概不保證這些產品將會被客戶接受並達到預期的銷售目標或利潤。此外，我們的部分研發開支用於開發通用技術而非特定產品。雖然該項投資對於長期創新及能力建設而言十分重要，但其可能不會即時提高我們產品在市場上的競爭力，亦不會產生預期利益或回報。此外，概不保證我們的現有或潛在競爭對手將不會開發與我們產品類似或更優質或更具價格競爭力的產品。在此情況下，我們可能會失去市場佔有率。由於開發新產品的時限及這些產品的市場窗口持續時間存在不確定因素，即使我們已投入大量資源開發有關產品，我們亦會面臨可能被迫放棄失去商業可行性的產品的風險。

此外，我們已將研發工作擴展至我們的戰略新興業務，包括開發仿生機器人機電執行器。機電執行器的開發面臨獨特的技術挑戰與風險，需要作出大量投入及具備專業知識，且我們無法保證我們的工作將會帶來具有商業可行性的產品。此外，機器人行業以技術進步迅速、行業標準不斷發展為特點，可能會導致我們當前的開發過時，或需要作出大量額外投入，方能保持我們的競爭力。

風險因素

我們易受供應短缺、交貨期延長以及原材料及關鍵部件成本增加的影響，其中任何一個因素都可能使我們的供應鏈中斷、增加我們的生產成本、對我們的盈利能力造成不利影響，並導致向客戶延期交貨。

我們的生產運營取決於能否及時獲得充足的優質原材料供應。我們生產製冷空調電器零部件及汽車零部件所用的原材料主要包括銅材和鋁材，均為大宗商品，且通常經歷大幅價格波動。於往績記錄期間，原材料及耗材成本在營業成本中佔比較大，分別為人民幣11,758.4百萬元、人民幣13,115.1百萬元及人民幣14,979.8百萬元，分別佔2022年、2023年及2024年營業成本總額的74.0%、73.6%及73.7%。

我們的原材料採購價格受大宗商品價格波動及市場供需的影響。我們將原材料成本上漲轉嫁予客戶的能力可能有限。產品定價在一定程度上基於原材料成本；倘我們遭遇原材料成本大幅上漲，而在與客戶協商價格時未能預料有關上漲，我們的盈利能力可能會受到不利影響。此外，我們與客戶協商納入價格條款（如原材料價格掛鉤機制）以應對大宗商品價格風險的能力，對我們的盈利能力至關重要；未能獲得有關條款可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們為應對必要原材料價格波動而開展的對沖活動可能無法保護或可能損害我們的經營業績。請參閱「—任何對沖策略都可能無法充分保護我們免受商品價格、匯率和利率風險的影響，而匯率波動可能導致外匯兌換虧損」及「—業務—原材料和供應商—原材料和採購」。

此外，我們應對供應潛在中斷的任何措施未必足夠。倘供應商未能滿足我們不斷增長的需求，我們可能無法滿足產品的市場需求，這可能對我們的聲譽及盈利能力造成不利影響。此外，自然災害、公共衛生危害、社會動蕩、戰爭、罷工或貿易制裁或限制等非我們所能控制的因素均可能影響原材料的供應和市場價格。

此外，儘管我們對原材料實施質量檢驗，但無法保證我們將能識別所有質量問題。任何有關因素均可能中斷原材料採購，並可能對我們的產能利用率造成重大不利影響，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

我們的業務需要大量資本開支用於產能的維護、升級及擴大，因此我們無法保證能夠有充足現金以成功實施資本開支計劃。

我們的運營取決於我們能否持續維護、升級及擴大產能以迎合不斷變化的客戶需求及市場趨勢。作為製冷空調電器零部件及汽車零部件製造商以及仿生機器人機電執行器製造業的新市場進入者，我們需要投入大量資本開支以確保我們產品的質量、效益及競爭力。

於往績記錄期間，我們主要將經營活動所得現金用於工廠的維護及升級。於往績記錄期間，我們於2022年、2023年及2024年的資本開支分別為人民幣2,535.1百萬元、人民幣3,249.1百萬元及人民幣4,115.0百萬元。概無法保證我們將能夠從運營中產生足夠的現金或根本無法產生現金，以為我們的計劃資本開支提供資金。獲取必要資金方面的任何延遲或失敗以及成本的意外增加或資本開支計劃延遲實施均可能對我們的運營及財務業績造成不利影響。此外，我們運營所在行業的發展可能需要我們作出不可預見的額外投資，以保持競爭力。倘我們未能分配充足的資源以適應這些技術變化，或我們的投資並無產生預期收益，我們的市場地位和盈利能力均可能會受到不利影響。

我們面臨與國際業務相關的各種風險，如果無法有效管理和控制這些風險，可能會對我們的業務和業績產生不利影響。

我們已建立全球研發、生產及銷售網絡。我們全面的全球銷售和營銷網絡覆蓋美洲、歐洲、亞洲、大洋洲及非洲。截至2024年12月31日，我們有6個研發基地，其中包括位於美國和德國的3個基地。我們基本在全球48個主要生產工廠進行製造，包括美國、波蘭、墨西哥、土耳其、奧地利、越南、泰國及印度的13個海外生產工廠。截至2024年12月31日，我們的產品已遍及美洲、歐洲、亞洲、大洋洲及非洲，覆蓋全球80多個國家及地區，包括美國、墨西哥、荷蘭、日本、韓國、澳大利亞及南非等。於2022年、2023年及2024年，來自海外業務的收入分別佔總收入約46.5%、45.4%及44.7%。根據我們的策略，我們計劃於未來數年繼續拓展我們的國際業務。我們於海外營銷及出售的產品的需求及市場接受程度存在不確定性，並可能受當地情況及關稅政策嚴重影響。此外，中國公司進行海外投資亦需經國家

風險因素

發展和改革委員會、商務部、國家外匯管理局及其他中國監管機構的各種批准、備案、報告、登記或其他程序。下文載列與我們國際業務有關的若干風險：

- 匯率波動及外匯條例，請參閱「一 與我們的業務及行業有關的風險 — 任何對沖策略都可能無法充分保護我們免受商品價格、匯率和利率風險的影響，而匯率波動可能導致外匯兌換虧損」及「一 與我們的業務及行業有關的風險 — 外匯管理條例可能會限制我們的業務和經營業績，以及我們匯出股息的能力」；
- 與瞭解及分析海外市場、監測區域及當地經濟、行業及消費趨勢以及於這些市場發展及保持高效營銷及銷售業務相關的開支；
- 發展及維護客戶關係以及提供優質客戶服務及支持；
- 因遵守當地商業及法律規定(包括勞動、環境及特定行業法規)而產生的開支及與之相關的挑戰；
- 區域及地方經濟狀況發生意外不利變動；
- 政局動蕩及內亂、文化或地區衝突以及勞資糾紛；
- 貿易壁壘，例如當地的成分要求、關稅、稅務以及其他限制及開支；及
- 運輸時所產生的預期以外物流開支，例如運輸成本突然飆升及運輸能力不足。

若我們於海外擴張的過程中未能應對任何上述風險或完成與海外業務有關的程序，可能會對我們的業務、財務狀況、運營及前景產生不利影響。特別是，我們的業務受中國及我們經營所在其他司法權區有關(其中包括)生產安全、產品質量及環境保護的相關法律法規規管。新法律或法規、法律及法規的變更，以及對現有法律及法規的詮釋及應用的完善，均可能產生額外合規成本或要求我們更改營運方式以確保合規。我們運營所在的行業正不斷發展，法律法規可能會更嚴格地詮釋及實施，或可能會不時出台新的法律法規，要求額外的批准、執照及許可證。如果未能獲得、續期或維持我們運營所需的必要批准、執照及許可證，則可能導致運營受到嚴重干擾，從而對業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

此外，我們可能會受到我們開展業務所在各個司法權區的反貪污、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁、政府進出口管制以及類似法律及法規的規限。我們制定的政策及程序可能不夠充分，若任何董事、高級職員、員工、代表、顧問、代理及業務夥伴作出任何不當行為，我們可能需承擔責任。倘我們未有遵守反貪污、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁法律或政府進出口管制，我們可能會面臨舉報投訴、負面媒體報道、調查以及嚴厲的行政、民事及刑事制裁、附帶後果、補救措施及法律開支，所有上述情況均可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務在很大程度上依賴於我們的全球管理團隊和高技能人員的專業知識和貢獻。我們在招聘和留住此類人員方面可能面臨挑戰，這可能會阻礙我們的技術進步和業務增長。

我們一直並將繼續很大程度上依賴我們管理團隊及高技能人才的持續服務。在全球業務運營中留住人才需應對多種挑戰，包括影響員工參與度及滿意度的文化差異以及對高技能人才的激烈競爭。此外，法律及監管合規因國家而異，令僱傭合同及福利複雜化。我們亦通過實施細緻入微的留任策略，在全球一致與因地制宜之間達至平衡，從而努力保持全球團隊內部的溝通及整合。然而，我們無法向閣下保證我們將繼續成功留住管理團隊及高技能人才。倘我們失去其中任何關鍵人員的服務，我們可能無法及時以可接受的物色合適的替代人選或根本無法物色合適的替代人選，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

高技能人才短缺可能導致產品開發延誤，削弱我們響應市場需求的能力，並影響我們有效管理及整合國際業務的能力。此外，關鍵人員流失或無法吸引新人才可能導致機構知識及專業知識流失，對我們的業務運營及未來前景產生不利影響。未能應對此類挑戰可能對我們的業務表現、財務狀況及在快速發展的技術領域實現策略目標的能力產生負面影響。

風險因素

隨著我們的業務在全球範圍內持續增長，對高技能研發及國際管理人員的需求大幅增加。我們創新及保持競爭優勢的能力很大程度上依賴在我們運營所在領域吸引及留住高素質專業人才，以不斷創新及迭代我們的現有產品，並擴展至我們的戰略新興業務。然而，對此類人才的競爭激烈，且存在我們可能無法招聘或留住必要人員以支持我們的增長及國際擴張策略的風險。

未能保持管理及運營效率可能對我們的競爭力產生不利影響。

我們於製冷空調控制元器件市場及汽車熱管理系統零部件市場的領先地位取決於我們的管理及運營實力。隨著我們擴大國內及國際業務並切入生產仿生機器人機電執行器等新領域，我們需不斷改進管理實踐以保持我們領先的市場地位。

然而，概不保證我們能夠始終確管理體系持續有效或保持我們的運營效率。未能保持管理及運營的有效性與效率可能使我們面臨資源管理不善、供應鏈中斷或難以進一步擴大生產規模等挑戰，這些挑戰可能會對我們的競爭力產生不利影響，並使我們難以保持市場領先地位。

我們面臨庫存管理風險。

我們的存貨主要包括原材料、在產品及成品。截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的存貨分別為人民幣4,334.9百萬元、人民幣4,600.7百萬元及人民幣5,280.4百萬元，其中成品分別佔60.7%、68.0%及71.4%。我們於同期的存貨週轉天數分別為92天、92天及89天。

如果我們未能有效管理我們的存貨，可能會面臨存貨存儲成本增加、存貨過時風險加大、存貨價值下降及大量存貨沖銷的風險。我們無法保證我們的存貨水平能夠迅速滿足客戶的需求，這可能對我們的收入產生不利影響。我們亦無法保證我們的所有存貨都能在合理的時間內作為產品出售。上述任何情況都可能對我們的經營業績及財務狀況產生重大不利影響。另一方面，如果我們低估對產品的需求，或我們的供應商未能及時供貨，我們可能遇到存貨短缺的情況，這可能會導致客戶群減少及收入減少，任何一種情況都可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

風險因素

我們已實施存貨管理系統，該系統需要密切的內部協調，以確保我們的存貨水平足以滿足需求，並且不會對生產造成任何干擾，同時盡量降低存置成本。有關我們的存貨及庫存管理政策的詳情，請參閱「業務 — 存貨管理」。如果因我們無法控制的因素(包括火災或爆炸等災難性事件)而造成任何損壞或惡化，我們可能會遭受損失，並且此類損失可能無法得到及時和充分的補償。我們的業績表現及財務狀況可能因此受到不利影響。

我們可能無法按計劃提高生產能力和實施其他擴張。

我們擬通過(其中包括)在製冷空調電器零部件及汽車零部件行業以及仿生機器人機電執行器行業擴大產能和尋覓新商機，保持我們的競爭優勢。為實施有關擴張計劃及任何其他未來擴張計劃，我們將須進行大量資本投資，用於新生產設施及增聘合格人員。為把握該等機遇，我們已開始擴展現有工廠並於全球建立新工廠。請參閱「業務 — 生產」及「未來計劃及[編纂]用途」。我們預期將招致大量額外成本，例如有關上述擴張計劃的折舊支出、原材料成本、財務成本及人工成本。此外，我們的現有及未來擴張計劃成功與否取決於數個並非我們所能控制的因素，例如第三方工程公司推進的工程進度、地方法律法規、政府扶持(包括經擴大產能相關經營許可證的簽發)及客戶對經擴大產能的需求。將未來擴張項目整合到我們的現有運營可能會遭遇無法預測的延誤，繼而可能(其中包括)增加我們的整合成本、限制我們在其他地方的產能、降低我們的生產效率及導致客戶訂單交付延誤。由於我們的業務擴張計劃成功與否取決於多項超出我們控制的因素，故無法保證我們的戰略將能成功實施。即便我們能成功實施戰略，亦無法保證我們的戰略將能進一步促使我們圓滿達成業務目標。

此外，我們未來可能尋求通過合作、戰略投資、併購及夥伴關係擴展業務，而此等舉措成功與否，取決於是否有合適的目標及機遇、該等目標及機遇的競爭是否激烈，以及有無可用現金及融資能力等財務資源。此外，未來合作、戰略投資、併購及夥伴關係可能使我們面臨潛在風險，包括分散我們現有業務的管理層注意力及資源，以及無法產生充足收益以抵銷成本及開支。該等舉措亦可能導致槓桿比率水平上升、為目標業務分擔潛在法律責任，以及增加有關商譽和其他無形資產的減值費用。因此，我們無法向閣下保證我們將能夠達成任何投資、夥伴關係或合作的戰略目的、保持對夥伴關係管理決策的適宜控制水平或實現有關

風險因素

業務擴展的預期投資回報。如果我們未能有效實施擴張計劃，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

此外，如果我們的管理、系統、資源及配套基礎設施未能有效跟上我們的計劃擴展，我們在管理增長及運營方面可能會遭遇困難，我們的財務狀況及經營業績亦可能會受到重大不利影響。

任何對沖策略都可能無法充分保護我們免受商品價格、匯率和利率風險的影響，而匯率波動可能導致外匯兌換虧損。

我們的業務受原材料價格、利率和匯率波動的影響。為減少價格波動，我們可以選擇通過訂立遠期外匯合同來減低匯率波動。於2022年、2023年及2024年，我們分別錄得匯兌收益淨額人民幣230.9百萬元、人民幣149.9百萬元及人民幣62.3百萬元。然而，此類減輕外匯風險的措施未必有效。我們亦可能僅有有限的對沖工具可用於減少匯率波動風險。這些外匯對沖工具的成本會隨著時間發生顯著變化，可能會超過減少貨幣波動所帶來的潛在利益。

我們亦與客戶和供應商實施價格聯動機制，通過商品期貨等多項策略進行對沖操作，以應對必要原材料的價格波動。於2022年、2023年及2024年，由於原材料對沖活動，我們分別錄得淨虧損人民幣6.4百萬元、收益淨額人民幣9.5百萬元及收益淨額人民幣8.6百萬元。然而，概不保證我們的客戶會接受價格調整機制，且我們開展的任何對沖活動可能無法保護或可能損害我們的經營業績，特別是考慮到：(i)對沖可能成本高昂，特別是在價格波動期間；(ii)可用的對沖可能與我們計劃管理的特定風險不完全匹配；(iii)對沖的持續時間可能與我們尋求減低風險的持續時間不吻合；及(iv)參與對沖交易的交易對手方或結算代理可能未能履行遠期合同項下的付款或交付責任。於2022年及2023年，我們自對沖業務營運產生收益分別為人民幣30.6百萬元及人民幣43.6百萬元，而於2024年，我們自對沖業務營運產生虧損人民幣51.2百萬元。由於市場狀況及監管環境或會發生變化，故有關過往表現未必代表對沖業務營運的未來表現。我們無法有效管理潛在對沖活動的相關風險，這可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

風險因素

如果我們無法保持生產設施的高利用率，我們的盈利能力或會受到不利影響，尤其是一旦行業出現產能過剩的情況下。

生產設施達到高利用率對於將固定成本分攤至大量產品上而言至關重要。因此，我們維持或提高毛利率的能力在很大程度上取決於保持高利用率。於2022年、2023年及2024年，我們的總利用率分別為83.8%、92.2%及91.2%。同期，8個生產基地的總利用率分別為84.1%、92.8%及90.5%。然而，產能過剩、設備故障、公用事業服務中斷及質量控制不足等種種不利因素可能對我們的設施利用造成負面影響。

在我們運營所在的行業，如果對製冷空調電器零部件及汽車零部件的需求增長未達預期，則可能出現產能過剩風險。此情況會導致難以保持高利用率。此外，受空調產品及新能源汽車預計需求增加推動的全球產能增長可能高於實際市場需求。倘行業增長不如預期，或倘我們的產能遠超該增長軌跡，我們在若干時期可能面臨整個行業供大於求以及價格應聲下跌的局面。此外，由於先前已制定產能擴展項目，迅速調整生產水平並非易事。

如果客戶需求大幅下降，我們的部分生產設施可能會閒置。此情況可能導致我們的設施隨時間推移而被淘汰。任何因產能過剩或其他市場需求因素導致的下行均會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能受稅率變化、當地或海外新出台的稅法或面臨額外稅項負債的影響。

《中華人民共和國企業所得稅法》規定企業所得稅的稅率為25%。我們的部分附屬公司享有稅收優惠待遇。例如，於往績記錄期間，我們中國的若干附屬公司已獲得高新技術企業認證，須按15%的優惠稅率繳納企業所得稅，有效期為3年。請參閱「財務資料 — 經營業績主要組成部分說明 — 所得稅費用」。倘規管稅收優惠待遇的法律及法規發生任何變動，或實際稅率因其他任何原因而有所提高，我們的稅項負債將相應增加。此外，中國政府可能修訂或重列所得稅、增值稅及其他稅項法規。違反中國的稅項法律及法規亦可能受到相關稅務機關的處罰或罰款。中國稅項法律及法規以及稅項處罰或罰款的調整或變動均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成影響。

風險因素

我們亦於海外國家及地區開展業務，並須繳納多種稅項。請參閱「財務資料—經營業績主要組成部分說明—所得稅費用」。由於不同司法權區的稅務環境各異，各種稅項(包括但不限於企業所得稅)的規定複雜，我們可能因海外業務而面臨與海外稅項政策變動有關的風險。受經濟及政策條件影響，各司法權區的稅率可能出現大幅變動。我們的實際稅率可能受法定稅率不同國家的收益組合變動、遞延稅項資產及負債的估值變動，或稅法或其詮釋變動的影響。於2022年、2023年及2024年，於中國，我們的加權平均實際稅率分別為11.6%、13.2%及11.3%；而於美國，我們的加權平均實際稅率分別為17.0%、12.8%及16.9%。請參閱「財務資料—經營業績主要組成部分說明—所得稅費用」。應對該等複雜的監管及變動可能需要我們投入更多的管理及財務資源，而這可影響我們的經營業績。

我們亦須接受當地及海外稅務機關及政府機構的稅項申報及其他稅項事宜的核查。交易安排的稅務處理可能由有關稅務機關詮釋，且該等核查的結果無法保證。倘我們的加權平均實際稅率提高，或最終釐定我們的欠繳稅額高於先前應繳金額，我們的財務狀況、經營業績及現金流量可能受到不利影響。

停工、人工成本增加和其他與勞動力相關的事項可能會對我們的業務運營產生不利影響。

我們認為，我們與員工的工作關係良好。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們並無遭遇任何重大停工、罷工或其他重大勞工問題。然而，概不保證日後將不會出現任何有關事件。若我們的員工參與罷工或其他停工活動，我們可能會遭遇重大運營中斷及／或人工成本持續上升，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

此外，我們運營所在地區的人工成本近年來不斷上升，並可能會繼續上升，這可能會進一步增加我們的製造成本。導致人工成本上升的因素包括通脹壓力、最低工資法例的變動及對熟練工人的需求增加。再者，監管變動或法律規定提高員工福利待遇，可能會進一步推高這些成本。業內對熟練勞工的競爭激烈，我們可能需提供更具吸引力的薪酬待遇以挽留及吸引合資格人員。鑒於我們運營所在市場的競爭壓力，我們可能無法通過提高產品售價將這些增加的成本轉嫁給客戶。於這些情況下，我們的利潤率可能會下降，且我們的財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們的生產依賴於以商業上合理的價格獲得穩定、及時和充足的能源供應。

我們依賴穩定的能源(主要包括電、水及蒸汽)供應以維持生產。產量及生產成本受能源價格及供應的影響。能源價格受多項未必受我們控制的因素影響，包括通脹、供應商產能限制、整體經濟狀況、商品價格波動、其他行業對能源的需求以及地方及國家監管規定。此外，概不保證日後將不會出現意外的嚴重能源短缺，亦不保證我們能夠將任何成本增加轉嫁給客戶。用電政策(特別是導致能源價格增加的政策)的不利變動可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。如果我們無法相應調整產品價格，這些成本的大幅波動可能會對我們的盈利能力產生重大影響，從而可能削弱我們的競爭優勢。未能將增加的成本轉嫁給客戶可能會導致我們的利潤率下降。如果能源供應受自然災害、惡劣天氣條件、設備故障、運輸中斷或其他不利因素影響，我們可能無法以商業上合理的價格物色替代供應來源或維持生產所需的全部能源供應，從而導致產能減少或停產。任何這些事件都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的製造流程可能容易受到干擾，從而增加我們的生產成本。由於製造困難或潛在事故，我們可能會遇到潛在的運營中斷。

我們的製造流程複雜，須對設備進行定期調整和升級，以提升產能及產品性能以及降低單位制造成本。生產困難可能會不時出現，或會導致交付延期或產出降低。概不保證我們不會在實現可接受產出或及時交付產品時因工程延期等各類因素遭遇製造問題，在升級或調整現有產品線、建設新廠房、採用新製造技術或流程方面遭遇問題，或出現設備交付延期。任何該等問題均會限制我們的產能，並對我們的經營業績造成不利影響。

此外，我們的製造流程存在一定風險，例如工業事故，可引致重大財產損失或人身損害。任何該類事故，不論在何處發生，均可能導致重大生產中斷及延誤，或因人身損害或財產損失而面臨重大的賠償金申索，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

我們可能無法充分保護或執行我們的知識產權，或阻止未經授權的各方複製或逆向還原我們的產品和解決方案，而這些捍衛和保護知識產權的努力可能會成本高昂。

我們產品及業務的成功部分取決於我們能否在我們運營所在司法權區取得專利及其他知識產權，並為產品提供充分的法律保護。我們依靠中國及其他國家的專利、商標、商業秘密及知識產權相關的法律建立及保護我們的專有權利，但所有這些法律都可能僅提供有限的保護。

我們無法向閣下保證，就我們目前待批的專利申請而言，獲批出的專利能為我們提供充分的防禦性保護或競爭優勢，或根本不會獲批，或批給我們的任何專利均不會受到質疑、無效或被規避。我們目前已獲批的專利及未來可能獲批或註冊的任何專利可能無法提供充分且廣泛的保護，或在針對指稱侵權者的訴訟中可能被證實無法強制執行。我們無法向閣下保證我們採取的措施將能夠防止未經授權使用我們的技術或逆向還原我們的技術。我們實施的保密程序及合同限制未必充分或有效。

防止未經授權使用我們的知識產權及其他專有技術昂貴且困難，尤其是在全球範圍內。未經授權的各方可能會試圖複製我們認為專有的技術或解決方案的若干方面，或對其展開逆向工程。未來，為行使或捍衛我們的知識產權、防止未經授權的各方複製我們的解決方案或對其展開逆向還原、確定我們專有權的有效性、範圍或阻止侵權產品在我們運營所在地出現，我們可能需要提起訴訟。任何此類訴訟（無論是由我們或第三方發起）均可能導致重大成本及分散管理資源，任何一種情況均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。即使我們在訴訟中勝訴，我們亦可能無法獲得適當的補償。

我們可能無法檢測和防止我們的員工或第三方實施欺詐或其他不當行為。

我們面臨員工、代理、客戶或其他第三方作出欺詐或其他不當行為的風險，這可能會使我們遭受經濟損失及政府當局施加的制裁，並嚴重損害我們的聲譽。監控我們的運營及整體合規情況的內部控制體系及程序可能無法及時識別或完全無法識別違規情況及／或可疑交易。此外，我們並非總能發現及預防欺詐及其他不當行為，且我們為防止及發現此類活動而採取的預防措施可能無效。因此，欺詐及其他不當行為仍有可能發生，這可能會對我們的業務、聲譽、財務表現及經營業績產生不利影響。

風險因素

我們面臨供應商作出欺詐或其他不當行為的風險。如果供應商未能踐行誠信承諾，可能會導致道德問題，並使我們面臨潛在的嚴重聲譽風險及利潤流失，以及導致客戶及合作夥伴的信任度下降。

我們可能會面臨第三方關於侵犯專有技術和知識產權的索賠，如果解決不利，可能會導致我們失去權利並支付賠償金。

我們的持續成功取決於我們在並無侵犯第三方知識產權的情況下使用及開發技術和專有技術的能力。有關產品及其他技術的索賠的有效性及其範圍涉及複雜的科學、法律及事實問題以及分析，因此可能具有高度不確定性。

概不保證我們將來不會面臨此類索賠。此外，由於許多司法權區的專利申請在公布前會於一段長期間內保密，我們可能並不知道其他人士正在申請與我們的技術、產品或工藝有關的專利。

知識產權訴訟、專利異議程序以及相關法律及行政程序的抗辯及起訴可能費用高昂及耗時，並可能分散我們的技術及管理人員的精力及資源。在我們可能成為當事人的任何此類訴訟或程序中，如果判決不利，可能會導致我們對第三方承擔責任，要求我們向第三方尋求許可、支付持續的特許權使用費或重新設計產品，或對我們發出禁令，禁止製造及銷售我們的產品或使用我們的技術。訴訟亦可能導致我們的客戶推遲或限制購買或使用我們的產品，直至糾紛解決，亦可能分散我們管理層的注意力。上述任何事件的發生均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們依賴第三方提供與我們的業務相關的服務。

我們依賴第三方服務提供商提供與我們業務相關的服務，例如物流。然而，第三方提供商提供的服務可能並不總是及時或符合令人滿意的質量標準。如果第三方服務提供商表現欠佳、大幅減少向我們提供服務的次數及範圍，或大幅提高其服務價格或終止與我們的業務關係，我們可能需要更換第三方服務提供商或採取其他補救措施，這可能會增加我們的運營成本。由於我們無法直接控制第三方服務提供商，如果他們在並無相關資格的情況下提供服務，或未能遵守我們或我們客戶的要求或適用法律法規，則我們的行業聲譽可能會受到不利影響，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們的大部分收入來自前五大客戶，他們的訂單水平的任何大幅下降都可能對我們的業務產生負面影響。

我們的大部分收入來自數量有限的客戶。於往績記錄期間各年度，來自有關年度各年的五大客戶的收入分別佔我們總收入的35.9%、35.9%及32.9%，而有關年度各年的最大客戶應佔收入分別佔我們總收入的13.1%、14.6%及12.6%，因此，我們可能會受到客戶集中度風險的影響。儘管我們與主要客戶的長期業務關係為未來收入提供較高的可預見度，概不保證我們日後能維持與他們的關係。我們客戶的業務模式、戰略或財務狀況或會發生變化，或製冷空調電器零部件市場環境、汽車零部件市場環境及宏觀經濟狀況等或會發生變化，因此我們主要客戶的需求可能會低於估計。此外，我們與主要客戶的關係或關鍵商業安排的任何不利變動，均可能導致我們的收入出現重大波動或下降，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

因此，倘我們的任何主要客戶大幅減少其採購量或停止向我們下單，或倘我們錯判市場需求，我們可能無法及時物色新客戶並按商業上合理的條款進行銷售，或尋求其他方法來彌補銷售下降，這進而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的過往業績可能無法代表我們未來的經營情況和業績表現，我們可能無法有效地管理未來的增長。

預期載於本文件的過往財務資料不能作為我們未來財務業績的指標。有關財務資料並非旨在代表或預測任何未來期間的經營業績。

我們的未來增長在一定程度上基於我們對市場前景的前瞻性評估。我們不能保證我們的評估總是正確，亦不能保證我們能夠按計劃發展業務。我們的擴張計劃可能受到許多我們無法控制的因素影響。有關因素包括整體經濟狀況的變化、我們所經營行業的競爭格局、相關法規及政策以及我們產品的供求情況。

管理增長將需大量開支及資源分配。我們需要有效地管理我們的增長並維持利潤，原因為我們預計我們的成本及開支於未來將繼續增加。我們亦將需要擴大、培訓、管理及激勵員工隊伍，並管理與供應商、客戶及其他業務夥伴的關係。我們亦預計繼續投資於現有及規劃中的生產擴張項目以及研發活動。所有這些努力均伴隨著風險，並需要大量管理投入、技能及大量額外開支，這可能會限制

風險因素

我們加強運營、審計、人力資源、財務及管理控制的能力。如果我們的組織在發展過程中未能達到所需的效率水平，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們可能面臨貿易應收款項帶來的信用風險。如果不能及時或根本無法收回貿易應收款項，可能會對我們的業務、財務狀況、流動性和前景造成重大不利影響。

我們的貿易應收款項及應收票據主要包括在日常業務過程中應收客戶的產品款項。截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣7,432.1百萬元、人民幣8,250.8百萬元及人民幣9,628.3百萬元。我們授予客戶的信用期一般為自賬單開具之日起60至120天。請參閱本文件「財務資料—合併財務狀況表若干組成部分的討論—貿易應收款項及應收票據」。

我們的貿易應收款項週轉天數由2022年的79天增加至2023年的86天，其後於2024年增加至88天，主要是由於若干優質客戶的收入貢獻較高及對該等客戶的信貸政策調整。我們無法向閣下保證我們將能夠及時收回全部或任何貿易應收款項，或根本無法收回該等賬款。此類事件的發生將會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們過往已投資且未來可能投資理財產品。

於往績記錄期間，我們投資銀行發行的理財產品，為股東的利益動用資本及產生投資回報，造福股東。截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們由銀行發行以公允價值計量且其變動計入損益的理財產品分別為人民幣100.0百萬元、零及零。展望未來，倘低／中風險或低風險的理財產品經評估及分析後符合我們的利益，我們可能不時按個別情況投資該等理財產品。投資理財產品可能面臨各種非我們所能控制的風險，包括與宏觀經濟環境及整體市況以及發行銀行的風險控制及信用有關的風險。我們無法向閣下保證我們投資的理財產品將獲得公允價值收益，或我們未來將不會因投資理財產品而產生任何公允價值虧損。倘我們產生有關公允價值虧損，我們的經營業績、財務狀況及前景可能會受到不利影響。我們亦無法保證我們目前為管理投資理財產品而制定的內部政策及指引將始終有效，或根本無效。倘我們未能妥善管理與投資理財產品有關的風險，我們可能會蒙受損失，而我們的財務狀況可能會因此受到不利影響。

風險因素

業務及資產剝離可能對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響。

我們可能於日後就若干業務及資產進行部分或全部剝離或其他處置交易，特別是與我們的核心重點領域並不緊密相關或可能須投入過多資源或財務資本的業務及資產，以助本公司實現其目標。該等決策主要基於管理層對業務模式的評估及該等業務獲得成功的可能性。然而，我們的判斷可能並不準確，且我們可能不會自該等交易獲得預期的戰略及財務利益。與剝離業務相關的盈利虧損及公司間接費用投入／分配可能對我們的財務業績造成不利影響。

此外，減少或喪失於該等業務的所有權權益可能會對我們的運營、前景或長期價值造成負面影響。我們可能無法獲取對自身業務發展有用的資源或專有技術。我們豐富或拓展現有業務以及進軍新業務領域的能力可能會被削弱，且我們可能須調整業務策略以更專注於我們已掌握必要專長的獨特業務領域。我們亦可能過早出售權益，因而喪失在未出售情況下所能獲得的收益。選擇出售或分拆的業務、為該等業務(或將出售業務的股權)物色買家及為流通量相對不足的且難以確定公允市場價值的所有權權益磋商價格，亦需管理層投入大量精力，並可能分散現有業務資源，從而可能對我們的業務運營造成不利影響。

考慮到(其中包括)附屬公司及業務的市況、融資需求及發展，我們保留分拆本集團若干業務(如控制器業務)的可能性。我們已就本集團控制器業務的潛在分拆上市獲香港聯交所豁免嚴格遵守第15項應用指引第3(b)段項下的三年限制規定。有關更多資料，請參閱「豁免嚴格遵守上市規則—有關嚴格遵守第15項應用指引及分拆上市的三年限制的豁免」。

未能遵守現在或未來的環境、安全和職業健康法規及標準可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的業務受經營所在地有關環境、安全及職業健康事宜的法規及標準規限。根據這些法律法規，我們必須保持安全的生產條件並保護員工的職業健康。然而，我們無法保證未來在生產過程中不會發生任何重大事故或工人受傷事件。

風險因素

此外，我們的生產過程會產生廢水、廢氣及工業固體廢物等污染物。在生產經營中向環境排放有關污染物，如果違反相關法規，可能會引致法律責任，或會要求我們承擔整治排放的成本。概不保證會發現引致環境責任的情況，亦無法保證未來通過的任何環境法律不會對我們的營業成本及其他費用產生影響。如果未來實施更嚴格的環境保護標準及法規，概不保證我們能夠遵守有關新法規。由於實施額外環保措施及／或未能遵守新環保法律或法規而導致的生產成本增加，可能會對我們的業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響。

我們面臨與物業業權缺陷相關的風險。

截至2024年12月31日，於中國，本公司及主要附屬公司擁有(i)總佔地面積約783,700平方米的21項(每項物業面積超過1,000平方米)位於中國的物業(已取得相關業權證)，及(ii)總佔地面積約1,200,000平方米的14項位於中國的物業(仍在辦理相關業權證)。該等物業主要用於我們的生產及經營以及用作宿舍。請參閱「業務—物業」。儘管我們盡力取得該等物業的相關業權證，但我們最終可能無法獲得該等業權證，而我們對該等物業的所有權及使用可能受到影響。

未能按法規規定對各項員工福利計劃作出充分供款可能導致我們受到處罰。

我們須遵守中國及我們運營所在其他司法權區的各项勞動相關法律法規。例如，中國法律法規規定我們參加政府發起的各項員工福利計劃。該等福利計劃包括社會保險、住房公積金及其他福利付款責任。根據適用的中國法律法規，僱主必須為員工開立社會保險登記賬戶和住房公積金賬戶，並為其繳納社會保險費和住房公積金。於往績記錄期間，我們未能完全按照相關法律法規的規定為我們的部分員工足額繳納社會保險和住房公積金供款。我們可能被要求於規定期限內繳納任何未繳社會保險供款並支付罰金。董事認為，欠繳金額及罰金並不重大，且不會對我們的運營或財務表現產生重大不利影響。然而，我們無法向閣下保證，任何新法律法規或現有法律法規實施的任何變動均不會規定我們繳納任何未繳供款或對我們施加滯納金及罰款，從而對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

風險因素

我們的信息科技網絡及系統或會有失靈、突發系統故障、中斷、不足或安全漏洞的情況。我們的網絡安全漏洞或未能保護機密信息可能會導致法律和財務風險以及我們的聲譽受損。

我們依賴信息技術網絡及系統在工作人員、供應商、客戶及其他業務合作夥伴之間進行電子通訊以及與製造商及物流供應商在需求預測、下達訂單以及製造和服務狀況及能力方面保持同步。我們的業務涉及儲存及傳輸有關我們業務、供應商、客戶及其他業務合作夥伴的數據。我們的信息技術系統(其中部分由第三方管理)可能會因升級或更換軟件、數據庫或零部件過程中的故障、停電、硬件故障、電腦病毒、電腦黑客攻擊、電信故障、用戶錯誤或災難性事件而受到損壞、中斷或關閉。任何此類漏洞均可能危及我們的網絡及其中儲存的信息，可能導致法律及監管行動、運營及客戶服務中斷，並以其他方式損害我們的業務、聲譽及日後運營。倘我們無法及時有效解決問題，我們的業務、經營業績及財務狀況或會受重大不利影響，而我們或需延遲呈報我們的財務業績。

我們可能面臨與我們的產品相關的風險，並且我們可能沒有足夠的保險來應對此類索賠。我們可能無法為我們面臨的各種運營風險和危害所引起的損失和責任獲得足夠的保險。

我們生產的產品有可能造成損害。因此，於我們的產品出現故障導致財產損壞、人身傷害或死亡時，我們會面臨索賠的固有風險。我們的產品可能出現缺陷，或會使我們面臨法律訴訟、產品召回或重新設計，該等情況均會耗時且代價高昂。針對我們的產品責任索賠可能要求我們支付巨額金錢賠償。此外，產品責任索賠可能會對我們的產品及業務產生大量負面宣傳，並阻礙或妨礙我們未來產品的商業化，該等情況均會對我們的品牌、業務、前景及經營業績造成重大不利影響。截至最後可行日期，我們已獲得並維持我們認為就我們的企業規模及類型而言屬慣常及符合行業標準商業慣例的保單，然而，我們的保險範圍可能不足以涵蓋所有潛在的產品責任索賠。

此外，我們的業務面臨多種運營風險，包括運營失誤、停電、設備故障導致生產中斷及其他風險導致停工停產；環境或其他監管規定施加的運營限制；社會、政治及勞工騷亂、環境或工業事故以及火災、地震、爆炸、水災或其他自然災害等災難性事件。再者，隨著我們繼續拓展我們在海外市場的運營，我們可能面臨有關地緣政治緊張局勢、政策變動以及知識產權及技術保護的風險。上述該等風

風險因素

險可能導致(包括但不限於)生產設施損壞或損毀、人身傷害或死亡、環境破壞、金錢損失及法律責任。發生任何該等事件均可能會導致運營中斷及令我們蒙受重大損失或承擔重大責任。我們未必有足夠或任何保險涵蓋該等運營風險。倘我們產生重大損失或責任，而保險不足以涵蓋該等損失或責任，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

保持我們的品牌形象對我們的成功至關重要，若無法做到可能會嚴重損害我們的聲譽及品牌，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的品牌享譽全球，而我們的成功取決於我們能否保持及提升品牌形象及聲譽。我們的品牌價值及聲譽取決於我們產品的質量、設計、性能、功能性及耐用性、產品創新及客戶體驗等因素。我們擬繼續對該等方面進行投資，以發展、保持及提升我們的品牌形象。例如，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，在銷售及營銷費用中，營銷及差旅費用分別為人民幣48.0百萬元、人民幣68.0百萬元及人民幣79.6百萬元，分別佔同期銷售及營銷費用總額的9.7%、11.3%及11.0%。因此，與保持我們品牌形象相關的成本可能很高，而我們可能會因在我們已決定或即將進入的新市場建立品牌形象產生額外的重大開支。然而，我們無法向閣下保證我們在該等方面的投資將會成功，若投資收益未達預期，則與保持我們品牌形象有關的開支可能會對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。

例如，倘我們的產品未能達到客戶的預期或存在缺陷或不合格，則我們的品牌、聲譽及產品銷售可能會受到損害。此外，有關針對我們的監管或法律行動的負面宣傳可能會損害我們的聲譽及品牌形象，削弱客戶對我們的信心及對我們產品的長期需求。請參閱「一 我們可能涉及法律訴訟及商業或合同糾紛，其可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響」。

此外，有關我們公司(包括我們的股東、聯屬公司、董事、高級職員、員工、業務合作夥伴及其他第三方)以及整個行業的負面宣傳亦會產生不利影響。此類宣傳(不論其準確性如何)均會損害我們的聲譽，導致失去客戶信任、銷售額下降，及在與客戶保持或建立業務關係方面遇到挑戰。其亦可能致使監管機構及利益相關方加強審查，有可能導致合規成本增加或法律挑戰，進而影響我們的業務運營、財務狀況、業績及未來前景。

風險因素

我們可能涉及法律訴訟及商業或合同糾紛，其可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們可能於日常業務過程中涉及法律訴訟及商業或合同糾紛。我們無法向閣下保證，我們日後將不會捲入各種法律及其他糾紛，而可能使我們面臨額外風險及損失。此外，我們可能須支付與該等糾紛有關的法律成本，包括與評估、拍賣、執行及法律顧問服務有關的費用。訴訟及其他糾紛可能導致監管機構及其他政府機關的查訊、調查及訴訟，並可能導致我們的聲譽受損、額外營業成本以及分散業務運營的資源及管理層對業務運營的注意力。我們的業務因針對我們的裁決、仲裁及法律訴訟或針對董事、高級管理層或主要員工的訴訟的不利裁決而中斷，可能會對我們的聲譽、業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們未來的戰略收購或投資(如有)可能不會成功，並且我們可能無法從此類交易中獲得預期的戰略利益和財務回報。

我們可能會不時進行收購及其他戰略投資，以擴大我們的產能、豐富我們的產品組合、進入新市場及獲得穩定的原材料來源或獲取新技術。然而，我們無法保證我們的工作或任何未來的收購或投資會取得成功，亦無法保證我們能從此類交易中獲得預期的戰略利益和財務回報。

我們的收購及投資面臨各種風險，其中包括以下風險：

- 有關將被收購公司或投資對象的業務整合至我們業務的挑戰；
- 預期的協同效應大幅延遲或減弱；
- 我們無法控制的事件，包括法規、技術及經濟狀況的變動，這可能會對我們從此類交易中獲得利益及回報的能力產生不利影響；
- 債務可能增加，從而限制我們的運營；
- 面臨可能需要大量支出及注資的未知或或有負債風險；
- 未能培訓、激勵、整合及挽留被收購公司或投資對象的員工；

風險因素

- 管理層為應對交易及相關挑戰或與整合過程相關的挑戰而分散對現有業務的時間及注意；及
- 意外核銷或費用，及商譽減值。

倘我們未能應對上述任何風險，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

閣下在送達法律文件和執行針對我們及我們管理層的外國法院判決時可能會遇到複雜情況。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，且我們的大多數董事、監事及高級管理人員居住在中國。因此，閣下可能無法向我們或居住在中國的該等董事、監事或高級管理人員直接送達法律程序文件，包括有關根據美國聯邦證券法或適用的州證券法產生的事項。

於2008年7月3日，最高人民法院與香港特別行政區政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**2008年安排**」）。根據2008年安排，任何指定的中國法院及香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的具有執行力的終審判決，當事人可以向中國相關法院或者香港法院申請認可及執行該判決。2008年安排於2008年8月1日生效，惟根據該安排提起的任何訴訟的有效性仍不明確。於2019年1月18日，最高人民法院與香港特別行政區政府律政司簽署《最高人民法院關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」），其於2024年1月29日生效。2019年安排對（其中包括）中國與香港法院相互認可及執行民商事案件判決的範圍及判項詳情、申請認可或執行的程序及方式、對原審法院管轄權的審查、不予相互認可及執行的情形以及救濟途徑等作出規定。然而，2008年安排將繼續適用於2019年安排生效日期前作出屬2008年安排所界定的「書面管轄協議」。

風險因素

根據《中華人民共和國民事訴訟法》及其他適用法律、法規及詮釋，考慮到中國與判決地所在國家之間關於相互執行法院判決的條約，在美國和上述任何其他司法權區獲得的法院判決可在中國或香港獲承認和執行。

我們的H股持有人可能需要為來自我們的股息或轉讓我們的H股所變現的任何收益繳納中國所得稅。

按照各大經濟體的慣例，中國與世界各地的司法權區訂有稅務協定或類似安排。根據《企業所得稅法》及其實施條例以及國家稅務總局所頒布日期為2008年11月6日的《國家稅務總局關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》（國稅函[2008]897號），在中國與閣下的居住地司法權區之間對不同所得稅安排的任何適用稅務協定或類似安排的規限下，10%的中國預扣稅稅率通常適用於向中國境外居民企業投資者支付的來自中國境內的股息，該等企業在中國境內未設立機構或營業場所，或者雖設立機構或營業場所，但相關收入與所設機構或營業場所沒有實際聯繫。除非協定或類似安排另有規定，否則這些投資者轉讓股份所變現的任何收益，倘被視為來自中國境內的收入，則須繳納10%（或較低稅率）的中國所得稅。截至最後可行日期，就非居民企業H股持有人通過出售或以其他方式轉讓H股所變現的收益，並無具體徵稅規定。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，向非中國居民的外國個人投資者支付的來自中國境內的收入及收益一般須按20%的稅率繳納中國預扣稅，除非獲國務院稅務機關特別豁免或根據適用稅務條約獲得減免。根據國家稅務總局所頒布日期為2011年6月28日的《國家稅務總局關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011]348號），支付予非中國居民個人H股持有人的股息，通常須按預扣稅率10%繳納中國個人所得稅，視中國與非中國居民個人H股持有人居住的司法權區之間的任何適用稅務協定及中國與香港的稅務安排而定。倘非中國居民個人持有人居住的司法權區並無與中國訂立稅務協定，則須就從我們收取的股息按20%的稅率繳納預扣稅。然而，根據中國財政部與國家稅務總局於1998年3月30日頒布的《財政部、國家稅務總局關

風險因素

於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》(國稅函[1998]61號)，個人轉讓企業上市股份所得收益可免徵收個人所得稅。截至最後可行日期，上述條文並無明文規定將向非中國居民個人就出售境外證券交易所上市中國居民企業股份徵收個人所得稅。

倘對轉讓H股或支付予非中國居民投資者的股息徵收任何中國個人所得稅，閣下於H股[編纂]的價值可能受到影響。再者，即使股東居住的司法權區與中國訂立稅務協定或安排，股東亦未必符合資格享有這些稅務協定或安排下的優惠。

我們的業務可能會受到不可抗力事件、自然災害或我們無法控制的其他問題的重大不利影響。

天災人禍及我們無法控制的其他不可抗力事件，可能對這些地方的經濟、基礎設施和人民生活帶來不利影響。任何上述事件的發生或再度發生可能導致我們運營中斷，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

倘我們的任何員工疑似感染任何流行病，我們的業務運營可能會被中斷，原因為這可能會要求我們關閉辦公室或設施進行消毒或採取其他補救措施，這將對我們的生產計劃造成不利延誤或中斷，而倘我們任何供應商的運營受到流行病的干擾，我們可能會面臨原材料短缺或價格飆升。

此外，自然災害(包括地震、水災、山體滑坡及早災)可能導致人員死亡、重大經濟損失以及工廠、輸電線及其他財產的嚴重及廣泛損害以及停電、交通及通信中斷及受影響地區的其他損失。未來的任何自然災害、公共衛生及公共安全危害可能(其中包括)對我們的運營造成重大不利影響或中斷我們的運營。此外，有關自然災害、公共衛生及公共安全危害可能嚴重限制受影響地區的經濟活動，從而可能對我們的業務、經營業績及前景造成重大不利影響。

外匯管理條例可能會限制我們的業務和經營業績，以及我們匯出股息的能力。

外幣兌換及匯款須遵守外匯法規。概不保證按照某一匯率，我們將備有充足外匯以滿足匯兌需求。例如，根據中國現行外匯管理條例，我們進行的經常賬外匯交易(包括派付股息)毋須國家外匯管理局事先批准，但我們須呈交有關交易

風險因素

的相關文件證明，並在中國境內持有牌照可進行外匯業務的指定外匯銀行進行有關交易。然而，除法律另行批准外，資本賬外匯交易通常須經國家外匯管理局或其地方分支機構批准或向其登記。倘外匯不足，可能限制我們取得充足外匯以向股東派付股息或履行任何其他匯兌義務的能力。倘我們未能取得國家外匯管理局批准將人民幣兌換為任何外匯以作任何上述用途，我們可能進行的境外資本開支計劃甚至我們的業務可能會受到重大不利影響，及可能引致我們遭受行政處罰和罰款。

與[編纂]有關的風險

我們將同時受制於中國和香港的上市和監管要求。

由於我們在深圳證券交易所上市並將在香港主板[編纂]，我們將須遵守兩個司法權區的上市規則(如適用)和其他監管制度，除非有現行豁免或已取得豁免。因此，我們可能因持續遵守兩個司法權區的所有上市規則而承擔額外成本和資源。

A股和H股市場的特點可能有所不同。

我們的A股於深圳證券交易所上市及買賣。[編纂]後，我們的A股將繼續在深圳證券交易所買賣，而我們的H股將在聯交所[編纂]。根據中國現行法律法規，未經相關監管機構批准，我們的H股和A股不可互換或替代，且H股與A股市場之間並無[編纂]。由於交易特點不同，H股和A股市場的交易量、流動性和投資者群體各有不同，散戶和機構投資者的參與程度也不同。因此，我們的H股和A股的[編纂]表現未必可作比較。儘管如此，我們的A股價格波動可能會對我們的H股價格產生不利影響，反之亦然。由於H股和A股市場的不同特點，我們的A股歷史價格未必能反映我們H股的表現。因此，閣下在評估我們的H股[編纂]決策時不應過分依賴A股的交易歷史。

我們的H股此前並無公開市場，且H股的流動性及市價可能波動。

我們的H股於[編纂]前並無公開市場。概不保證於[編纂]完成後將形成並維持具有充足流動性及[編纂]量的H股公開市場。此外，H股的[編纂]預期將由[編纂](為其本身及代表[編纂])與我們協商釐定，未必可作為[編纂]完成後H股的市價指標。

風險因素

倘[編纂]完成後我們的H股並無形成活躍的公開市場，則H股的市價和流動性可能會受到重大不利影響。

[編纂]後，我們H股的流動性、交易量和市場價格可能會出現波動，這可能會給投資者帶來巨大損失。

H股在[編纂]後的[編纂]價將由市場決定，這可能會受到我們無法控制的各種因素影響，包括：

- 我們的財務表現；
- 證券分析師對我們財務表現的估計(如有)變動；
- 我們及我們經營所在行業的歷史及前景；
- 對我們未來收入及成本的預期和時間的評估；
- 獨立研究分析師可能出具的結構評估(如有)；
- 我們的發展現狀；
- 對從事業務活動的上市公司的估值；
- 有關我們經營所在行業的整體市場狀況；
- 中國法律法規的變動；
- 我們實際或被視為無法在市場上有效競爭；及
- 政治、經濟、金融及社會狀況。

此外，香港聯交所不時出現重大的成交價及成交量波動，影響公司證券在香港聯交所所報的市價。因此，不論我們的經營表現或前景如何，H股投資者的H股市價可能會出現波動，其H股價值也可能下跌。

我們的控股股東組別對本集團有重大影響，其利益可能與我們其他股東的利益不一致。

我們的控股股東組別在釐定任何公司交易的結果或其他提交股東審批的事項方面具有重大的影響力，包括但不限於我們所有或絕大部分資產的合併、私有

風險因素

化、整合及出售、董事選舉以及其他重要公司行動。緊隨[編纂]完成後(假設[編纂]及[編纂]未獲行使)，控股股東組別將共同有權控制行使約[編纂]%表決權，因此仍是本公司的控股股東組別。我們控股股東組別的利益可能與我們其他股東的利益不同。如果我們的控股股東組別促使我們追求的戰略目標與我們其他股東的利益相衝突，其他股東可能會處於不利地位，且其利益可能會受到損害。我們的控股股東組別與其他股東之間的任何利益衝突也可能對我們業務計劃的決策和實施等方面產生重大不利影響，進而可能影響我們的運營和前景。

我們的過往股息不可作為我們未來股息政策的指標，我們也無法保證未來會否及何時派付股息。

我們過去曾宣派股息，以一致的股息政策保護股東的利益。然而，概不保證我們未來任何年度將會宣派或分派任何金額的股息。根據中國的適用法律法規，股息派付可能受到若干限制。此外，我們根據中國企業會計準則(「中國公認會計準則」)計算的利潤在某些方面可能與根據《國際財務報告準則》會計準則(「《國際財務報告準則》會計準則」)計算的不同。因此，即使我們根據《國際財務報告準則》報告該年度的利潤，我們可能並無中國公認會計準則所規定的可分派利潤。此外，任何未來股息的宣派、派付和金額由董事經考慮各種因素後酌情決定，包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本開支需求、市場狀況、戰略計劃及業務發展前景、派付股息的監管限制等董事認為相關的因素，並須經股東大會批准。任何股息宣派、派付和金額都須遵守我們的章程文件和中國適用法律法規。有關我們股息政策的進一步詳情，請參閱「財務資料 — 股息及股息政策」。除可合法分派的利潤和儲備外，不得宣派或派付任何股息。我們的過往股息不應被視為我們未來股息政策的指標。

根據現行中國外匯法規，經常賬戶項目的支付，包括利潤分派、利息支付以及貿易和服務相關的外匯交易，可在遵守若干程序規定的情況下以外幣支付，而毋須經國家外匯管理局事先批准。然而，若人民幣兌換為外幣並匯出中國以支付資本開支(如償還外幣貸款)，則須經主管政府機關批准或向其登記。倘外匯管制制度不利於我們獲得足夠的外幣以滿足外幣需求，我們可能無法以外幣向股東支付股息。此外，我們無法向閣下保證日後不會出台影響人民幣匯入或匯出中國的新規定。

風險因素

倘[編纂]高於每[編纂]賬面[編纂]，視乎定價而定，閣下在[編纂]中購買的[編纂]的賬面價值可能會即時攤薄，而如果我們將來[編纂]更多股份，則可能會進一步攤薄。

如果H股[編纂]高於緊接[編纂]前的每[編纂][編纂]賬面[編纂]，則[編纂]H股買家將面臨即時攤薄。現有股東所持股份的[編纂]經調整每股合併[編纂]資產[編纂]將增加。

本文件所載的前瞻性陳述受風險及不確定因素所影響。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用諸如「期望」、「相信」、「可能」、「展望」、「擬」、「計劃」、「預測」、「尋求」、「預期」、「或會」、「應當」、「應該」、「將會」或「會」等前瞻性詞彙及類似表述。閣下務須注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定因素，且任何或全部該等假設可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑒於該等因素以及其他風險及不確定因素，本文件所載的前瞻性陳述不應被視為我們將實現計劃及目標的聲明或保證，而在考慮該等前瞻性陳述時應參照多項重要因素，包括本節所載因素。在上市規則規定的規限下，我們不擬因出現新資料、未來事件或其他原因而公開更新或以其他方式修訂本文件內的前瞻性陳述。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本警告聲明適用於本文件所載的所有前瞻性陳述。

閣下不應依賴我們發布與我們A股在深圳證券交易所上市有關的任何資料。

由於我們的A股在深圳證券交易所上市，我們一直遵守中國的定期報告及其他資料披露要求。因此，我們不時在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體渠道公布我們的相關資料。然而，我們就A股上市所公布的資料是基於中國證券監管機構的監管要求、行業標準及市場慣例，與適用於[編纂]者有所不同。在深圳證券交易所或其他媒體渠道披露的往績記錄期間的財務及經營資料可能無法與本文件所載的財務及經營資料直接比較。因此，H股的有意投資者在作出購買我們H股的[編纂]決定時，應僅依賴本文件所載財務、經營及其他資料。透過申請購買我們[編纂]中的H股，閣下將被視為已同意除本文件及我們在香港就[編纂]作出的任何正式公告所載的任何資料外，閣下將不會依賴任何其他資料。

風險因素

我們的未來融資可能攤薄閣下的股權或限制我們的營運。

為籌集資金及擴大業務，我們日後可能會考慮提呈發售及發行額外股份或可轉換或可交換為股份的其他證券，而不會按比例向當時的現有股東發售及發行。因此，這些股東的股權可能會在每股股份的資產淨值方面遭攤薄。倘通過債務融資籌集額外資金，我們的運營可能會被施加若干限制，從而可能：

- 進一步限制我們派付股息的能力或酌情權；
- 增加我們在不利經濟狀況下的風險；
- 對我們的現金流量產生不利影響；或
- 限制我們在業務發展及戰略規劃方面的靈活性。

某些事實、預測和統計數據來源於本文件中的外部來源，可能不可靠，市場機會估計可能不準確。

本文件所載若干事實及其他統計數據(尤其是「行業概覽」一節)源自各種公共來源、行業協會、獨立研究院及其他第三方提供的資料，包括經我們委託編製的弗若斯特沙利文報告。董事及聯席保薦人於選擇及識別資料來源時已採取合理審慎態度，並相信該等資料的來源為有關資料的適當來源。我們於摘錄及轉載該等資料時已採取合理審慎態度。我們、聯席保薦人、[編纂]或參與[編纂]的任何其他方均未對來自官方政府來源的資料進行獨立核實，亦無就其準確性發表任何聲明。由於收集方法可能存在缺陷或無效，或公布資料與市場慣例之間存在差異及其他數據問題，本文件所載統計數據可能不準確。此外，我們無法向閣下保證本文件所載資料陳述或彙編的基準或準確程度與其他地方呈列的類似統計數據或我們所用的類似指標相同或一致，且該等資料可能不完整或並非最新。閣下應仔細考慮對相關事實或統計數據的重視程度。

本文件所載的市場機會估計(包括我們在相關市場取得重大份額的能力)存在重大不確定因素，且基於可能被證實為不準確的假設和估計。影響我們市場機遇計算的變量隨著時間的推移而改變，且無法保證我們的市場機遇估計將如預期在使用我們產品及服務的客戶中實現。我們市場的任何擴張取決於多項因素，包括與我們及競爭對手的業務相關的成本、表現及感知價值。即使我們所競爭的

風險因素

市場滿足本文件中的規模估計和增長預測，我們的業務亦可能無法以類似的速度增長，或根本不會增長。我們的增長受多項因素影響，包括我們能否成功實施業務策略，而業務策略本身存在若干風險及不確定因素。

閣下應仔細閱讀整份文件，並強烈提醒閣下切勿依賴新聞文章或其他媒體所載有關我們或[編纂]的任何資料。

[編纂]僅依據本文件所載資料及聲明進行，據我們所知及所信，該等資料及聲明屬真實準確。就提呈發售的證券作出任何[編纂]決定時，不應依賴並非載於本文件的任何資料。

於本文件刊發前，媒體曾對我們及[編纂]作出報道，其可能載述(其中包括)有關我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。投資者謹請注意第三方來源公布的資料及意見可能基於過時、不完整或不準確的資料。該等來源亦可能存在利益衝突，且有關意見可能並非屬獨立或客觀。有關本公司及[編纂]的媒體報道可能受一系列因素影響，包括個別記者的偏見、媒體的偏好及廣告商的需求。