

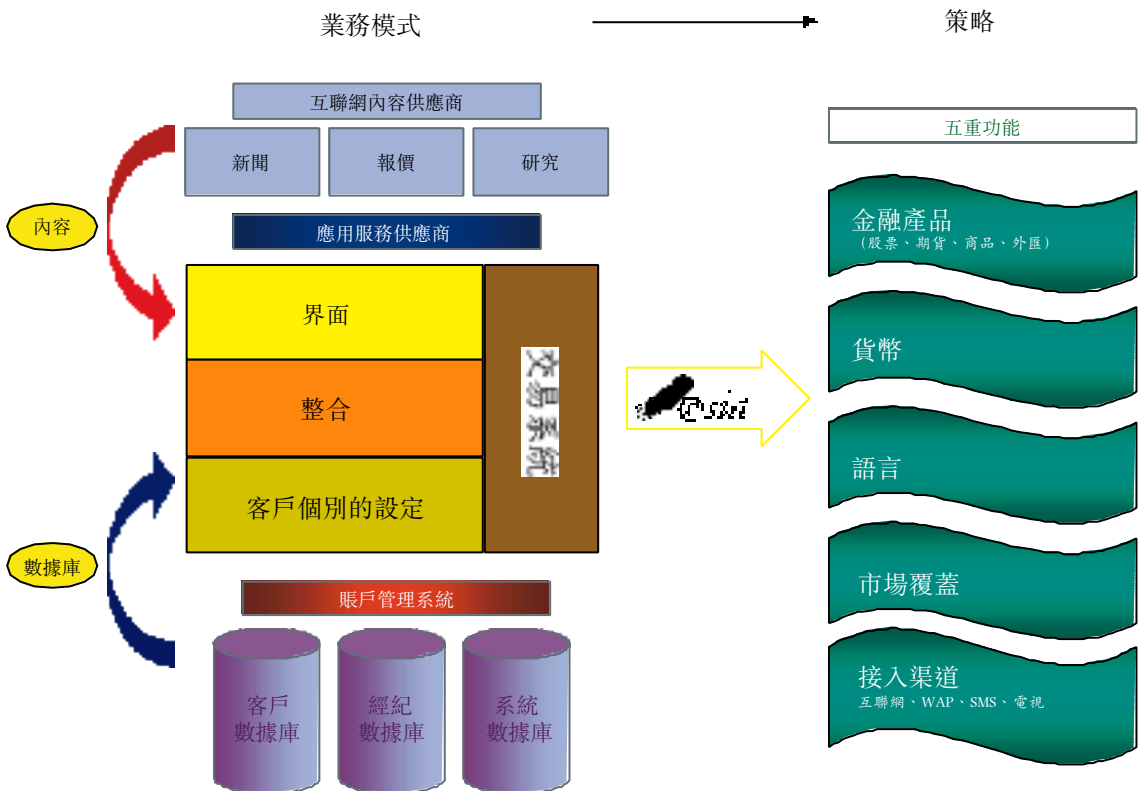
業 務

業務概況

本集團主要為泛亞區內經紀及其他金融機構提供完善的即時網上交易解決方案。董事認為，本集團作為服務站，經紀及其他金融機構可向本集團獲得其買賣設施、技術支援、維修、會計及後勤系統，令彼等可集中資源於招攬及維繫客戶，並且可發展其他增值服務。本集團旨在提供一個完全前線至後勤之方案，直接處理指令及交易，同時照顧前線執行及後勤系統交收。

業務模式

下表顯示本集團之業務模式

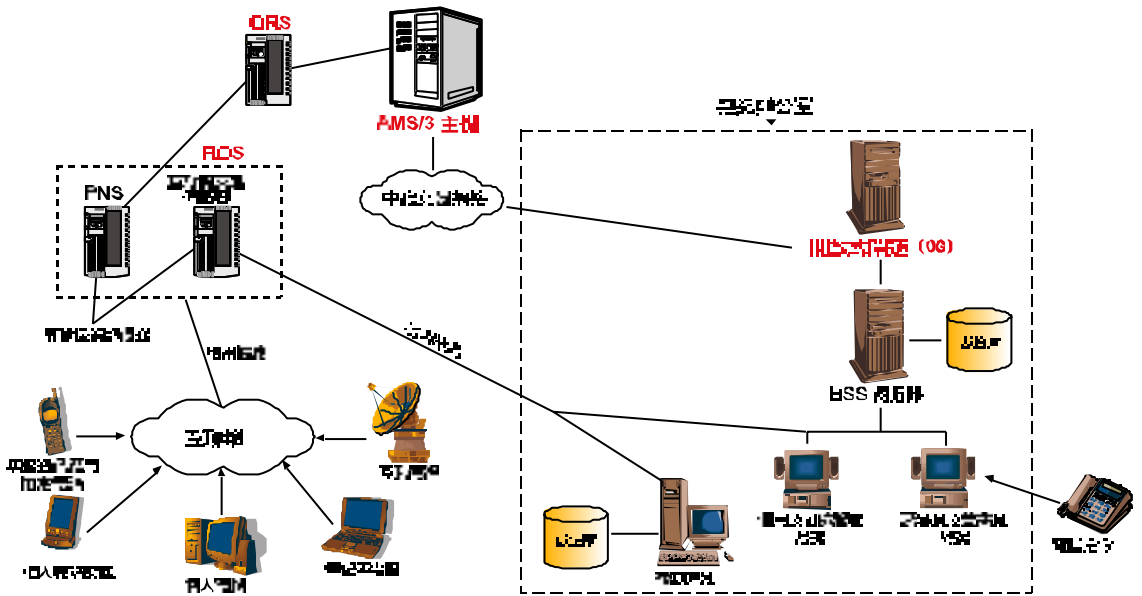


業 務

下圖顯示計劃中網上跨境交易網絡之概況：



下圖顯示為香港經紀而設之計劃中AMS/3網上交易解決方案：



主要產品及服務

1. 應用服務供應商／前線交易系統

現有產品

a. ROS1

ROS1為即時網上交易系統（「系統」），以身為網上交易解決方案供應商之獨立第三方發展之系統作為基礎所開發。該系統處理執行指令、傳遞買賣盤、投資組合管理、股票報價及資訊傳送。該系統透過互聯網瀏覽器向最終用戶提供即時市場資訊及交易服務。系統功能包括處理跨境交易及傳遞買賣盤，可用作支援其他流動通訊裝置、新接入渠道，並可與第三者之分系統（如後勤系統）整合。

b. ROS4

該系統由本集團開發，ROS4備有全面的交易功能，包括為香港及其他亞、太市場度身而設之功能，可提供五重功能（多種市場、貨幣、接入、語言、工具）為經紀提供一個全面整合買賣環境，由網上前線交易系統（例如專線網絡系統）、傳統交易房（例如經紀自設系統）、市場資訊及分析工具（市場數據終端機）、確認及提示系統、風險管理及接入經紀之後勤系統。該系統完全迎合亞、太區內客戶之需要，包含當地化獨有功能（如市場深度、經紀等候對盤情況、市場各宗成交）。ROS4於二零零一年三月開發完成。

c. 專線網絡系統（「PNS」）方案

本集團已發展連接聯交所於二零零一年二月推出之AMS/3中之ORS之專線網絡系統。專線網絡系統方案將為經紀提供多媒體渠道，包括互聯網、無線通訊應用協定、流動電話、個人數碼助理及互動語音回應系統。董事認為，該系統尤其適用於在聯交所僅佔一個席位且選擇使用聯交所開發之多個工作站系統解決方案之小型經紀行。該等經紀可利用專線網絡系統提供運用多媒體接入渠道之網上交易服務，彼等可於AMS/3推出後維持市場競爭力。專線網絡系統可與本集團提供之經紀供應系統、網上交易系統及後勤系統接連，從而為不同類型經紀行提供全面整合之交易解決方案。

d. 經紀自設系統（「BSS」）方案

本集團供應之經紀自設系統為經紀提供整合交易方案，為交易活動同時提供內部交易設施及多媒體接入渠道，包括落盤、查盤、交易確認及提示、交易查詢、報價資料、風險管理、組合管理、分析工具、市場資訊及研究、價格提示等。本集團之經紀自設系統連接AMS/3之開放式網間連接器、後勤系統及本集團網上交易伺服器。經紀自設系統連

接AMS/3之開放式網間連接器，即時將所有內部交易活動傳送予聯交所，且接連後勤系統，提供毋須人手操作之即時持倉記錄及風險管理。透過接連網上交易伺服器，整合系統同時以網上及傳統交易設施為經紀提供即時交易解決方案。經紀自設系統已於二零零一年三月推出。

現時開發中產品

e. ROS2

ROS2亦稱INTS，為交易系統，由CSP所開發，該公司乃公司登記、市場監察、指令管理、機構式交易系統之軟件專門供應商。該系統於菲律賓開發，為菲律賓證券交易所會員之前線終端資訊系統。董事相信，該系統成本低廉，為經紀辦公室提供一個易於操作及靈活之用戶介面解決方案。INTS可令各經紀可以標準運作功能自行設定其本身網頁。該系統令經紀可監察及執行接入買賣盤。該解決系統之功能亦包括監察清單、圖表、管理指令、信用控制、監察持倉情況及後勤系統整合界面。董事認為，該解決方案配合小型經紀行之低廉成本要求。

f. ROS3

一個以「IST」為基礎的網上交易系統，在新加坡由Ebiz Solutions開發。該系統提供來自不同來源之即時資訊，並包括指令執行及管理、風險管理、直接指令處理、報價及提示設施。該系統其他功能包括按客戶要求編製市場監察清單、投資組合管理、整合市場資訊、圖表，而指令管理及交收之「中央買家概念」尤其適用於大中型經紀行之跨境交易。

2. 賬戶管理系統／後勤系統

a. 日盛嘉富交易及會計系統（「CTAS」）

CTAS乃由國際財務服務公司日盛嘉富開發及使用之後勤系統。本集團計劃進一步開發該產品，以包括其他在香港及其他亞太市場上獨有之功能。CTAS將與本集團供應之所有互聯網交易系統接合，以為經紀提供全面整合之單一解決方案。CTAS系統可處理交易程序、結算、交收及會計功能。其亦採用主從架構，容許於多個經紀分行設立客戶工作站，以接入中央數據庫伺服器，並計劃為大中型經紀行提供靈活及可調整規模之後勤系統解決方案。

b. A-STAR™

A-STAR™乃由NRIHK開發之即時網上後勤系統，特別為亞、太金融市場設計。此後勤系統以方便運作之介面處理會計及所有一般後勤系統需要。該系統為全球金融業

而設，可接入本集團之網上交易系統，為經紀提供毋須人手操作之即時持倉記錄及風險管理，亦可接入不同證券交易所、結算所及其他系統（包括聯交所、中央結算系統、SWIFT及路透社）。董事相信A-STAR™適合中小型經紀行使用。

3. 數據內容

a. 市場數據終端機－股票報價終端機

此終端機由本集團開發，同時為經紀及最終用家提供報價。功能包括分析、圖表、市場報價、經紀等候對盤情況、市場資訊、研究、評論及其他可呈列之資料。該產品乃迎合經紀及金融機構之需求而開發，提供來自不同來源及市場之完備資料，供用戶使用。

b. iasiamoney2u.com

與香港股價報價供應商Raylam共同開發，iasiamoney2u.com所載內容包括在香港、美國及英國證券交易所上市股票之資訊，以及外匯、全球指數、債券、期貨、金屬、石油及其他金融工具報價，亦包括最新全球資本及貨品市場評論。本集團與Raylam已聯同和記電訊在其流動電話網絡上推行無線通訊應用協定服務。

c. 發放內容

除軟件開發及應用服務供應商業務外，本集團亦從事發放資料內容。本集團已與多家國際新聞社，如路透社及亞太金融新聞社訂立協議，向本集團客戶提供新聞、市場數據、圖表等資訊。除傳統發放頻道及互聯網外，本集團亦會透過無線通訊應用協定電話發放數據內容及市場數據。此發放方式藉其與Raylam訂立之合作協議而設立。

4. 其他產品

現有產品

a. 碎股交易系統

本集團已為其一名客戶結好資產管理之「i-stock.com.hk」開發一個網上碎股交易系統，董事認為，此乃香港首個網上碎股交易系統。除一般網上交易外，董事認為，此系統亦可讓結好資產管理為客戶提供獨有的網上交易服務。透過此碎股交易系統，來自不同投資者之指令將會匯集成可買賣單位之數目，然後在集成買賣單位數目時按市價執行指令。此方法有助減低該等資金有限投資者之入市障礙，由於涉及較低財務風險，故有助促進更頻繁交易。此項服務令結好資產管理可吸引更多投資者登記設立交易賬戶，尤其是年輕一族。

b. 網上交易遊戲

由本集團已為網上證券之「utrade.com.hk」開發一個網上交易遊戲，該遊戲於二零二零年九月二十七日與「亞洲電視之互聯網站」推出，提供網上交易功能及激發參與者在實際交易所上進行網上交易之興趣。自推出以來，該遊戲吸引逾千名登記使用者。遊戲可令參與者在一個虛擬、無風險但實在之環境中利用經紀提供之實際交易服務相同介面體驗網上交易服務。董事相信，遊戲有助提高用戶興趣，並在彼等一旦成為經紀行客戶後增加其交易次數。

現時開發中產品

c. 無線通訊應用協定交易

本集團已開發一個可提供即時市價資料之無線通訊應用協定交易界面。無線通訊應用協定交易平台可提供與本集團網上互聯網交易平台所提供之同樣功能，其中包括即時報價及市場消息、落盤、查詢買賣盤及交易情況、查詢投資組合、確認交易及價格提示。無線通訊應用協定交易平台使經紀行可在一個流動通訊環境中提供整個交易平台。

d. 跨境交易買賣盤傳遞閘道

此閘道為本集團交易系統之組成部份，方便經紀向其客戶提供跨境交易買賣盤傳遞之功能，此閘道將多個地方系統連結，收集買賣盤，然後將其傳遞至多個市場（如交易所、經紀業務之其他部份或其他交易系統）執行。此閘道可利用公開規程或專用規程接入第三者交易系統。

e. 流動金融個人數碼助理

本集團已與香港其中一家大型個人數碼助理製造商訂立意向書，以將流動金融資訊及交易系統融入彼等之產品，目標為在個人數碼助理提供一個全面而安全之流動交易平台，以提供即時資訊及詳細圖表分析、投資組合管理、交易確認、價格提示及所有類別買賣盤及交易處理及查詢，為經常外出的繁忙投資者提供另一個交易方式。

收費模式

應用服務供應商之業務

應用服務供應商主要收費模式按首次連接費、傳訊費（交易費）、按要求設定系統費，以及半年或每年數據管理費。該應用服務供應商主要收費模式乃針對喜歡於初期投入較少資本之經紀。董事認為，此收費模式為本集團提供長期收益來源。

按要求設定系統費

加入本集團服務站之客戶享有標準交易方案之服務，然而，部份客戶之市場定位獨特，其交易方案中可能需要若干特別功能。因此，本集團提供按要求設定之服務，並發展功能以迎合此等客戶之特定需要。

本集團可能會按項目基準或時間及物料基準就所提供服務向其客戶收取費用。在上述兩種情形中，將使用標準每小時收費率，以及估計各個資訊科技員工完成一個項目所需之時間。標準收費率按員工經驗、其薪金及市價而定。

連接費

經紀須向本集團支付首次連接費。在部份市場，此項首次費用可以分期付款方式支付。舉例而言，首期付款於簽訂協議時支付，第二期付款於完成安裝服務（指按有關協議所界定完成系統之合理裝置）時支付，而餘款則於完成系統驗收測試（指按有關協議完成系統試運作，確保結果符合系統規格）時支付。

傳訊費

經紀會就透過服務站成功進行之各項交易而每月向本集團支付傳訊費。傳訊費乃按成交量作出相應遞減計算。就香港市場而言，此項費用乃按每項交易之基準收取固定費用，而大部份海外市場方面，該等費用乃按經紀佣金百分比計算。

跨境交易費

透過本集團在泛亞區已建立之網絡，本集團之經紀客戶可同時接入其可買賣其他國家股份之網絡。本集團會就每項交易向該等經紀收取便宜之費用。在業務計劃第三期（詳情載於「業務目標」內「業務計劃」分節），本集團將與北美及歐洲不同網上經紀行建立策略性聯盟，致使本集團之最終用戶可隨時在任何地方透過不同接入途徑買賣證券。

數據管理費

本集團按每名最終用戶基準向使用本集團交易系統之客戶收取半年或每年數據管理費，作為寄存資料、系統維修、修正程式故障，以及因運作變動及有關法例及規例變動而需修正交易系統之系統升格。

銷售交易及後勤系統

為使本集團之客戶基礎多元化及應付不同客戶之不同需要，本集團擬在市場引入其他定價方式，包括向希望擁有各自一套交易系統之客戶一次過銷售交易及／或後勤系統。此等一次過銷售系統，將可在主要應用服務供應商業務以外增加本集團收益。本集團已於二零零零年六月開始在香港市場出售後勤系統。

維修費

本集團將向該等購買其本身交易及／或後勤系統之客戶提供售後服務，此等服務包括每年維修、系統升格及客戶服務熱線。本集團將就提供上述服務每半年或每年向該等客戶收取固定費用。

內容管理及使用費

本集團提供一個以有效介面發佈消息、股市資訊、圖表及技術分析之網上交易平台及無線通訊應用協定服務。不同之內容供應商已與本集團磋商共同合作出售及分銷彼等之專有內容。長遠而言，董事認為本集團將可作為區內金融資訊交易中心。

本集團向最終用戶就其取得市場數據及金融資料收取使用費。就經紀要求本集團於其交易介面整合其他資料之服務，本集團將收取安裝費及／或內容管理費，金額視乎與有關經紀之合作模式而定。此外，部份內容供應商與本集團合作，透過本集團之網絡推出彼等產品，而本集團則有權按收益收取佣金。

銷售及市場推廣

本集團之意向及政策為於其擬進軍之各個國家與當地策略夥伴成立合營企業。此等當地合營企業為自行營運公司，需設定及推行其本身之銷售及市場推廣策略，並特別迎合各個市場之文化及特色。此等當地市場概念令本集團可以更有效地運用其資源作銷售及推廣活動，務求接觸更多對象及提高本集團品牌知名度。

迄今，本集團之銷售及市場推廣隊伍已舉行多個大型市場推廣活動。此等活動包括有關互聯網交易之專業研討會及講座，以及提高品牌知名度及鞏固本集團領導地位之宣傳活動。董事認為，此等活動之傳媒報導率及反應理想。

支援及售後服務

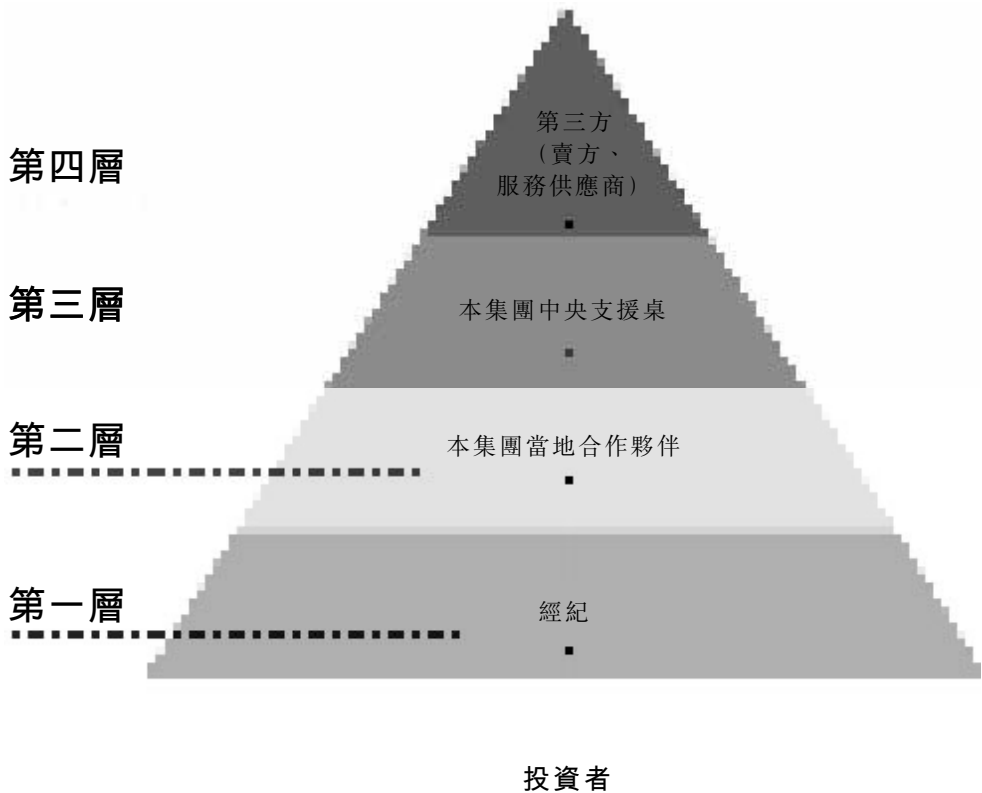
本集團之支援及售後服務負責管理及控制用戶資料、回應要求及解決疑難。支援基礎建設為所有客戶提供當地接點，並將有關要求傳送至適當之支援組別。

業 務

向經紀徵收之維修費及數據管理費將足以支付本集團所提供之一般支援及售後服務，並將包括免費使用本集團之客戶服務熱線。額外支援服務則須徵收額外費用。

本公司正在香港及海外設立支援程序。董事預期是項支援在本公司進軍其擬進軍之各個國家時發揮作用。

下圖表顯示本集團就網上交易系統建議向其客戶提供支援之工作流程：



支援程序

本集團提供步驟，容許客戶本身員工處理最常見之使用者問題及查詢。倘該等步驟未能解決用戶問題，則有關用戶問題將轉介至本集團當地之支援隊伍。

各個當地支援隊伍均具備當地特有知識，包括懂當地語言。彼等將所有客戶查詢記存入記錄系統，並對問題進行初步分析。就常見系統問題及用戶錯誤而言，當地支援隊伍設有協助客戶員工尋求解決方案之步驟。否則，彼等可將有關要求轉介至不同行動組別：

- 當地網絡或系統工程師
- 當地對外服務供應商
- 香港中央支援隊伍

中央支援隊伍可取得更詳盡之診斷步驟及最新文件。任何與軟件有關之問題均會轉介至本集團之技術支援部或第三方軟件供應商。遇有嚴重故障，中央支援隊伍亦可取得區內硬件供應商及服務供應商之支援服務。

後備及復元計劃

本集團提供三個層面之復元設施：

1. 單一故障容錯－以高可用性之架構自動恢復功能。
2. 復原遺失或損壞數據－以對照儲存及備用檔恢復功能。
3. 災難性復原－當整個裝置變得不能運作時，在若干指定時限透過於備用硬件上復原數據備用檔，藉以在備用硬件復原部份或全部有關服務。

第一層及第二層復元設施是免費提供予客戶，毋須徵收額外費用。所有交易系統均建於高可用性架構以配合客戶業務量之需要（第一層復元設施）。交易系統不能運作時，便在線上複製備用副本，並儲存在另一磁碟內（第一層及第二層復元設施）。較次要之數據會在每天晚上備檔（第二層復元設施），而備用媒體則存於另一地方（第三層復元設施）。

客戶可選擇額外繳費之第三層復元設施（「業務延續」），特別安排情況視乎當地數據中心所提供之服務而定，倘情況未如理想，則可將客戶服務轉介至本集團其中一個其他區內數據中心，並遙距傳送直至當地設施得以回復操作為止。

保安

董事在資訊保安方面採取週詳嚴密態度，本集團之保安政策包括：

1. 網絡及系統入侵及拒絕服務的侵襲

本集團的網絡防衛主要採用「防火牆」系統。防火牆系統控制及監察重要界限間之網絡流況，該等重要界限最明顯為本集團網絡與互聯網，但亦包括本集團與其他外間聯繫，如連接客戶及市場數據供應商。本集團就此保障其本身及其客戶，免受公眾網絡入侵，並有必要地分隔不同客戶。本集團同時密切留意，保安告示服務，以得知最新的保安警告，並將與互聯網服務供應商及互聯網機構合作對付如拒絕服務及信息氾濫等新增及現有之威脅。

2. 數據保密（公司及個人）

由本集團保密網絡外傳之數據均會進行加密。由最終用戶工作站至交易應用程式之連繫乃透過利用1024比特或較大時段鑰匙之高級密碼進行終端對終端加密。加密

連繫建立之過程避免透過網絡以任何形式傳送核實資料（即以無資料傳遞過程進行之鑰匙交易）。私人站間網絡服務亦利用常規系統（128比特保安接層協定（SSL），備有數碼簽署規範系統(DSA)鑰匙交易）加密，創造一個虛擬專用網絡(VPN)。

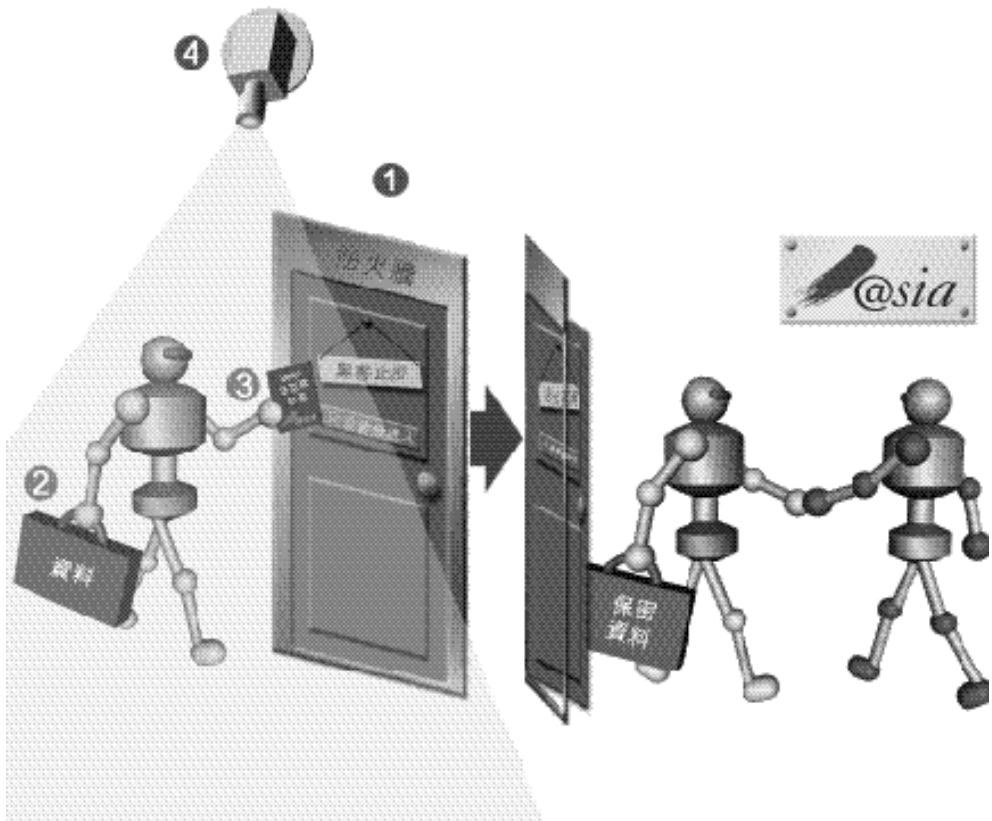
3. 用戶身份核實

交易用戶於接入任何交易服務前進行身份核實。身份核實技術避免在網絡上傳送密碼（即無資料傳送機制）。

4. 有毒軟件及濫用訊息傳遞系統

本集團在所有工作站安裝病毒偵察軟件。然而，為進一步限制有毒軟件所造成之影響，本集團避免使用易受破壞之產品，尤其本集團並無安裝任何可啟動自動開啟郵件訊息之軟件元件。本集團亦在其電子郵件網間嚴格採取反中繼政策，對付「spam」（或未經授權傳送之大量電子郵件）。

下圖顯示本集團之保安系統：



研究與開發

本集團亦將資源分配至研究新科技及開發新產品。技術部具備資訊科技及金融業之專才，其中包括經驗廣泛、涉及多個行業（包括網上及經紀交易系統、金融應用、網頁科技、無線通訊應用協定科技、互聯網保安及網絡基建）之專家。研究與開發部繼續開發及改良網上交易產品、後勤系統及其他相關分支系統，從而為本集團在泛亞區之客戶設立獨特、先進及整合之系統。

本集團在香港設有開發中心，並現正在菲律賓設立開發中心。

本集團在香港之總部研究安全網上交易之解決方案。香港之發展集中於分析客戶特別要求及保持符合急速變化之互聯網標準。

預期於菲律賓馬尼拉新設立之開發中心，將負責開發及維持網上交易系統之核心軟件，並預期馬尼拉部門將成為發展部之骨幹，為香港系統設計部之規格提供穩定而有效之程式碼。

研究部之重要成員包括駐守當地中心的支援人員，彼等負責向香港開發部提供當地技術之新發展。此等開發中心之其他任務為協助研究部進行產品開發。本集團亦物色機會在中國成立其他發展中心。

知識產權

本集團使用不同商標及網域名稱，詳情載於本售股章程附錄四中「知識產權」一節。於最後可行日期，本集團已申請註冊其使用之商標，但該註冊尚未獲得批核。

策略夥伴

下文載述本集團於最後可行日期之現有或擬定策略夥伴。

現有策略夥伴

大眾電信股份有限公司（「大眾電信」）

本集團之台灣當地夥伴大眾電信於一九九七年四月由多間台灣企業集團組成，該等企業集團包括First International Computer, Inc.。

業 務

一九九七年十二月，大眾電信在獲得台灣全島傳呼機牌照後推出其傳呼機服務。憑藉其於電訊服務之卓越表現，於一九九九年一月獲得ISO9002認證，同年更取得經營VSAT (Very Small Aperture Terminal) 之牌照。大眾電信計劃不斷改進其電訊服務，並向其他相關業務進行策略擴充，包括金融PDA (個人數碼助理) 服務及香港之VoIP通話交換服務以應付日後不斷變更之國際通話量。

二零零零年二月，該公司獲得經營個人手提電話系統 (PHS) 業務之牌照，其後於二零零零年四月推出衛星、幀中繼服務。該公司將履行其承諾提供優質數據及話音傳送，並將推出「SegaNet」金融服務、新一代金融PDA及無線互聯網入門網站服務。

SunPage (Mauritius) Limited (「SunPage」)

SunPage之控股公司為STT Communications Ltd (前稱STT Communications Pte Ltd) (「STT」) 及 Temasek Holdings (Private) Limited (「Temasek」)。SunPage之中間控股公司為Singapore Technologies Pte Ltd (「Singapore Technologies」)。除SunPage外，上述公司均於新加坡共和國註冊成立。鑑於SunPage具備銷售／市場推廣活動之專業知識，董事相信肯定有利本集團進軍新加坡及其他地區市場之計劃。

Qyxx Holdings Limited (「QYXX」)

本集團之泰國夥伴Qyxx Holdings Limited為一間屬於亞洲服務站網絡其中一部份之泰國公司，該網絡向整個亞洲地區之網上經紀提供全面之金融服務。

QYXX將與本集團合作向泰國各地財務機構提供即時網上交易解決方案。

Internet Ventures Incorporated (「iVentures」)

Internet Ventures Incorporated於二零零零年三月二十一日在菲律賓成立，目前作為當地服務辦事處，連接菲律賓網絡至本集團之區域網絡。本集團覆蓋全個泛亞地區之網絡可擴大iVentures區內之市場佔有率，並可讓潛在終端用戶直接連接至網上交易服務。

董事相信，透過iVentures於菲律賓之網絡及連接，加上其專業知識，iVentures將可協助本集團達致其最終目標，成為國際性證券交易行業之主要經營者。

擬定策略夥伴

ViewTrade Securities Inc. (「ViewTrade」)

本集團之跨國貿易夥伴ViewTrade以美國為基地，總部設於紐約。ViewTrade於一九九八年成立，可使本集團於美國集中處理執行服務。

ViewTrade作為一個電子交易中樞，為即時買賣盤執行及交收連接至全球金融市場。該公司已開發網上交易及傳遞平台，該平台不僅為其本身服務，同時更以私有商標為其他金融機構向彼等之客戶提供網上買賣服務。

ViewTrade為美國及歐洲所有主要證券交易所之股票提供電子執行服務，並繼續於歐洲、亞洲及美國擴展網絡。

本集團與ViewTrade之合作讓本集團可於美國及歐洲市場以電子方式傳遞、執行及結算交易，向客戶提供「一站式」服務，並由在全球均有業務之銀行負責交收。

技術夥伴

下文載述本集團於最後可行日期之現有或擬定技術夥伴。

現有技術夥伴

Computershare Systems Phils., Inc. (「CSP」)

CSP乃Computershare Limited (「Computershare」) 之全資附屬公司，於一九七八年在澳洲成立，其股份於澳洲及紐西蘭證券交易所上市，其主要業務為提供證券登記服務以及交易所及經紀系統。

Computershare為一個全球登記及科技組織，管理全球超過52,000,000名股東，並向超過15個國家之證券業提供技術產品及服務。

Computershare之交易所及經紀軟件產品包括：(i) ASTS – 靈活及高容錯之證券交易系統，該系統結合及使完整多國貨幣證券交易週期自動運作；(ii) SUMMIT – 經紀客戶會計系統，透過結合傳統前、中及後勤系統功能促進有效暢順運作；(iii) ORMS – 特殊全球買賣盤傳遞管理系統，將買賣盤同時傳遞至交易環境或多個市場之執行點；(iv) SMARTS – 為交易所及監管機構設計之監察系統，有效探測不利市場行為；及(v) INTS – 為菲律賓經紀市場開發之網上交易系統。

Computershare向全球多個經紀提供及出售系統，其所提供之系統適用於世界上多個證券交易所，包括莫斯科、伊斯坦堡、布達佩斯、奧斯陸、紐西蘭、上海、雅加達及泗水、賽普勒斯及赫爾辛基。

野村綜合研究所（香港）有限公司（「NRIHK」）

Nomura Research Institute, Limited（「NRI」）於一九六五年在日本創立，一直基於三個主要方針發展解決方案，該三個方針為研究及探問、知識解決方案及系統解決方案。NRI現為日本最大規模研究及軟件公司之一，全球設有超過15個辦事處及集團公司，並與北美洲、歐洲及亞洲當地專材建有網絡關係。

野村綜合研究所（香港）有限公司（「NRIHK」）於一九七七年在香港成立。自一九九五起，NRIHK成為NRI亞洲分部之基地。亞洲分部由亞太區之財務專業人員組成，在研究、顧問及資訊系統方面積累豐富知識，有助為銀行、經紀、保險及零售／分銷等不同類型行業發展創新業務及資訊科技解決方案。

Ebiz Solutions Pte Ltd.（「Ebiz Solutions」）

Ebiz Solutions提供種類繁多之電子商貿解決方案，使其客戶（包括跨國金融機構）可進行即時買賣及讀取資料。Ebiz Solutions提供之電子創新系統可與一系列存取渠道（包括話音識別、PDA及網上電視），亦可於多語言、多金融工具、多外匯，多貨幣、多渠道電子銀行及電子貿易工作。全套產品包括零售銀行、證券經紀、貨幣買賣、開發虛擬社區或入門網站、即時拍賣及對盤、流動警報及前攝關係管理。

擬定技術夥伴

Sun Microsystems of California Limited（「Sun」）

Sun 為Sun Microsystems Inc.之附屬公司。自Sun Microsystems Inc. 於一九八二年成立以來，一直本著單一信念「網絡就是電腦」，攀上業內硬件、軟件及服務供應商之領導地位，為互聯網提供強力支援，並讓全球各家公司可計劃彼等之業務。Sun每年收益達17,600,000,000元，服務遍及170多個國家，其網址為<http://www.sun.com>。

Sun重視與策略夥伴維繫長遠關係，就其發起iForce社群已可見一斑。為趕貼最新科技，本集團選用Sun的伺服器產品。

日盛嘉富國際有限公司（「日盛嘉富」）

日盛嘉富於一九九九年十一月創立，為於一九六一年於台灣成立之Jih Sun Co., Ltd（「Jih Sun」）之全資金融服務公司。Jih Sun提供多元化投資銀行及股票經紀服務，按其於台灣股票市場所佔之成交量計，為台灣第二大經紀行。

日盛嘉富提供多元化金融服務，包括向世界各地機構投資者及公司提供股份銷售、資產管理、研究及投資銀行服務。該公司之研究尤其主要集中於科技與電訊業務之基本分析，並擁有來自矽谷、美國及亞洲之業內專業人士作為後盾。

內容夥伴

下文載述本集團於最後可行日期之現有或擬定內容夥伴。

現有內容夥伴

AFX-Asia Pte Ltd. (「亞太金融新聞社」)

亞太金融新聞社於一九九零年創立，為由法新社(Agence France-Presses)及英國金融時報(Financial Times Ltd.)合辦之合營公司，提供專業業務及金融消息服務。該等國際新聞社透過全球通訊網絡，每日為多達4,000間公司以六種不同語言發送即時新聞、財經及市場消息。

亞太金融新聞社為駐英國新聞社之亞洲辦事處，視其本身為新聞媒介、互聯網及金融機構之主要內容供應商之一。

Reuters Hong Kong Limited (「路透社」)

路透社乃於倫敦交易所及納斯達克上市之Reuters Group plc之附屬公司。作為一家全球資訊、新聞及科技集團，以快捷、準確、可靠及公正，以及不斷創新之科技而馳名，奠定其卓越之地位。路透社之優勢在於其能為世界各地之客戶提供內容、技術及聯繫。路透社廣泛使用互聯網技術以充份發佈資訊及新聞。

路透社為全球金融市場及新聞媒體提供多元化資訊及新聞產品，包括即時金融數據、綜合投資數據、數字、文字、紀錄及圖像數據庫、再加上新聞、圖表、新聞錄像及新聞圖片。

活能飛訊有限公司 (「Raylam」)

Raylam於一九九八年一月在香港成立，並由來自銀行司庫、經紀及資訊科技行業不同界別之資深專業人士組成及管理。

一九九九年，Raylam推出「Mini 3000」金融傳呼機，針對專業用戶為對象。此金融傳呼機提供之資料包含全球金融市場資料及來自若干證券交易所之市場數據。

二零零零年九月，Raylam聯同本集團開始與和記電訊合作，向公眾推出「iasiamoney2u.com」金融服務。該無線通訊應用協定網站透過不同接駁渠道提供全面即時金融數據。

擬定內容夥伴

泰豐研究有限公司（「泰豐」）

泰豐於英屬處女群島註冊成立，並設總部於香港，為一間金融內容供應商，為市場專業人士一自營交易商、對沖基金、當地經紀及財經入門網站提供技術及基本股票研究調查。其分析覆蓋約250隻最受歡迎香港上市股票，並提供研究推薦意見、技術及分析數據，以及市場貼士概要。

另一方面，ASI經營之研究公司Typhoon Eight於一九九九年八月在香港成立，並已向證監會註冊為香港投資顧問，獲准給予投資意見。

主要供應商

本集團自註冊成立日期至二零零零年九月三十日止期間之供應商，主要包括就開發軟件系統提供服務之技術夥伴及向本集團供應電腦硬件及設備之硬件供應商，以設立香港辦事處及香港市場之網上交易平台。該等開支屬資本性質。自成立日期至二零零零年九月三十日期間，共有七家供應商，其中五大供應商及最大供應商分別佔期內總採購約97%及40%。

截至二零零一年一月三十一日止四個月期間，共有十二家主要供應商，其中五大供應商及最大供應商分別佔期內總採購約86%及27%。

於緊接股份發售及資本化發行後（並無計及超額配股權獲行使及根據股份發售可能獲認購之股份），概無董事或本公司任何股東將擁有本公司已發行股本5%以上權益，而自註冊成立日期至二零零零年九月三十日及截至二零零一年一月三十一日止四個月期間，彼等各自之聯繫人士亦無於上述任何供應商擁有任何權益。

主要客戶

自註冊成立日期至二零零零年九月三十日止期間，本公司之營業額約為4,150,000港元，主要包括來自本集團提供之按要求設定系統服務費用約3,500,000港元、ASP網上買賣交易之連接費用及傳訊費用約270,000港元，以及來自後勤系統銷售約380,000港元。董事認為，網上交易解決方案收益微薄主要由於香港股票市場於二零零零年九月三十日前尚未推出AMS/3，導致期內網上股票交投甚少所致。此外，本集團對若干較早時期登記之經紀豁免連接費用。自註冊成立日期至二零零零年九月三十日止期間，共有六名客戶，其中五大客戶佔本集團總營業額約99%，其中48%來自最大客戶。

業 務

截至二零零一年一月三十一日止四個月期間，本集團之營業額150,000港元，主要包括來自ASP網上買賣交易之連接費用及傳訊費用約110,000港元以及來自後勤系統銷售及內容轉售約40,000港元。於期內，共有八名客戶，其中五大客戶及最大客戶分別約佔本集團總營業額之84%及20%。

於緊接股份發售及資本化發行後（並無計及超額配股權獲行使及根據股份發售可能獲認購之股份），概無董事或本公司任何股東將擁有本公司已發行股本5%以上權益，而自成立日期至二零零零年九月三十日期間及截至二零零一年一月三十一日止四個月期間，彼等各自之聯繫人士亦無於本集團任何五大客戶中擁有任何權益。

競爭

就亞洲網上交易軟件應用市場而言，本集團主要面對香港及其他亞洲國家多間應用服務供應商之競爭。鑑於網上交易在亞洲仍屬初步發展階段，且網上交易軟件應用之技術瞬息萬變，董事預期區內競爭將日益劇烈。

董事認為，本集團之競爭優勢如下：

- **實力雄厚之管理層** — 本集團管理層包括各行各業專業人士，來自貿易、電訊、網頁設計、無線通訊應用協定技術系統、網絡結構、後勤系統、互聯網保安、業務發展及公司財務等不同範疇，擁有國際財務機構之經驗，並且對亞洲（尤其是香港）股票市場有深厚認識；
- **與當地夥伴進行策略合作以建立協同關係** — 有助開發產品迎合不同市場之特定要求。此外，本集團可借助其若干當地夥伴之知名度，迅速獲得當地市場認同；
- **可靠技術專業人士及知名技術夥伴** — 本集團技術隊伍包括倡導網上證券交易發展之業內專才，以及來自資訊科技界之專業人士。在知名技術夥伴配合下，董事相信本集團已作好準備開發有效、保密及可靠之網上交易系統軟件應用；
- **為跨境網上交易解決方案之創辦人而佔盡優勢** — 本集團為於泛亞區內開展及提供網上交易系統軟件應用產品及服務之創辦人之一。因此，有利於本集團自泛亞區瞬息萬變之金融市場上獲益；及

- **專注於金融市場及提供種類齊全之產品** – 本集團一直借助其於資訊科技及金融範疇之管理技巧及專業知識集中為經紀及金融機構使用網上交易解決方案。本集團亦著重為各式金融產品開發以不同渠道接入之網上交易解決方案，務求加強其跨境交易解決方案之重要性。董事相信，其專注於金融市場及對產品開發之遠見將有助了解市場之需求及需要並作出配合，令本集團成為亞太區內具領導地位之網上交易解決方案供應商。

競爭性權益

於最後可行日期，各董事及初期管理層股東已個別承認，彼等概無擁有任何業務或於任何公司擁有權益而與或可能與本集團於本售股章程所載之業務競爭。

關連交易

於二零零零年六月一日，本公司與iAsiacar.com Limited（「iAsiacar.com」）訂立商標牌照協議。iAsiacar.com為鄭先生及高先生擁有權益之公司。根據該協議，本公司向iAsiacar.com批出使用商標（定義見下文）之非獨家牌照，首期為期五年，作價1港元。iAsiacar.com已使用並希望繼續使用本公司之商標，以反映本公司及iAsiacar.com若干共同股東之背景。本公司已應iAsiacar.com要求與其訂立商標牌照協議。

iAsiacar.com Limited乃互聯網內容供應商，主要提供汽車相關資訊，包括二手汽車市場資訊、交通消息及保險資訊。以下為授予iAsiacar.com Limited之商標：—



於二零零零年六月一日，本公司與isinolaw Limited（「isinolaw」）訂立商標牌照協議。isinolaw為鄭先生、何博士及李博士擁有間接權益之公司。根據該協議，本公司向isinolaw批出使用商標（定義見下文）之非獨家牌照，首期為期五年，作價1港元。isinolaw已使用並希望繼續使用本公司之商標，以反映本公司及isinolaw若干共同股東之背景。本公司已應isinolaw要求與其訂立商標牌照協議。

isinolaw Limited乃互聯網內容供應商，為網站用戶提供全面、權威及最新之英文／中文版中國法律。此外，其他業務包括網上書店、講座／會議及網上法律課程。以下為授予isinolaw Limited之商標：—



業 務

上述之交易根據創業板上市規則第20.25(3)條符合最低豁免水平。因此，股份於創業板上市時，以上兩項商標牌照協議將不須作出公佈或經股東批准。

除上述者外，於最後可行日期，本集團並無訂立任何交易會根據創業板上市規則構成本公司之關連交易，而董事目前並不預期待股份於緊隨創業板上市時本公司會訂立任何關連交易。